

毎月1日発行

第109号 定価 550円 (本体500円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場3-23-3 ORビル6階
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは

☎ 03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

無料版

5月号

ユーストカー NEWS

ロシア

続報

円安恩恵の相場到来

11面に
関連記事
《侵攻前に戻りつつある3つの要因》



ちょっと復活か?

まずは、先月号までの状況をおさらいしておこう。
2月24日の侵攻直後から、ロシア向け輸出車両の一部に相場下落が見られた。編集部には、2月下旬の段階でロシア向け船舶の運航が停止したとの情報が入り、前号ではロシア向け輸出車種の情報をお伝えした。
本紙発行日は、ロシアにとって節目といわれる

2月24日にロシアがウクライナに侵攻したため、本紙4月号では2021年にロシアに輸出されていた車の相場の動きをお伝えした。今号の発行時には、侵攻開始後2カ月強が経過している。中古車輸出は2月下旬以降、一旦止まったようだが、その後どうなっているだろう。編集部で各方面にヒアリングしたので、その内容を踏まえて現状をお伝えする。また今回は、前号で掲載したロシア向け輸出の多かった車種につき、より詳しい情報を追加した。

初期反応
輸出停止・相場下落

業界最多の
リアル接続会場!
アイオーリアル利用料無料キャンペーン 只今実施中!(6/30迄)

入会資料請求は
弊社サイトまたは
電話で受付

アイオーク 🔍 検索

大好評! **リアルロボ** アイオーリアルの応礼をロボットが代行する機能も搭載!

AUC 株式会社 **アイオーク**



TEL.03-3512-6123 FAX.03-3512-6110

〒102-0075 東京都千代田区三番町8-1





図クリミア併合後の中古車輸出台数

クリミア併合時の反応

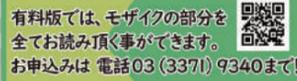
前号では、今回のショックは2001年以降で3回目と書いた。過去2回のうち参考になるのはロシアによるクリミア併合だろう。その時の状況を整理してみる。

クリミア併合は14年3月に発生したが、西側諸国の経済制裁は14年7月になってから始まった。ロシア向け中古車輸出は15年に大幅に減少し、その後も回復まで時間を要した。

経済制裁の内容は下表のとおり。今回、制裁対

象から外されているガスプロムバンク(エネルギー関連)が制裁対象になってはいるが、全般に今回に比べて軽い。では何が起きたのか。

記憶されている方もおられると思うが、当時は



有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは電話03(3371)9340まで!

ロシアの中古車輸

入も減少したのだ。

ロシア経済は資源(原油、天然ガス)頼みと言われているが、その状況は今も昔も同じだ。

今回、経済制裁の効果が見えていないとの見方があるが、経済制裁は元々長期的なものだ。資源価格、景気、為替等、短期的な視点よりは、中長期的にどうなるかがポイントであろう。

クリミア併合時の経済制裁	
欧米金融市場におけるファイナンスの提供禁止	
米国(期間30日超)	VTB、ガスプロムバンク、モスクワ銀行、VEB、ロシア農業銀行、スベルバンク、ロシアテクノロジー
米国(期間90日超)	トランスネフチ、ノヴァテック(ガス)、ガスプロムネフチ、ロスネフチ
EU(期間30日超)	スベルバンク、VTB、ガスプロムバンク、VEB、ロシア農業銀行、ロスネフチ、トランスネフチ、ガスプロムネフチ、ネヴォロンプロム、統一航空機会社、ウラル車両工場
資源開発関連の機械設備・技術およびサービスの供与禁止	
米国	石油およびガス開発関連52品目およびサービス
EU	ガスプロム、ガスプロムネフチ、ロスネフチ、ルクオイル、スルグートネフチェガス
EU	石油開発関連30品目およびサービス
武器関連取引禁止	
EU	軍事関連企業9社

国の制裁等の対応も早かった。その中で一部車種の相場下落が話題になった。展開の早さに着いていけなかったようだ。大きかったのはルーブル相場の下落のようだ。ロシアの輸入業者が



侵入当初、なぜロシア向け輸出車種の相場は下落したのか。透明感の中で狼狽売りが大きく影響したようだ。つまり、

AA相場はなぜ下落したか

本紙の作成時点で3月の中古車輸出実績(財務省貿易統計)はまだ発表されていない。ただし、ロシア向けの中古車輸出が完全に止まった訳ではない。

ロシア向け輸出は一部で復活

個別のヒアリング内容は4面で紹介するが、4月上旬から中旬にかけて編集部が確認したところ、

ロシア大手銀行への制裁措置やSWIFTからの排除は実施されている。

輸出は、ロシア国内で完結する。決済(代金回収)にリ

5月9日の直前だ。そこに向けての戦況は不透明だが、終結している可能性は低い。今回は、ロシア向け中古車輸出について、ヒア

リングを踏まえて、現状把握と今後のポイントを整理する。合わせて、ロシアに行く車の相場の現状をお伝えしたい。

ロシア人輸出業者は、顧客がロシアだけに限られる場合が多く、ロシア向け輸出が生命線だ。

ある日本の輸出業者は4月の輸出台数は2月の水準に戻しているとのことだ。

輸出が禁止されるのは600万円以上の車、輸出できない。

輸出が禁止されるのは600万円以上の車、輸出できない。

輸出が禁止されるのは600万円以上の車、輸出できない。

輸出が禁止されるのは600万円以上の車、輸出できない。

輸出が禁止されるのは600万円以上の車、輸出できない。

輸出が禁止されるのは600万円以上の車、輸出できない。



中古車輸出

サプライヤー募集

BE FORWARD MARKETPLACE

BE FORWARD MARKETPLACEとは?

世界200以上の国と地域との取引実績

登録料 全て無料!

利用料 無料!

成約料 無料!

販売から納車まで対応

海外への販売チャネルを増やしませんか?

お問合せ・ご登録・説明会の申込はこちらから▶

株式会社ビィ・フォワード tel 03-5775-3120

ロシア向け輸出の多かった車種・型式・年式 2021年

	車種	型式	ロシア向け輸出の多い年式(製造年)	他の輸出国と輸出の多い年式(製造年)	侵攻直後の下落(ロシアショック)	現在の相場
輸出車両の大部分がロシア向けの車種	ステップワゴン	RP1	2015~2017	なし	有り	下落後上昇
最大の輸出国がロシアで他にも有力な輸出国のある車種						
最大の輸出国が他国だが、ロシアも輸出先としての存在感が大きい車種	ノートeパワー	HE12	2016~2018	パキスタン(2018)、アイルランド(2019)	有り	下落後横ばい
最大の輸出国が他国だが、ロシアも輸出先としての存在感がある程度ある車種						
最大の輸出国が他国で、ロシアは輸出先として小さい車種	ハリアー	ZSU60W	2016~2018	ケニア(2014)、マレーシア(2016~2018)、 バングラデシュ(2016~2017)	有り	下落傾向

『定期購読』のおすすめ

有料会員になるとロシアに行っていた車種のリストがご覧いただけます
さらに!有料会員専用のQRコードから追加車種情報もご覧いただけます!
お申込みは ☎ 03 (3371) 9340 またはWEBで受け付けております!



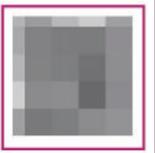
http://u-car.co.jp/hyper/r_banner/html/usedcar-news

リスクのあるロシア向け輸出車種

下記有料会員専用のQRコードから追加車種情報もご覧いただけます!

(注) 相場動向は出品台数が極めて少ない場合を除き、最もロシア向け輸出台数の多い製造年で確認したもの 国名の略称は次のとおり。NZ: ニュージーランド、UAE: アラブ首長国連邦

出血大サービス!



4月号で掲載したロシア向け輸出車種一覧表をバージョンアップした。
ロシアに行っている車種が他国へも輸出されているかどうか。その「行く」年式も示した。これらの情報により、各車種のリスク(ロシア一本足か、他にも販路があるか)がわかりただけだ。
普通に考えれば、ロシア一本足の車が輸出に行かなくなった場合は、価格下落のリスクが大きいだろう。ただ、その車の国内での流通量や人気も関係してくるので、色々な視点から相場を調べていただきたい。
表を見る上での注意点を付け加えておく。この表は2021年のデータだ。輸入に年式規制のある国の場合、行く年式が1年新しくなっているはずだ。または弊社出版物のユーザー総合版+輸出相場版、弊社Webサービスの中古車輸出情報Webの情報と合わせて相場をご確認いただきたい。

今後の見通し

日本海側業者を中心にロシア向け輸出は動いている。
今後、どのようなことに気を付けて相場を見ていけば良いだろうか。
今後のポイント

第1に

日本海側の海運が動いていると言っても輸送能力は限られる。

短期的な効果だけ

けでなく、中長期的に資源価格や経済活動にどのような影響を与えるのかという視点で見ておくことが必要だろう。
エネルギーの禁輸、最も直接的な制裁としては、ロシア船籍の入港禁止措置も考えられる。ただし、制裁側にも痛みを伴うことであり、今後の行方を見守るしかない。

第2に通貨ルーブル

個別のロシア向け車種の相場に関しては、既に侵攻直後に大幅に下落した。その後復活した。ロシア当局の取引規制等も言われているが「なぞ」である。

日本からロシアへの中古車輸出は、再び輸出が中断される可能性がある。
第3に輸送の問題だ。中古車輸出に関する輸送能力不足については、過

去の本紙でもたびたび触れてきた。
ロシア向けの中古車輸出は、太平洋側の航路が現在は動いていない。これは保険やレビュテーション(風評)の問題があるため。

ではないだろうか。
そのような限界がある中で輸出入業者はロシア向け輸出を行なわなければならない。少なくとも月々1万台を超える車が輸出されていたのに、それを下回る輸送能力しかないのだから、ボトルネックとなることは十分に考えられる。

相場の見直し
個別のロシア向け車種の相場に関しては、既に侵攻直後に大幅に下落した。その後復活した。ロシア当局の取引規制等も言われているが「なぞ」である。

日本からロシアへの中古車輸出は、再び輸出が中断される可能性がある。
第3に輸送の問題だ。中古車輸出に関する輸送能力不足については、過

去の本紙でもたびたび触れてきた。
ロシア向けの中古車輸出は、太平洋側の航路が現在は動いていない。これは保険やレビュテーション(風評)の問題があるため。

ではないだろうか。
そのような限界がある中で輸出入業者はロシア向け輸出を行なわなければならない。少なくとも月々1万台を超える車が輸出されていたのに、それを下回る輸送能力しかないのだから、ボトルネックとなることは十分に考えられる。

MIRIVE 愛知会場

May, 2022
AUCTION SCHEDULE



MIRIVE AICHI

愛知会場 5月の開催スケジュール

5月6日(金)	休催
5月13日(金)	フレッシュ AA Part① フレッシュ&軽コーナー 流れ無料・お取引賞
5月20日(金)	フレッシュ AA Part② フレッシュ&輸入車コーナー 流れ無料・お取引賞
5月27日(金)	Thanks AA 1社2台まで 流れ無料・お取引賞

MIRIVE

新鮮車両のMIRIVE

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会 好評受付中!

お申込みはWEBからかんたん手続き!

www.mirive.co.jp



ロシア向け中古車輸出 個別ヒアリング先と内容の紹介

- ロシアにおける中古車需要は強い。自動車は資産である
- ロシアへの輸出台数は2月までの水準に戻った(日本海側の港経由)
- ロシアの銀行は円も、ドルも保有している。日本の銀行は輸入業者が制裁対象でないことを確認後(ひと手間増えたが)、入金してくれる
- 輸入業者は従来から取引のあるロシアの業者。ロシアの輸入業者は日本の中古車市場を熟知。薄利ではあるが入金を確認してからの輸出であり、リスクはない
- 問題が発生するとしたら輸送と為替。太平洋側の輸送が止まっている影響は大きい



佐藤 博(さとうひろし)
山銀通商㈱ 代表取締役

40年以上中古車輸出に携わる生き字引的存在。日本中古車輸出業協同組合の理事長でもあり250の会員をまとめる。

- 中古車について行なっている業務は、日本のオークション出品車についての落札代行と輸出
- ロシアのウクライナ侵攻直後からロシア向け輸出は輸出入業者の両方から停止
- 輸入業者側はルーブル下落により資金計画が立てられなくなったことの影響が大きかった
- 当社側はリスクを勘案して様子見を継続している。ポイントは制裁、入金、ロジスティクス
- 決済に関して経済制裁等の影響はないが、ルーブル安等を背景に未入金のものもある
- 輸出未済の車は日本海側に運んでから輸出。搬出港はお客が指定



岩佐 毅(いわさつよし)
㈱トライデント代表取締役
関西日露交流史研究センター主宰

ロシア、旧ソ連諸国との貿易に長年従事。「ロシア専門貿易商社」を掲げ、ここ数十年は中古車部品輸出を中心に取り組む。平行して作家活動や講演活動もしており、日露歴史交流に関するノンフィクションの著作あり。

- 大阪のロシア貿易専門商社。中古自動車、中古自動車部品輸出の両方を行っていたが、ロシアでの2009年の中古車輸入の関税引き上げ後、部品輸出に特化
- ロシア人は購買力があり中古車や部品の需要は強い(シベリア、極東ロシアを中心に日本車が約2000万台走行している。世界一の中古車マーケットである)
- ロシア向け輸出は中古自動車、中古部品ともその内容は基本的にロシア人バイヤーが決定。日本側で行なっているのは船積代行、ビジネス全体のコーディネート、資金管理など
- 部品は解体工場に近い港から輸出。現在ロシアと韓国の船会社がコンテナ船を運航。日本海では、ウラジオストク直航便とプサン経由ウラジオストク行き2つのルートがある
- ウクライナ侵攻後は以下2点の影響あり
国内銀行での入金確認手続きの増加(銀行での書類審査の手続き、所要日数) 税関審査の厳格化(レントゲンや開梱の検査費用は輸出業者が負担)



岡本 勝規(おかもとかつり)
国立富山高等専門学校 教授

研究テーマは、日露貿易の変容と港湾経済(中古車貿易など)。最近では富山新港周辺で対ロ中古車輸出を手がけている中古車業者の業態変化を調査。

- 伏木富山港からの輸出は止まっていない。ロシアを仕向地とした船の日本入港が禁止されているわけでもない
- コンテナを中心に大手船社はロシアへの配船を止めている
- 輸出業者にとっては代金を決済できるかどうかポイント。2月末受注分で着金の確認できていないものがあり、3月半ばは輸出の動きは鈍っていた模様。(取材後、4月初旬以降、発注は戻りつつあり、着金も確認できるようになっている模様。4/8付けでロシア中銀が発表した外貨扱い規制の緩和により、事態が動くようになったのでないか。)
- 富山に拠点を置いてロシア向け輸出を行なっている業者は、ロシア人業者が主。次がパキスタン等南アジア系の業者。相対的に日本人業者は少ない
- 富山に拠点を置いているパキスタン人業者はリーマンショックの頃から既に多様化を図っている。有力な仕向地は中東、南米、国内(日本)。過去の経緯からたまたま富山に会社があるだけで、業務実施はネットで可能



山川 博功(やまかわひろのり)
㈱ビー・フォワード 代表取締役

2004年にビー・フォワードを創設。いち早くEコマース(越境ECサイト)を導入し、月間輸出台数1万5000台を実現した。中古車輸出の風雲児。

サンキューキャンペーン 実施中!

オークネット共有在庫は
サンキュープライス!

落札
手数料

3,900円

業界最安値

お問合せ・資料請求はこちら! ▶



株式会社 オークネット

〒107-8349 東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア TEL:03-6440-2260 FAX:03-6772-0682

オークネット

検索

URL: www.aucnet.co.jp



画像① EG ルーム側からの確認では不十分



画像② サイドメンバー先端部(赤丸)は見えるが、フロントインサイドパネル先端部(黄丸)は微妙……(画像は新車状態)



画像③ フレーム修正機のクランプ跡がしっかり確認できる



画像④ バンパーが押されることで負荷のかかる取付ステー(画像は新車状態)

ひとつのモデルをフォーカスして、注意すべきポイントを紹介する人気モデル『解体新書』。今回は、新世代SUVの代表格、トヨタ・RAV4(50系)です。

初の車検を迎える車両がそろそろ……

現行の50系RAV4は、2019年4月にデビュー。新世代プラットフォームを採用したこのモデルは、当初の月販目

標30000台に対して2万4000台を受注し、話題となりました。この年の日本カー・オブ・ザ・イヤーまで受賞したRAV4ですが、発売から3年経過したこともあり、査定検査の現場でも目にする機会が徐々に増えてきました。

それでは、査定案件の増加が見込まれるこのモデルに対し、どのような点に注意してチェックすれば良いのでしょうか?

RAV4は、ミドルクラスのFFモデル向け『TNGA-ARK』を採用しています。基本的には、4つのポイント(左右フロントインサイドパネル&サイドメンバー先端部を中心

に、確認を進めていくこととなります(画像①参照)。

そこで注意しなければいけないのが『SUV特有の車体形状』です。修復歴チェックの場合、衝撃波及の原理原則から、とかく外板部位(鋼板製部位)の状態見極め

RAV4は、他のSUVモデルと同様に最低地上高が高くなっています。そのため、比較的低い物体に衝突した場合、ボンネットのような高い位置にある鋼板部位を干渉せずに、バンパーから衝撃エネルギーが入力され

こうしたことから『ボンネットや左右フロントフェンダーが新車状態を維持している』ので、フロントエリアは問題ないだろうと、安易に考えることは大変危険です。また、フロントインサイドパネル先端部は、エンジンルーム側からだと全体像が見えにくく(画

像②)、タイヤハウス側からの確認も求められませんが、リヤゲートを含まないバンパーのみの損傷が多く見られます。リヤフロアは、高さにバンパーに守られた骨格部位のため、リヤゲートの状態が正常だったとしても油断してはいけません。

リヤバンパーは、リヤエンドパネル下部に取り付けられていることから(画像④)、この取付ステー部分の状態が衝撃波及のパロメーターになります。ぜひ、参考にして

第10回 検査の匠が教える中古車判定塾

査定検査に役立つ! 人気モデル『解体新書』64

トヨタ・RAV4 (50系)

レポート 株式会社 ジャッジメント



発売から3年が経過

実際、このクランプ跡は、エンジンルーム側から確認することができませんでした。RAV4に限らず、SUVは鋼板部位だけでなく、バンパーの状態にも細心の注意を払う必要があるのです。

から、リヤゲートを含まないバンパーのみの損傷が多く見られます。リヤフロアは、高さにバンパーに守られた骨格部位のため、リヤゲートの状態が正常だったとしても油断してはいけません。

リヤバンパーは、リヤエンドパネル下部に取り付けられていることから(画像④)、この取付ステー部分の状態が衝撃波及のパロメーターになります。ぜひ、参考にして

知っておきたいインスペクション・データ

- ◆修復歴遭遇率(弊社検査実績) 9.1%
- ◆車台番号刻印位置 → 運転席足元に打刻
- ◆色ナンバー表記位置 → 左センターピラーに表記
- ◆ボンネットオープナー位置 → ダッシュボード右端下部に設置
- ◆OBD2接続端子設置位置 → ボンネットオープナー後方に設置

YouTube 公式チャンネルよりお知らせ

以前からリクエストのありました『OBD2 (故障診断機)』の接続端子設置位置を、動画内で紹介することになりました。4月配信分(今回紹介した50系RAV4)からとなりますので、どうぞご期待下さい。

トヨタ・RAV4のYouTube動画はこちらからアクセスできます

今後さらに重要性が高まるOBD2での診断

勝手に格付け! 査定難易度

SUVデザインがゆえにボディ上部よりも下部エリアに注意が必要です。それを理解したうえでなるべくバンパー下側、タイヤハウス側からの確認が求められます。

査定難易度 A

5月 ご来場イベント 毎週わくわく

5/11AA お付合い賞

5/18AA ご出品1台・ご落札2台

5/25AA ご出品1台・ご落札2台

釜揚げしらす 島パイ マンゴーロール

Low-Max フロック 高額買取保証 実施中

チャンス! 軽自動車デビュー フロック

キャンペーン価格 出品料 1000円 成約料 15,000円

ベイネット 360度画像で買いやすい

月額2000円(税別・年度契約) 入札料0円

詳細はホームページでご確認お願いします! ネットで検索 ベイオークへ

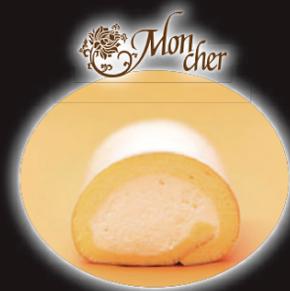
株式会社ベイオーク 〒559-0031 大阪府大阪市住之江区南港東 3-5-30 TEL06-6612-5612

マ生 予口 5月26日 28周年記念

ユ一・エス・エス 東京

イベント開催宣言

- 取引1台以上賞
モンシェール キャラメルロール
- 出品3台以上賞
スロットゲームに挑戦



USSガールズ襲来



※各取引賞は、ご来場者様のみとさせていただきます、賞品がなくなり次第終了とさせていただきます。
また、諸事情により急遽イベントを変更・中止する場合がございます。
※賞品写真はイメージとなります。

USS Used car System Solutions



シリーズ選ばれる店・JU適正販売店を訪問 Vol.71

地域社会とともに 「社員と顧客の幸せ」の実現へ

〔泉カーセンター(長野県松本市)〕

地域に根ざして創業46年。燃料販売からアフターに至るまで、トータルカーサービスのワンストップ拠点をつくり上げた泉グループ。2代目の吉澤一社長は時代に合った会社経営にシフトし、グループはいま『変化の時』を迎えているという。地域密着をより色濃くし、様々な挑戦を行っている。

そして工場と同様に店舗も大きな建物で、1階の事務所は仕切りがなく、オープンな空間が広がっている。2階には後述する託児所もつくった。

さて、吉澤社長の席はどこかという、店内入り口すぐ横のカウンター部分。といっても、ほとんどそこで立って仕事をしており、初めての人は社長がそこに居るとは思わないだろう。

吉澤社長は時代はどことかという、店内入り口すぐ横のカウンター部分。といっても、ほとんどそこで立って仕事をしており、初めての人は社長がそこに居るとは思わないだろう。

吉澤社長は時代はどことかという、店内入り口すぐ横のカウンター部分。といっても、ほとんどそこで立って仕事をしており、初めての人は社長がそこに居るとは思わないだろう。

吉澤社長は時代はどことかという、店内入り口すぐ横のカウンター部分。といっても、ほとんどそこで立って仕事をしており、初めての人は社長がそこに居るとは思わないだろう。

吉澤社長は時代はどことかという、店内入り口すぐ横のカウンター部分。といっても、ほとんどそこで立って仕事をしており、初めての人は社長がそこに居るとは思わないだろう。

長野自動車道・松本IC至近の国道沿いに店舗を構える泉カーセンター。中古車販売店として絶好のロケーションにある。すぐに目に付く大きなサービス工場は、整備・钣金含めて作業ピット数はなんと19。钣金の増加によって車検台数を減らしたそうだが、それでも年間2200台を受注しているという。

吉澤社長の位置からは、スタッフを見渡せるのももちろんだが、逆にスタッフからも社長がよく見える。44人のスタッフに背中で見せるリーダーの姿がそこにあつた。

吉澤社長の位置からは、スタッフを見渡せるのももちろんだが、逆にスタッフからも社長がよく見える。44人のスタッフに背中で見せるリーダーの姿がそこにあつた。

吉澤社長の位置からは、スタッフを見渡せるのももちろんだが、逆にスタッフからも社長がよく見える。44人のスタッフに背中で見せるリーダーの姿がそこにあつた。

吉澤社長の位置からは、スタッフを見渡せるのももちろんだが、逆にスタッフからも社長がよく見える。44人のスタッフに背中で見せるリーダーの姿がそこにあつた。

吉澤社長の位置からは、スタッフを見渡せるのももちろんだが、逆にスタッフからも社長がよく見える。44人のスタッフに背中で見せるリーダーの姿がそこにあつた。

吉澤社長の位置からは、スタッフを見渡せるのももちろんだが、逆にスタッフからも社長がよく見える。44人のスタッフに背中で見せるリーダーの姿がそこにあつた。



吉澤一社長



販売拠点。中古車は顧客向けが中心で、新車販売に注力する



ゆとりのある店内。春と冬前はタイヤ交換の来店予約で一杯となる



指定工場はISO9001を認証取得済み。とにかくスケールが大きい



店舗2階の託児所。地域の問題解決にも積極的に取り組む

「認定店になるのは当たり前ですから、それよりも、JUは安心できる組織というのを、もっと消費者にアピールした方が、この制度が一層活きていくのではないでしょうか」と話す。

所属するJU長野では、青年部会長を務めている吉澤社長。組織活動でも色々なアイデアをもつて熱心に取り組んでいる。

「認定店になるのは当たり前ですから、それよりも、JUは安心できる組織というのを、もっと消費者にアピールした方が、この制度が一層活きていくのではないでしょうか」と話す。

「認定店になるのは当たり前ですから、それよりも、JUは安心できる組織というのを、もっと消費者にアピールした方が、この制度が一層活きていくのではないでしょうか」と話す。



JU 適正販売店

JU 適正販売店制度とは中古車販売店が本来備えているべき基準を満たした販売店を認定する仕組みで、お客様に対して安心・信頼のお店選びの目印とするものです。

一般社団法人日本中古自動車販売協会連合会

JU 適正販売店として認定されるには、JUが実施する各種研修修了や、お使いの自動車売買契約書がJUモデル注文書に準拠していることなどが条件になります。



認定証



標識 (ステンレス製)



のぼり

JU 適正販売店として認定されると認定証が交付され、各種販売ツールがご利用になれるとともに、一般社団法人日本中古自動車販売協会連合会のホームページ(<http://www.jucda.or.jp/tekisei-hanbaiten/>)に掲載されます。

詳細はJU各都道府県協会またはJU 適正販売店制度運営委員会事務局 (jucda_info@jucda.or.jp) までお問い合わせください。

国内唯一のトラック専門オークション

ima いすゞモーターオークション
URL <http://www.umax.co.jp>



IMA 東京会場

千葉県印西市牧の台3-1-1 TEL:0476-42-5121

毎週水曜日11:00スタート

5月11日 第1472回 ・来場記念品
東京会場3周年記念 ・3台取引賞 (出品または落札が3台以上)

18日 第1473回 オークション | 25日 第1474回 オークション

IMA九州会場

福岡県古賀市青柳字馬渡808
TEL:092-942-0860

毎週木曜日11:00スタート

5月12日 第1088回 東京会場3周年記念

19日 第1089回 オークション
26日 第1090回 オークション

IMA神戸会場

兵庫県神戸市灘区味泥町2-48
TEL:078-871-5500

毎週金曜日10:00スタート

5月13日 第1633回 東京会場3周年記念

20日 第1634回 オークション
27日 第1635回 オークション

いすゞモーターオークション、**ima-net** の新規会員募集中。詳細は各会場にお問合せください

教えて弁護士先生

残業代の未払い編

元従業員が裁判

退職した従業員が、残業代の支払いを求めて会社を相手取り、裁判を起すという事例がよくあるようだ。このような場合、本当に会社は残業代を支払わなくてはならないのだろうか。管理職には残業代を支払う必要がないというが、従業員が管理職であれば、残業代は一切発生しないのだろうか。また『固定残業代』という形で支払っている会社もあるが、これなら別途支払う必要はないのだろうか。横澤弁護士に解説してもらおう。

「過去の3年分の残業代で数百万円払え……」

横澤弁護士「残業代の未払いという案件は、会社にとって大きな問題で、時には会社の存続を危うくすることもあります。特定の1人だけ、残業代を支払っていないというパターンであればともかく、会社の制度が法律に合致しておらず、時には全従業員に対して、残業代の未払いが発生している可能性があるあります。残業代の請求は、1人あたり数百万円になることもあるので、もし全従業員から残業代の支払いを求められれば、数千円円の負債となることもあります。そのようなことにならないために、残業代の未払いを発生させないように注意しましょう。まず、残業代がどのような場合に発生するかについて、解説します。

退職した従業員が、残業代の支払いを求めて会社を相手取り、裁判を起すという事例がよくあるようだ。このような場合、本当に会社は残業代を支払わなくてはならないのだろうか。管理職には残業代を支払う必要がないというが、従業員が管理職であれば、残業代は一切発生しないのだろうか。また『固定残業代』という形で支払っている会社もあるが、これなら別途支払う必要はないのだろうか。横澤弁護士に解説してもらおう。

また休憩時間とされている時間であっても、店舗内にいることが必要で、お客が来店した場合に対応が必要な場合には休憩時間とは認められず、その時間も労働時間となります。

時間外に企業外の研修や教育活動、企業の行事へ参加する場合も、会社が参加を義務付け、業務としての性質が強い場合には労働時間となります。

よく従業員が勝手に残業をして、無駄に残業代が発生したといった話を聞きますが、そこは上司が部下の労働時間をしっかりと管理しなければなりません。

残業が必要な事情を聞き、残業を行なう場合は許可性にするなど、不要な残業を生じさせない工夫が必要です。無駄な残業が生じないように、日中の業務の効率化なども必要になるでしょう。

労働時間の管理には、タイムカードや出勤時刻の記録が使われることが多いです。最近では、ICカード等を用いたシステムで管理している会社も増えています。

タイムカード等の書面や、会社のシステム上で従業員の労働時間を管理している場合、そこでの労働時間を基準として残業代が計算されるのが通常です。

ただし、タイムカードの不正利用は論外です。例えば、実際には出社していないのに他の従業員がタイムカードを打刻して、本来の労働時間よりも長時間働いているような記録を作り出していることを会社側が立証できた場合には、内容の信用性が無くなるので、タイムカードに打刻された時刻を基準とすることはできなくなります。

そのようなことがない限り、タイムカードやシステム上の労働時間が法定労働時間を超えているにもかかわらず、残業代が支払われていない会社は要注意です。

タイムカードなどで労働時間が管理されていない場合や、残業代が発生しないように、上司等の指示によって定時でタイムカードを押させていたような場合には、従業員のGPS情報やパソコンのログイン情報を元に、労働時間を推定した裁判例もあります。

最近では、固定残業代として月額数万円を設定している会社も多くありますが、注意が必要です。まず、固定残業代を支払っていれば残業代が発生しないわけではなく、固定残業代以上の残業代は精算して、支払う必要があります。

また、固定残業代が残業代として認められるためには、賃金給と固定残業代が明確に区分される

また休憩時間とされている時間であっても、店舗内にいることが必要で、お客が来店した場合に対応が必要な場合には休憩時間とは認められず、その時間も労働時間となります。

時間外に企業外の研修や教育活動、企業の行事へ参加する場合も、会社が参加を義務付け、業務としての性質が強い場合には労働時間となります。

よく従業員が勝手に残業をして、無駄に残業代が発生したといった話を聞きますが、そこは上司が部下の労働時間をしっかりと管理しなければなりません。

残業が必要な事情を聞き、残業を行なう場合は許可性にするなど、不要な残業を生じさせない工夫が必要です。無駄な残業が生じないように、日中の業務の効率化なども必要になるでしょう。

労働時間の管理には、タイムカードや出勤時刻の記録が使われることが多いです。最近では、ICカード等を用いたシステムで管理している会社も増えています。

タイムカード等の書面や、会社のシステム上で従業員の労働時間を管理している場合、そこでの労働時間を基準として残業代が計算されるのが通常です。

ただし、タイムカードの不正利用は論外です。例えば、実際には出社していないのに他の従業員がタイムカードを打刻して、本来の労働時間よりも長時間働いているような記録を作り出していることを会社側が立証できた場合には、内容の信用性が無くなるので、タイムカードに打刻された時刻を基準とすることはできなくなります。

そのようなことがない限り、タイムカードやシステム上の労働時間が法定労働時間を超えているにもかかわらず、残業代が支払われていない会社は要注意です。

タイムカードなどで労働時間が管理されていない場合や、残業代が発生しないように、上司等の指示によって定時でタイムカードを押させていたような場合には、従業員のGPS情報やパソコンのログイン情報を元に、労働時間を推定した裁判例もあります。

最近では、固定残業代として月額数万円を設定している会社も多くありますが、注意が必要です。まず、固定残業代を支払っていれば残業代が発生しないわけではなく、固定残業代以上の残業代は精算して、支払う必要があります。

また、固定残業代が残業代として認められるためには、賃金給と固定残業代が明確に区分される

2週連続 イベントAA開催! 18th Anniversary AA

5/17 Part.1

5/24 Part.2

USS R

取引1台賞 豪華賞品が当たる!!

ディーラーコーナー

ダーツ大会

1台賞 出品 or 落札	3台賞 出品 or 落札	10台賞 出品 or 落札	1台賞 出品 or 落札	5台賞 出品 or 落札	10台賞 出品 or 落札	50台賞 出品 or 落札
ミスタードーナツ 6個セット	フルーツ 詰合せ	お米セット or ビールセット	本間製パン 選べる食パン3斤	高級メロン 1玉	お米セット or ビールセット	豪華家電 プレゼント!

5/17&24 メガホワイト祭り

★ホワイトコーナー
★輸入車ホワイトコーナー
★R事故・現状車コーナー

応札保証額UP!!

乞うご期待!

※賞品の交換は10:00~となります。※賞品はなくなり次第終了となります。※賞品は予告なく変更する場合がございます。※掲載の写真・イラストはイメージです。ご来場の際はマスクの着用をお願いいたします。

USSはおかげさまで40周年

USS R USS-R名古屋会場

〒476-0005 愛知県東海市新宝町507-52
TEL.052-601-6100 FAX.052-601-6102

MIRIVE 大阪

2022年5月の開催スケジュール

MIRIVE



5/5 休催	
5/12 通常AA	●早期新規出品搬入車流札時出品料1,000円 ※5/6(金)17時迄のリスト箱み込み新規出品搬入車対象 ※GW期間中車輻搬入不可期間:5/2(月)17時~5/6(金)9時迄 ●成約賞
5/19 通常AA	●30MAXコーナー1社3台流札時出品料1,000円 ●30MAXコーナー成約賞(1・3台賞)
5/26 青葉まつりAA	●ロープライスコナー1社3台流札時出品料1,000円 ●成約2台賞

MIRIVE WEBサイトから
Mライブで埼玉・大阪・愛知の車を買えます。

水曜日は 埼玉の日

木曜日は 大阪の日

金曜日は 愛知の日

新規入会好評受付中!
申込みはWEB からかんたん手続き!

www.mirive.co.jp



株式会社MIRIVE 大阪会場 TEL : 072-330-2200

〒580-0003 大阪府松原市一津屋 2-10-7



必要がありますし、従業員から見ると、その固定残業代が何時間分の残業代なのか分かるようにした方が良いでしょう。

会社側が、固定残業代として支払っているつもりでも、裁判でそれが残業代として認められなければ、事後的に多額の残業代を支払う必要が生じてきてしまいます。

一方、残業代は管理職には発生しないとされていますが、名ばかり管理職ではダメで、実際上も管理職としての業務を行なっている従業員だけが、残業代の対象外となります。

有名な裁判例では、マクドナルドの店長が管理職ではないとして、残業代の支払いが認められた例がありました。

つまり、単に課長、部長、店長といった肩書だけでなく、労務管理に対して指揮監督権限を有し、出勤などの労働時間について裁量権があるのが一般的従業員に比してふさわしい賃金(基本給、手当、賞与)上の処遇が与えられている場合に限って、残業代の対象から外れることです。

なお、管理職であつても、深夜勤務の割増賃金は発生することになり、管理職か否かは残業代の裁判で争われることが多いのですが、それだけ日本の会社では、名ばかり管理職が多いということなのでしょう。

もし残業代が未払いとなっている場合、残業代の消滅時効期間は3年とされているので、会社は過去3年分に遡って支払う必要があります。

以前は、消滅時効期間が2年間とされていて、近時の法律改正で3年に変更されました。正確には、2020年4月以降に発生した残業代については時効期間が3年となるので、今後は3年間の時効期間が原則になるといふことです。

過去に遡って支払う必要があるのは、基本給の高い人や、残業時間の長い人については、支払額が数百万円となることもありますし、また本来支払うべき時期から遅れて支払うことになるので、遅延損害金も支払う必要があります。

さらに、裁判では付加金といって、未払いの残業代と同額のペナルティの支払いが命じられることがあります。つまり、付加金が認められると、会社側は未払額の2倍の支払いを行わなければならないこととなります。

未払いの残業代があると、裁判だけではなく、労働基準監督署からの調査がなされたり、罰金等の罰則が課されることもあります。

また、従業員がユニオン等の組合に加入して団体交渉に発展するケースもあります。

このように、未払いの残業代については、会社側に厳しい対応となっているのは、賃金が従業員の生活に直結する重要なものであり、会社側が賃金の支払いを確実にこなすようにするためです。

会社側としては残業代の未払いが発生していないか、労働時間の管理や給与システムの問題がないか、弁護士や社会保険労務士と相談して、対応するのが良いと思います。

プロフィール

埼玉県久喜市出身。早稲田大学卒。弁護士として、中古自動車流通に関する業務を多く取り扱うほか、企業の抱える各種問題(従業員、株主、取引先との法的問題)に対応している。お問い合わせ、ご相談は下記連絡先まで。

長野国助法律事務所

弁護士 横澤 康平氏

〒107-0052 東京都港区赤坂3-2-12 赤坂ノアビル7階

電話 03(3587)2511
FAX 03(3587)2560
k-yokozawa@naganolaw.co.jp

SUNNY DAYS CAA TOKYO

CAA東京会場 2022.05

5/10 [火曜日] 第1094回 春の初出品ジャンボAA

全コーナー対象 現状車でも、売切りでも、リミットでも!とにかく初出品車はすべて対象です!

初出品車 出品料無料 (流札時)

初出品車限定

出品2台以上賞

成約又は落札1台以上賞



文明堂

ハニーカステラ & 月三笠合せ



2つの重複OK

キミとホイップ

プレミアム純生カステラ(プレーン)

5/24 [火曜日] 第1096回 お客様大感謝祭AA

出品3台以上賞

ぐずま高原牧場

プリン&ヨーグルトのセット

2つの重複OK

合計10個

黄のプリン×3個
白のプリン×2個
カフェラテプリン×3個
青のヨーグルト×2個



成約又は落札1台以上賞

冷やして食べる唐揚げ!
決して温めないでください...

努力鶏(ゆめゆめどり)

登録商標



ご来場をお控えたいただいた対象の会員様へ

ご希望により賞品の発送を承ります

詳しくはHPをご参照ください taacaa.jp 検索

オークションスケジュール

5/3 休催

5/10 春の初出品ジャンボAA 第1094回

5/17 レギュラー AA 第1095回

5/24 お客様大感謝祭AA 第1096回

5/31 レギュラー AA 第1097回

※通報の事情によりイベント内容の変更、または中止とさせて頂く場合がございます。 ※写真・イラストは全てイメージとなります。 ※内容が変更となる場合がありますので、あらかじめご了承ください。



株式会社シーイーエー 東京会場 <http://www.caanet.jp>

〒277-0923 千葉県柏市塚崎1395番地1 TEL:04-7160-6000 FAX:04-7160-6010

毎週火曜日開催 AM10:00スタート

WebのことならTC-web ☎ <http://taacaa.jp/>



CAA 中部会場
Challenge Advance Assist

初出品

5/11 水
AM10:00 START

ジャンボAA

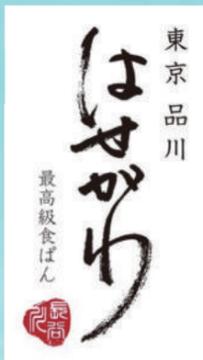
出品または落札
1台以上賞

発送可



**最高級
食パン2斤「欣幸」**

※発送対応の場合は別賞品となります。



出品**3台以上賞**
(検査無しを除く)

発送可



焼肉セット 1kg
(和牛A5等級ロース、天恵美豚、奥三河鶏)

※掲載の写真・イラストはイメージです。

出品料 無料

流札時

初出品系6コーナー

初出品コーナー

初出品プレミアムコーナー

CAA中部初出品コーナー

初出品ネクストコーナー

軽初出品コーナー

軽初出品ネクストコーナー

来場をお控えたいただいた
対象の会員様へ

ご希望により賞品の発送を承ります
発送対応の場合は別賞品となる場合があります。ご了承ください。

発送をご希望の方は、イベント当日中に
TC-webΣのCAA中部会場の会場ニュース欄を
ご確認ください。

5月
スケジュール

5月4日(水)
休催

1643回 5月11日(水)
初出品ジャンボAA

1644回 5月18日(水)
レギュラーAA

1645回 5月25日(水)
レギュラーAA

CAA 株式会社 シーイーイー 中部会場
〒473-0907 愛知県豊田市竜神町東名32番地

毎週水曜日開催 START AM10:00
CAA HP <http://www.caanet.jp/>
TC-webΣ HP <http://taacaa.jp/>

TEL 0565-29-1100 FAX 0565-29-0700

シグマ輸送センター TEL 0120-250-852

[TC-webΣ] サポートセンター TEL 03-6757-7800



【続報】ロシア向け中古車輸出最新情報

侵攻前に戻りつつある傾向は 一時的な現象か!?

レポート NPO法人自動車流通市場研究所 理事長 中尾聡

日本政府は3月25日、ロシアへの中古車輸出に...

ロシア向けの輸出は極めて不安定な状態に陥っている...

この送金処理が滞りなく行なわれているという...

ただ、4月18日以降、ロシア軍はウクライナの東部地域を中心に再攻撃を開始した...

「仮に船が座礁して燃料漏れが生じ、環境に被害を与え、損害賠償を求められたとする...

「仮に船が座礁して燃料漏れが生じ、環境に被害を与え、損害賠償を求められたとする...

「仮に船が座礁して燃料漏れが生じ、環境に被害を与え、損害賠償を求められたとする...

「仮に船が座礁して燃料漏れが生じ、環境に被害を与え、損害賠償を求められたとする...

Vol.108 中古車輸出



ほぼ日本の中古車しか走っていないウラジオストク市内の様子

レポーターは、3月に中型の自動車専用運搬船(PC C)がウラジオストク港...

昨年、太平洋側から約5万台の中古車がロシアに向けて輸出されていた...

しかし、1往復の期間は15日と、中近東の45日と比べ回転率も極めて高い...

その理由は、はっきりして2つあるとのこと。ひとつは「保険の問題」だ。

「仮に船が座礁して燃料漏れが生じ、環境に被害を与え、損害賠償を求められたとする...

TOZAI motor transportation 大切なお車運びます!! http://www.touzaikalun.jp

オークション → 輸出ヤードへ 通関は他社ヤードもOK 陸送はAUTOHUBもOK

中古車輸出は AUTOHUB FORWARD TOGETHER

日本の価値を世界へ

出品&落札できる!

ベイサイド会場コーナースタート&第2会場POS席OPEN

2022年5月21日(土) - 6月以降 月2回開催実施!

信頼・創造・笑顔

荒井商事 <https://www.arai-group.co.jp> ARAI AUTO AUCTION GROUP <https://www.arai.jp/>

実質 1/2 ~ 1/4 のコストで利用可能! IT 導入補助金を使ってお得に導入できる!?

5万円~ のコスト減で 450万円 お得に!

システム出来て当たり前! 仕入コスト削減など役立つサービスをご提供!

整備・車両販売・钣金見積システム ~ OSS 対応 無料アップデート ~

サービス一覧

① 新車の仕入	⑧ 非接触決済 (QR/ 電子マネー) に対応できるサービス
② 中古車の仕入	⑨ 自動車販売サイトへの一括掲載
③ 陸送サービス	⑩ 除菌ビジネス開始サービス
④ 業界情報ページ	⑪ 自動車流通のプロへの相談
⑤ 中古車保証制度	⑫ 保証整備等のお仕事受託
⑥ 事故車オークション	⑬ CTI(着信履歴) サービス
⑦ プライスボード作成	⑭ 車検予約代行サービス
	⑮ 整備履歴スマホ閲覧
	⑯ 個人カーリース事業
	⑰ ユーザー車の直接仕入
	⑱ リサイクルパーツ購入

j-carnet.co.jp で 検索

日本カーネット株式会社

ネット集客 増強研究会

中古車販売店、どのタイミングで社員を増やすか

大平喜久

中古車販売店、どのタイミングで社員を増やすか? 迷いますよね。僕も散々迷いながら増やしてきました。

社員を増やした後もずっと仕事があるのか、継続して雇用しているのか、迷うと思います。それが当たり前です。少し客観的に考えてみましょう。まず、分かっていること。現状、今の人数では手が回らない。休みもろくに取ることができない。残業続きでみんな疲弊している。たぶ

ん、こんな感じじゃないですか? 分らないこと。社員を増員して、その後もコンスタントに仕事があるかどうか。雇用を維持できるかどうか。これは考えても考えても、絶対に答えは出ないわけです。だって、仕事が継続的にあるかどうかなんて、今後1カ月の来店数を当てるようなものです。じゃあどうするか。現状、今の人数では手が回らないのであれば、増や

すしかないわけですよ。怖いのは残業が続き、休みもろくに取れない、みんなカリカリしてきている、こういった状況が続いて、何かがきっかけとなって、社員の退職でもあった時、目も当てられなくなりそうです。

この残業続きや休日出勤とかが続くようになって、社員を増やすタイミングということですね。ただし、この時に重要になるのは社長、つまり自分自身のメンタル面でのフォローですよ。社長が不安を抱えていると、どうしても社員に伝わって、悪影響となって出てくるわけですね。

例えばですよ、今まで水曜定休日だったとするじゃないですか。それを、社員を増やすタイミングで定休日をなくして、ローテーション休みを組むことで、仕事量を確保することにつながりやすくなるかと、そういった対策を取りながら増員していくわけですね。その中には、当たり前ですけど会社の「仕組化」なども、社員が増えてくれば必ずしなければならぬ仕事になってきます。

人が増えれば相乗的にトラブルも増えますから、その対策を事前に考えることによって(仕組化を前倒しすることによって)、不安を和らげながら事業を拡大の方向に持っていく。これが社員を増やす時のポイントになるでしょうね。

花の時 亀の時間と云ふがあり

荒井春一(荒井商事会長)

今月の一句の季語は花の時。春。花だけでも春の季語で桜のことを指す。今年も花見は自粛の中で、一人一人がそれぞれに楽しむかたちとなった。本来予定されていた各地の桜祭りも中止となり、寂しいお花見となった。

来年こそはと切に願うばかりである。今となっては昔の上野の馬鹿騒ぎが妙になつかしい。さて、今月の一句は寺や神社でよく見かける景を詠んだもの。近くの神社には大きな池があり、そこには亀をたくさん見かける。今年も老桜が

見事に花を咲かせている。神社の池に亀というの、元々、亀は万年とも言はれ縁起がいい生き物である故という。くさ亀の寿命は平均三十四年と言われているが、この手の生き物としては長寿であることに間違いない。亀には我々とは別の時間という世界の中で、一生を池という世界の中で過ごしながら、悠々の時を体感しているのではないかと想像しての一句である。少なくとも人間世界よりは平穏な世界に亀は生きていると思う。

木更津港 スービック定期配船中!!

ECL AGENCY, LTD

• Free Time 60days!

• 段積作業サービス!

• 運転手さんに優しい昼間木更津駅への送迎サービス!

なんでもご相談ください!!

日本のユースドカーを、全世界へ

ECL-ジェンシー株式会社

東京本社 〒103-0027 東京都中央区日本橋2-15-3 平和不動産 日本橋ビル4階 <https://www.ecl-agency.com/>

【支店】 大阪、名古屋、福岡 【営業所】 川崎、木更津、横浜、名古屋、泉北、神戸、博多、新門司 お問合せ agc-ad@ship.ecl.co.jp

お問い合わせはコチラ! TEL:03-5204-0250 FAX:03-5204-0256

火曜日はJU埼玉の日



【手数料について】
埼玉ブランドにつきましては、
各コーナーの手数料に準じます

- 【出品条件】 ※ご不明な点は、お問い合わせください
- ① 出品店申告で埼玉県外の登録がない車両(複数オーナー可)
※ 新車保証書の有無は問いません
 - ② 埼玉県内登録から他県の自社登録又は抹消登録から60日以内の車両は「埼玉ブランド」として認めます
 - ③ 車歴は自家用(リース可)で年式・車種は問いません
 - ④ 走行距離10万キロ未満
 - ⑤ 現状車を除く車両で外装評価C以上・内装評価C以上のサビ腐食の少ない車両

5月



- 5/3(火) 休 催
- 5/10(火) 軽コーナーフェスタAA
- 5/17(火) 埼玉ブランド推奨AA
- 5/24(火) 初出品コーナー祭りAA
- 5/31(火) 記念前哨戦AA

これがJU埼玉の動画サービス!

今まで見えなかったところが見えちゃいます!



▼▼ 動画を見るならJU埼玉サイトへ ▼▼
URL: <https://www.jusaa.com>

しごとの心得

写真を投稿する際、一緒に写っている、または関係している人の投稿欄(タイムライン)にも表示させる機能がある。

「ご主人が内緒で来店し、ある車に気に入った。営業が車とご主人の胸から下を一緒に映し「この車、ご購入をご検討されますか!」と投稿し、無断でご主人のFBにタグ付けたのだ。」

「奥様「あなた! 車買わないの? 聞いてないわよ!」ご主人「え!? (何でバシったの?)」奥様「このシャツ、あなたよね!」ご主人「えええ!? あ! タグ付けされてる!」奥様「購入検討してるって!? 買わないわよ!」

「例えばこんな事例が...」 SNSは上手に使えば便利なツールだが、プライバシーと同時にプライバシー侵害や秘密漏洩に対する注意も必要だ。今回は、比較的幅広い年齢層に利用されているフェイスブック(Facebook)以降(FBと記す)を例に取り上げて説明したい。

「明日から3連休うれしい」という投稿に「●●さん、明日から旅行楽しんできてください!」とは、どこでもありそうなコメントだが、実は危険なコメントだ。旅行に行くことを他人に知られたくない、買わないわよ!」

「公開設定を友達のみ」に設定し、投稿やアカ

「例えば「納車しました!」と、お客様の家の前で車とお客様を撮って投稿したとする。もちろん顔やナンバーは加工して隠している。だが、この画像には情報が満載なのだ。画像に残ったスマホのGPS情報、Googleのストリートビュー、あらゆる手を尽くして個人を特定しようとする輩がいることを認識しよう。」

「他人の顔や個人が特定できるもの、家や家の周囲情報などは絶対に投稿しない。何気なく撮った画像や動画にも細心の注意を払う。背景に映り込んだ人や書類、壁に貼られている予定表など、ちよつとしたものから個人情報や会社の機密事項が漏洩する恐れがある。一度流れたものは削除しても完全に消えることは無いことを十分に理解し、投稿内容には慎重になること。」

「他人の顔や個人が特定できるもの、家や家の周囲情報などは絶対に投稿しない。何気なく撮った画像や動画にも細心の注意を払う。背景に映り込んだ人や書類、壁に貼られている予定表など、ちよつとしたものから個人情報や会社の機密事項が漏洩する恐れがある。一度流れたものは削除しても完全に消えることは無いことを十分に理解し、投稿内容には慎重になること。」

「他人の顔や個人が特定できるもの、家や家の周囲情報などは絶対に投稿しない。何気なく撮った画像や動画にも細心の注意を払う。背景に映り込んだ人や書類、壁に貼られている予定表など、ちよつとしたものから個人情報や会社の機密事項が漏洩する恐れがある。一度流れたものは削除しても完全に消えることは無いことを十分に理解し、投稿内容には慎重になること。」

第1134回 **LAA** LIGHT AUTO AUCTION

エルイーエー四国会場

OPEN 23周年

大記念AA

5月18日(水)

9:30~セリ開始

おかげさまでもちましてLAA四国会場はオープンより23周年を迎えることができました。これもひとえに皆様のご最厚ご支援の賜物と感謝しております。これを機にスタッフ一同皆様により一層ご満足頂けますよう真心をこめて業務に専念する所存でございます。何卒今後ともよろしくご愛顧の程お願い申し上げます。尚5月18日(水)は、様々な特典をご用意してお客様のご来場を心よりお待ちしております。

LAA 四国会場

LIGHT AUTO AUCTION

エルイーエー四国会場

〒799-0705 愛媛県四国中央市土居町野田丙77

TEL:0896-74-5355 FAX:0896-74-5330

毎週水曜日オークション開催

<http://www.laa-group.jp/>

TAA

“TAA13番目の会場”

TOYOTA U-SEC

TAA静岡サテライト会場

2022.4.21_{THU} OPEN!



ポス席、調整室、食事スペース完備!

98席をご用意!



ポス席

出品調整が可能!



調整室



食事スペース

開催日

木曜日

接続会場

北海道・東北
関東・中部

お問い合わせ

TAA静岡サテライト会場
 〒437-0065 静岡県袋井市堀越字白羽ヶ崎1221
tel.0538-77-2060
 [お問い合わせ時間] 月~土 9:00~17:00

**新規会員
募集中!**



トヨタ・オート・オークション

インターネットサービス **TC-web**

詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

TC-webΣとTCアプリが より便利になりました!

便利な**新機能**が**続々登場!**ぜひご利用ください!

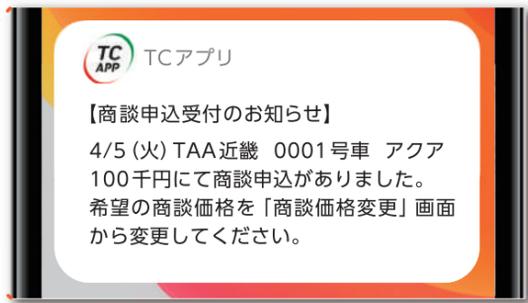
会場とのやり取りを**オンライン化**しました

01



▶ **商談申込受付/他社成約PUSH通知・
出品店の最終商談価格設定**

電話に出られない時でも確認が可能に!
最終価格もTC-webΣ/アプリから設定できます
出品店様向けに商談申込受付をプッシュ通知でお知らせ
申込店様向けに他社で成約となったことを
プッシュ通知でお知らせ



▶ **チャットボット
問合せ窓口開設**

24時間いつでもお気軽にお問合せできます
お客様のお問合せにAIが回答いたします



自動AI「しぐまーる」が
チャットでお答えします

お気軽にお問い合わせ下さい▶



▶ **TAA/CAA計算書:
CSV出力機能追加**

経理処理の利便性が向上します
PDF閲覧に加えCSV出力が可能に!

計算書 (土曜)	↓出力(CSV)	自訳精算書 (土曜)
計算書 (土曜)	↓出力(CSV)	
計算書 (土曜)	↓出力(CSV)	

既存機能の**利便性**が**向上**しました

02



▶ **TAA/CAAの
車両データ引用追加**

出品準備が更に簡単になりました



▶ **車検証QR
読み込み機能追加**

掲載準備が更に簡単になりました



北海道会場 0123-28-8700 東北会場 024-963-0388 仙台ヤード 022-390-0125 関東会場 043-246-5211 北関東ヤード 027-257-0613 横浜会場 045-628-6000
中部会場 059-366-2810 北陸ヤード 076-238-3711 静岡サテライト会場 0538-77-2060 近畿会場 072-826-3486 兵庫会場 0798-44-3201 広島会場 082-437-2600
四国会場 0875-56-2400 愛媛サテライト会場 089-904-3297 九州会場 0942-41-2266 南九州会場 0995-54-1511

トヨタ・オート・オークション

インターネットサービス



詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

Pickup NEWS

より買いやすい共有在庫へキャンペーン オークネット、そこに込められた2つの理由

オークネットは、5月10日から共有在庫市場の落札料を大幅に引き下げるキャンペーンを打ち出した。それと同時に、より買いやすくなるための改良にも取り組んだという。この施策の目的や背景には、どんなことがあるのか。それを聞いた。

常務執行役員オートモビル事業部門DM

大畑 智氏



オークネットの「共有在庫市場」は、グループのアイオークを合わせた会員1万3000社が売買できる情報取引市場。

常時4万台強の中古車が掲載され、とくに、第三者検査機関・A I Sの評価が多くの車両に付与。安心、安全なマーケットを構築していることが大きな特長だ。

そこで今回オークネットは、共有在庫市場において、5月10日から7月31日まで、プレミアム会員の落札料を3900円とする「サンキューキャンペーン」を展開することを決めた。

これは、通常の台当たり落札料が1万8000円~3万円(車両価格によって異なる)であるため、かなりの割引率となる。加えて、成約料についても、定価2万円~3万円(同)のところ、期間中は一律1万4000円に設定した。

なぜ『落札料』なのか

中古車流通業界では、こうした手数料キャンペーンは、出品料で行なうことが一般的だ。しかしオークネットでは今回、落札料に目を向けた大胆な施策を打ち出した。

その理由については「大きく分けて2つある」として、大畑智常務執行役員オートモビル事業部門DMはこう語る。

「新車の減産、納期遅れに伴い、中古車の発生も遅れが生じている。こうした状況下なので、会員の仕入れを支援したいという気持ち。さらに、コロナ禍で4輪A Aの周年イベントを開けなかったため、今回は37周年記念の感謝を込めて企画。それがまずひとつです」。

そして、もうひとつの理由は、オークネットが全社的に標榜をして取り組んで

いる『カスタマーサクセス』(顧客の成功による自社の成功)だ。それを4輪部門に当てはめると『買い手目線』になるといい、こう説明する。

「中古車が圧倒的に不足している現在は、業界全体としても出品車の集荷に集中。良い車があれば買いは後から付いてくる、という考えになりがちだった。もちろん売りも重要であるが、専門店はどこかといえば買い手側。我々が買いを真摯にみると何ができるのか。そうした観点からすると出品料ではなく、落札料でのキャンペーンになったということです」。

買いを後押しする改良も

同社では、今年からカスタマーサクセスを推進しやすくなるような組織構造に改編。顧客に寄り添った流通について、様々な議論を進

めてきた。今回はその一環のキャンペーンであるが、取り組んできたのはそれだけではない。共有在庫市場をより買いやすくするために様々な改良を施し、

一層の利便性向上を図った。例えば、検索画面ではA I S検査などの新アイコンを付け、より明確に、分かりやすくした。あるいは、クレームの申告期限の変更や対応範囲の拡大など、規約についても見直しを図った。

併せて、落札車両はアイオーク輸送が受注することによって、手配をネット上で完結。輸送料金や納期も表示できるようになったという。こうしたことを踏まえて

「深刻な中古車不足のなかで、共有在庫市場は仕入れ先のひとつとして、一層注目を集めている。そこで、このキャンペーンが少しでも流通活性化に寄与し、業界の閉塞感を一緒になって打破していければ幸いですね」と大畑氏。

同社では、今回の件を第一弾として、今後も業界が元気になるような施策を用意しているようだが、そこは随時紹介していきたい。

盲導犬育成募金、2頭目を達成



JU 北海道青年部会

JU北海道青年部会は4月8日のセリ開始前に、公益財団法人北海道盲導犬協会へのチャリティ募金伝達式を行った。

同青年部会では、社会貢献を目的に2012年から盲導犬協会への寄付を開始し、今年で10年が経過した。今回も北海道各支部で集めた浄財や、物品セリの収益金、チャリティコーナーの手数料の一部など合計約87万円を寄付。青年部に対しては感謝状が贈られた。

なお、10年間の累計募金額は600万円を優に超えており、今回で2頭目の育成費用に達した。

「青年部の活動を通じて、こうした支援ができるのとても良いこと。今後も継続していきたい」(北村有司JU北海道青年部代表幹事)。

大峰高氏が「紺綬褒章」を受章 長年にわたり地元・都城市などへ寄付

KCAAグループおよび株式会社マルエイ自動車(宮崎県都城市)の大峰高社長は、このほど「紺綬褒章」を受章した。

同章は、公益のために私財を寄付した個人や団体に贈られる褒章のひとつ。今回は大峰氏個人が受章した。同氏は長年にわたり、地元・都城市やKCAA南九州会場のありえびの市、鹿児島県曾於市などへの寄付活動を行なっており、その多大なる功績が認められた。

大峰氏は、受章にあたり「地

域の方々に喜んでいただくのが嬉しくて、創業当初から続けている。私は酒もタバコもゴルフもしないので、そうしたお金を寄付に充ててきた。もはやイフワークといえ、今後も継続していきたい」と語った。

同章は、公益のために私財を寄付した個人や団体に贈られる褒章のひとつ。今回は大峰氏個人が受章した。同氏は長年にわたり、地元・都城市やKCAA南九州会場のありえびの市、鹿児島県曾於市などへの寄付活動を行なっており、その多大なる功績が認められた。

大峰氏は、受章にあたり「地



受章した大峰氏(右はKCAA福岡の大江修司会長)

<https://www.jumvea.or.jp/jpn>
info@jumvea.or.jp

中古車輸出

なら

JUMVEA

へ加入

JUMVEA [ジャンベア] 日本中古車輸出業協同組合 東京都品川区西五反田 2-19-3 五反田第一生命ビル 8F TEL:03-5719-3441 中輸協 検索

次世代外装査定 スキャンシステム導入へ 車両状態のデジタル化で正確に判断

JU岐阜羽島AA

ことが特長。約20個のセンサーと1台〜2台のカメラを備え、独自のセンシング技術でデジタルツインを生成。スキャン時間は約2分が基本だ。熊崎社長は「確実に客観的なデジタルを使ったDX検査が可能で、車両検査の証明性を高めるも



左から外装撮影例、UVセンサー撮影例、タイヤの溝測定例

のとなる。将来的に検査の考え方が変わる可能性がある」と話した。ツインカースペースは3年前から製品化し、欧州4カ国で稼働。日本ではまず双日と1号機を7月にも導入し、検証を重ねた上で2号機をJU岐阜羽島AAに設置する計画。なお、両社はこのシステムの共同開発でも基本合意している。「当AAには今期内の設置、稼働は来期となる見込み。スキャン対象車やオペレーション、画像の公開方法など、すべてこれから検討する」とも。また将来的には、BTC取引での情報提供も検討。加えてAAシステムと連携、流通車両のトレーサビリティ情報として蓄積し、有効活用していくことも研究する。

JU岐阜羽島オートオークション(熊崎尚樹社長)は、自動車外装査定スキャンシステム「ツインカースペース」を導入する。これは、ドイツのツインカー社が開発し、大手総合商社の双日が販売総代理店として扱うもの。完全に覆われた円形ブース内のターンテーブル上に車を配置。そこでスキャンと撮影を行ない、車のデジタルツイン(デジタルコピー)を生成。これにより車両のキズや钣金、塗装による修復歴、タイヤの溝の数値化に至るまで、内外装の状態を正確に可視化できる。円形ブース内の壁面は光源となり、常に一定の環境下でスキャンする



4月16日に3社で記者会見を開催

TAA静岡サテライト会場を開設 グループ13番目、出品1007台で始動

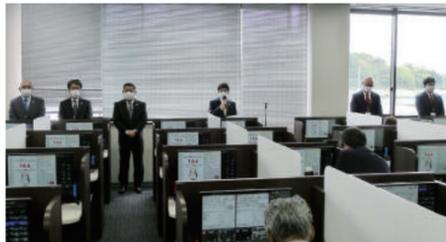
トヨタユーズック

トヨタユーズック(北口武志社長)は4月21日、TAA静岡サテライト会場「TAA静岡サテライト会場」をオープンした。TAA13会場目となる



TAA中部の1コーナーとして実施

静岡サテライトは、県西部の袋井市に位置。東名高速・袋井インター至近の好立地を誇る。出品車の収容能力は約



ボス席は98席という規模

1000台で、ボス席は98席。2レーン対応可能な調整室をはじめ、屋根付きの検査棟と撮影室を備えている。セリは、親会場であるTAA中部の1コーナーとして実施。初年度は「出品平均500台を計画。まずは安定した運営でTAAの良さを認知していただく。地道に丁寧に取り組んでいきたい」と(北口社長)という。

「これまでTAA中部で取り込めていなかった車種、価格帯なども集荷することができた。加えて、多くの一般店の会員もセリに参加いただいた(紺野一則会場長)という傾向もみられた。なお、当日のセリスタート前にはセリモニターを主催者を代表して北口社長は「静岡は面積も市場規模も大きいのにも関わらず、TAA会場がなく不便を掛けていた。これからの時代は地域に密着した形が望ましいという想いもあり、今回オープンすることができた」と挨拶。続けて、「しっかりと地域に根を下ろしたTAAらしい会場をめざす。地域に愛され、必要とされる会場へ、着実に一歩ずつ育てていきたい」と抱負を述べた。

21年度AAは全部門で前年超え

5月26日に28周年記念AAを開催

USS東京

USS東京の2021年度AA(21年4月〜翌年3月)は、全部門で前年度実績を上回った。同会場の21年度実績は以下の通り。
▽出品66万6861台
▽前年度比7.9%増
▽平均出品1万3609台(7.9%増)

▽成約45万9229台(9.7%増)
▽成約率68.9%(1.2ポイント増)
開催数は前年度と同じ49回で、出品台数は約8%の伸びを示し、ここ数年で最多。また、昨年度はすべての開催で平均単価が100万円を超え、過去最高を更新。コロナ禍による単価の上昇に加え、高く売れる会場へのタマ集中が、平均単価の押し上げに一層の拍車をかけた。三上正裕会場長は「引き続き公平・公正な取引の場を提供。今期もイベント開催を通じて、取引会員をさらに増加させていきたい」としている。なお、USS東京では5月26日に「28周年記念AA」を開催。今年もビッグオークションが見込まれている。



21年度の平均出品は1万3609台を記録



この車は
LUM-R
特記事項をチェック

ラムアール はじめまして、LUM-Rと申します。

LUM-Rは新しくスタートする LUM入札会の画像出品サービスです。

社長さん、仕入れ担当者さん、突然失礼いたします。LUM入札会ってどんなイメージでしょう？
年間7万台、そのほとんどが国産リースアップ車両……はい、もちろんその通りです！
でもこの春、少しだけイメチェンした姿を、あなたにぜひ見ていただきたいのです。

ヤード搬入なしの画像出品
日本全国から続々出品！

車種構成・価格帯
グーンと広がる！

LUM-R落札手数料
5,500円(税込)

新サービス、はじまる！

LUM入札会から

詳しい内容・ご不明点や
出品のご希望 お問い合わせください！



LUM-R特設ページ▼

ご相談・資料請求はLINEが便利です お友達登録はこちら @lumlum21 **03-5937-5044** 株式会社ユニケット

北海道	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
USS札幌	5	⑫ 3,085	-1.4	72.4	-0.5	539	+69
JU札幌	4	782	+9.4	73.2	+7.8	399	+73
TAA北海道	5	668	-18.9	78.0	-3.0	353	-48
札幌AA	4	360	-10.9	76.9	+7.7	324	-19
NAA北海道	1	329	-10.8	79.3	+8.8	346	-35
ホンダ北海道	4	187	-18.0	92.1	-1.9	372	+11
JU函館	4	118	+24.2	56.5	+6.0	641	+127
JU釧路	4	96	+1.1	67.4	+18.2	383	+53
JU室蘭	4	81	-26.4	70.7	+26.0	163	-128
JU帯広	4	57	-17.4	67.7	+15.9	362	+75
JU北見	4	46	+15.0	62.7	-5.9	337	+31
JU旭川	4	45	-23.7	76.0	+8.5	269	+3

東北	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
USS東北	5	1,476	+3.6	76.5	-0.6	427	+48
JU宮城	4	1,444	-9.8	78.3	-0.4	260	+13
TAA東北	5	1,168	-16.0	85.4	-1.1	418	±0
JU福島	5	945	-9.6	63.1	-6.5	274	+31
CAA東北	5	518	±0.0	77.9	+3.6	248	+10
ホンダ仙台	4	383	+36.3	97.2	-0.1	348	+42
アライ仙台	5	243	-29.8	85.0	+5.4	184	-61
JU秋田	4	128	-20.5	85.7	+4.6	108	+25
JU青森	2	118	-8.5	73.3	+13.0	255	-24
JU山形	2	114	-36.0	63.9	-5.1	297	+59

関東甲信越	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
USS東京	5	① 16,213	+2.4	64.9	-3.4	1,349	+234
MIRIVE埼玉	5	⑤ 5,181	+6.1	73.8	-0.9	414	-105
USS横浜	5	⑧ 4,047	-6.5	66.2	+0.4	820	+119
アライ小山VT	4	⑩ 3,787	-10.2	66.5	-1.7	934	+52
TAA横浜	4	⑬ 3,024	-25.1	85.8	+0.7	767	+8
JU埼玉	5	⑯ 2,563	+13.9	47.1	-5.8	499	+46
TAA関東	5	⑱ 2,281	-12.6	84.4	-0.5	629	+58
CAA東京	5	⑲ 2,232	-16.8	69.8	+2.9	549	+23
JAA	5	1,707	+4.9	44.4	-8.8	852	+155
JU千葉	4	1,560	-1.6	61.7	-15.3	354	+54
USS埼玉	4	1,430	+6.5	61.8	+2.0	310	+5
アライイイト	5	1,385	-27.4	84.8	+1.1	438	-2
JU東京	4	1,383	-4.9	64.1	-4.1	283	+80
USS群馬	4	1,376	+3.4	63.1	-8.1	478	+101
ホンダ東京	4	1,231	-3.8	94.0	+0.2	430	+63
JU新潟	4	1,045	-8.3	64.9	-0.4	234	+21
アライ建機	5	1,040	+1.4	70.8	-4.7	789	-149
USS新潟	5	942	-21.3	63.6	-2.3	350	+72
JU神奈川	5	813	-9.1	55.2	+1.0	412	+111
NAA東京	4	796	-9.5	88.1	+8.9	426	+85
JU群馬	5	675	-17.0	72.5	+1.7	361	+79
アライ小山4輪	5	667	-24.7	89.6	+4.6	324	+75
JU栃木	4	639	+4.2	29.9	-7.8	279	+82
JU茨城	5	597	-12.7	63.4	-0.6	294	+37
ヒーロー	5	573	-41.4	65.6	+5.3	328	-9
いすゞ東京	5	531	-5.2	51.6	-0.9	1,603	+73
JU長野	5	417	-7.9	37.8	-3.3	244	+98
ジップ東京	4	326	+18.1	50.3	-2.0	1,546	+96
JU山梨	4	75	-2.6	55.0	+5.2	114	+18

中部	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
USS名古屋	4	② 10,666	-0.7	56.2	-1.0	1,508	+208
JU岐阜	4	⑥ 4,588	-6.2	45.5	-1.0	463	+48
CAA中部	5	⑨ 3,803	-9.7	73.3	+0.7	737	+95
JU愛知	5	⑪ 3,330	-7.1	77.2	-3.1	368	+61
USS静岡	4	⑮ 2,689	+13.5	59.0	-9.2	360	+71
USS-R名古屋	5	⑰ 2,445	-11.4	83.5	-5.1	106	+17
MIRIVE愛知	4	2,159	+11.6	64.9	-3.0	429	-110
TAA中部	5	1,742	-24.7	88.9	+3.8	502	-17
CAA岐阜	5	1,120	-17.6	64.0	-1.7	437	+83
JU静岡	5	952	-3.7	62.0	-1.4	224	+63
ホンダ名古屋	4	771	-6.1	91.8	-1.5	478	+64
JU三重	5	700	+9.9	43.6	±0.0	246	+60
NAA名古屋	5	578	-18.6	81.7	-4.3	446	+63
USS北陸	4	438	-24.1	71.6	-7.8	303	+114
SAA浜松	5	400	-32.2	58.9	+3.4	604	+8
JU富山	5	389	+8.1	64.8	-0.5	226	+56
JU石川	5	343	-5.2	75.7	+5.5	311	+36
愛知トヨタ	5	326	-30.3	96.8	+5.9	409	+121
JU福井	3	187	-33.7	54.4	+3.7	202	+37

1開催平均の出品ベスト10(台)	
①	USS東京 16,213
②	USS名古屋 10,666
③	HAA神戸 6,561
④	USS九州 5,468
⑤	MIRIVE埼玉 5,181
⑥	JU岐阜 4,588
⑦	USS大阪 4,480
⑧	USS横浜 4,047
⑨	CAA中部 3,803
⑩	アライAA小山パントラ 3,787

2022年3月

オークション実績

	開催回数	出品台数	成約台数	成約率(%)	成約金額(千円)	平均単価(千円)
企業系	189	463,192	301,453	65.1	236,331,639	784
-5開催		-2.0%	-2.7%	-0.4ポイント	+14.3%	+117千円
メーカー系	128	125,647	103,948	82.7	59,118,504	569
+1開催		-12.6%	-12.4%	+0.1ポイント	-3.9%	+51千円
JU系	162	127,952	76,900	60.1	25,460,155	331
+5開催		+0.4%	-2.6%	-1.9ポイント	+16.0%	+53千円
合計	479	716,791	482,301	67.3	320,910,298	665
+1開催		-3.7%	-5.0%	-0.9ポイント	+10.6%	+93千円

※オークション実績の無断転載、二次利用は固くお断りします。 ※下段は前年同月比

近畿	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
HAA神戸	4	③ 6,561	+22.3	59.2	+0.2	873	+117
USS大阪	4	⑦ 4,480	-15.0	56.7	+2.4	708	+25
MIRIVE大阪	5	⑭ 2,996	-6.0	72.8	-0.1	558	-91
TAA近畿	5	⑳ 2,226	-23.7	77.2	-0.4	730	+92
USS神戸	5	2,173	+2.6	57.9	-2.0	515	+6
ベイオーク	5	1,237	-15.0	69.3	-4.5	815	+48
TAA兵庫	4	1,169	+16.4	79.1	+5.3	590	+112
ホンダ関西	4	1,114	-2.3	95.4	+0.7	518	+114
いすゞ神戸	4	1,111	-6.7	61.3	-0.8	1,462	+104
IAA大阪	5	798	-16.4	65.0	-1.3	120	+4
KCAA京都	5	551	+2.0	50.7	-8.2	251	+3
NAA大阪	5	521	-33.4	86.5	+2.0	535	+101
ジップ大阪	5	426	-16.0	51.5	-6.7	1,509	+204
日産大阪	4	349	-12.1	85.5	-6.5	220	+31
JU奈良	4	335	-10.7	71.3	-0.7	262	+67

中四国	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
LAA岡山	4	1,960	-9.2	52.2	-3.0	372	+71
USS岡山	4	1,817	-15.8	74.5	+1.0	456	+87
TAA広島	5	1,462	-9.9	78.5	-0.1	548	+69
JU広島	5	1,236	-15.2	47.5	-5.3	311	+79
TAA四国	5	1,100	-10.9	89.9	+3.0	336	+32
LAA四国	5	931	-22.2	55.5	+1.8	278	+34
KCAA山口	4	701	+3.9	56.7	-0.9	334	+7
JU島根	1	299	+54.9	83.6	+8.0	172	-54
JU山口	5	268	+2.3	46.5	-8.8	359	+92
NAA広島	1	248	-14.8	83.1	+9.9	201	+32
JU鳥取	1	132	-2.9	78.8	+10.4	186	+55
広島AA	2	126	-28.0	68.3	±0.0	368	+49

九州・沖縄	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
USS九州	4	④ 5,468	+8.6	63.9	+0.5	764	+139
TAA九州	5	2,055	-17.9	78.9	-2.1	522	+77
JU福岡	4	1,086	-10.2	68.2	+6.1	231	+27
USS福岡	5	988	-6.7	59.4	-0.2	432	+70
ホンダ九州	4	569	-6.3	96.2	-0.4	274	+56
JU長崎	2	516	+14.4	53.0	-5.3	179	+20
TAA南九州	5	516	-5.7	80.2	+0.8	376	+13
NAA福岡	5	491	-16.5	86.0	+3.8	265	-6
JU大分	2	479	-14.6	87.1	-0.2	107	+21
JU鹿児島	4	401	-4.1	64.4	+1.2	194	+52
JU沖縄	4	381	-9.1	71.0	+10.9	171	-25
いすゞ九州	5	338	-9.1	69.7	-5.3	862	+49
JU熊本	4	234	+17.0	70.6	+7.6	109	+28
JU宮崎	4	70	+40.0	76.9	+14.9	104	-34

TV・ネット	回数	出品平均(台)	前年比(%)	成約率(%)	前年比(P)	単価(千円)	前年比(千円)
オークネット	4	610	-46.3	33.4	+5.3	1,130	+203

※出品平均台数の前の数字①~⑩は全国順位 ※USS四国の実績はHAA神戸を含む ※KCAA福岡、KCAA南九州は未発表

5.11 WED

【第1182回】 USS 札幌会場

5周年記念

ユーストカー札幌会場
新会場オープン

取引賞

堂島ロール

※RC・RCセカンドの出品除く
※来場会員様、数量限定



USS札幌オリジナル
メッセージ付き

-INFORMATION-

SUMMER TIME START!!

★5月11日AAより9:30セリスタート★
(実施期間…5月AA~10月AAまで)



ステップワゴン AIR

主要諸元

駆動方式：前輪駆動（FF）、全長×全幅×全高：4800×1750×1840mm、ホイールベース：2890mm、トレッド（Fr/Rr）：1470/1485mm、最低地上高：155mm、車両重量：1750kg、最小回転半径：5.4m、乗車定員：7名、エンジン：直列4気筒1.5Lターボ、最高出力：110（150）/5500（kW（ps）/rpm）、最大トルク：203/1600-5000（N・m/rpm）、ブレーキ（Fr/Rr）：油圧ベンチレーテッドディスク/油圧ディスク、タイヤ&ホイール（Fr/Rr 同）：205/60R16 & 16インチアルミホイール、サスペンション（Fr/Rr）：マクファレンソン式/車軸式、スタビライザー（Fr/Rr）：トーションバー式/-

ホンダの新型ステップワゴンのデビューが近づいてきた。今回の新型には、「AIR（エア）」と「SPADA（スパダ）」の2つのタイプが用意され、スパダにはさらに、上級グレードの「PREMIUM LINE（プレミアムライン）」を設定。価格はガソリンが229万円〜365万円、ハイブリッドが338万円〜384万円だ。

新型ステップワゴン最大のトピックは、シンプル化したエクステリアと、使い勝手を重視したインテリアだ。直線基調で高いベルトラインのボディシェイプや四角いヘッドライト、縦型のテールライトといった細部のデザインは、初代や2代目のステップワゴンをモチーフにしている。

他にも2列目シートは、前後のロングスライドのほか、左右にもスライドできる構造としたことで、使い勝手を向上。3列目シートは、先代にあった床下収納の機能をそのままに、クッションの厚みを増すことで着座位置を高め、さらには前方のシート形状やヘッドレスト形状を改良したことで、前方視界の良さや、座り心地が改善された。

従来型のステップワゴンは、エクステリア、特にフロントマスクで損をしていた感が否めなかった。ノーズを上げてグリルを大きく見せるオデッセイのような方向性もヒットしたとはいえず、新型シビックのような平たいフロントフェイスも似合うと思えず。顔面模様が従来型ステップワゴン最大のテーマであったが、今回の新型のフェイスは「原点回帰」した

先行予約の受注が始まっている新型ステップワゴンだが、注文から工場出荷されるまで、既に約5カ月かかる見込みだという。かつてミニバンの絶対王者だったステップワゴン。ここ10年ほどは、セレナやノア/ヴェオクシーの後塵を拝してしまっているが、オデッセイなきいま、ホンダとしてもステップワゴンだけは守りたいはず。今回の新型で、ステップワゴン

かつてのミニバン絶対王者、ステップワゴンが新型に

ホンダの逆襲なるか!?

ことで、シンプルで清潔感のあるデザインになったとはいえるだろう。デザインの前評判は非常に高いが、ミニバンユーザーが求める「ガラガラフェイス」のグレードを用意しなかったことがどれだけ販売台数に影響してくるかは注目だ。

はライバルたちにとこま（自動車ジャーナリストで食らいつけるか、注目 吉川賢一）

トレッレ 新車情報

国産車 (4/7 ~)

メーカー	車種	車種系統名	内容	発売日
スズキ	エブリイバン	6代目 (DA17系)	SC	4月7日
スズキ	エブリイワゴン	3代目 (DA17系)	SC	4月7日
スズキ	キャリイトラック	12代目 (DA16系)	SC	4月7日
スズキ	スーパーキャリイ	1代目 (DA16系)	SC	4月7日
トヨタ	ハイエースコミュニティ	5代目 (200系)	SC	4月13日
トヨタ	ハイエースバン	5代目 (200系)	SC、特別	4月13日
トヨタ	ハイエースワゴン	5代目 (200系)	SC	4月13日
マツダ	スクラムトラック	4代目 (DG16系)	SC	4月14日
マツダ	スクラムバン	5代目 (DG17系)	SC	4月14日
マツダ	スクラムワゴン	3代目 (DG17系)	SC	4月14日
スバル	ソルテラ	1代目 (10系)	NR	5月12日

輸入車 (3/17 ~)

メーカー	車種	車種系統名	内容	発売日
シトロエン	シトロエンDS9	1代目 (X8系)	NR	3月17日
ルノー	ルノートゥインゴ	3代目 (AH系)	追加	3月17日
BMW	BMW_M8カブリオレ	1代目 (F91系)	SC	3月23日
BMW	BMW_M8クーペ	1代目 (F92系)	SC	3月23日
BMW	BMW_M8グランクーペ	1代目 (F93系)	SC	3月23日
BMW	BMW8シリーズカブリオレ	2代目 (G14系)	SC、追加	3月23日
BMW	BMW8シリーズクーペ	2代目 (G15系)	SC、追加	3月23日
BMW	BMW8シリーズグランクーペ	1代目 (G16系)	SC、追加	3月23日
BMW	BMW3シリーズ	7代目 (G20系)	特別	4月1日
BMW	BMW3シリーズツーリング	7代目 (G21系)	特別	4月1日
アウディ	アウディeトロンS、スポーツバック	1代目 (GE系)	NR	4月1日
シトロエン	シトロエンDS7クロスバック	1代目 (X7系)	特別	4月2日
プジョー	プジョーe-2008	1代目 (P2系)	SC	4月6日
プジョー	プジョーe-208	1代目 (P21系)	SC	4月6日
プジョー	プジョー308_5HB、308SW	3代目 (P5系)	FC	4月13日
アルファロメオ	アルファロメオステルヴィオ	1代目 (949系)	SC	4月16日
ボルボ	ボルボC40リチャージ	1代目 (XE系)	追加	4月21日
アルファロメオ	アルファロメオジュリア	2代目 (952系)	SC	5月14日

エンジン	タイプ	乗車定員	価格 (税込)	
			FF	4WD
ガソリン	AIR	7人	¥2,998,600	¥3,240,600
		8人	¥3,020,600	¥3,262,600
	SPADA	7人	¥3,257,100	¥3,477,100
		8人	¥3,279,100	¥3,499,100
ハイブリッド	AIR	7人	¥3,382,500	-
		8人	¥3,404,500	-
	SPADA	7人	¥3,641,000	-
		8人	¥3,663,000	-
	SPADA PREMIUM LINE	7人	¥3,462,800	¥3,653,100
	SPADA PREMIUM LINE	7人	¥3,846,700	-

取引1台賞 5.11

(出品または落札)

Monther モンシエール 堂島ロール

5.18

Monther モンシエール 堂島コーヒール

2週連続合計台数賞 (出品+落札)

5・10・15・30・50・70・100・200・300台賞

2週連続出品料 **1,000円**

(税別・流札時)

USS新潟会場

株式会社ユー・エス・エス 新潟会場 〒954-0076 新潟県見附市新幸町1-1 TEL.0258-66-8000

www.ussnet.co.jp

muryo.indd 19

2022/04/26 18:28:30

今までわからなかったものが判るようになりました!!



相場検索機能一覧!

いるナビの種類がわかります

ディーラーオプションナビの
平均価格

443万



54万円の差

メーカーナビの
平均価格

497万

アルファード(AGH30W)の場合

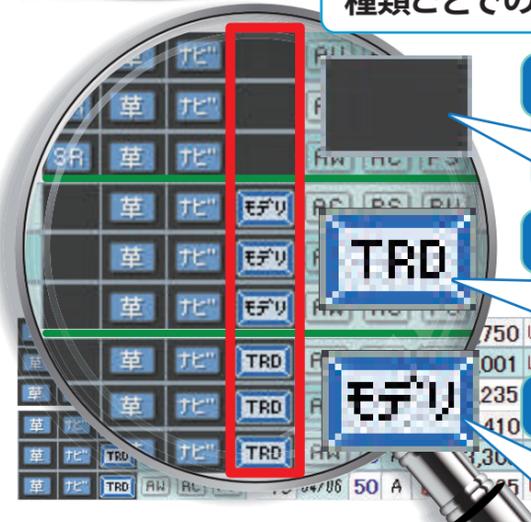
メーカーナビ、ディーラーナビの差がわかります。さらにディスプレイオーディオの相場もわかります。

付いているエアロの種類がわかります



RAV4 (MXAA54) の場合

各メーカーごとのエアロの種類がアイコンで確認出来ます。種類ごとでの相場判断が可能です。



エアロ無しでの
平均価格

263万

TRDフルエアロの
平均価格

294万

モデルスタエアロの
平均価格

296万

製造年ごとの相場がわかります



プレミオ (NZT260) の場合

製造年5年落ち、6年落ちの相場を分けて確認することができます。

色No.	SR	車種	エアロ	定員	装備	走行距離	車検年月	評価	落札	価格(税別)	会場	開催日	期間(週前)	経過月数	製造年落ち
70	SR	草	7A	7A	RC	6 06/00	50 A	4	5	US九州	04.09	1週	6	1	
70	SR	草	7A	7A	RC	2 07/07	50 B	4	2	TA兵庫	04.09	1週	9	1	
70	SR	草	7A	7A	RC	1 05/06	45 B	4	1	TA横浜	04.09	1週	22	2	
70	SR	草	7A	7A	RC	15 05/12	40 B	4	4	TA横浜	04.09	1週	16	2	
18	SR	草	7A	7A	RC	37	40 C	3	4	TA横浜	04.09	1週	51	4	
70	SR	草	7A	7A	RC	54 05/05	35 D	3	4	TA横浜	04.09	1週	47	4	
70	SR	草	7A	7A	RC	33 04/12	45 B	4	5	HAA神	04.09	1週	52	5	
21	SR	草	7A	7A	RC	40	45 B	3	0	HAA神	04.09	1週	52	5	
U4	SR	草	7A	7A	RC	95	45 B	3	0	US九州	04.09	1週	74	6	
70	SR	草	7A	7A	RC	84 04/07	45 B	3	0	US九州	04.09	1週	87	7	
70	SR	草	7A	7A	RC	78	40 B	3	5	US九州	04.09	1週	78	7	
70	SR	草	7A	7A	RC	8 05/11	45 B	4	0	US名古屋	04.08	1週	17	2	
70	SR	草	7A	7A	RC	23	45 B	4	5	US名古屋	04.08	1週	39	4	
R3	SR	草	7A	7A	RC	35	45 B	4	5	US名古屋	04.08	1週	38	3	
70	SR	草	7A	7A	RC	24 05/04	35 B	3	5	US名古屋	04.08	1週	48	4	
70	SR	草	7A	7A	RC	19	45 B	4	0	US名古屋	04.08	1週	42	4	
70	SR	草	7A	7A	RC	21 05/04	45 B	4	0	US大阪	04.08	1週	48	4	
18	SR	草	7A	7A	RC	144	40 B	2	0	US大阪	04.08	1週	62	5	
02	SR	草	7A	7A	RC	88 04/09	40 B	3	0	US名古屋	04.08	1週	79	7	

製造年落ち

製造年5年落ちの
平均価格

211万

94万円の差

製造年6年落ちの
平均価格

117万

出品リストを見ることが出来ます



リストと車両写真の確認が出来ます。会場の出品画像を見ることが出来ます。

※USS会場の場合はCIS認証USBキーが必要です

絡ください!!



スマホからの
お申込みは
コチラ



株式会社 **ユーストカー** ドットコム

本社 〒251-0055 神奈川県藤沢市南藤沢 5-9 朝日生命藤沢ビル 8階
TEL: 0466-55-0818 FAX: 0466-55-0888

関西支店 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田 1-1-3 10F 23号
TEL: 06-6476-8580 FAX: 06-6476-8582

メールでお問い合わせの際は、お名前・携帯番号を入れて下さい

info@u-car.co.jp

荒れる相場も丸わかり!のAA相場情報

ユーザーハイパー Pro オプションは こう使う!!

革シートの色がわかります



黒革シートの平均価格
429万

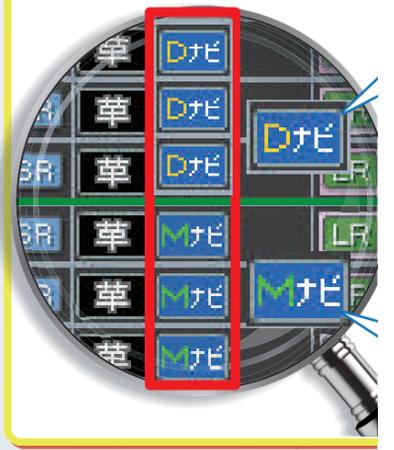
71万円の差

ベージュ革シートの平均価格
500万

ランクルプラド (TRJ150W) の場合
輸出条件の中で重要な要素である革シート色も、アイコンで確認が出来るので適格な相場判断が可能です。



付いて



輸入車のマイナーチェンジがわかります



ベンツCクラス (W205系) の場合
スモールチェンジやマイナーチェンジが多く相場が混在していても、区分番号と写真で販売期間を確認することが出来ます。

輸入車モデル区分番号選択

モデル区分番号1
2014/07/11 ~ 2018/07/24 (H. 26/07/11 ~ H. 30/07/24)

202万

57万円の差

202万

モデル区分番号2
2018/07/25 ~ 2021/06/28 (H. 30/07/25 ~ R. 3/06/28)

259万

この画面は「Proオプション」です

車種選択: トヨタ ランドクルーザー プラド 5D

4代目 (150系) TX_Liパッケージ

型式	年式	M	D	燃料	駆動	排気	グレード	シート	色系統	色No.
GDJ150W	R.3 / 10	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	R.3 / 7	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	R.2 / 6	前	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ セーフティセンス	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	R.2 / 12	後	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ セーフティセンス	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.30 / 1	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ セーフティセンス	FA	知	218
GDJ150W	H.30 / 5	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ セーフティセンス	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.29 / 12	後	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.29 / 12	後	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	知	221
GDJ150W	H.28 / 2	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	ミドリ	6U4
GDJ150W	H.27 / 1	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.27 / 10	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	R.2 / 11	後	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	R.1 / 1	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.30 / 2	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	アカ	3R3
GDJ150W	H.30 / 4	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.30 / 10	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.30 / 4	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	Pホワイト	070
GDJ150W	H.29 / 2	前	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	知	218
GDJ150W	H.27 / 9	-	-	D	4W	28	TX_Liパッケージ	FA	知	202

ただ今無料お試し受付中!!今すぐご連絡

お電話からのお申込みは
コチラ

0466-55-0818

株式会社 Office TV
代表取締役 藤原智浩

第11回

「決めましょう!」

とクロージングするバカ営業をしていませんか?

高単価の成約を連発し
年収1000万円を叶える営業術



あなたは、商談最後のクロージングをどのよう
にしていますか? もし最後の一言を「決めましょ
う!」と言っていたら危険信号です。なぜなら、少な
からず押しつけになっているからです。なかなか
心定まらないお客様に対しては、最後のひと押し
をしたくない気持ちも分かります。しかし、その
ように言われたお客様は「売られた」という気持
ちがずっと残るだけでなく、お客様自体に積極
性が欠けます。これは、最後に自分の意志で決
めた契約ではないので当然です。

リピートも意識した クロージング

ビジネスはリピートが最大の利益になります。なぜなら、在庫費がゼロだからです。そのためリピートまで含めて考えると、あなたが最後の一言を言っ
てはいけません。そのうえ、リピートでも契約後そのまま放置すれば、DMなどで行動を喚起させる必要が出てくるので、新規とは違った意味で広告費が必要になってきます。

例えば、連絡がないお客様にも常に気を配り、メールや手紙などで定期的にコンタクトを取る、などです。この作業を怠ると、あなたの存在を忘

れてしまうので見込み客に逆戻りします。では、リピートを成功させるためにも、契約の段階で最後の一言を相手に言ってもらう施策について、お話ししていきます。

**危険な方法なので
悪用はしないでください**
これから紹介することは、心理手法として存在し、危険な方法なので、悪用はしないで下さい。その方法とは、

実は、この方法はクレーム対応にも役立ちます。あなたが望むゴールを予め決めて、相手があなたも望んだことを叶えているかのように誘導するテクニックが存在します。しかし、それはクレームの幻想で、始めからゴールは決まっているのです。そう、これは契約時だけでなく、クレーム対応など様々なシチュエーションで応用可能な

です。

そのための3ステップ

最初のステップとし

有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



これは自己洗脳の技術でもあります。

あなたがただ聞くだけで成約が決まる

もう、ここまで来たら、あなたが「決めましょう!」などと言う必要はありません。

藤原智浩代表

▼プロフィール

株式会社 Office TV 代表取締役。顧客獲得コンサルタント。
兵庫県出身。心理を活用したセールスを得意とし、金なし、コネなし、実績なしの状態から営業管理システムを販売。6年で1000社以上のクライアントを獲得。
(クライアント一例)
・丸山自動車 ・兵庫ダイハツ販売 ・山陽ヤナセ
・ホンダカーズ埼玉南 ・小林モーターグループ
・アップルオートネットワーク ・ホンダ販売北見
・ミニークホールディングス ・ホンダクリオ上尾
・ネットトヨタソナ神戸 ・クラウド ・ユーネット等

今回、読者様へプレゼントを用意致しました。右のQRコードにアクセスして下さい。また、営業研修の問合せは下記まで。
03-6277-5319



かも知れません。クロージングとして、何かしら言いたければ「どうしますか?」という程度で十分です。ここまで誘導が完成されていれば、相手から「是非、

契約して下さい」と言っ
てきます。最後に、忘れてはいけ
ないことがあります。商
談の冒頭で、さりげなく
あなた、もしくは自社の
実績を伝えた上でこの商
談が始まらなければ、効

果は半減します。以前、紹介した初対面でのテクニックを使って、営業マンではなく「専門家」だ
という認識を持つてもらってから始めて下さい。

FC加盟店募集!!アップルと手を組みませんか?

車買取・販売



オリコン顧客満足度
No.1



- ☑ 充実した研修制度・サポート体制
- ☑ 負担の少ない加盟料
- ☑ 全国チェーンの認知度



お問い合わせ
FC開発事業部

03-3516-0731

アップルオートネットワーク株式会社
http://www.applenet.co.jp



MIRIVE 埼玉会場

May 2022
Auction Schedule



MIRIVE SAITAMA

埼玉会場 5月の開催スケジュール

5月4日(水)	休催
5月11日(水)	G-1 AA 軽・下取買取・EV&HVコーナー流れ無料 お取引賞
5月18日(水)	MIRIVEメンバーズ AA EV&HVコーナー流れ無料 出品3台以上で流れ無料・成約賞・落札賞
5月25日(水)	フレッシュディーラーズAA EV&HVコーナー流れ無料 出品3台以上で流れ無料・お取引賞

MIRIVE

新鮮車両のMIRIVE

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会 好評受付中!
お申込みはWEBからかんたん手続き!

www.mirive.co.jp



外国人整備人材と共存共栄する時代⁴⁰

レポート 株式会社アセアンカービジネスキャリア 代表取締役 川崎 大輔

自動車整備人材の不足は、日本人から外国人へ、そして専門学校卒から高卒への流れを加速している。とくに足元では、外国人整備エンジニアを採用する企業の増加により、外国人の採用難易度が上がる。そんな状況のなか、新たな外国人獲得方法を実践する企業がある。



ベトナム人達の研修風景

循環型の人材育成

トヨタ南海グループ(久保高平社長)は、2017年以降、ベトナム人自動車整備人材の活用を加速している。

当時、将来的な整備士の不足を見越し、新しい採用源を模索していた。そのような状況のなか、ちやうどベトナム進出に向けて準備をしていた。そのため、ベトナム人整備エンジニアの採用をしていくのは自然な流れとなった。

現在、南海グループが運営するトヨタ系ディーラー各拠点に、ベトナム人整備エンジニアを配置。これらベトナム人整備エンジニアは、日本の自動車整備学校に留学し、2級整備士資格を取得した人材たちだ。

彼らが日本に骨を埋めるかは分からない。自国に帰国する可能性も大きい。その場合、幹部候補として、同社がベトナムに設立した子会社トヨタナカンカイ・ハイフォンに送り込む。日本のディーラーで働いて培った高い整備技術と、日本流の接客サービスをベトナムの現地スタッフたちに伝承させていく役割を担う。

さらに、一昨年より現地で採用を開始。採用したベトナム人に対して、60年の歴史あるトヨタ南海グループ流の整備人材育成を行なう。

高卒で採用する日本人と同じように、働きながら各種資格を取得していきけるプログラムを実施。6カ月から1年の教育を受けた後、日本に送り出す。

当面の送り出し先は、トヨタ南海グループのトヨタ系ディーラーがメイン。一昨年より採用

を始め第1期生は3名、第2期生は28名の人材採用教育を行ない、今年は第3期の採用がスタートする予定だ。

日本で働いたベトナム人整備士が、母国に帰国した際にはトヨタナカンカイ・ハイフォンで働きながら、後輩たちの指導も行なう。

さらに、ベトナムで採用され、教育を受けたベトナム人整備士候補が、2級整備士資格、日本語能力N2(上から2番目)、自動車運転免許の取得をめざしながら、日本のトヨタ南海グループで働く。まさに循環型人材育成だ。

現地ベトナムでの育成と採用基準

ベトナムでの人材育成は、実技と座学に分けられる。

実技研修は大きく2つある。一つ目は純粋な実技トレーニング研修で、トヨタディーラーに勤務した経験があるベトナム人が専任講師となり、カリキュラムを教える。

内容は、日本のトヨタ南海グループの教育チームと一緒に作成したもので、日本の12カ月点検がベース。日本ですぐに実務サポートができるイメージだ。2つ目は、ベトナム人エンジニアの先輩が、実際の整備業務を通じて指導し、知識、技術を身に付けさせるOJTを実施。品質を下げないよう、先輩と一緒に実際のお客様の車の整備業務を行なう。座学は、自動車整備と日本語能力に関する2つを同時に学ぶ。

自動車整備は、日本の2級整備士資格を保持しているベトナム人が指導。3級整備士レベルの試験で、90%以上の得点が3回連続して取れる教育を行なう。日本語の座学では、日本語センターで使われる「みんなの日本語」という教材を使う。とくに重視するのは会話能力で、日本で働いた時に、業務に困らないレベルを意識しながら教育を行なう。現時点では、レベルの高い者から採用するようにもしている。

一方、トヨタナカンカイ・ハイフォンの採用条件は、現地の短大卒以上というのが必須条件となっている。

また専門は、自動車学部もしくは機械学部の卒業が望ましく、自動車整備経験、および日本語能力はN3以上が望ましいという基準を持っている。

ベトナムで採用され、働きながら各種資格を取得していく形での運営となるため、ベトナムでの研修中であっても給与は支払われる。

研修目標は、自動車整備の実務を6カ月から1年ほど経験し、日本の国家試験受験に必要な実務経験に算入できるようにする。

また、3級整備士筆記試験合格レベルの知識習得をめざす。日本語能力は会話重視で、自動車整備士に必要な専門用語をマスターすることがゴールとなる。

外国人整備エンジニアとの共存共栄

トヨタナカンカイ・ハイフォンにて、ベトナム人育成を担当してきた重澤氏は「ベトナム人達に、幸せな人生を歩んでほしい。

そのために努力をして欲しい」と彼らに期待を込める。

そのために、トヨタ南海グループが行なう循環型人材育成のプログラムは、安定した収入と質の高い教育を提供し、ベトナム人に借金をさせない仕組みづくりを行なっている。

「ベトナム人はまっすぐで一生懸命、強い思いを持って誠実に頑張ってくれます。しかし、国民性なのか、給与がちよっと高ただけで他に転職する人が多

お金を重視してしまう背景には、借金が頭から離れないためです。とくに、日本に働きに来ているベトナム人は高額な借金をしている場合が多々あります。なので借金をしなくても済む仕組みが大切です。借金がなければ、ベトナム人は自分の成長のために、自分の役割をこなしてくれると大いに期待できます」(重澤氏)。

続けて、外国人整備エンジニアの採用を検討している日本企業に対して「受入側も正しい情報が入って来ないなかで、採用を決めているケースが多い。外国人技能実習生一択で、実習生の課題もよく分からず採用してしまっています。実習制度全体を理解した上で、多くの選択肢のなかから、自社に合った人材、制度を選ぶということが大事です。

技能実習生以外の外国人も、整備エンジニアとして採用できます。全体の構造を理解した上で、どうしていくかを考えた方がよいと思います。また、文化の違いをよく理解し、家族のように大切にしたいです」と話す。

日本最大級の中古車流通ネットワークサービス

中古車の仕入・売却・小売販売のことなら



新規会員募集中



掲載台数年間1,100万台
70,000会員様が利用中

入会金 月会費 **無料**

AS NET サービス紹介

動画で分かりやすい!

仕入れ

17万台以上出品中
全国128会場と提携!

- 共有在庫を業販価格で購入(ワンプライス)
- 全国のオークションからセリで落札できる!

詳しくはコチラ!



売却

ASNETが下取り車・在庫車の売却ルートに!

- 共有在庫へ業販価格で出品(ワンプライス)
- オークションの会員でなくてもオークションに出品できる!

詳しくはコチラ!



小売サポート

お客様との小売商談ツール!

- 店頭在庫がなくても車の販売ができる!
- お客様とのリモート商談がアプリで可能に!

詳しくはコチラ!



オートサーバー

お問い合わせ・資料請求は

03-5144-8530

入会金・月会費 無料会員募集中 詳しくはコチラ▶

https://www.autoserver.co.jp

オートサーバー

検索





図1 ドル円相場

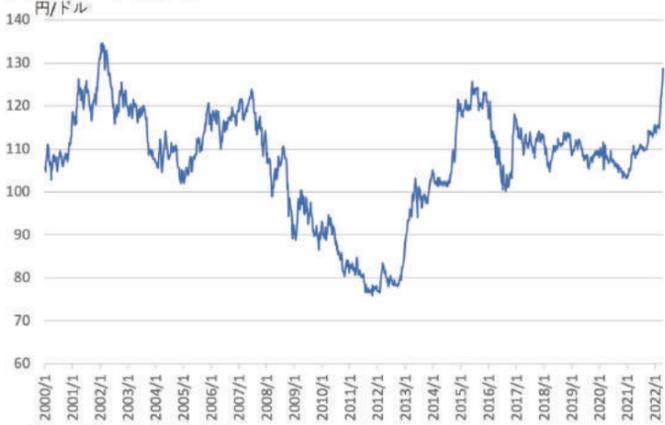


図2 プレミア相場

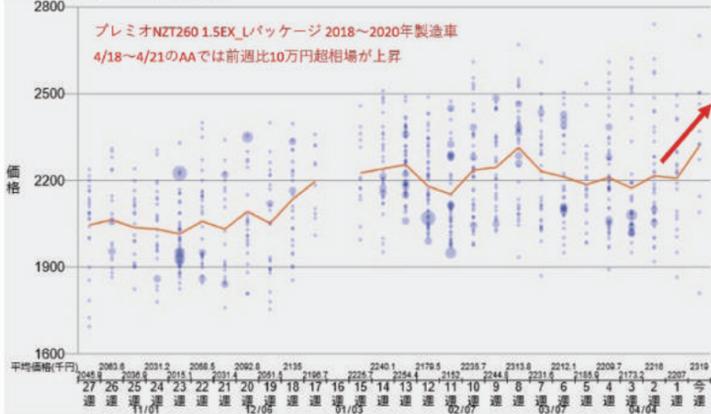
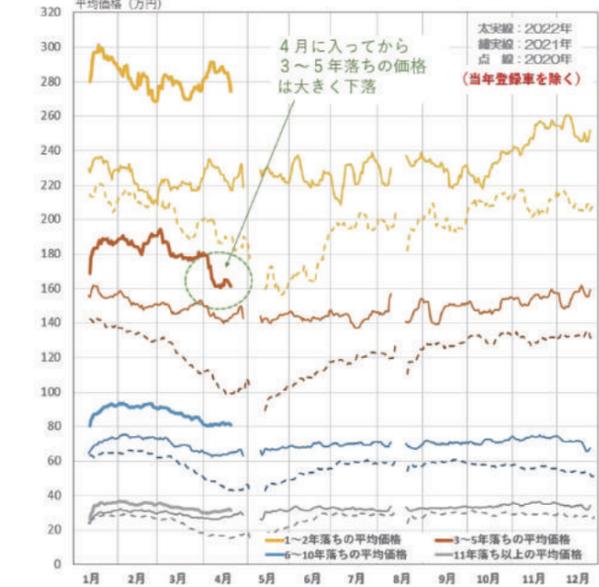


図3 国産車の年落ち別落札平均価格



ロシアのウクライナ侵攻に気を取られていた間に、輸出業者には無視できない事態が到来している。ドル円レートは4月20日現在で、一時1ドル129円超の円安をつけるまでとなっている。2002年以降の円安水準だ(図1)。

皆様がよくご存じのとおり、自国通貨安は輸出には有利に働く。「円安」我々が持っている円の「価値の低下」なので、一般消費者には良いこと無のだが。

供給制約下の円安

円安は輸出には絶好の環境だが、肝心の中古車がタマ不足で、輸送手段も限られている。そうなると、今後起きそうなことは

円安恩恵の相場到来

価格変動が目立つ車をピックアップしてみた。図2はプレミオだ。パングラデシユ向け輸出により製造年5年落ちまでの価格が高止まりする。図は2018年から20年製造車の価格だが、4月17日の週に上昇している。輸出に行く車については、行く年式と行かない年式を把握して、その相場の方向性を見極めることが必要だ。さらに忘れてならないのがアメリカに行くような旧車だ。円安という観点でも相場を見ていただきたい。

4月の相場をおさらいしておこう。AAに参加している皆様の中には、今年の3、4月もいつもの年度末と同じように相場が下落したと感じた方が多いのではないだろうか。編集部でも同じように感じている。マスコミではロシアのウクライナ侵攻と関連付ける見方もあったが、それが全てではない。実際の価格を国産車について見ると図3だ。3、5年落ちの落札平均価格が4月に入って急落し、その後は横ばいとなっている。図4、図5のようになる。

図4 国産車の登録年別落札平均価格

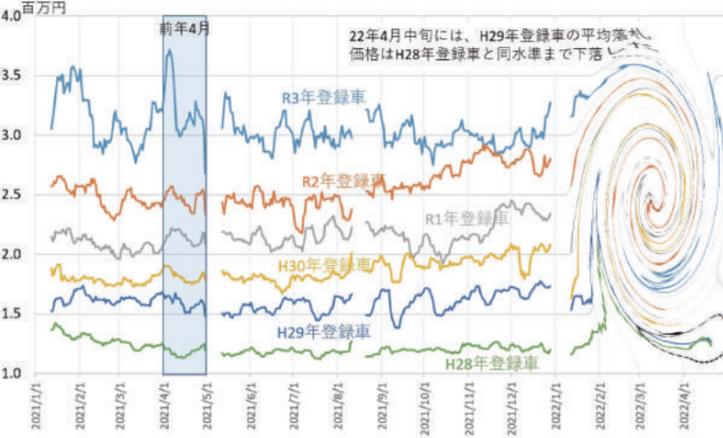
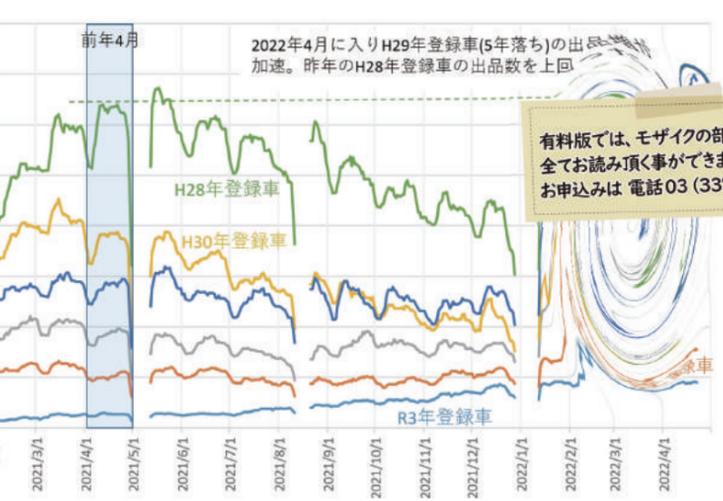


図5 国産車の登録年別出品台数



平成29年登録車 大量出品

足元でH29年登録車の出品が増えてきていることは先月号でもお伝えしたが、その勢いは

止まっている。H29年の新車販売台数はH28年に比べて約5%多かった(乗用車登録車)。昨年のH28年登録車の出品に比べて今年

H29年登録車の出品が多すぎて不思議ではない。ただ、足元の大量出品の動きは、

引き続き、H29年登録車の出品ペース、相場動向に注意しておかなければならない。

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03(3371)9340まで!

for you Excellence for you

大好評!! 過去1年以上オークション出品歴のない車両が多数出品! 2つのEX、魅力の成約率!!

売切りEX & トレタマEX

株式会社JU岐阜羽島オートオークション 〒501-6330 岐阜県羽島市堀津町211番地 tel 058-398-5100(代) fax 058-398-5109 http://www.i-gforce.co.jp