

無料版

2月号



毎月1日発行

第142号 定価850円(税込み935円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場3-23-3 ORビル6階
☎03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは

☎03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

2025年 どうなる? 中古車輸出 新春座談会

《10〜11面・弁護士》

《22面・しごとの心得》
優柔不断なお客様の攻略法

労災は副業してたらダメ?



ユーストカーNEWS恒例の輸出座談会。7回目となる今年もレギュラーメンバーが集結。過去最多の中古車輸出台数となった2024年の振り返りと、今年の展望について大いに語った。

2024年の振り返り

桑名：24年の輸出台数ですが、もう見えましたか？

中尾：発表は今月末ですね。昨年は11月にロシアルーブルが8%ぐらい安くなった。それにロシアのリサイクル税引き上げ、あれは法人輸入が対象でしたっけ？

坂東：法人ですね。

中尾：それとランプ氏が関税を引き上げると言っていて、コンテナ運賃が上がった。12月の実績が悪くなる可能性を考えると、年間の輸出台数は微妙なところですね。

一方、昨年の中古車相場は異次元の世界だった。中古乗用車の平均輸出単価も100万円超えになりそうですが、佐藤理事長、その辺を含めていかがですか。

佐藤：中古車輸出は08年のリーマンショックでガーンと下がりましたが、それでも、それ以降はずっと右肩上がりです。為替がどうなるかと、世界に競争相手はいません。これだ

2面へつづく

日本中古車輸出業協同組合 佐藤理事長の2024年

佐藤：中古車輸出は08年のリーマンショックでガーンと下がりましたが、それでも、それ以降はずっと右肩上がりです。為替がどうなるかと、世界に競争相手はいません。これだ



2025年、進化し続ける
中古車流通プラットフォーム
選べる、つながる、オークネット。

インターネットオークションを介して
日本全国112会場から仕入れ可能!

※グループ会社のアイオーク(Web-i-Auc)でもご落札いただけます

2025年。おかげさまで、オークネットは創業40周年を迎えます。私たちは本物のサービスとは何かを常に考え追及していく「本物主義」の理念に立ち返り、皆さまからのご期待に添えるようグループ一丸となり邁進して参ります。

オークネットの特長

インターネットオークションだから会場へ移動しなくてもOK!

支払金額を申し込むだけで、あなたの代わりにロボットがリアル受札!

支払代行サービスを利用すると、支払先をひとつにまとめられ、入金前でも車の搬出が可能!

輸送手配はWebからワンクリック!

株式会社オークネット
〒107-8349
東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア
TEL: 03-6440-2222
https://www.aucnet.co.jp/car/

新規入会・資料請求はこちら>>



2025年の展望

ECL エージェンシー株式会社 代表取締役社長 坂東 博仁氏

自動車に特化した海運サービス会社、ECL エージェンシーの指揮官。軽いフットワークで現場主義を貫く。海運業界全体を見据えた戦略が得意。



中尾…ここからは2025年がどうなるか、ざつとくぼらんにお話してください。佐藤理事長、さっきの話でいくと、今年も右肩上がりの成長？

佐藤…間違った。あと5年、10年は。桑名…供給はどう思います？

佐藤…供給は少なくなれば値段は上がっちゃうからね。桑名…上がりますよね。だから上がることは良いこと。

佐藤…ここ3〜4年でどんどん上がってるよね。当社(山銀通商)も仕入れ単価が倍ぐらいになってる。

山川…お客さんはすぐ慣れますから、円高に振れても。

イースタンカーライナー株式会社 自動車船部専任部長 鈴木一氏



ミャンマー駐在経験もある、アジア向け中古車輸出のエキスパート。独自のネットワークで収集する現地情報は確度が高い。

山川…1ドル80円の時もあったけど、だからと言って、売れなかったという記憶もない。

桑名…山川社長はどうですか、今年の輸出は、去年増えていますか？

山川…そうですね。あと、今年も右肩上がりの成長？

佐藤…供給は少なくなれば値段は上がっちゃうからね。桑名…上がりますよね。だから上がることは良いこと。

佐藤…ここ3〜4年でどんどん上がってるよね。当社(山銀通商)も仕入れ単価が倍ぐらいになってる。

特定非営利活動法人 自動車流通市場研究所 理事長 中尾聡氏

長年の大手AA主催会社勤務を経て独立した中古車流通ライター。取材・執筆活動と並行してNPO法人の代表として子供の貧困問題にも取り組む。



山川…トトラックも多いです。キャンター。

桑名…輸出の全体像はどうですか。

坂東…今年はRORO船もコンテナもスペースは

中尾…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

株式会社ユーストカードットコム 取締役 桑名伸



中古車流通業で40年近いキャリアを持つ、ユーストカーNEWS相場担当。長年の経験に加えて独自のデータを組み合わせた相場分析には定評がある。

山川…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

中尾…今年、中古車戦は50%でしょうか？

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

中尾…今年、中古車戦は50%でしょうか？

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

中尾…今年、中古車戦は50%でしょうか？

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

坂東…今年、中古車戦は50%でしょうか？

中尾…でも、結構入ってるんですよ。

中尾…今年、中古車戦は50%でしょうか？

2.19 開場47周年大記念オークション

ご出品台数賞 ※お取引1台賞と重複可

全コーナー対象

お取引1台賞: 3台 6,000円分 / 6台 10,000円分 / 10台以上 20,000円分

GIFT CARD ¥1,000 商品券

2/26AAにてお渡し

100円 嵐台

2月5日 第2292回オークション

お取引1台賞: 3台 6,000円分 / 6台 10,000円分 / 10台以上 20,000円分

GIFT CARD ¥1,000

イベント詳細・買取保証価格はHPまたはLINE公式アカウント(右記QR)で確認してね!

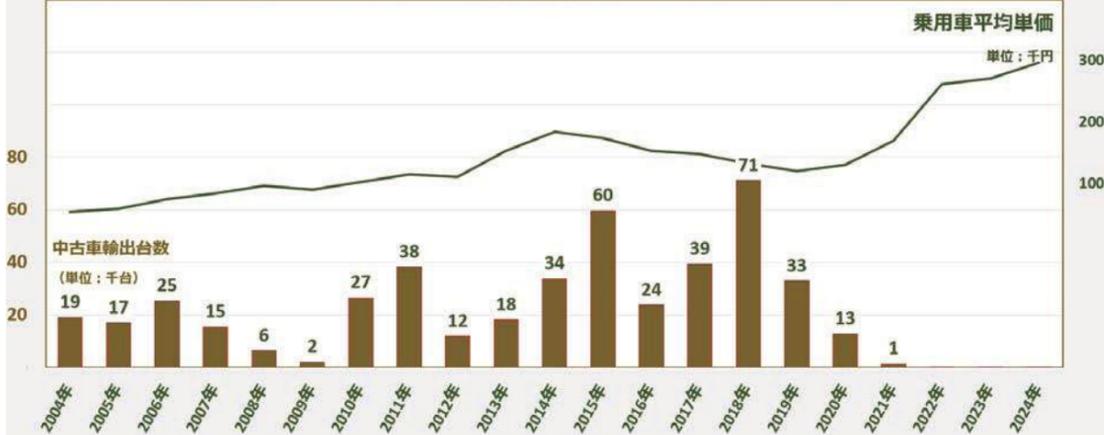
株式会社ベイオーク 〒559-0031 大阪府大阪市住之江区南港東3-5-30 TEL06-6612-5612 ネットで検索「ベイオーク」!



マレーシアでは日本仕様のアルファード/ヴェルファイアの人気が高まり、(北部の都市、コタバル)で。本誌特派員写真

マレーシア向け輸出

スリランカ向け中古車輸出台数と乗用車平均単価の推移



スリランカ向け輸出は2018年をピークに急落。24年は11月までの累計で82台

れるんじゃないですか。
鈴木：年末に大統領が「乗用車は2月1日にオープンする」というコメントがありました。その日に正式なレギュレーションが発表されるのでは。
中尾：今までのスリランカって、知らない間に相場が上がって、ふたを開けてみたら実は、というのがあった。今回そういうことは。
坂東：ある。
山川：定番は1500CC

ですよね。
佐藤：スリランカが買い始めたら、絶対に相場が上がる。
山川：本当に翌日変わりますよね。あれすごいですね。
2025年の展望：EV
桑名：ここからはEV中古車の話をお願いします。
鈴木：NZではガソリン車からは、ガソリン価格に課税し道路の修繕補修も含まれて修正されています。

に使われているようで、EV車から道路使用料の徴収を開始したら、助成金もなくなった影響もあり販売減少と聞きました。
中尾：もうEVの助成金は外れた？
鈴木：外れました。EU諸国も同じではないでしょうか？
桑名：欧州はごめんなさいなんて言わないから。
鈴木：欧州でもエンジン車の販売を2035年以降も容認して修正されています。

2025年の展望：低額車
桑名：今年は相場でいうと、低年式が間違いなく上がる。円安だろうが円高だろうが、元値が安いからあんまり影響を受けない。
中尾：今年はコストも落ちる。
桑名：コンテナがあるのだからかなりの台数が出る

中国製EVの実態
中尾：中国も売れてない。中国のEV、世界中の港に止まっていますよ。
桑名：中古車価格が上がってこない、需要が弱いということになる。EVの中古車価格はずっと底辺です。
中尾：ジュンダイは多分500から1000台(※24年600台)。合わないよね。

し、金額が上がっても吸収されちゃう。普通は大量に供給されると、相場は下がるじゃないですか。下がらないと思いたす。佐藤理事長が言ったように、世界では欲しい人があまりにも多い。これからは値上がりすると思います。くず鉄行きだったやつが15万円と



ロシアの見通し
鈴木：話は変わりますが、ロシア向け台数が落ちて、ロシア向け台数が落ちるかもどうですか？
桑名：ロシアも今はガソリンが高いつて言うんですよ、ウクライナに攻撃されて、油田を。

え、金額が上がっても吸収されちゃう。普通は大量に供給されると、相場は下がるじゃないですか。下がらないと思いたす。佐藤理事長が言ったように、世界では欲しい人があまりにも多い。これからは値上がりすると思います。くず鉄行きだったやつが15万円と

んじゃないですか。
中国製EVの実態
中尾：気になるのが中国の不景気。習近平さんは、年初に貧困から脱したって強気な発言をしたけど、ある大学教授が、中国人9億7000万人の月の世帯収入が4万7000円以下って発表した。言った瞬間に全部消

中国はEV大国になったけど、国内の購入はもうないんじゃないですか。輸出も、さっき言ったようにBYDが一部輸出してるだろうけど。今度、トランプさんが徹底的にやるじゃないですか。そうすると中国は壊れる？
桑名：凄いなら売れなきゃおかしいんです。でも売れてない。
中尾：中国車の中古車輸出は19年に始まったわけですが、その後のロシアの自動車不足に助けられて、23年は20万台ぐらいいま

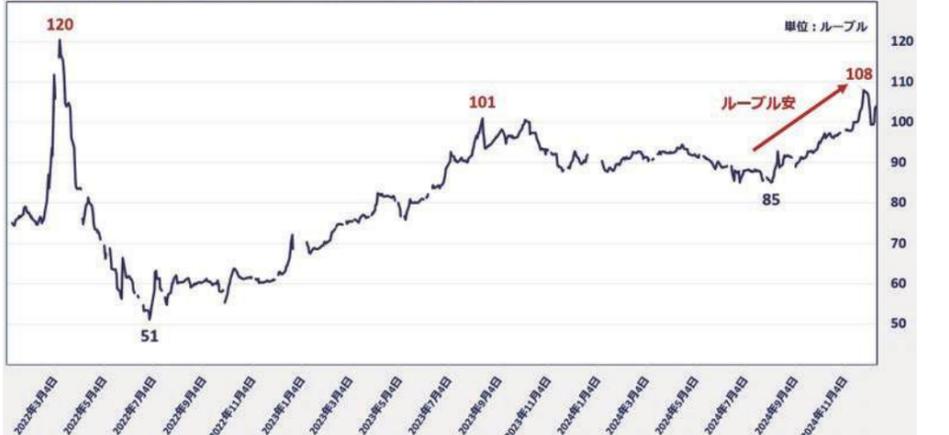


ち込んでるのは、銀行金利21%が要因では？中古車購入資金が銀行金利確保に流れている情報もあります。
桑名：ちゃんと預金があるから大丈夫ですか？
各社の戦略
桑名：最後になります。今年の戦略。山川社長は？
山川：毎年同じですけど、新規開拓に励みます。円安で船の問題がなくなるから、プレイヤーが増えるように常に新たなマーケットを。

そう、金額が上がっても吸収されちゃう。普通は大量に供給されると、相場は下がるじゃないですか。下がらないと思いたす。佐藤理事長が言ったように、世界では欲しい人があまりにも多い。これからは値上がりすると思います。くず鉄行きだったやつが15万円と

去年の12月頃から。
中尾：新規参入が増えるんだ。

1米国ドルあたりのロシアルーブルの推移



ルーブル相場は上下動を繰り返しながら徐々に安値に向かっている

去年の12月頃から。
中尾：新規参入が増えるんだ。

去年の12月頃から。
中尾：新規参入が増えるんだ。

去年の12月頃から。
中尾：新規参入が増えるんだ。



日本ワランティ協会

賛助会員募集

「あんしん」を保証できる
社会のために

TEL:0570-021-211
mail:info@j-warranty.org

日本ワランティ協会HP



山川…今は新規参入しやすい時期なので、いつどうなるか分からない。うち左ハンドルの国同士ですね。海外から海外へ新しいマーケットを求めていくのを今年の目標にしようと思つてます。

佐藤…山川さんはなんで競争相手を心配するの？出てこないと思うけど。在庫を持たなきゃ話にならないんだから、山川さんほどの在庫を持つてやろうとしたら、もうすぐ出てきてる。

山川…いや、分かんないです。

桑名…結構、独占に近いところやつてるじゃないですか。そこでストイックだから、うまくいくと思うんです。大体こまめやつてると、手を抜いたり。

中古車をやつてる人間は、大体2番手、3番手が下手を打つんです。山川さん、僕は本物だと思ふんです。普通は隙が出るけどそれが無い。うまくいく人つて、心配性なんです。

山川…それは否定しないです(笑)。

桑名…最後に坂東節を。中尾…ターミナルは増やさんですか。

坂東…増やしたいですよね。新門司と木更津。

鈴木…増坪するつてことですね。

坂東…増坪します。新門司というところは、九州中国から一番近い港なんです。あそこはフェリーが多く就航しています。

鈴木…内航需要も高い港です。

坂東…海外貿易港でこれ



だけ国内輸送ができる港は無いです。今22ヘクタールぐらい持つてるんですけども、40ヘクタールぐらいまで増やしたい。

鈴木…ロシアも近いしね。

桑名…今年は荒れますのですね。

坂東…荒れます。

鈴木…でも今年も150万台を維持しようですね。

結果が得られる年だつて言うんです。ただし粘り強く、辛抱強く、我慢強く取り組んで、諦めちゃいけない。だから跳ねるんじゃないですか、中古車輸出も。

佐藤…中古車輸出つて2兆円か3兆円規模でボリュームはすごく大きい。だけど世間では評価されてない。

中尾…確かに。

佐藤…これから、そういうことがだんだん染み渡ると、業界として注目が集まるんじゃないかと。

山川…それだけ外貨を手に入れているわけですか。

鈴木…国内税収といった面で輸出後に還付される消費税の影響は大きいかけ。

中尾…基本的には成長と

佐藤…輸出は税金を前払



いしてんの。

中尾…そうですね。

佐藤…これを何とかしたいというのが、これからの大きな目標。

中尾…あと今、重量税。

佐藤…重量税も戻つてこないでしょ？

中尾…輸出で戻つてないです。重量税は日本国内の道路の整備費用ですよ。

佐藤…そう。だから解体は戻ってくるのに、何で輸出は戻つてこないの？

桑名…今年は揺さぶりなんでしょうね、ここで生き残ると、めちゃくちゃ強くなると思うんです。小ぶりな小売り屋さん、相

山川…僕もそう思います。

桑名…でも、輸出屋さん天下を取りながらも、ガイドをいつまでも下ろさない山川社長がいるし、これは大丈夫でしょう。

鈴木…右上がりは多分、続きそうな感じがしますね。

中尾…それは、もう間違いないと思います。

桑名…トヨタの動向が結構、肝ですね。

では、来年も元気な状態で会えることを楽しみにしてますので、今年1年、激動の中、お互い頑張りましょう。どうもありがとうございます。ごさいます。

一同…ありがとうございます。

NEW CORNER DEBUT!!

2/18火
より順次

LUM入札会

新コーナー始動!!

「LUM-R イチセレ」でイチ早く!アナタの仕入れを全力応援!

しかもLUMなら **0円** で始められる!入会するなら今!

お問い合わせはお気軽に: 03-5937-0140 株式会社ユニケット ※入会にはインボイス登録事業者番号が必要です。

皆様のご参加を
心よりお待ちしております。



2025. 2.11 tue & 2.18 tue

今年は2週連続開催!

出品合計
台数賞

5台

10台

20台

30台

50台

100台

200台

2開催合計落札
30台以上賞

ユー・エス・エス
横浜会場

取引
一台賞 【2/11 モンシエール
スイーツ Mon cher】 【2/18 養老軒
ふる一つ大福 養老軒】

※賞品はなくなり次第終了となります。 ※賞品は予告なく変更する場合がございます。 ※取引賞・出品台数賞は来場者限定のものがあります。詳細は事務局へお問い合わせください。 ※掲載の写真・イラストはイメージです。



USS横浜会場

〒230-0053
神奈川県横浜市鶴見区大黒町9番20号

TEL.045-508-7000
FAX.045-508-7100

高単価の成約を連続し
年収1000万円を叶える営業術

第44回

『顧客単価を上げる一言を使わないバカ営業』をいませんか?

株式会社 OfficeTV
代表取締役 藤原智浩

お客様の購入単価を上げることは得意でしょうか? もし苦手というのであれば、今回の技はあなたの売上に直結する話になるはず。なぜなら『たった一言』で商品を買ってしまう、そんなパワーワードだからです。

01 その一言とは一体何か?

それは「ただひとつだけ、心配があります」です。このままだと分りにくいので、参考例を出しながら比較して見ていきます。

【ダメな例】
この度は、お車のご購入おめでとうございます。これでお客様の生活はガラリと変わり、ご家族とのドライブも楽しんでいただくことができます。ちなみに、この車に最適なオプションがあるので、お勧めしても宜しいでしょうか?

【良い例】
この度は、お車のご購入おめでとうございます。これは、〇〇様が高級車に乗る生活が叶ったということですが、運転中に誰かがぶつかって来たり、事故を起こされないうかが、それだけ心配です。
もちろん、日頃からゴールド免許の〇〇様は大丈夫かと思いますが、居眠り運転の相手がぶつかって来たり、自転車に乗った不注意な子供がぶつかって来るとは、お守りするために、お勧めしたいのがドライブレコーダーです。この商品は、最近テレビのニュースなどでも取り上げられることが多くなつたあたり運転や、事故の際にも決定的な証拠を残せます。あるとないでは大違いです。証言だけでは不十分な事故の証拠も、ドライブレコー

ダーがあることで信頼性が上がります。思わぬ事故からお車やご自身を守ることに、ご興味はありますか?



02 問題提起と解決策で単価を上げる

いかがでしょうか。この「ただ、ひとつだけ心配があります」という一言が入るだけで、自然な流れで商品を提案することができました。

この一言なく、同じセリフを言ったとしても、売り込み感が全開となり、聞く耳すらもつてもうることができません。顧客単価を上げるコツは、問題提起と解決策です。お客様の声は、これから起こる問題が分かっています。もつと「問題提起」を「思わぬ事故や事故が起こった時の信頼性」という問題を提起してあげて、解決策として「ドライブレコーダー」商品を案内する。このように、問題提起と解決策があるだけで劇的な変化をもたらすのです。使う単語やフレーズは、意識しながらトークの順番を組み立ててみてください。それだけで売り込み営業マンではなく、お客様の未来を救う救世主となることができます。

03 お節介な人になって単価を上げる

頼んでもいないのにプライベートルームに首を突っ込み、余計な「おせっかい」をする人、あなたの周りにはいませんか?

ちなみに「お節介」は、鉢の内側についた泥や汚れを掻き落とすのに使用する道具「切匙(せつかい)」が語源という説があります。介入の「介」が用いられていることから、必要以上に他者に関わり、深く入り込んでくる表現に使用されます。

相手の言うことだけを聞く、御用聞き営業になるのではなく、お客様の未来に発生するかも知れない問題を心配してあげる「お節介営業マン」になることで、単価がガンガン上がっていきます。

もし、商品毎のセー ルストークをどう組み立てて良いのか正解が分からない場合は、お問い合わせください。



profile 藤原智浩 代表

株式会社 Office TV 代表取締役。顧客獲得コンサルタント。兵庫県出身。心理を活用したセールスを得意とし、金なし、コネなし、実績なしの状態から営業管理システムを販売。6年で1000社以上のクライアントを獲得。

TOZAI
大切なお車運びます!! <http://www.touzaikaiun.jp>

東西海運株式会社 本社 / 〒135-0016 東京都江東区東陽4-1-7 佐藤ダイヤビルディング7F
TEL : 03-6458-4633 (代) FAX : 03-6458-7592

| | | | |
|--------|---|-------|--|
| 札幌支店 | 札幌市清田区平岡3条3-30-7 MESSEビル2F TEL : 011-887-1031 (代) | 大阪支店 | 大阪市住之江区新北島1-2-1 オスカードリーム4F TEL : 06-6685-1031 (代) |
| 仙台支店 | 仙台市若林区六丁目字南97-3 東インター斎藤ビル1F-D号室 TEL : 022-349-8340 (代) | 福岡支店 | 福岡市東区香椎照葉3-2-1 シーマークビル2F-B TEL : 092-674-1031 (代) |
| 北関東営業所 | 群馬県伊勢崎市三和町1495-1 TEL : 0270-27-5005 (代) | 宮崎営業所 | 宮崎市広島2-5-16 興亜宮崎ビル2F TEL : 0985-35-2948 (代) |
| 名古屋支店 | 名古屋市中村区太閤1-20-13 秀幸ビル3F TEL : 052-451-1031 (代) | 沖縄支店 | 那覇市銘苅3-22-33 R8ビル302号 TEL : 098-869-1031 (代) |

MIRIVE 大阪 2025年2月の開催スケジュール

大阪会場限定2月特別企画 全コーナー毎開催1社1台 流札時出品料1,000円 ※2/20は除く

| | |
|---------------|------------------------------|
| 2/6 通常AA | ◆成約賞 |
| 2/13 バレンタインAA | ◆出品賞 |
| 2/20 如月AA | ◆全コーナー1社3台 流札時出品料1,000円 ◆成約賞 |
| 2/27 通常AA | ◆成約賞 |

※大型車は通常手数料となります

MIRIVE WEBサイトから Mライブで埼玉・大阪・愛知の車を買えます。

水曜日は 埼玉の日 木曜日は 大阪の日 金曜日は 愛知の日

新規入会好評受付中! 申込みはWEB からかんたん手続き!

株式会社MIRIVE 大阪会場 TEL : 072-330-2200 〒580-0003 大阪府松原市一津屋 2-10-7

www.mirive.co.jp

CAA 中部会場
Challenge Advance Assist

2025
2月

軽自動車祭り

AM 10:00 START!



2/5

part
1

出品または落札
1台以上賞



都炉美煎本舗
鏡揚げポット(塩)

2/12

part
2

出品または落札
1台以上賞



名古屋ふらんすプチ
ベリーショコラ
(5個入)

2/19

part
3

出品または落札
1台以上賞



選べるBIG菓子
(4種類)

2/26

part
4

出品または落札
1台以上賞



プレーン、ココナッツ、
紅茶、チョコ、
アーモンドなどなど、
6種類の味が楽しめる

神戸浪漫
神戸トラッドクッキー

※掲載画像、イラストはイメージです。※賞品はAA当日のお渡しとなります。

2月のAA 開催スケジュール

軽自動車祭り AA

2/5(水) 1776回 part 1 2/12(水) 1777回 part 2 2/19(水) 1778回 part 3 2/26(水) 1779回 part 4

CAA 株式会社シーイーエー 中部会場
Challenge Advance Assist 〒473-0907 愛知県豊田市竜神町東名32番地

毎週水曜日開催 START AM10:00
CAA HP <https://caanet.jp/>
TC-webΣ HP <https://taacaa.jp/>
TEL 0565-29-1100 FAX 0565-29-0700

シグマ輸送センター TEL 0120-250-852 [TC-webΣ] サポートセンター TEL 03-6757-7800



【2025年中古車輸出の展望】

見通し良好、大いなる飛躍が期待

原稿を作成している段階（1月中旬）では、財務省の貿易統計が未発表だが、2024年の中古車輸出実績は23年に記録した過去最高の154万台にほぼ並ぶ勢いだ。2年連続で高水準を維持することは確実視されている。

さて、今年はどうなるだろうか。結論から先にいえば、好調だった23年、24年の記録をさらに塗り替える年になると筆者はみている。今回はその根拠について説明したい。



レポート NPO法人自動車流通市場研究所 理事長 中尾聡

混迷を極めた海上輸送は回復を遂げて追い風に

2024年は結果的には好実績となったが、世界的な海運事情の不安定さや国内における中古車発生量の減少、それに伴うAA相場の異次元の高騰など、極めて厳しい市場環境だった。それだけに、大いに健闘した1年であったといえるだろう。

一方、25年については、前述したような阻害要因となった諸問題が、ほぼ解消される見通しだ。中古車輸出に立ち塞がるものはほとんどなく、大きく成長が期待できると見込んでいる。

具体的に説明していきたい。まず、去年は年初から

世界の要衝であるスエズとパナマの二大運河で通航に制限が生じ、運航期間の長期化、延着、運賃上昇といった問題に直面した。

さらにコンテナ輸送に関しても、米国の前大統領と現大統領が関税の引き上げを表明する度に駆け込みが発生。これによってコンテナ不足が起これ、運賃が垂直的に上昇する場面もあった。低年式車を輸出するような仕向け国では、車両代金よりもコンテナ運賃の方が高くなるようなケースも多々、見受けられた。

しかし、今年については、1月19日にイスラエルとイスラム組織ハマスとの間で6週間の停戦合意が締結され、その後も恒久的な終結が見込ま

ることからスエズ運河の航行も正常に、またパナマ運河も水源確保を進めたことで正常化すると見られている。

一方、コンテナも未だ駆け込み需要は散見されるが、いずれ早晚、正常化し、逆に供給過多に転じるとみている。さらに、今年には自動車専用運搬船（PCC）の新造船が世界で70隻投入されるという。

以上のように、去年は混迷を極めた海上輸送だが、今年にはPCCを含めRORO船やコンテナ船ともに総じて供給は十分に賄え、輸送価格も下落すると思われるので、中古車輸出にとっては追い風になるだろう。とくにアフリカや中南米など、低年式車需要の高い仕向け国の台数が増加すると見込んでいる。

中古車発生量が拡大 仕入れ競争緩和で輸出増へ

昨年、輸出成長の阻害要因となったひとつに、新車販売の低迷に起因する中古車発生量の減少があった。

実際に、24年新車販売は前年比92.5%の442万1498台と、前年に対して実に35万7592台も減少した。輸出で人気のあるトヨタのブランドだけでも22万2524台に上った。

すべての新車販売に下取車が発生している訳ではなく、またその下取車のすべてがトヨタ車だとは一概に言い切れないが、トヨタの中古車発生量が圧倒的に減少したことには疑う余地がない。

しかし25年については、余程のことがない限り、新車販売台数は一昨年（23年）の480万台まで回復すると筆者は見込んでいる。

トヨタも確実に、昨年実績に対し20万台以上は上積みしてくるだろう。そうなると中古車発生量も拡大し、仕入れの場であるオークション出品も一昨年の800万台レベルまでに回復する可能性が高い。

従って、これまでのような国内向けの小売り業者を交えた輸出バイヤー同士の熾烈な競争は緩和し、異次元であった中古車相場も落ち着きを取り戻すとみている。

しかし、再三述べているように低年式車の落札は増えるので、成約率は記録的な実績となった昨年の70%を上回るものと予想している。

わずかな懸念材料は為替の動向とロシアの不調

これまでは、良い材料のみ述べてきたが、懸念材料が無い訳でもない。第一に為替の問題。基本的には今年、日米の金利格差が縮小し、輸出には不利な円高に振れるとみている。ただ、昨年も同じ時期に同じことを予想したが縮小幅は少なく、現在も円安基調で推移している。現時点で日銀にせよFRBにせよ、段階的な利上げ（日本）利下げ（米国）に動く気配はなく、さほど影響はないだろう。

しかし、金融アナリストのなかには、仮に大きく動いた場合、年内に1ドル=130円付近まで円高に振れる可能性はあるという。これを受けて輸出事業者数社に話を聞いたところ「海上運賃や相場も下げると見込んでいるので1ドル=130円であれば十分、吸収できるだろう」との意見が大方を占めた。

もうひとつ懸念材料があるとすれば、前号でも紹介したロシアの不調である。港湾関係者に言わせると、今年に入ってもロシア向けは激減しているとのこと。

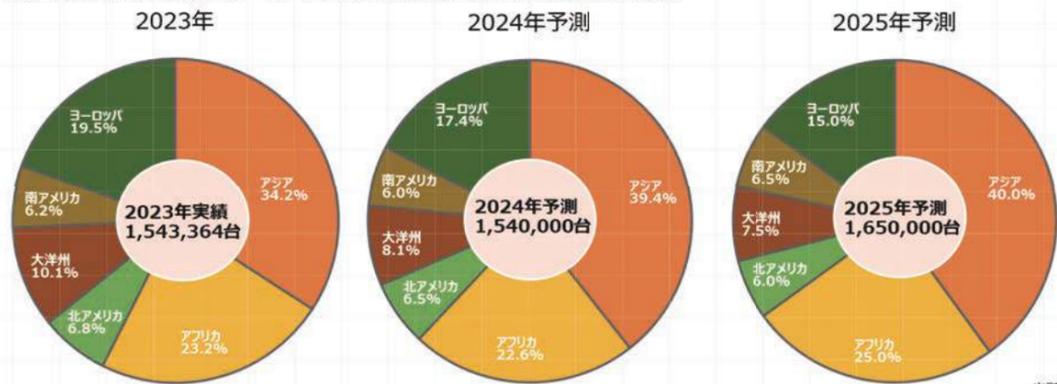
ただ同国は、ウクライナを侵略した22年以降、何度となく西側諸国から経済制裁を受け、その都度、台数は減少するが、数ヶ月もすれば元に戻るため、今回も一時的ではないかと推測している。

一方、かつては仕向国の上位常連であったスリランカが、5年振りに復活するのではとの話が出ている。同国でもそうだが、一般的に新興国は公共交通機関が充実しておらず、交通手段はどうしても車に頼らざるを得ない実態があり、そこに日本の中古車が求められる背景があるようだ。

まとめにあたり、24年は大きな阻害要因があったにも関わらず、史上最高レベルの実績を残したことには、改めて中古車輸出の強い成長性を感じる。これは、この連載で過去再三述べていることだが「メイドインジャパン」で「ユーズドインジャパン」の中古車が、どこの国の中古車と比較しても優位性があることを示している。

25年は、さらなる飛躍が期待でき、今後も右肩上がりの成長が長期的に続くと、改めて確信する1年になるだろう。

■勢いが増す中古車輸出23~25年の台数実績&予測及び地域別割合の推移



出所：財務省貿易統計
23年は実績、24年は11月までの実績を元に自流通独自の予測
25年はあくまでも自流通の予測

アメリカ & イギリス 向け D2D サービス 開始!

2024年11月~ START

「D2D」は AUTOHUB の登録商標です 登録商標 第 5005495 号

D2D パッケージとは? お客様の車を日本の港から海外バイヤーのもとにお届けするまでの業務や手続きをワンパッケージ、ワンプライスでご提供するサービスです。

中古車輸出は **AUTOHUB** FORWARD TOGETHER

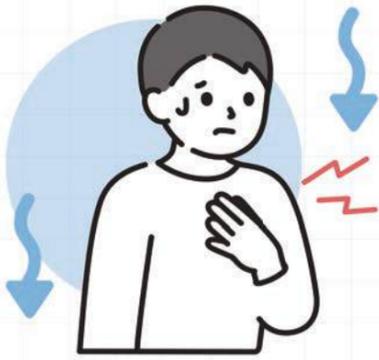
オートハブ <https://www.autohub.co.jp>

株式会社 AUTOHUB
大阪 ☎ 0725-23-8720
名古屋 ☎ 052-950-3380



ある会社の従業員が、長時間労働による過労で精神疾患に罹患してしまったため、労災申請を希望してきたそうだ。しかし会社側で調べたところ、その従業員は夜に副業を行なっていて、その影響もあるようだ。

このような場合でも、本業の会社が労災を認めなければならぬのだろうか。また、このようなケースを防止するために、副業を禁止することはできるのだろうか。副業を禁止せず、副業を認める場合の注意点についても、横澤弁護士に聞いてみよう。



労災は副業してたらダメ?
「近年、複数業務要因災害が認められた」

【横澤弁護士】
今回は、副業・兼業の問題について解説したいと思います。まず、冒頭のご質問にある労災の件ですが、そもそも過労による精神疾患が労災となるのかについて説明します。

【労】災というと、典型的なのが就業時間中にケガをした場合で、労災認定がなされると医療費や休業補償が労災保険として支払われます。ケガだけでなく、病気になった場合も労災となるのですが、従前は「健康を害するような環境で業務を行なって病気になる場合」が対象となることが多かったのです。例えば、炭鉱で働いていた人がじん肺に罹患してしまったようなケースが典型です。

しかし、最近では業務を原因として、精神疾患に罹患する人も増加しており、実際に精神障害を理由とした労災も認められるようになってきています。

令和5年度の数字ですが、全国で約3500件の精神障害を理由とする労災請求があり、約2500件の決定がなされ、約880件が労災として認められています。認定率は約35%程度と高くないのですが、これは労働と精神障害の因果関係が認められないケースが多くあるのだと思います。労働とは関係なく従前から精神障害を有していた場合や、労働以外の原因で精神疾患に罹患したような場合には、労災とは認められません。

1カ月に80時間以上の時間外労働を行なった場合や、深刻なハラスメントの被害を受けた場合、仕事内容や仕事量に大きな変化を生じさせる出来事があったような場合には、労働との因果関係が認められ、精神障害が労災と認められることが多いと思います。

では、冒頭のご質問のように、副業を行なっていたことも影響して、精神障害を有することになった場合、労災と認められるのでしょうか。この点について、従前は、本業と副業の業務は別々に捉えられ、本業だけの影響から精神障害となったのでなければ、本業における労災と扱われることはありませんでした。

しかし近年、複数業務要因災害という労災の支給事由が認められました。これは、各会社の負担を個別に評価して労災認定できない場合は、2社の負担を総合的に評価して判断するものです。

つまり、本業だけの影響から精神障害となった場合でなくとも、本業と副業の両者の負担、具体的には労働時間や生じたストレス等の事由を総合的に判断して、労災認定をされることになりました。

そのため、冒頭の事案においても、副業の影響を加味した上で、労災認定がなされることもあり得ることになります。

では、このような事態が生じると大変だということですが、副業を禁止することはできる



2025年、進化し続ける
中古車流通プラットフォーム

選べる、つながる、オークネット。

インターネットオークションを介して
日本全国**112**会場から仕入れ可能!



※グループ会社のアイオーク(Web-i-Auc)でもご利用いただけます

オークネットの特長



インターネットオークションだから会場へ移動しなくてもOK!



応札金額を申し込むだけで、あなたの代わりにロボットがリアル応札!



支払代行サービスを利用すると、支払先をひとつにまとめられ、入金前でも車両の搬出が可能!



輸送手配はWebからワンクリック!

新規入会・資料請求はこちら



2025年。おかげさまで、オークネットは創業40周年を迎えます。私たちは本物のサービスとは何かを常に考え追及していく「本物主義」の理念に立ち返り皆さまからのご期待に添えるようグループ一丸となり邁進して参ります。

株式会社オークネット
〒107-8349 東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア
TEL : 03-6440-2222 <https://www.aucnet.co.jp/car/>

のでしようか。就業規則を制定している多くの会社では「会社の許可なく、他に雇用され、または自ら事業を営むこと」を禁止して、これに反した場合には懲戒事由となると定めています。

つまり多くの会社では、許可がない限り、副業・兼業ができないことになっていきます。ただ、就業規則で無許可副業が禁止されているからといって、無許可副業をした従業員を自由に懲戒できるというわけではありません。

会社における就業時間以外のプライベートをどのよう過ごすかは、本来的には個人の自由であることから、無許可副業が会社側にも問題とされるケースに限って懲戒ができると解されています。

具体的には、深夜におよぶ長時間の兼業等であって、本業の業務に支障が生じる可能性がある場合や、競業関係にある会社で勤務することや、自ら同業会社を経営して、本業の会社に不利益を及ぼす場合などに限って懲戒事由に該当すると考えられています。

また、会社の情報が漏洩する危険がある場合や、自社の信用や評判を落とす可能性がある業務を行なった場合も、懲戒事由に該当することになるでしょう。

アルバイトをしたことを理由として、懲戒解雇とされた事例は解雇が有効とは認められません。就業規則で無許可副業が禁止されていたのか分りませんが、もし就業規則で無許可副業が禁止されていたのであれば、夜間働いたことによる過労で本業における就業状況が悪化している事情をもって、当該従業員に対して懲戒処分をすることも可能であると思います。

このように、就業規則では無許可副業の禁止が定められていることが多いのですが、最近の流れとしては、副業・兼業を認める方向になっていきます。

副業・兼業は、従業員にとってみれば収入が増加するチャンスですし、離職せずに他の仕事に就くことが可能で、スキルや経験を得ることができるといったメリットがあります。

また会社側にとっても、従業員のスキルアップを図ることができる上、社外の知識や情報を仕入れることも可能となります。さらに、副業・兼業を認めることにより、離職防止や優秀な人材の確保という効果も期待できます。

このようなことから、厚労省では平成30年に副業・兼業の促進に関するガイドラインを策定しました。また、副業・兼業を認める場合のモデル就業規則も公開されています。

副業・兼業を実施するとしても、無制限に認めると従業員が超過労働となったり、自社の秘密が漏洩したり、競業により自社の利益が害されるといったリスクがあります。副業・兼業に伴う労務管理を適切に行なうために、届出の内容を確認するための仕組みを設けておくことが適切です。

届出の際には、副業先の事業内容や従業員が従事する事業内容、労働期間や所定労働日、所定労働時間、始業・終業時間等を確認すると良いでしょう。それらの届出を確認して、会社にとって問題のある副業・兼業であった場合には、そのういった業務への就業を制限する仕組みを作っておくのです。

また、副業・兼業の場合、両者の法定労働時間を超えた時間については割増賃金が発生することになります。これについては、簡便な管理モデルなどが準備されているため、実際に副業・兼業を解禁する場合などは、社労士と相談しながらルールを作成するのが良いでしょう。

従来は副業・兼業を認めず、自社の業務に専念するのが常識とされていましたが、現在は副業・兼業を認める大きな転換点を迎えています。また副業・兼業について就業規則に取り込んでいる会社は少ないものの、メリットもあることから導入を検討することも一案です。

整備・販売システム

40社比較しました。

比較数 **No.1**
日本国内ほぼ全てを比較

比較表無料公開中

選び方のコツ紹介

整備比較ドットコム

日本カーネット株式会社

Profile

横澤 康平

埼玉県久喜市出身。早稲田大学卒。弁護士として、中古車流通に関する業務を多く取り扱うほか、企業の抱える各種問題（従業員・株主・取引先との法的問題）に対応している。



CAA東京会場 2025.02

2/18(火) 第1229回 **オールディーラー協賛記念AA**

2/25(火) 第1230回 **月末感謝祭AA**

特設 ディーラーコーナー 実施

ご来場賞! POS登録でもれなくキッチンカーで使えるおやつ券進呈!

ご来場賞! POS登録でもれなくキッチンカーで使えるおやつ券進呈!

ホイツメロンパン

ブランドいちご

くずまき高原牧場 セット

くずまき高原牛乳 900ml

くずまき高原コーヒー牛乳 900ml

オークションスケジュール

2/4 第1227回 レギュラー-AA | 2/11 第1228回 レギュラー-AA | 2/18 第1229回 オールディーラー協賛記念AA | 2/25 第1230回 月末感謝祭AA

※諸般の事情により内容の変更・イベントの中止をさせていただく場合がございます。あらかじめご了承ください。 ※上記賞品は当日会場受け取りに限りのご用意です。 ※写真・イラストは全てイメージとなります。

25th ANNIVERSARY CAA Challenge Advance Assist

株式会社シーイーエー東京会場

〒277-0923 千葉県柏市塚崎1395番地1 毎週火曜日開催 AM10:00スタート

TEL:04-7160-6000 FAX:04-7160-6010 <https://caanet.jp/>

WebのこならTC-web Σ <https://taacaa.jp/>



MAA

三菱オートオークション ディーラー 買取車・下取車

良質な三菱車との出会いがある。

三菱自動車販売店が出品するコーナーの三菱オートオークション(MAA)を開催。
 高年式の走行僅少車両や展示試乗車、メンテナンスの行き届いたワンオーナー車両、
 さらに他メーカー車など多数のディーラー下取買取車が出品されています。
 ディーラー出品による安心のオークションに奮ってのご参加をお待ち申し上げます。

2025年2-4月開催スケジュール

2025年2月

2月 7日(金) MAA中四国 LAA岡山
 2月19日(水) MAA関東 JAA
 2月21日(金) MAA東北 JU宮城

2025年3月

3月14日(金) MAA九州 JU福岡
 3月21日(金) MAA東北 JU宮城

2025年4月

4月10日(木) MAA関西 MIRIVE大阪
 4月16日(水) MAA関東 JAA
 4月18日(金) MAA東北 JU宮城



UCAR
三菱認定中古車

在庫検索はこちらから
三菱自動車公式中古車サイト
M・Cネット



第131回

検査の匠が教える中古車判定塾

査定検査に役立つ!人気モデル『解体新書』97

カローラツーリング (210・A10系)

ひとつのモデルをフォーカスして、注意すべきポイントを紹介するこのコーナー。今回は、トヨタの主力モデル・カローラシリーズのワゴンタイプとして販売されている『カローラツーリング(210・A10系)』を取り上げます。

レポート | 株式会社 ジャッジメント

知っておきたい / インспекション・データ

修復歴遭遇率 (弊社検査実績) 15.7%

- 車台番号刻印位置 …… 運転席足元付近に打刻
- 色ナンバー表記位置 …… 左センターピラーに表記
- ボンネットオープナー位置 …… ダッシュボード右端下部に設置
- OBD2端子設置位置 …… ダッシュボード右端下部に設置

Check
トヨタ・カローラ
ツーリングのYouTube
動画はこちらから
アクセスできます



12代目カローラのワゴンタイプとして登場

210・A10系カローラツーリングは、2020年に登場。これを機に『カローラフィールダー』から『カローラツーリング』へと名称を変更。プラットフォームも一新されて3ナンバー化されました。主力モデルであるがゆえ流通台数も多く、比例して査定案件も増加傾向にあります。商用としても使用されることから手荒く乗られた車両も多く、修復歴率遭遇率は高い数値(15.7%※当社検査実績ベース)となっています。

勝手に格付け!
査定難易度



プラットフォームが多岐の量販モデルと共有されているので、トヨタ車を見慣れている方であれば、さほど悩むことはありません。カバーで覆われている箇所も少ないので、基本の検査手順を遵守すれば問題ないでしょう。

主カプラットフォーム

カローラツーリングは、GA-C(コンパクト)プラットフォームを採用。これは60・50系プリウス、90系ノア・ヴォクシー、10系レクサスUX等々、数多くの量販モデルと共有化されています。

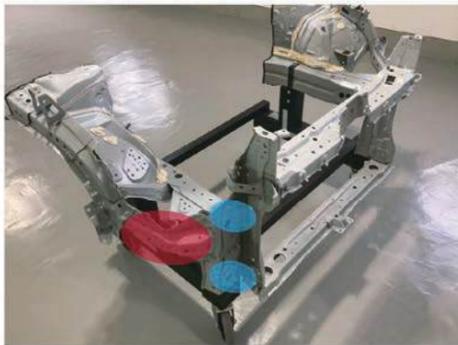
確かに、フロント周りの骨格形状を観察してみると『ほぼプリウス』にしか見えません。左右アッパーサポートは車体と溶接装着、センター部分とロアサポートはボルト装着となっています。

基本的には、4つのポイント(左右フロントインサイドパネルおよびフロントサイドメンバー先端部)を中心に、フロントエリアの修復歴チェックを進めていきます(画像①)。

査定検査研修施設『スキルアップラボ』で制作した、GA-Cプラットフォーム(カローラク



画像①4つのポイントを中心に修復歴チェック!



画像②各部位の先端は要注意
(画像は同一プラットフォームのカローラクロス)

ロス)のカットモデルを用いて具体的に見てみましょう。

サイドメンバー先端部(画像②青部分)には、バンパーブラケットが装着されるので前方からの衝撃に弱く、損傷リスクが高くなります。とくに検査現場では、下側のバンパーブラケット付近に損傷跡がある車両と多く遭遇します。

オフセット衝突された車両の場合、フロントインサイドパネル先端、とくにアウト側パネル(画像②赤部分)に損傷や修正された車両が多く見られます。実車ではどちらのポイントも確認しづらい位置にありますので、検査用ライトは必須です。

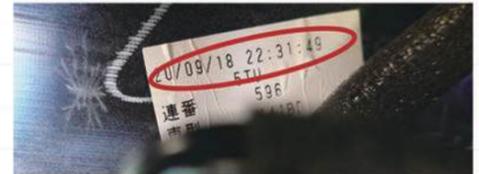
リヤエリア攻略法

カローラツーリングのリヤゲートは、先代モデルから樹脂製となりました。そのため、交換歴の確認は鋼板製のパネルと異なるポイントをチェックする必要があります。

まずリヤゲート上部にあるカバーを外す(破損に注意)と、リヤゲートの製造ラベルが貼られているので、製造日を確認(画像③④)。車検証に記載された【初年度登録年月】と比べて、古い製造日であれば問題無し、新しい日付の場合なら交換されている証拠となります。実際、樹脂製のリヤゲートは素材的に割れやすく、钣金修理よりも交換修理されることが多いので、ぜひ確認するようにしましょう。



画像③上部のカバーを外します



画像④初年度登録月よりも古ければ正常
(画像は2020年9月18日製造)

次にリヤエアリア骨格部に目を向けます。修復歴チェックは、荷室側とバンパー下側の両側から行ないます。荷室側からは、リヤフロアとリヤエンドパネルとの接合部を中心にチェック(画像⑤赤部分)。一見すると隠れているように見えますが、接合部に塗布されたシーラントがしっかりと確認できます。



画像⑤隙間から接合部(赤部分)の確認ができます
(画像は新車状態)

バンパー下側からは、荷室側からチェックすることが難しい、リヤフロアの左右角付近を中心に確認するようにします。リヤバンパーステーは、新車時から斜めに伸びている形状なので、誤認に注意しましょう(画像⑥赤丸)。



画像⑥ステーは斜度のある形状なので誤認に注意!
(画像は新車状態)

ARAI INFORMATION

アライオークションバントラ
2月22日(土)
トラックディーラー協賛!!
バントラオークション



ARAI AUCTIONは行動します。
良質で最適なサービスを通じて、
会員様のニーズに応えます。



アライオークション



車選びを
もっと**お得**に!
もっと**簡単**に!



TC-web Σ 入会キャンペーン

キャンペーン期間 2024年**12月** ▶ 2025年**3月**末日

入会金 **10,000円** + 月会費 **3ヶ月分** **0円** どちらも

※キャンペーンは「フル・ライトプラン」への入会に限ります ※再入会の方はキャンペーンの対象外となります

TC-web Σ だからできる セールスポイント!!

POINT 1 TAA CAA 会員様ならではのサービス

Web落札手数料が安い TAA/CAA会場のクルマを落札するなら TC-web Σ が**安さNo.1!** **最安値!!** TAA/CAA Web落札手数料

スマホ版 (TCアプリ) 外出先でも、お手元のスマートフォンで **TC-web Σ が使えます!**

POINT 2 **業界最大級** の出品台数ボリューム

TC-web Σ 常時掲載 **10万台以上** 接続数 **93会場**

| TAA 全国16会場 | | | | | | CAA 全国4会場 | | | |
|------------|---------|---------|-----|---------|----|-----------|----|----|----|
| 北海道 | 東北 | 宮城サテライト | 関東 | 埼玉サテライト | 横浜 | 東北 | 東京 | 中部 | 岐阜 |
| 中部 | 静岡サテライト | 北陸サテライト | 近畿 | 兵庫 | 広島 | | | | |
| 四国 | 愛媛サテライト | 九州 | 南九州 | | | | | | |

提携会場: NAA, LAA, AIA, ARAI AUCTIONS, ima, SAA浜松, JU, ORIX, MIRIVE, 2025年1月時点

共有在庫: AS'NET, AI-NET, U-CON, 株式会社 ストックカンパニー

TC-web Σ のご入会についてはまず会場へご相談ください

トヨタ・オート・オークション

北海道会場 0123-28-8700 東北会場 024-963-0388 宮城サテライト会場 022-706-2670 関東会場 043-246-5211
 埼玉サテライト会場 0480-77-7391 北関東ヤード 027-257-0613 横浜会場 045-628-6000 中部会場 059-366-2810
 静岡サテライト会場 0538-77-2060 北陸サテライト会場 076-205-0370 近畿会場 072-826-3486 滋賀ヤード 077-507-1159
 兵庫会場 0798-44-3201 広島会場 082-437-2600 四国会場 0875-56-2400 愛媛サテライト会場 089-904-3297
 九州会場 0942-41-2266 南九州会場 0995-54-1511

株式会社 **シグマネットワークス**
 〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 3-9-10
 茅場町プロードスクエア 8階
 TEL 03-6757-7800 FAX 03-6757-7801

TC-web Σ <https://taacaa.jp/>

外国人整備人材と共存共栄する時代 73

レポート
株式会社アセアンカービジネスキャリア
代表取締役 川崎 大輔

左から榊原氏、クアン氏、塩山社長



「外国人は完全に初めてでしたが、ベトナム人のクアン君は1週間くらいで即戦力として活躍してくれたのは嬉しい誤算でした。年上の日本人スタッフにも可愛がられています」(塩山社長)。

初の外国人採用、技能実習ルートの特定技能人材

LIFE株式会社(大阪市、塩山正隆社長)が初の外国人採用に踏み切った。業務拡大に向けて、即戦力としての活躍を期待。技能実習では整備経験が少なく、コミュニケーション的にも厳しいため、特定技能1号(自動車整備分野)人材の採用を行なった。

「特定技能のクアン君がどのくらいの整備技術を持っているか分からなかったが、思いのほかできそうだったので、3日目から一人で作業をやってもらうことにしました」と言う。

特定技能(1号)の認定への道は、大きく2つある。一つ目は技能実習ルートだ。技能実習が終了したら特定技能へ移行が可能だ。2つ目は試験ルートで、技能試験と日本語試験に合格する特定技能の申請が可能となる。

昨年6月末時点において、自動車整備分野で働く2858人の特定技能外国人は、2223人が技能実習ルート、627人が試験ルート。技能実習ルートは78%となっており圧倒的に多い。

同社は技能実習ルートで来る特定技能の人材を選んで採用を進めた。最低3年間の日本での整備経験を持っているため、技能実習生に比べ技術力が高く、現場の即戦力として活躍が期待できる。日本語でのコミュニケーションも問題がなく、日本での生活や、ビジネス習慣にも慣れている。

受入れ体制構築は最重要

外国人採用に対する従業員の

反応は、日本語でコミュニケーションが取れるかどうかが一番の不安だった。クアン君の場合も多少の違和感を持っていたようだが、実際に働いてみると、人柄も含めて最低限のコミュニケーションは取れ、整備スキルも問題なく、文句は何も出なかったという。

「経営者から、外国人採用の経緯をしっかりと社内発信していく必要を感じていました。そうすることで、外国人が来るという意識付けを浸透させることができます」。

クアン君が入社してそれほど時間は経っていないが、車検の補助、一般整備補助などの業務を中心に即戦力となっている。初めて外国人を受入れる会社にありがちなのが、外国人採用に対する意識の差が、経営層と現場レベルで大きくかけ離れているケースだ。その結果、現場にネガティブな意識が蔓延してしまつては、円滑なコミュニケーションを図れるはずはないだろう。

外国人の受入れを決めた際には、経営者自らその重要性を社員全員に伝えることは重要だ。「当社にとって外国人の受入れがいかに重要か」「外国人とどのように協働していくか」。このようなことを社員全員に説明する機会を設け、納得してもらおう。そうすれば、現場は外国人材を「かけがえのない仲間」として迎え入れるようになる。

固定概念に捕らわれない

塩山社長は「当時は、お客様が外国人の作業に対して、差別区別してしまうかも知れない。お客様が離れるという可能性も

考えてしまっていました。確かに、想定はしながら検討した方が良いかと思いますが、実際はイメージ(固定概念)を引きずってしまっていました」と採用前の気持ちを話す。

これからの外国人に期待していることを尋ねると、塩山社長は「将来的には、お客様との立ち合いも行ない、一般整備や重整備などにも対応していただきたい。業務としては、日本人も外国人も関係なくやって欲しいですね」と語る。

初めての外国人採用として、特定技能(1号)の外国人は即戦力として期待できる。さらに、特定技能2号への拡大により、5年以上の更新(事実上の永住)が可能となれば、長期・安定的な雇用を実現できる。自動車整備業界における人材不足のひとつの解決策となる。

FC Apple
加盟店募集
充実した研修制度・サポート体制
負担の少ない加盟料
全国チェーンの認知度

アップルオートネットワーク株式会社
お問い合わせ FC開発事業部
03-3516-0731

車買取・販売
Apple FC
オリコン顧客満足度
2024年オリコン顧客満足度調査
車買取会社初めての買取店第1位
No.1
1位
オリコン
顧客満足度

MIRIVE 埼玉会場

2月は『還元祭!』

2月の開催で出品成約した会員様へ、翌週から使える出品料無料になる特典を1社1台分プレゼント♡

MIRIVE SAITAMA

2月の開催スケジュール

| | |
|----------|--|
| 2月5日(水) | 2525 (ニコニコ) AA 全車出品料流れ2,000円・お取引賞 |
| 2月12日(水) | MIRIVEチャリティー AA 特設『チャリティー0売切りコーナー』 お取引賞 |
| 2月19日(水) | 買取店協賛 AA お取引賞 |
| 2月26日(水) | フレッシュディーラーズ AA お取引賞 |



MIRIVE

新鮮車両のMIRIVE

水曜日は 埼玉の日
木曜日は 大阪の日
金曜日は 愛知の日

新規入会 好評受付中!

お申込みはWEBからかんたん手続き!

www.mirive.co.jp



平均出品上位10会場

| 順位 | 会場 | 出品台数 |
|----|----------|--------|
| 1 | USS東京 | 15,805 |
| 2 | USS名古屋 | 9,748 |
| 3 | HAA神戸 | 6,285 |
| 4 | USS横浜 | 4,797 |
| 5 | JU岐阜羽島AA | 4,784 |
| 6 | USS九州 | 4,728 |
| 7 | アライバントラ | 4,551 |
| 8 | CAA中部 | 4,415 |
| 9 | USS大阪 | 4,190 |
| 10 | JU愛知 | 3,569 |

成約率上位10会場

| 順位 | 会場 | 成約率(%) |
|----|----------|--------|
| 1 | ホンダAA九州 | 97.9 |
| 2 | 愛知トヨタ | 97.6 |
| 3 | ホンダAA関西 | 97.0 |
| 4 | ホンダAA仙台 | 96.9 |
| 5 | ホンダAA東京 | 96.1 |
| 6 | ホンダAA北海道 | 95.0 |
| 7 | ホンダAA名古屋 | 94.8 |
| 8 | アライ仙台 | 91.7 |
| 9 | TAA東北 | 90.9 |
| 10 | NAA大阪 | 90.2 |

主催者発表、ユーストカー1
独自集計による2024年暦
年(1月から12月)の全国定
例オークション会場の実績が
まとまった。

昨年、A A市場は、出品台
数が前年割れとなる反面、成
約台数はプラス推移。買い優
勢の市場で平均単価は前年よ
り12万円アップという高騰相
場にあった。

一方で、流通台数の減少に
対し、日本製中古車の旺盛な
海外需要を受けて成約台数は
増加。成約率は70%に達した。
なお、出品台数の前年割れ
は2022年以来、2年振り
で、成約台数は2年連続の前
年比プラスとなる。

2024年の全国定例オ
ークション実績の詳細は、姉妹
紙の月刊ユーストカー総合版
+輸出相場版2月号に掲載。

2024年暦年実績と前年対比

| | 開催回数 | 出品台数 | 成約台数 | 成約率(%) | 成約金額(千円) | 平均単価(千円) |
|-------|-------|-----------|-----------|--------|---------------|----------|
| 企業系 | 2,134 | 4,832,611 | 3,313,092 | 68.6 | 3,297,002,102 | 995 |
| | +32開催 | -4.1% | +4.9% | +5.9%↑ | +23.6% | +150千円 |
| メーカー系 | 1,353 | 1,336,953 | 1,146,376 | 85.7 | 827,945,820 | 722 |
| | +1開催 | -10.0% | -4.3% | +5.1%↑ | +4.4% | +60千円 |
| JU系 | 1,743 | 1,340,667 | 823,366 | 61.4 | 340,807,686 | 414 |
| | +11開催 | -6.9% | +0.3% | +4.4%↑ | +17.4% | +61千円 |
| 合計 | 5,230 | 7,510,231 | 5,282,834 | 70.3 | 4,465,755,608 | 845 |
| | +44開催 | -5.7% | +2.0% | +5.3%↑ | +19.0% | +121千円 |

※それぞれ上段が2024年実績、中段が2023年実績、下段は対前年比

出品5・7%減の751万台にとどまる
成約率は70%、単価大幅増の85万円に

2024年全国AA会場実績

ネット集客増強研究会

外注と内製化、どっちが良い?

大平喜久

正確には外注の方が良い作業と、内製化の方が良い作業に分かれるというところでしょうね。判断としては、より専門性が高い作業は外注化、専門性が低い作業ほど内製化でしょう。

ちよつと分かりやすく説明しますね。例えばホームページ(H P)。勉強して自分で作ろうとする方いらっしゃいます。それ自体は良いことだと思いますよ。外注に

出せばお金掛かりますけど、自分で作れば必要ないですからね。ただこれ、勉強してHP屋になるなら良いんですけど、自社のHPを作るだけですよ。そのために時間とお金使うのは本末転倒だと思いませんか? だって、それなり

暇が必要なわけですよ。趣味でやるなら別ですけど、社長がやるべき仕事は他にいくらでもあるんで、外注した方が遙かに良いわけです。ホームページを作る目的が分かっているから、こういうことじゃないから、こっちとんちんかんな事になるんですよ。広告を作るのでも、イラストレーターを使って自分で何とかしようとする人いますけど、考え方は一緒ですよ。イラレ

だって、ちゃんとしたアプリ買えばかなりの金額ですし、広告屋がお金貰えるのはそれなりのお金リテイを出すからであって、決して無料のアプリを使っていてはわけじゃないですよ。つまり、何でもかんでもお金を節約しようとするわけですけど、実際は節約にならないわけですよ。ただ緊急性が要求されるようなケースは別です。例えば、何らかのチャンスが来ていて1分1秒でも早くサイトを立ち上げなければならぬ、クオリティより緊急性というようなケースでは、ペライチ(無料で簡単に作れるサイト)みたいなツールで自分で作ってしまう、といった使い分けだと思いませんか?

専門性の高いものは外注で、多少、見栄えが悪くても緊急性が高いものはすぐ作れるように内製化の知識を持っておく。こういった使い分けは必要だと思いませんか? 結局は、社長が社長業という仕事は何か、理解しているかどうかということなんですよ。

寒燈下

開きて閉ぢて

初句集

荒井寿一(荒井商事会長)



俳句 de ひと休み

今月の一句の季語は寒燈下の冬。新しい年がスタートしました。今年の新年は平穏に迎えられ、ホッとできるところです。

今年こそ、一年を通して平和な時代となることを祈るばかりです。しかし、米国のトランプ新政権が発足し、世界中にどのような変化をもたらすか予断を許さないところですよ。とくに我々の自動車業界におよぼす影響は計り知れないものと予想されます。注視していきましょう。

さて、私事ですが一月下旬に初めての句集「麒麟」が出版されます。我が俳句人生二十年の集大成とも言える一冊です。家族のこと、親兄弟のこと、出張で訪れた旅先での作品、季節ごとの気付き、あらゆる分野に渡る五百句余りの我が生き様がここに集まっています。

ちなみに表題の麒麟は、まだ俳句初学時、旭山動物園での「秋風やキリンが死んだ檻一つ」から命名しました。自分の大事な子供のような作品集です。

荒井寿一会長が初の句集を発刊 本紙読者10名にプレゼント

荒井商事の荒井寿一会長による初の句集「麒麟(きりん)」が、このほど発刊された。

本紙の連載でもお馴染み、同氏の第一句集であり、俳句を詠み続けて約二十年の集大成としてまとめられたもの。「この



一冊に込められた一句一句が私自身であり、生きた証そのものなのです(作者あとがきより)。

ハードカバー全213ページ。定価2970円(税込み)。

今回、本紙読者のために、荒井寿一氏より10名の方に、この句集をプレゼントいたします。お申し込みは電話03(3371)9591編集部まで。

MIRIVE 愛知会場

早割



火曜日15時までに搬入いただいた車両1台につき、**1,000円**を計算書にてキャッシュバック!!

早期搬入がオ・ト・ク!! (2月の全開催対象!)

MIRIVE AICHI

2月の開催スケジュール

| | |
|----------|---|
| 2月7日(金) | 初出品まつり AA 初出品&軽コーナー 流れ1,000円 ・お取引賞 |
| 2月14日(金) | Valentine AA 初出品&輸入車コーナー 流れ1,000円 ・お取引賞 |
| 2月21日(金) | WINTER AA 出品3台以上で 流れ1,000円 ・お取引賞 |
| 2月28日(金) | 初出品まつり AA 初出品&フレッシュ&Fコンパクトコーナー 流れ1,000円 お取引賞 |



MIRIVE

新鮮車両のMIRIVE

水曜日は 埼玉の日

木曜日は 大阪の日

金曜日は 愛知の日

新規入会 好評受付中!
お申込みはWEBからかんたん手続き!
www.mirive.co.jp



24年は出品、成約台数 ともに過去最高を更新

平均出品1万5805台も新記録 USS東京

ユーストカー・エス（USS、瀬田大社長兼COO）の東京会場は、2024年暦年のオークションにおいて、総出品台数、総成約台数ともに過去最高を更新する好実績を収めた。

USS東京の2024年1月から12月のオークション実績は、前年と同じ49開催で出品77万4463台（対前年比1.6%増）を記録。1開催平均の出品台数は、前年の1万5558台からさらに上乗せして1万5805台となり、暦年での新記録を達成。

また、成約台数は54万934台（12.2%増）で、1開催平均では1万1039台、また、成約率は69.8%（6.5ポイント増）をマークする高水準なセリを展開した。

昨年のオークションの流通台数は、国内全体で前年比5.7%のマイナスとなるなど、多くの会場が集荷に苦戦するなか、国内最大のUSS東京にはさらにタマが集中し、10月10日開催からは、出品レートを4つ増設し、16レインAAを稼働した後もAA実績は好調に推移。取扱台数の増加に一層、拍車を掛けている。

「今後も引き続き公平・公正なオークション運営に徹し、会員のビジネスを支援していくと同時に、安定したサービスの継続、あるいは新たなサービスの提供で会員の満足度向上を図っていく」（三上正裕執行役員・東京会場長）



30周年を迎えた昨年は16レインに増設

独自開発の間接照明で鮮明な画像を提供

JU岐阜羽島AA 撮影スタジオをリニューアル

JU岐阜羽島オートオークション（熊崎尚樹社長）は、出品車用撮影スタジオをこのほどリニューアル。初荷AAから、一層鮮明となった画像でセリを実施している。

同AAでは、年末年始の休催の期間に撮影スタジオを刷新。天井部分に縦10メートル・横5.4メートルの大型間接照明を新たに設置したほか、スタジオ内の床も塗装し、全体をより明るくした。

とくに、独自に開発した大型間接照明は、専用のシートを介することで、車両のボディにLEDの照明が直接当たらず、光の映り込みもなく撮影が可能。

また、合計で約2400のLEDを縦数列に配置し、それぞれの列で調光することができるため、車両の側面の光量を強くするなどボディ全体を均等の明るさで写せるようにした。

新システムの導入により、ブラックなど濃い色の車両もより鮮明かつ忠実に出品車を撮影。熊崎社長は「車

両を預らせていただいている側として、より鮮明な画像を提供することで会員の安心感にも繋がる。今後のまた新たなサービスにつなげていきたい」としている。



床も再塗装した

上部の大型間接照明が今回のポイント

成功店の取り組みを全店で共有 チームエル 愛車広場カーリンク 「新春大会」

中古車の委託販売チェーン「愛車広場カーリンク」を展開するチームエル（堀越勝格社長）は1月22日、都内で「2025年新春大会」を開催した。

同チェーンでは、年間を通してセールスコンテストを実施しており、半期毎に優秀な結果を残した店舗と個人を表彰。また、期中に優秀な成績を挙げた店舗の取り組みを共有し、加盟全社のレベルアップにつなげている。

今回、2024年下半期（7月から12月）では、兵庫県の三木店（AITEEN）が最優秀活動賞MVPを受賞した。また、基盤代替台数賞や行動指針エピソード賞、スタートアップ賞、カーリンクスター賞など、部門毎に優秀な店舗や個人が表彰された。

続いて成功事例の紹介に移り、優秀活動賞受賞店が実施した「年間粗利増収額5900万円！方針を成果につなげる仕組みとマネ

ジメント」や、行動指針エピソード受賞店の「どん底からの成長の道のり」をテーマに、業績アップへの具体的な方法を共有した。大会の最後には、堀越社長が「100年企業になるために、文化創造を覚悟し、そして楽しむ」と題した総括講演を実施。「勝ち続けるために」

要。経営の最重要管理指標は「顧客数」にあり、トップメッセージとして取り組んで欲しい」と結んだ。

勝ち続けるために

- ①高付加価値経営によって一層の利益を上げる
- ②利益を組織・人材に投資し、物価上昇・買上げ時代に適応する

経営の最重要管理指標は「顧客数」と話す堀越社長 (Web画面)

LAA岡山
LIGHT AUTO AUCTION

スタート AM10:00

2月7日(金)

JU岡山青年部後援
MAA中四国ジョイント

L1 映像化22周年大記念AA

特設コーナー
MAAコーナー
MAA売り切りコーナー

出品・落札
台数賞 1台賞 5台賞 10台賞 20台賞 30台賞

※20・30台数賞は後日送らせていただきます

〒701-0206 岡山県岡山市南区箕島 3443-1 TEL: 086-281-8801 FAX: 086-282-7005

LUM入札会のユニケット

新たに買取車集め専門コーナー開設



「イチセレ」コーナーは毎週火、水、木曜日に開催

月間2千台規模で良質車仕入れ支援

日本最大の中古車入札会「LUM」を展開するユニケット(小野寺孝允社長)は、一般買取店からの出品車を新たに集めた専門コーナーを2月に立ち上げる。

これは、全国でユーザーから買った直後の車両を映像でLUM入札会に出品するもの。買取車というだけでなく、全国のAA会場に出品する前の車両に限定しているため、LUM会員は新鮮な良質車をいち早く仕入れることができる。

こうした特徴から、名称は「イチセレ」(一番に競れる)とした。同コーナーはLUM入札会の映像出品カテゴリ「LUM-R」内に常設し、毎週火、水、木曜日に開催。「当初は月間2000台から開始。将来的には1万台をめざす」(同社)。

中古車市場は深刻な需要不足が続いており、会員の仕入れを全面的に支援する。なお、イチセレコーナーの開設は2月18日(火)を予定。同社では今後、LUM-Rへの映像出品が手軽にできるアプリを8月にも導入予定。さらに、大手レンタカー会社からの出品車を集めた専門コーナーの開設も計画している。

こうした新たな取り組みが、LUM入札会のタマ揃えと会員数の拡充につながる。従来の「リースアップ車メイン」というイメージも、大きな転回点を迎えることになりそうだ。

今年1月からホンダユーテックの社長に就任した久野孝之氏。着任して間もない6日開催の初荷AAの日には、業界マスコミとの懇談の場が設けられ、今後の抱負などについて語った。

「ホンダユーテックといたっての感想は」「中古車はオークションや小売り、ネット媒体など多種多様な領域で多くの企業が参入しており、新車業界とはやはり違う。こうした多様性に奥深さや面白み、また、難しさを感じている」

「ホンダユーテックといたっての感想は」「ホンダユーテックはその前身を含めると50年以上の歴史がある会社。社

「第一は会員の満足度向上」



ホンダユーテック 代表取締役社長 久野孝之氏

「新車から中古車、最終的にリサイクルされるまでの車の生涯を考えると、中古車の使用期間は非常に長い。その中古車をどう取り扱い、お客様にどの様な価値を提供し、どういったビジネスをしていくのかは、ホンダグループの中でも重要な位置付けになっているので、我々の役割もますます大きくなっていく。メインのオークション事業と直販事業だけではなく、色々な役割を担っていく必要がある」という。そして、この結果、14台中12台が成約となり、成約率85・7%を記録。盛況なセリ内容となった。いすゞユーテックと日立建機日本では、この結果を

「アジタル系の業務に携わったことが長く、システムやITデータを活かして、新たな付加価値や効率化を上げることを企画・実践していくような経験も重ねてきた。一物一価の中古車であるが、ビジネスとしてやはりデータは非常に重要な武器。そこを上手く活かしていきたい」。

また、ホンダセールスオペレーションジャパンへの出向の前は、オートテラスブランドからU-Selectブランドへの切り替えも携わったので、その辺りの経験も活かされればと思つた。

「会員あってのオークションなので、第一に掲げるべきものは会員の満足度向上。これからも良質な車両をホンダディーラーから集めることに一層、磨きをかけると同時に、満足いただける台数を提供していきたい。そ

「Q、今後のような会社にしていきたいか」「Q、自身これまでの経験を中古車ビジネスでどう活かせると思うか」

IMA会場で初の建機オークション ほぼ成約

いすゞユーテック

いすゞユーテック(羽田 齋社長)は1月8日、IMA 東京で「日立建機日本・建機映像」コーナーを実施した。同社にとって、建機のオークションを開催するのは初の試み。今回は、日立建機日本から3トン以下のミニショベ

ル10台、搭乗式道路機械(振動ローラ)4台の計14台が出品された。当日は、国内外で中古トラックや中古建設機械を取り扱う販売業者、建設会社らがセリに参加。また、関東地区をはじめ関西地区、九州地

区の会員からもima-NE Tを通じて活発な応札が入った。この結果、14台中12台が成約となり、成約率85・7%を記録。盛況なセリ内容となった。いすゞユーテックと日立建機日本では、この結果を



踏まえて今後の出品内容や開催頻度などを検討していくという。なお、次回はIMA神戸で4月に開催予定。

February Schedule 2月スケジュール

| | | |
|-----|---|--|
| 4日 | レギュラーAA | 2月も企画盛りだくさん♪ たくさんのご利用をお待ちしております! |
| 11日 | バレンタインAA 全コーナー対象 【取引賞 (成約+落札2台以上)】 | ガトーフエスタハラダ バレンタイン限定ラスク |
| 18日 | JU埼玉協会53周年記念& 青年部担当チャリティAA | 成約1台につき100円を 交通遺児に対し 『埼玉県交通安全対策協議会』へ 寄付いたします。 |
| 25日 | ウィンタービッグAA 2/18AAからの再出品車種限定! 出品料流れ1,000円! 【モーニング抽選会】浦和レッズ戦ペアチケット 5本 | |

JU埼玉協会53周年記念& 青年部担当チャリティAA

全車出品料流れ無料!!

【特設! 青年部0売切りコーナー】(全53台)
落札1台につき5,000円分のAmazonギフト券
※ライブ落札も対象となります。

【特設! 埼玉ブランドコーナー】 【モーニング抽選会】 10本
全コーナー対象【取引賞】 ~お買い物市場マルケッティ~

【物販ブース店】 【キッチンカー】 出店♪
取引1台以上で「キッチンカー引換券」プレゼント♪



※賞品は当日受取に限り、無くなり次第終了となります。※写真・イラストは全てイメージです。※諸般の事情により、イベント・賞品等が変更になる場合がございます。予めご了承ください。

JU埼玉オートオークション株式会社

〒339-0035 埼玉県さいたま市岩槻区笹久保新田中谷535
TEL048-798-2111 FAX048-798-5909 営業時間 9:00~17:30



トトレ 新車情報



国産車 (2024年12月5日~)

| メーカー | 車種 | 車種系統名 | 内容 | 発表日 |
|------|-----------------------|-----------------|-------|-------------|
| スバル | クロストレックSHEV | 1代目 (GU系) | NR | 2024年12月5日 |
| トヨタ | ルーミー、ルーミーカスタム | 1代目 (M900/910系) | SC | 2024年12月9日 |
| ダイハツ | トール、トールカスタム | 1代目 (M900/910系) | SC | 2024年12月9日 |
| トヨタ | コペン トヨタ | 1代目 (LA400系) | 改良 | 2024年12月10日 |
| スズキ | ワゴンRスマイル | 1代目 (MX81/91系) | MC | 2024年12月10日 |
| ダイハツ | コペン | 2代目 (LA400系) | 改良 | 2024年12月10日 |
| スバル | WRX S4 | 2代目 (VB系) | SC+特別 | 2024年12月12日 |
| スバル | ジャスティ | 2代目 (M900/910系) | SC | 2024年12月12日 |
| スバル | レヴォーグ | 2代目 (VN系) | SC+特別 | 2024年12月12日 |
| スバル | レヴォーグレイバック | 1代目 (VN系) | 改良+特別 | 2024年12月12日 |
| トヨタ | RAV4 5D | 5代目 (50系) | SC+特別 | 2024年12月16日 |
| トヨタ | RAV4ハイブリッド | 2代目 (50系) | SC+特別 | 2024年12月16日 |
| トヨタ | ミライ | 2代目 (20系) | SC | 2024年12月18日 |
| ニッサン | エクストレイル | 4代目 (T33系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| ニッサン | サクラ | 1代目 (B6系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| ニッサン | セレナ | 6代目 (C28系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| ニッサン | セレナeパワー | 2代目 (C28系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| ニッサン | ノート | 2代目 (B4系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| ニッサン | デイズ | 3代目 (E13系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| ニッサン | ルークス | 2代目 (B4系) | 特別 | 2024年12月18日 |
| マツダ | CX-30 | 1代目 (DM系) | 追加+改良 | 2024年12月25日 |
| マツダ | CX-5 | 2代目 (KF系) | SC+特別 | 2024年12月25日 |
| マツダ | マツダ2 | 1代目 (DJ系) | 追加+改良 | 2024年12月25日 |
| マツダ | マツダ3セダン、マツダ3ファストバック | 1代目 (BP系) | 追加+改良 | 2024年12月25日 |
| マツダ | ロードスター | 4代目 (ND系) | 改良+特別 | 2025年1月1日 |
| マツダ | ロードスターRF | 1代目 (ND系) | 改良+特別 | 2025年1月1日 |
| レクサス | LC、LCコンバーチブル、LCハイブリッド | 1代目 (100系) | 改良 | 2025年1月6日 |
| トヨタ | RAV4 PHEV | 1代目 (50系) | SC | 2025年1月6日 |
| トヨタ | アルファード | 4代目 (40系) | SC | 2025年1月7日 |
| トヨタ | アルファードハイブリッド | 4代目 (40系) | SC+特別 | 2025年1月7日 |
| トヨタ | ヴェルファイア、ヴェルファイアハイブリッド | 3代目 (40系) | SC | 2025年1月7日 |
| スズキ | ソリオ | 4代目 (MA27/37系) | MC | 2025年1月16日 |
| スズキ | ソリオバンディット | 3代目 (MA37系) | MC | 2025年1月16日 |
| トヨタ | アルファードPHEV | 1代目 (40系) | NR+特別 | 2025年1月31日 |
| トヨタ | ヴェルファイアPHEV | 1代目 (40系) | NR | 2025年1月31日 |
| ニッサン | ノートe+ | 1代目 (E13系) | 特別 | 2025年2月4日 |
| マツダ | CX-60 | 1代目 (KH系) | SC+特別 | 2025年2月21日 |
| マツダ | CX-60PHEV | 1代目 (KH系) | SC | 2025年3月1日 |
| スズキ | スイフトスポーツ | 4代目 (ZC33系) | 特別 | 2025年3月19日 |

輸入車 (2024年11月20日~)

| メーカー | 車種 | 車種系統名 | 内容 | 発表日 |
|-----------|---------------------|-----------------|-------|-------------|
| BMW | BMW2シリーズアクティブツアラー | 2代目 (U06系) | 改良 | 2024年11月20日 |
| AMG | AMG CLEカブリオレ | 1代目 (A236系) | NR | 2024年11月22日 |
| AMG | AMG CLEクーペ | 1代目 (C236系) | 改良 | 2024年11月28日 |
| AMG | AMG GLAクラス | 2代目 (H247系) | 改良 | 2024年11月28日 |
| AMG | AMG GTクーペ | 2代目 (C192系) | 追加 | 2024年11月28日 |
| AMG | AMG Gクラス5D | 2代目 (W463/465系) | 追加 | 2024年11月28日 |
| BMW | BMW X3 | 4代目 (G45系) | FC | 2024年11月28日 |
| メルセデスベンツ | ベンツBクラス | 3代目 (W247系) | 改良 | 2024年11月28日 |
| メルセデスベンツ | ベンツCLEカブリオレ | 1代目 (A236系) | 改良 | 2024年11月28日 |
| メルセデスベンツ | ベンツCLEクーペ | 1代目 (C236系) | 改良 | 2024年11月28日 |
| メルセデスベンツ | ベンツGLAクラス | 2代目 (H247系) | 改良 | 2024年11月28日 |
| メルセデスベンツ | ベンツGクラス5D | 2代目 (W463/465系) | 追加 | 2024年11月28日 |
| マイバッハ | メルセデスマイバッハGLSクラス | 1代目 (X167系) | 特別 | 2024年11月29日 |
| AMG | AMG Eクラス | 6代目 (W214系) | FC+特別 | 2024年12月2日 |
| AMG | AMG Eクラスステーションワゴン | 6代目 (S214系) | FC+特別 | 2024年12月2日 |
| キャデラック | キャデラックXT4 | 1代目 (E2系) | MC | 2024年12月3日 |
| アウディ | アウディQ2 | 1代目 (GA系) | SC | 2024年12月4日 |
| アウディ | アウディQ3 | 2代目 (F3系) | SC | 2024年12月4日 |
| アウディ | アウディQ3スポーツバック | 1代目 (F3系) | SC | 2024年12月4日 |
| アウディ | アウディSQ2 | 1代目 (GA系) | SC | 2024年12月4日 |
| アウディ | アウディQ4 e-tron | 1代目 (FZ系) | SC | 2024年12月5日 |
| アウディ | アウディQ4スポーツバックe-tron | 1代目 (FZ系) | SC | 2024年12月5日 |
| フィアット | フィアットプロ | 1代目 (K9F系) | MC+特別 | 2024年12月5日 |
| アウディ | アウディA3スポーツバック | 3代目 (GY系) | MC+特別 | 2024年12月12日 |
| アウディ | アウディA3セダン | 2代目 (GY系) | MC+特別 | 2024年12月12日 |
| AMG | AMG Cクラス | 5代目 (W206系) | 改良 | 2024年12月19日 |
| AMG | AMG Cクラスステーションワゴン | 5代目 (S206系) | 改良 | 2024年12月19日 |
| AMG | AMG SLクラス | 7代目 (R232系) | 追加+改良 | 2024年12月19日 |
| シボレー | シボレーコルベット | 8代目 (Y2系) | SC | 2024年12月19日 |
| シボレー | シボレーコルベットコンバーチブル | 8代目 (Y2系) | SC | 2024年12月19日 |
| BMW | BMW i5ツーリング | 1代目 (G61系) | 改良 | 2024年12月25日 |
| BMW | BMW5シリーズツーリング | 8代目 (G61系) | 改良 | 2024年12月25日 |
| メルセデスベンツ | ベンツEQB | 1代目 (X243系) | 改良 | 2024年12月25日 |
| フォルクスワーゲン | VW Tロック | 1代目 (A1系) | 追加+特別 | 2025年1月7日 |
| クライスラージープ | ジープアベンチャー | 1代目 (FH系) | 特別 | 2025年1月18日 |

スズキ「ワゴンRスマイル」が一部仕様変更

ポイントは お洒落可愛いデザインとカラー

昨年12月10日、スズキは「ワゴンR スマイル」の一部仕様変更した。軽ハイトワゴンでは珍しい、後席両側スライドドアを採用する同モデルの新作のデザインコンセプトは、「ナチュラルユニーク」。

前バンパーや前グリルを丸み帯びたデザインへと変更し、クルマがにこりと微笑んだような、可愛いデザインに。ボディカラーも、新色の「トープグレイージュメタリック」をボディ色とルーフィ色に設定し、内装色にも新色を採用。絶妙なカラーで非常におしゃれだ。

また、新たに「ちいまる」というキャラクターも考案。ワゴンRスマイルに似た生き物という設定で、グッツ展開も検討中とのこと。このあたりにも自分のこだわりの一品が欲しい、自分らしくいられるものを買いたい、という人に向けて開発したという今作のコンセプトがよく反映されている。

安全機能に関しても、衝突被害軽減ブレーキのデュアルセンサーブレーキサポートIIを標準装備したほか、HYBRID X、HYBRID S、HYBRID Xには、全車速追従機能付のアダプティブクルーズコントロール(停止保持機能付)などを採用。電動パーキングブレーキやブレーキホールドも備わるなど、需要に応じたアップデートも施された。

車両本体価格はガソリン車が税込148〜161万円、マイルドハイブリッド車が税込171〜193万円。クルマに可愛さ、おしゃれさを求める人にぴったりな一台がまた誕生した。(自動車ジャーナリスト 吉川賢一)



ワゴンRスマイル HYBRID X (2WD)

| グレード | 駆動方式 | 価格(税込) |
|----------|------|------------|
| HYBRID X | 2WD | ¥1,864,500 |
| | 4WD | ¥1,984,400 |
| HYBRID S | 2WD | ¥1,766,600 |
| | 4WD | ¥1,889,800 |
| G | 2WD | ¥1,489,400 |
| | 4WD | ¥1,612,600 |

主要諸元
 全長×全幅×全高：3395mm×1475mm×1695mm、ホイールベース：2460mm、最低地上高：150mm、車両重量：870kg、最小回転半径：4.4m、乗車定員：4名、駆動方式：2WD、エンジン型式：水冷直列3気筒、総排気量：657cc、燃料タンク容量：27L、使用燃料：無鉛レギュラーガソリン、最高出力：36kW(49PS)/6500rpm、最大トルク：58N・m/5000rpm、モーター最高出力1.9(2.6PS)/1500rpm、モーター最大出力40N・m/100rpm、動力伝達装置：CVT、WLTCモード燃費：25.1km/L、タイヤサイズ(前後)：155/65R14、サスペンション形式(前/後)：トーションビーム式コイルスプリング/トーションバー式、主ブレーキ形式(前/後)：ディスク/ベンチレーテッドディスク

LAA 四国

LIGHT AUTO AUCTION

2月19日(水)

セリスタート10:30~ 第1270回

JU 中四国青年部ジャンボ

日産ジョイント記念AA

★記念限定特設コーナー★

JU スタート売切り
JU コーナー

良質車 下取り車
多数出品!!

JU中四国青年部(9県)様より
ご当地グルメ等 プレゼント!

(ご当地グルメ等はAA終了後のお渡しとなります)

出品 OR 落札台数賞をご用意!

LAA 四国会場

ILR E E 四国会場

〒799-0705 愛媛県四国中央市土居町野田丙77
TEL:0896-74-5355 FAX:0896-74-5330
毎週水曜日オークション開催
<http://www.laa-group.jp/>



| 北海道 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|---------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| USS札幌 | 4 | ⑪ 3,352 | +10.6 | 64.3 | -2.5 | 679 | +95 |
| JU札幌 | 3 | 971 | +24.0 | 75.7 | -2.5 | 319 | +50 |
| TAA北海道 | 4 | 622 | -28.9 | 81.3 | -0.8 | 483 | +27 |
| NA A北海道 | 1 | 334 | -36.9 | 64.7 | +1.2 | 335 | -6 |
| 札幌AA | 3 | 290 | -18.8 | 69.2 | +8.6 | 394 | +64 |
| ホンダ北海道 | 4 | 231 | -1.3 | 91.9 | +2.5 | 434 | +53 |
| JU函館 | 3 | 125 | +28.9 | 51.6 | +7.7 | 631 | +92 |
| JU帯広 | 3 | 109 | +60.3 | 52.9 | +2.5 | 427 | +95 |
| JU釧路 | 3 | 69 | +19.0 | 38.2 | -6.0 | 460 | -226 |
| JU旭川 | 3 | 55 | +14.6 | 68.5 | +6.4 | 420 | +187 |
| JU北見 | 3 | 52 | +13.0 | 62.8 | -7.1 | 387 | +30 |
| JU室蘭 | 3 | 50 | ± 0.0 | 51.0 | -8.2 | 232 | -38 |

| 東北 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|-------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| USS東北 | 4 | 1,613 | +8.3 | 72.4 | -2.0 | 549 | +79 |
| TAA東北 | 4 | 1,296 | -19.9 | 86.6 | -0.5 | 523 | +41 |
| JU宮城 | 4 | 1,264 | -5.9 | 74.3 | +0.8 | 289 | +19 |
| JU福島 | 4 | 1,006 | -7.5 | 49.0 | -6.7 | 310 | +13 |
| CAA東北 | 4 | 757 | +9.4 | 72.5 | +0.8 | 338 | +46 |
| アライ仙台 | 4 | 439 | -21.7 | 91.0 | -1.7 | 243 | +47 |
| ホンダ仙台 | 4 | 289 | -22.3 | 96.0 | +5.0 | 305 | +12 |
| JU山形 | 2 | 197 | +6.5 | 65.4 | -3.8 | 293 | +99 |
| JU秋田 | 3 | 139 | -23.2 | 87.7 | +3.7 | 113 | +9 |
| JU青森 | 2 | 114 | -5.0 | 83.7 | -3.7 | 127 | -27 |

| 関東甲信越 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|----------|----|----------|--------|--------|--------|--------|---------|
| USS東京 | 4 | ① 15,511 | +13.5 | 61.2 | -1.9 | 1,556 | +136 |
| USS横浜 | 4 | ⑤ 4,806 | +4.3 | 59.8 | -0.7 | 1,109 | +123 |
| アライパントラ | 3 | ⑥ 4,800 | +11.2 | 68.3 | +5.3 | 959 | +63 |
| TAA横浜 | 3 | ⑫ 3,017 | -12.2 | 87.9 | -1.4 | 998 | +1 |
| CAA東京 | 4 | ⑬ 2,896 | +21.0 | 73.3 | +3.0 | 616 | -62 |
| MIRIVE埼玉 | 4 | ⑭ 2,803 | -17.2 | 66.4 | -8.2 | 477 | +112 |
| TAA関東 | 4 | ⑯ 2,128 | -22.3 | 83.0 | -1.7 | 855 | +93 |
| JU埼玉 | 4 | 1,826 | -16.4 | 52.5 | -3.5 | 467 | -63 |
| JAA | 4 | 1,675 | +9.6 | 36.3 | -1.8 | 1,117 | +142 |
| アライ総合機械 | 4 | 1,621 | +9.2 | 69.9 | +0.2 | 725 | +90 |
| アライペイト | 4 | 1,458 | +24.8 | 79.0 | -2.1 | 536 | +38 |
| JU東京 | 4 | 1,389 | +7.6 | 55.0 | -1.4 | 374 | +21 |
| JU千葉 | 4 | 1,380 | -8.4 | 58.3 | -4.0 | 513 | +71 |
| ホンダ東京 | 4 | 1,242 | +15.2 | 92.6 | +1.2 | 473 | +20 |
| USS群馬 | 4 | 1,215 | -11.3 | 64.1 | +1.2 | 558 | +57 |
| USS埼玉 | 4 | 1,169 | +13.7 | 63.0 | -7.7 | 420 | +32 |
| USS新潟 | 4 | 1,086 | -1.1 | 59.0 | +6.2 | 443 | +74 |
| JU新潟 | 4 | 802 | +7.2 | 62.5 | -3.3 | 264 | +24 |
| JU群馬 | 4 | 715 | -12.5 | 49.8 | +0.5 | 386 | -32 |
| アライ小山4輪 | 4 | 659 | +1.9 | 82.7 | -0.9 | 413 | +65 |
| JU神奈川 | 4 | 626 | -17.3 | 67.3 | +8.0 | 346 | +7 |
| JU栃木 | 4 | 564 | -3.3 | 32.3 | -9.1 | 226 | +7 |
| ヒーロー | 4 | 523 | -31.8 | 60.8 | -4.5 | 340 | -17 |
| JU茨城 | 4 | 519 | +13.3 | 55.7 | +1.1 | 424 | +68 |
| NA A東京 | 4 | 511 | -21.6 | 81.9 | +2.9 | 589 | +24 |
| ジップ東京 | 3 | 455 | +21.0 | 46.2 | -1.7 | 2,395 | +552 |
| いすゞ東京 | 3 | 451 | -11.4 | 63.5 | +17.4 | 1,742 | -108 |
| JU長野 | 4 | 429 | -17.8 | 34.1 | -0.4 | 208 | +3 |
| JU山梨 | 3 | 41 | -42.3 | 61.5 | +9.4 | 218 | +3 |

| 中部 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|----------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| USS名古屋 | 4 | ② 9,191 | -1.6 | 52.2 | -4.2 | 1,785 | +176 |
| JU岐阜羽島AA | 3 | ④ 5,359 | +4.5 | 47.6 | +2.9 | 633 | +33 |
| CAA中部 | 4 | ⑧ 4,176 | -6.9 | 70.3 | -2.4 | 882 | +40 |
| JU愛知 | 4 | ⑩ 3,385 | -6.2 | 76.3 | -0.9 | 468 | +56 |
| TAA中部 | 4 | ⑫ 2,289 | -13.0 | 86.7 | -1.9 | 613 | +80 |
| USS静岡 | 4 | ⑮ 1,903 | -2.4 | 58.6 | -1.6 | 452 | +34 |
| USS-R名古屋 | 4 | 1,722 | -2.4 | 85.7 | +0.6 | 118 | +7 |
| MIRIVE愛知 | 4 | 1,286 | -16.6 | 56.2 | -6.8 | 327 | -21 |
| CAA岐阜 | 4 | 810 | -19.6 | 60.3 | -7.8 | 782 | +290 |
| JU静岡 | 4 | 794 | -13.1 | 60.5 | +3.9 | 179 | -11 |
| JU三重 | 4 | 753 | -4.0 | 44.1 | +3.2 | 386 | +66 |
| NA A名古屋 | 4 | 620 | -3.9 | 89.9 | +3.2 | 476 | +103 |
| ホンダ名古屋 | 4 | 591 | -3.6 | 88.2 | -3.4 | 449 | +7 |
| 愛知トヨタ | 2 | 457 | +22.8 | 96.5 | +0.5 | 493 | -60 |
| JU富山 | 3 | 426 | +19.7 | 59.4 | -5.4 | 234 | -26 |
| SA A浜松 | 3 | 421 | ± 0.0 | 57.2 | -1.5 | 716 | +29 |
| USS北陸 | 4 | 282 | -13.2 | 80.2 | +9.9 | 253 | +28 |
| JU石川 | 3 | 258 | -15.4 | 57.8 | -1.1 | 363 | +26 |
| JU福井 | 2 | 174 | -33.3 | 42.5 | -4.6 | 225 | +42 |

| 1開催平均の出品ベスト10(台) | |
|------------------|----------------|
| ① | USS東京 15,511 |
| ② | USS名古屋 9,191 |
| ③ | HAA神戸 5,956 |
| ④ | JU岐阜羽島AA 5,359 |
| ⑤ | USS横浜 4,806 |
| ⑥ | アライパントラ 4,800 |
| ⑦ | USS九州 4,262 |
| ⑧ | CAA中部 4,176 |
| ⑨ | USS大阪 4,016 |
| ⑩ | JU愛知 3,385 |



| | 開催回数 | 出品台数 | 成約台数 | 成約率(%) | 成約金額(千円) | 平均単価(千円) |
|-------|------|---------|---------|----------|-------------|----------|
| 企業系 | 171 | 380,381 | 233,081 | 61.3 | 221,230,647 | 949 |
| メーカー系 | +2開催 | +3.4% | +1.2% | -1.3ポイント | +13.0% | +100千円 |
| JU系 | 129 | 101,255 | 58,276 | 57.6 | 23,025,090 | 395 |
| 合計 | 403 | 581,756 | 374,824 | 64.4 | 302,569,060 | 807 |
| | -4開催 | +0.6% | -0.6% | -0.8ポイント | +9.9% | +77千円 |

※オークション実績の無断転載、二次利用は固くお断りします。 ※下段は前年同月比

| 近畿 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|-----------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| HAA神戸 | 4 | ③ 5,956 | +9.3 | 57.4 | -2.4 | 1,211 | +83 |
| USS大阪 | 4 | ⑨ 4,016 | -2.4 | 51.2 | -4.5 | 1,044 | +148 |
| TAA近畿 | 4 | ⑮ 2,435 | +4.6 | 76.3 | -2.8 | 914 | +71 |
| USS神戸 | 4 | 1,864 | -3.9 | 60.3 | +6.1 | 667 | +73 |
| TAA兵庫 | 3 | 1,352 | +28.0 | 75.7 | +1.2 | 829 | +151 |
| MIRIVE大阪 | 4 | 1,175 | -28.3 | 74.6 | -2.1 | 347 | -71 |
| ペイオーク | 4 | 1,163 | +34.1 | 60.1 | -8.5 | 763 | -86 |
| ホンダ関西 | 4 | 996 | -9.5 | 94.7 | +2.8 | 523 | -9 |
| いすゞ神戸 | 3 | 949 | -10.0 | 65.5 | +13.7 | 1,862 | +366 |
| I A A大阪 | 4 | 766 | +1.9 | 73.5 | +5.0 | 238 | +44 |
| NA A大阪 | 4 | 450 | -14.3 | 85.2 | -1.5 | 798 | +179 |
| K C A A京都 | 4 | 443 | -13.1 | 45.3 | -1.9 | 380 | +25 |
| ジップ大阪 | 4 | 400 | -0.5 | 52.8 | -5.0 | 2,259 | +377 |
| JU奈良 | 3 | 360 | +3.4 | 54.5 | -6.1 | 390 | +29 |
| 日産大阪 | 4 | 304 | +15.2 | 87.4 | -2.3 | 294 | +96 |

| 中国四 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|-----------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| L A A岡山 | 4 | ⑯ 1,957 | +12.1 | 55.9 | +2.8 | 482 | +70 |
| T A A広島 | 4 | 1,313 | +5.9 | 80.8 | +3.2 | 707 | +56 |
| U S S岡山 | 4 | 1,311 | +1.1 | 77.0 | -0.8 | 481 | +6 |
| L A A四国 | 4 | 1,080 | -2.0 | 47.8 | +2.0 | 328 | +21 |
| T A A四国 | 4 | 997 | -9.6 | 88.8 | +4.7 | 435 | +66 |
| JU広島 | 4 | 767 | -8.4 | 46.0 | +5.2 | 315 | +27 |
| K C A A山口 | 4 | 717 | -10.9 | 50.4 | -1.3 | 420 | +10 |
| JU山口 | 4 | 270 | +29.2 | 35.1 | -4.2 | 526 | +109 |
| JU島根 | 1 | 188 | -14.5 | 84.6 | +1.9 | 255 | +49 |
| JU鳥取 | 1 | 103 | -16.3 | 81.6 | +8.4 | 184 | +13 |
| 広島AA | 2 | 94 | -18.3 | 59.9 | +6.2 | 365 | ± 0 |

| 九州・沖縄 | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|---------------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| USS九州 | 4 | ⑦ 4,262 | +2.1 | 68.2 | +1.4 | 1,013 | +140 |
| TAA九州 | 4 | ⑱ 1,970 | -4.3 | 78.9 | -1.6 | 664 | +41 |
| K C A A福岡 | 4 | 1,807 | +2.1 | 48.2 | +0.5 | 317 | +23 |
| JU福岡 | 3 | 1,676 | +17.1 | 53.1 | -3.0 | 275 | +32 |
| K C A A南九州 | 4 | 1,514 | +1.3 | 36.7 | -0.5 | 330 | -20 |
| USS福岡 | 4 | 640 | -8.6 | 54.8 | -1.5 | 902 | +329 |
| ホンダ九州 | 4 | 530 | +2.7 | 96.8 | +1.0 | 370 | +43 |
| TAA南九州 | 4 | 516 | -6.0 | 83.0 | -0.7 | 418 | -67 |
| JU長崎 | 1 | 457 | -2.8 | 60.8 | -0.9 | 153 | -8 |
| NA A福岡 | 4 | 455 | +4.6 | 80.0 | +2.5 | 407 | +28 |
| JU沖縄 | 4 | 405 | -1.0 | 67.7 | +8.2 | 165 | -2 |
| JU鹿児島 | 3 | 392 | +15.0 | 46.9 | ± 0.0 | 236 | +21 |
| JU大分 | 2 | 391 | -5.8 | 83.5 | -0.2 | 118 | +8 |
| いすゞ九州 | 3 | 327 | +11.6 | 71.8 | +6.0 | 943 | +42 |
| JU熊本 | 3 | 220 | -27.6 | 54.0 | -6.5 | 188 | +35 |
| JU宮崎 | 2 | 142 | +40.6 | 77.0 | +7.6 | 181 | +7 |
| K C A A南九州2nd | 2 | 112 | +1.8 | 26.0 | -35.6 | 582 | +387 |

| TV・ネット | 回数 | 出品平均(台) | 前年比(%) | 成約率(%) | 前年比(P) | 単価(千円) | 前年比(千円) |
|--------|----|---------|--------|--------|--------|--------|---------|
| オークネット | 4 | 865 | +21.3 | 44.0 | +4.3 | 931 | +47 |

※出品平均台数の前の数字①~⑳は全国順位 ※USS四国の実績はHAA神戸を含む

国内唯一のトラック専門オークション

ima いすゞモーターオークション
URL <http://www.portal.umax.co.jp/ima/>

IMA 東京会場

千葉県印西市牧の台3-1-1 TEL:0476-42-5121

毎週水曜日11:00スタート

2月5日 第1604回 オークション
12日 第1605回 バレンタイン記念
19日 第1606回 オークション
26日 第1607回 オークション

IMA 九州会場

福岡県古賀市青柳字馬渡808 TEL:092-942-0860

毎週木曜日11:00スタート

2月6日 第1220回 オークション
13日 第1221回 バレンタイン記念
20日 第1222回 オークション
27日 第1223回 オークション

IMA 神戸会場

兵庫県神戸市灘区味泥町2-48 TEL:078-871-5500

毎週金曜日10:00スタート

2月7日 第1765回 オークション
14日 第1766回 バレンタイン記念
21日 第1767回 オークション
28日 第1768回 オークション

ima 新規会員募集中! 詳細は各会場にお問い合わせください

Ucar指数による個別車種の相場動向

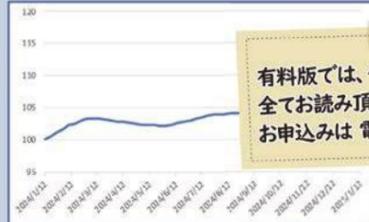
トヨタ アルファード AGH30W 【3年落ち】

2024年1月→2025年1月 -0.5% ▼



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



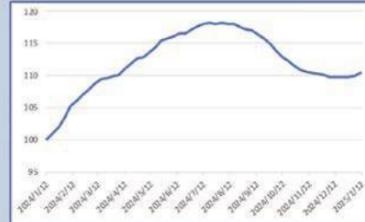
トヨタ ランドクルーザー プラド TRJ150W 【5年落ち】

2024年1月→2025年1月 10.4% ▲



中古車指数

相場動向



2024年の年明け以降、なだらかに上昇を続け、8月中旬を頂点に。その後は下降傾向となった。今年1月はやや上昇。多くの製造年5年落ちがパキスタンに輸出されているが、アラブ首長国連邦への輸出台数の方が多く、相場への影響力を持っていると考えられる。



毎月お届しているUcar指数を、今回も個別車種で計算して紹介する。Ucar指数は中古車価格の本当の動向を把握するために開発したものである。今回は、基準日を2024年1月7日の週とし、その時点の指数を100とした。

指数が100を上回っていれば基準日より高く、100を下回っていればそれより低いことがわかる。なお、これは2025年1月12日までの一週間平均のグラフである。

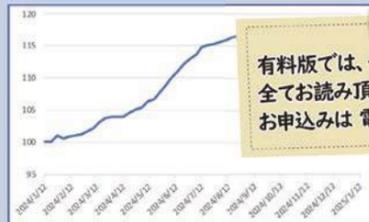
ホンダ ステップワゴン スパーダ RP3 【5年落ち】

2024年1月→2025年1月 14.2% ▲



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



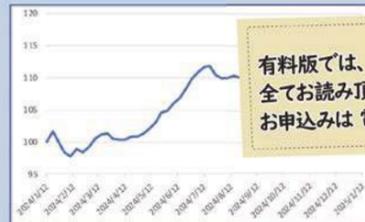
トヨタ C-HR NGX10 【3年落ち】

2024年1月→2025年1月 0.8% ▲



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



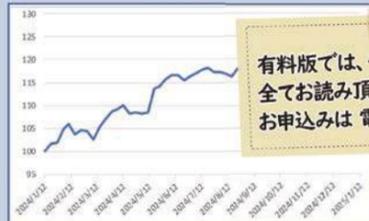
スズキ エブリィバン DA17V 【5年落ち】

2024年1月→2025年1月 16.8% ▲



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



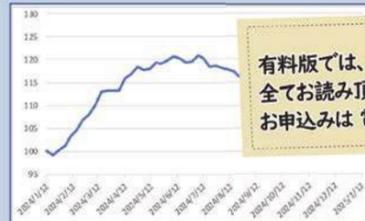
ダイハツ ハイゼットカーゴ S321V 【5年落ち】

2024年1月→2025年1月 14.9% ▲



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



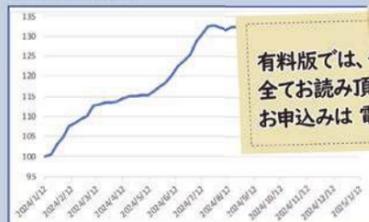
トヨタ プレミオ NZT260 【4年落ち】

2024年1月→2025年1月 30.2% ▲



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



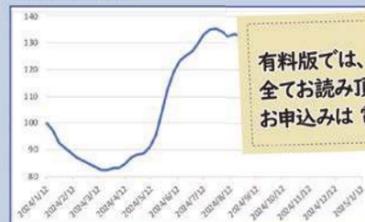
ダイハツ ミライース LA350S 【3年落ち】

2024年1月→2025年1月 16.2% ▲



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



TAA

TOYOTA USEC

TAA



LEXUS

TAAだからできる高品質・高成約率

レクサスコーナー 全会場実施中

トヨタ・オート・オークション

インターネットサービス TC-web 詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

| | | | |
|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| 北海道会場 0123-28-8700 | 東北会場 024-963-0388 | 宮崎サテライト 022-706-2670 | 関東会場 043-246-5211 |
| 茨城サテライト 0480-77-7391 | 北関東ヤード 027-257-0813 | 横浜会場 045-628-6000 | 中部会場 059-366-2810 |
| 静岡サテライト 0538-77-2060 | 福岡サテライト 076-205-0370 | 近畿会場 072-826-3486 | 滋賀ヤード 077-507-1159 |
| 兵庫会場 0798-44-3201 | 広島会場 082-437-2800 | 四国会場 0876-56-2400 | 鹿児島サテライト 099-904-3297 |
| 九州会場 0942-41-2266 | 南九州会場 0995-54-1511 | | |



24面へつづく

この、いきり立った上昇のグラフ(全年式グラフ)もそれを物語っている。

「雷雨のように荒れる」25年なのだ。前号の表紙では暗い霧(もや)が掛かった道路その先には雷というデザインでお届けしたが、その通り「先が見えない」

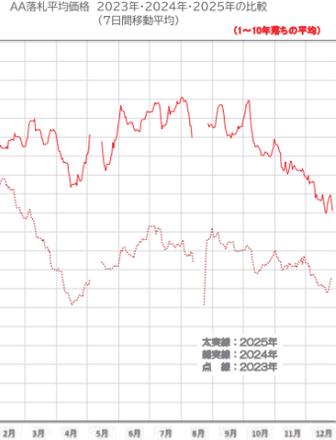
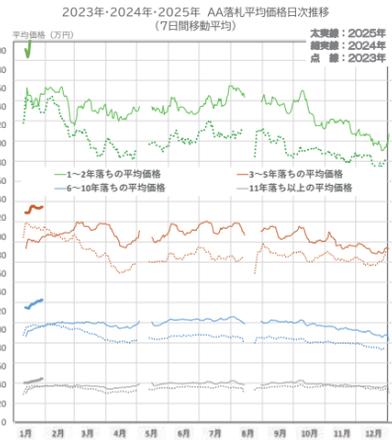
今年のグラフからは、2022年の表示はないが、23年と24年の中間あたりであったと思ってしまう。ということとは、相当高いと思っていた22年から去年までの過去3年の中古車相場の遙か上から今年の相場は始まり、さらに強い上昇の気配を見せているのだ。

23、24面のグラフは、今年分を含めた過去3年間の推移を表示している(今回は相場の高騰具合をわかりやすくするために、全年式のグラフに赤い線のグラフを追加掲載している)。

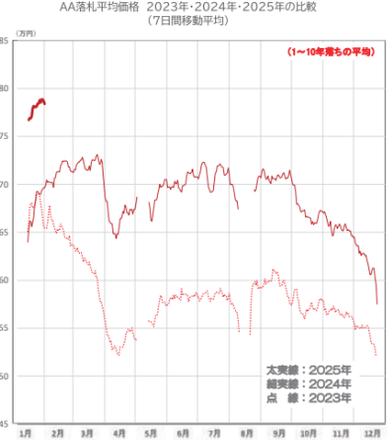
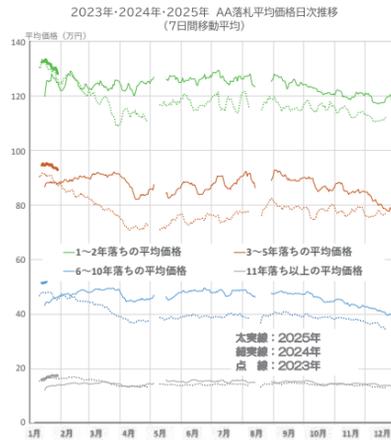
前号で今年の相場は高いところから始まるだろうと、予想をお伝えした。その答え合わせがこの1月のAA結果で、23、24面のグラフがその答えだ。高いところから始まると伝えしたが、実際は我々の想像のさらに上だったといえる。

25年は予想以上の高騰相場で始まる

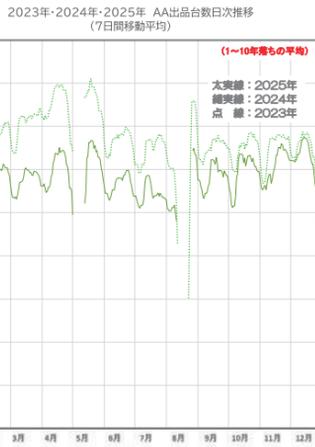
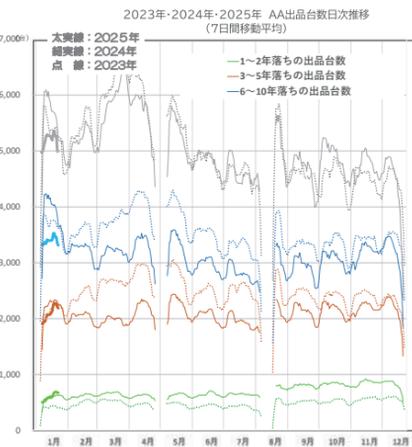
国産車 AA落札平均価格 日次推移



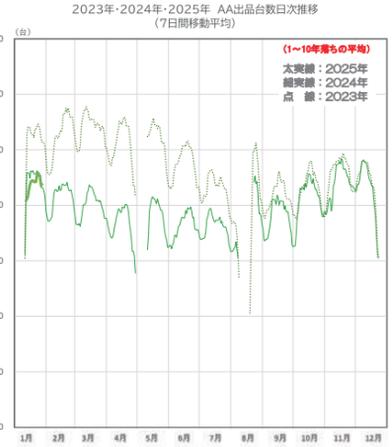
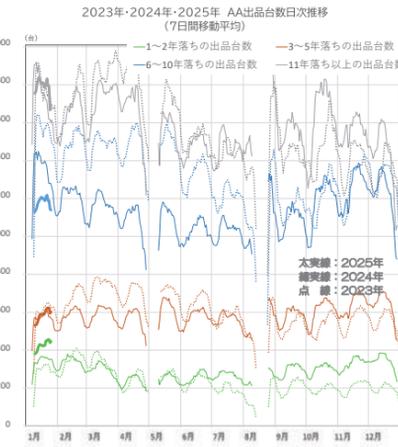
軽自動車 AA落札平均価格 日次推移



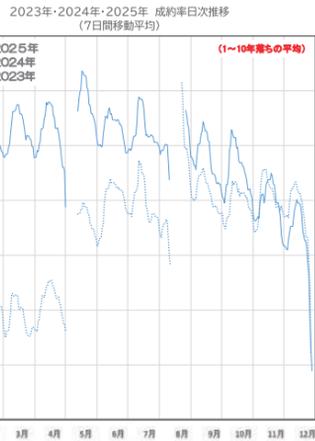
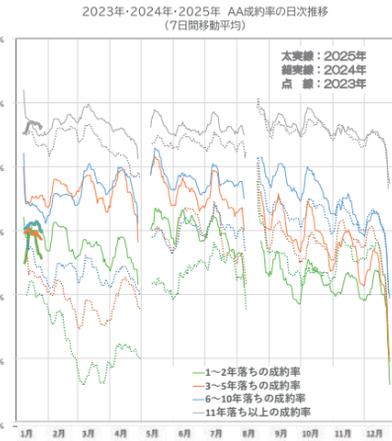
国産車 AA出品台数 日次推移



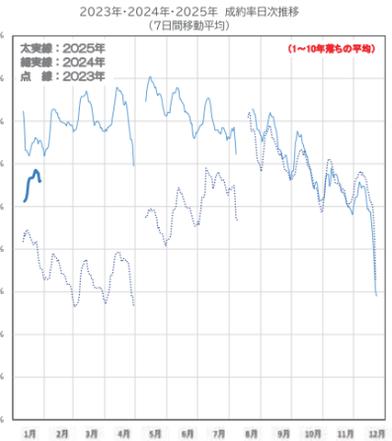
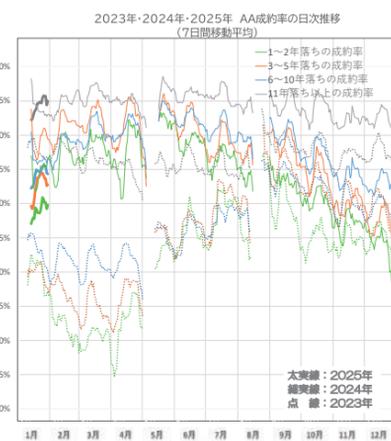
軽自動車 AA出品台数 日次推移



国産車 AA成約率 日次推移



軽自動車 AA成約率 日次推移



日本最大級の中古車流通ネットワークサービス

中古車の仕入・売却・小売販売のことなら



新規会員募集中



掲載台数年間1,200万台
80,000会員様が利用中

入会金 月会費 **無料**

AS NET サービス紹介

動画で分かりやすい!

仕入れ

売却

小売サポート

17万台以上出品中
全国147会場と提携!

ASNETが下取り車・
在庫車の売却ルートに!

お客様との
小売商談ツール!

■共有在庫を業販価格で購入
(ワンプライス)
■全国のオークションから
セリで落札できる!

■共有在庫へ業販価格で出品
(ワンプライス)
■オークションの会員でなくても
オークションに出品できる!

■店頭で在庫がなくても
車の販売ができる!
■お客様とのリモート商談が
アプリで可能に!

詳しくはコチラ!



詳しくはコチラ!



詳しくはコチラ!



株式会社 オートサーバー

お問い合わせ・資料請求は
☎ 03-6855-5500

入会金・月会費 無料会員募集中 詳しくはコチラ▶
<https://www.autoserver.co.jp>





「必殺相場」の1月号は「ロシア向けブレーキか!?」というタイトルで発行した。ロシアループル安や、リサイクル税の税率アップなどが要因で、ロシア

要因のひとつとして、今年は5年落ちが少ない。2回目の車検、つまり5年後に乗り換えが発生するのが本来の姿だが、5年前を思い出して欲しい。そう、コロナ上陸のロックダウンが5年前なのだ。5年落ち車両は、通年のほぼ半分しかない。タマが少なければ相場は上がるというのだ。

荒れる25年、相場の勉強は必須

要因のひとつとして、今年は5年落ちが少ない。2回目の車検、つまり5年後に乗り換えが発生するのが本来の姿だが、5年前を思い出して欲しい。そう、コロナ上陸のロックダウンが5年前なのだ。5年落ち車両は、通年のほぼ半分しかない。タマが少なければ相場は上がるというのだ。

向きの輸出にブレーキが掛かるという内容だ。昨年12月は一瞬、ロシア向けに関して様子見が走ったが、すぐに活性化し相場は逆に上昇した車種が多かったようだ。そして年が明けてから1月末まで、いきなり値が入らなくなった。

ロシア向け車種、例えばヤリスクロスなどがそうだが、昨年12月と今年1月の相場は「打って変わった」という言葉がぴったりと合う相場付きだ。このカラクリを説明しよう。ロシアでのリサイクル税の増税は、今年1月の輸入分から適応される。12月の高騰した相場は、皆様ご存じの増税前

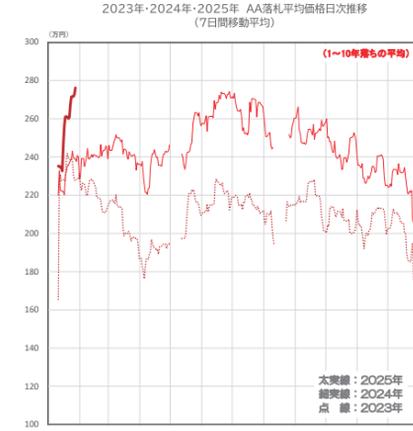
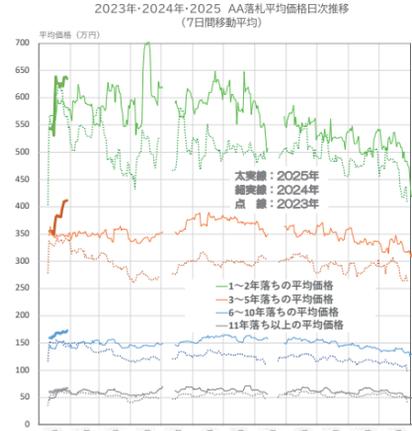
の「駆け込み需要」なのである。当然、1月からのリサイクル税適用になると、その分買値が下がるので相場も下がる。しかも需要を「駆け込み」で先取りしてしまっているの理だ。ロシア向けの車種なのに、下がっていないものもあるではないか、という人もいるだろう。その答えは、2番手の仕向国があるから、だ。例えば、ステップワゴンスパイダ。2番手にはマレーシアがある。2番手がいるかないで相場が大きく変わる。輸出面ではないのでこまめにしておくが、皆様に、今年の相場はきち

んとした情報に基づく勉強が必須、ということをお伝えしたいと思う。ロシアの話はさておいた。1月1カ月でも、このような動きが出ている。さらに朗報となるが、あのスリランカが復活する予定もあり、激動必至の今年の輸出相場であろう。この紙面で宣伝をするようでも申し訳ないが、当社ウェブサービス「中古車輸出情報Web」のロシア向け車種一覧のページを掲載(下)するので、ロシア向け車種の相場をチェックしてみたい(中古車輸出情報Web)のお問い合わせは0466-55-0818まで。最後に、この高騰相場

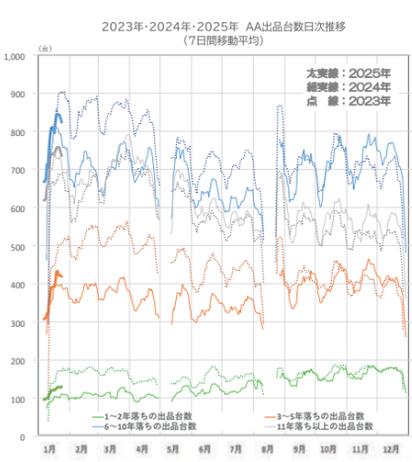
が下落に転じる可能性は「トヨタの納車状況」で判断する。受注停止車種においても、今年から受注を再開すると宣言しているトヨタだが、受注開始よりもその結果、どこまで国内登録台数に対して本気でやってくるのかで決まる。前号で、夏前に相場は小緩む予想をお伝えしたのは、トヨタの新車国内登録が若干なりとも春先から進んでくる予想をしているからである。確認しなければいけない情報が多岐にわたる今年、本気で勉強をしていかなければいけない年であり、業界においてもふるいにかけられる1年となる。ユーストカー、ユーストカードットコムの情報

Complex block containing QR codes and contact information for Yuusuto Car News. It includes a QR code for the website and another for a QR code from the website to try the product. Text includes 'ユーストカーハイパーカー辞典等、ユーストカードットコム製品のお申し込みは0466-55-0818' and '読者の方には、見逃せない相場情報をこれからもお伝えしていきます。今すぐユーストカーNEWS有料版のお申し込みを! 03-3371-9340'.

輸入車 AA落札平均価格 日次推移



輸入車 AA出品台数 日次推移



輸入車 AA成約率 日次推移

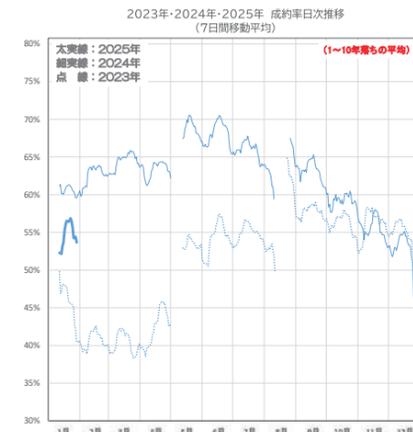


Table titled 'おもな輸出(行く)車種' (Main Export (Going) Models) as of 2025/01/29. It lists various car models and their export destinations. The table is organized into columns with car icons and model names.

Large advertisement for 'for you' featuring the word 'Excellence' in large letters. Below it, text reads 'for you' and 'for you'. A red circle contains the text '大好評!! 過去1年以上オークション出品歴のない車両が多数出品! 2つのEX、魅力の成約率!!'. Below this, large text says '売切りEX & トレタマEX'. At the bottom, contact information for '株式会社JU岐阜羽島オートオークション' is provided, including a phone number (51-6330), fax number (058-398-5100), and website (http://www.i-gforce.co.jp).