

毎月1日発行

第 146 号 定価 850 円 (税込み 935 円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場 3-23-3 ORビル 6 階
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは

☎ 03-3371-9340

発行所 (株) ユーストカー (株) ユーストカードットコム

無料版

6月号

ユーストカー
NEWS

中古車輸出新記録ペース



仕向国別現状レポート

《19面・営業術》

年収一千万円を叶える『3つの要素』

《21面・収益アップのノウハウ》

注文販売で利益を取れているか？

2面へつづく

中古車輸出が好調だ。5月下旬現在、財務省の貿易統計は3月分までしか発表されていないが、輸出台数が過去最多だった昨年同期の1・8%増で推移している。

また、速報ベースの4月の数字は昨年を上回る数字の情報を得ており、業界内からは早くも輸出記録更新を期待する声があるほどだ。

中古車の主要仕向国および地域の現在の状況を代表的な輸出車両の相場グラフを使ってお伝えしよう。

1～3月の中古車累計輸出台数(※)のうち、上位30カ国中18カ国が前年同期実績を上回った。首位のアラブ首長国連邦(UAE)は1・0%の微増、2位のロシアと3位のモンゴルは2ケタ減だったものの、4位のタンザニアは42・0%増、5位のチリは20・2%増と台数を大きく伸ばした(2面に掲載)。

注目すべきは、相場に影響がある国の輸出台数が増えたことだ。7位マレーシアの1万5737台(前年同期比12・9%増)のほか12位のパキスタン(9206台/42・2%増)、17位バングラデシュ(6234台/14・2%増)など。2月

AUCNET

2025年、進化し続ける
中古車流通プラットフォーム

選べる、つながる、オークネット。

インターネットオークションを介して
日本全国112会場から仕入れ可能！

※グループ会社のアイオーク(Web-i-Auc)でもご落札いただけます

オークネットの
特長



インターネット
オークションだから
会場へ移動しなくてもOK！



応札金額を申し込むだけで、
あなたの代わりに
ロボットがリアル応札！



支払代行サービスを利用すると、
支払先をひとつにまとめられ、
入金前でも車両の搬出が可能！



輸送手配は
Webからワンクリック！

株式会社オークネット

〒107-8349

東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア

TEL : 03-6440-2222

https://www.aucnet.co.jp/car/

新規入会・
資料請求は
こちら>>



中古車輸出累計実績 2025 年 1～3 月 (上位 30 カ国)

順位	国名	全カテゴリー計 (台)		順位	国名	全カテゴリー計 (台)	
		当期	前年同期比			当期	前年同期比
1	アラブ首長国連邦	62,364	1.0%	16	ジャマイカ	6,968	-19.8%
2	ロシア	33,703	-16.8%	17	バングラデシュ	6,234	14.2%
3	モンゴル	24,275	-11.7%	18	ナイジェリア	5,316	57.7%
4	タンザニア	23,952	42.0%	19	スリランカ	5,109	21187.5%
5	チリ	20,657	20.2%	20	英国	4,739	-2.1%
6	ニュージーランド	17,232	-28.7%	21	ザンビア	4,257	26.7%
7	マレーシア	15,737	12.9%	22	ガイアナ	4,196	-26.4%
8	ケニア	15,225	36.3%	23	ガーナ	3,944	97.7%
9	南アフリカ共和国	14,081	-3.7%	24	コンゴ民主共和国	3,834	-25.6%
10	タイ	13,486	22.6%	25	オーストラリア	3,781	-23.2%
11	フィリピン	11,199	23.5%	26	モザンビーク	3,596	-24.4%
12	パキスタン	9,206	42.2%	27	アイルランド	3,446	40.3%
13	ウガンダ	9,054	25.1%	28	アメリカ合衆国	3,391	-22.4%
14	キプロス	8,467	9.2%	29	ジョージア	3,276	-51.7%
15	ミャンマー	6,991	39.4%	30	ジンバブエ	2,986	10.6%

地域別中古車 (乗用車) の輸出の内訳

地理圏	2025年1-3月			2024年1-3月		
	台数	シェア	FOB単価	台数	シェア	FOB単価
アジア	82,306	24.3%	2,082	74,885	22.4%	1,852
アフリカ	80,431	23.7%	692	66,172	19.8%	595
中東	55,112	16.3%	468	54,405	16.3%	345
中東欧・ロシア等	37,005	10.9%	1,036	46,850	14.0%	927
南米	24,801	7.3%	531	21,684	6.5%	493
大洋州	24,089	7.1%	891	31,172	9.3%	839
西欧	18,075	5.3%	1,297	16,848	5.0%	1,151
中米	14,597	4.3%	1,270	18,261	5.5%	1,090
北米	2,651	0.8%	1,760	3,356	1.0%	1,661
合計	339,067	100.0%	1,099	333,633	100.0%	965



2022 年 2 月に始まったロシアによるウクライナ侵略戦争。5 月下旬現在、停戦が実現するのかわからない状況だが、こと日本からの中古車輸出については止まる気配はない。

23 年 8 月の日本政府によるロシアに対する乗用車輸出規制強化によって、排気量 1900cc 以上の内燃機関車 (ガソリン車、ディーゼル車) と電動車 (ハイブリッド車、PHEV、電気自動車) はロシアに輸出できなくなった。このため現在は 1900cc 以下の内燃機関車だけが行っている。

だが、実際には第三国を経由して禁止されたカテゴリーの車両がロシアに行っていると思われる。具体的な経路は不明だが、ロシアが埋める穴は日本の中古車が埋める図式は、

ロシアと迂回国



今後しばらくは変わらないようだ。

主な輸出車

最近の中古車ロシア直輸出はというと、今年 1～3 月に累計で 3 万 3 703 台 (すべて乗用車) が行った。このうち最も多かったのが排気量 1000cc～1500cc までのガソリン車の 1 万 9745 台で、シェアは 58.6%。これに 1500cc～2000cc までのガソリン車の 6408 台 (19.0%)、600cc (1000cc までのガソリン車の 4157 台 (8.8%) が続いた。乗用車平均単価は 107 万円。

ロシアでは中古車輸入に年式規制はないものの、関税の税率が製造から 5 年と 7 年とで変わるため、製造年落ち 5 年と 7 年落ちで端境期があるのが特徴だ (3 年未満で価格が 8500 ユーロ以下は新車扱い)。

また、韓国の場合では日本政府の乗用車輸出規制強化の実施翌月に突然輸出が急増。現在も規制強化前の台数をはるかに超えており、1～3 月合計は 804 台。最も多かったのはガソリンハイブリッド車の 263 台 (シェア 32.7%) で、これに 1500cc～2000cc ガソリン車の 190 台 (23.6%)、2000cc～3000cc ガソリン車の 139 台 (17.3%) が続いた。モンゴルとキプロスでは、ガソリン、ハイブリッド車と電気自動車の増加が著しい。

さて、ここでは関税において新車扱いでなくなる、初度登録からの経過月数が 36 カ月を迎える車がある令和 4 年登録車に絞って、相場の推移を追った。その相場は 24 年 9 月に底を打つと右肩上がりで推移。4 月にいったん落ち込んだ後に再び急上昇した。

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで!



【中古車検索サイト】車選びドットコム

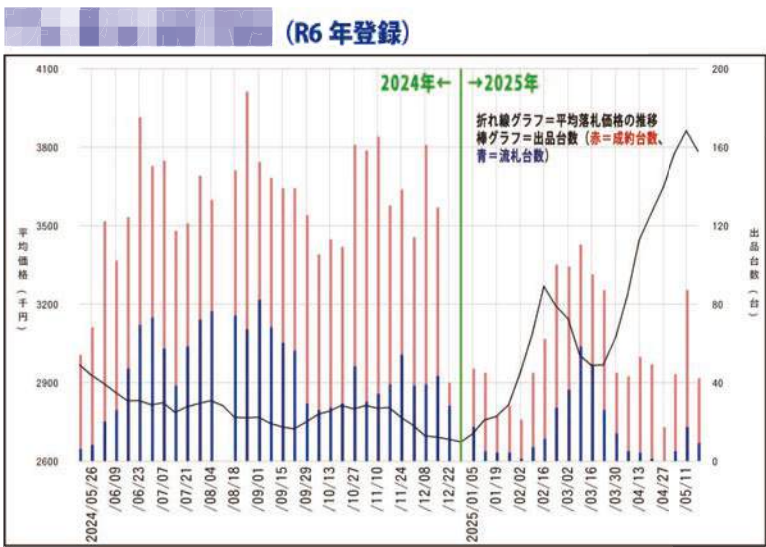
公式 YouTube チャンネル登録者 25 万人突破!

2024 年モデル GT-R FL5 FK8 N-BOX vs スペーシアトヨタルーミー

新旧ジビックタイプ R ランドクルーザー 300 クラウンクロスオーバー

新車も中古車も! 土屋圭市が試乗してリアルレビュー!

株式会社ファブリカコミュニケーションズ カーソリューション事業部 TEL. 0120-122-960 <https://www.kurumaerabi.com/>



ただし、高値になるためには必要な整備がある。具体的には、これら整備は輸出のための必須条件といっても過言ではない。なお、国内小売市場に目を向けると、小売りサイトでは今年年初に新車とほぼ同等の金額で掲載されていたものの、相場の高騰に合わせて上昇。現在はこちらも新車価格を大きく上回っている。

新型コロナウイルスの影響で、2022年5月に財政破綻したスリランカ。現在は再建途上にある。20年3月に停止した乗用車輸入は、今年2月により早く再開したばかりだ。スリランカの乗用車輸入規制は、初年度登録年からの経過月数35カ月まで。実際には生産年が問われるとの情報もあるが、いずれにしても高年式が行くため相場に与える影響は大きい。

最新の輸出台数は2月が1035台(うち乗用車1000台)、3月は4071台(同3840台)。今年1〜3月(1月は1台)のスリランカ向け乗用車輸出で最も多かったのは軽自動車の1502台(シェア31・0%)。今は暗れてハイブリッド車と認められているという。

スリランカ



主な輸出車



有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



中古乗用車の平均単価が最も高いマレーシア。輸出は毎年1〜3月が多く、その後は徐々に減衰するのが特徴だ。今年1〜3月の累計輸出台数は1万5737台で前年同期比12・9%増。台数ベースで最も多かった昨年の1万3935台を超え、記録を更新中。乗用車の平均価格は456万9000円で昨年同期の14・7%増と、こちらも上昇中だ。

マレーシアの中古車輸入規制は独特で、原産国(日本)の初年度登録月からの経過月数12カ月から59カ月までとされている。高年式で高額な車両が多数行くため、相場に与える影響は非常に大きい。乗用車平均価格は輸出台数の多い国の中で最も高い。

具体的な数字は公表されていないものの、中古車の輸入台数は上限が決められているという。前年の新車販売台数を元に、翌年の中古車輸入許可数を決めるものだが、中古車の商業輸入が可能なのは認定されたマレーシア人に限られる。これはマレーシア優遇政策(プミブトラ)の一環なのだが、最近プミブトラ資本企業に中古車ビジネスに参入することが推察されている。

プレイヤヤーが増えた分、輸入許可数は従来の比率よりも高く設定されている可能性があるようだ。

マレーシア



主な輸出車①
アルファード AGH30W
令和3年登録車



マレーシア向け中古車を語るうえでアルファード/ヴェルファイア(アルヴェル)を避けて通ることはできないだろう。ここでは30系と40系、それぞれの状況についてお伝えする。

まず前提として、マレーシアのトヨタサイトに掲載されているアルヴェルが30系から40系に移行したのは23年秋だったが、実際の納車は24年に入ってからといわれており、納車台数も非常に少ない(一説によると月間100台程度)模様だ。それだけに日本仕様の輸出増加が期待されるが、現実には厳しい状況が続いている。

日本で40系が発売される

主な輸出車②
アルファード AGH40W
令和6年登録車

原因のひとつとして、ここで、相場が上昇した可能性が高い。

左に示した40系アルファードの最近の相場動向を見ると、30系とよく似た曲線を描いて下落している。これまで本紙が繰り返し指摘しているように、原因は

マレーシア需要で値上がりを目指して仕入れたものの、プレミア相場は続かず、諦めて手放す業者が相次いでいることが相場下落の原因だろう。だが、

て1年が経過し、マレーシアに輸出が可能になった2024年6月以降、マレーシア向けアルヴェルは40系比率が徐々に高まるとの期待があったが、実際にはそうはなっていない。根本的な原因は

MIRIVE愛知は開場5周年

5th Anniversary

MIRIVE AICHI

MIRIVE愛知 6月のスケジュール

6月 6日(金)	5周年記念月間AA 全車流れ無料・お取引賞
6月13日(金)	5th Anniversary AA 全車流れ無料・特別応札保証 来場プレゼント & 豪華大抽選会
6月20日(金)	5周年記念月間AA 新規出品1台につき5,000円キャッシュバック・お取引賞
6月27日(金)	5周年記念月間AA 新規出品1台につき5,000円キャッシュバック・お取引賞

MIRIVE

水曜日は 埼玉の日

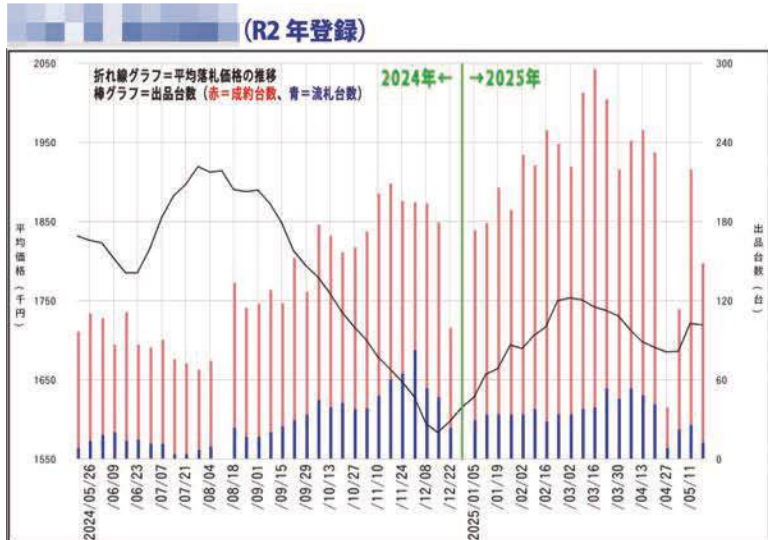
木曜日は 大阪の日

金曜日は 愛知の日

新規入会 好評受付中!

お申込みはWEBからかんたん手続き!

www.mirive.co.jp



パキスタン

パキスタンは、製造年ベースで二輪駆動の乗用車は3年落ちまで、四輪駆動は5年落ちまで、SUVは駆動方式に関係なく5年落ちまでと定めている。年式の高い車両が行くため、相場に影響のある国のひとつだ。

通常の輸出台数は4万台程度だが、同国政府は財政が危うくなると中古車輸入を規制する傾向がある。22、23年がまさにそれで22年は1万3000台、23年は2万7000台規模にとどまったが、24年は再び4万台規模に回復した。

今年第1四半期の累計輸出台数は9206台で前年同期比42・2%増。このうち乗用車は8654台で同45・2%増と大

幅な増加だった。乗用車平均単価(FOB価格)は5・1%増の169万5000円。

乗用車の内訳は軽自動車を含む排気量1000ccまでのガソリン車が8割。

とはいえ平均単価500万円の2000cc以上の車や2500cc以上のディーゼル車、1000万円の3000cc以上のガソリン車も合計で1割近くを占める。

主な輸出車

パキスタン向け乗用車で、今年1〜3月に44・7%と最も多かったカテゴリが排気量66

190万円前後の高値をつけた後は右肩下がりに。12月に底を打った後は回復に向かったものの、3月の175万円が上限で24年夏の水準には戻っていない。

昨秋の相場下落は出品増によるものと考えられるが、これに加えてパキスタンの外貨不足、そしてもうひとつの輸出先であるロシア需要が、10月のリサイクル税引き上げと政策金利引き上げ低迷したためと考えられる。一方、今年に入って相場が上昇したのは、パキスタン需要の回復によるもの。

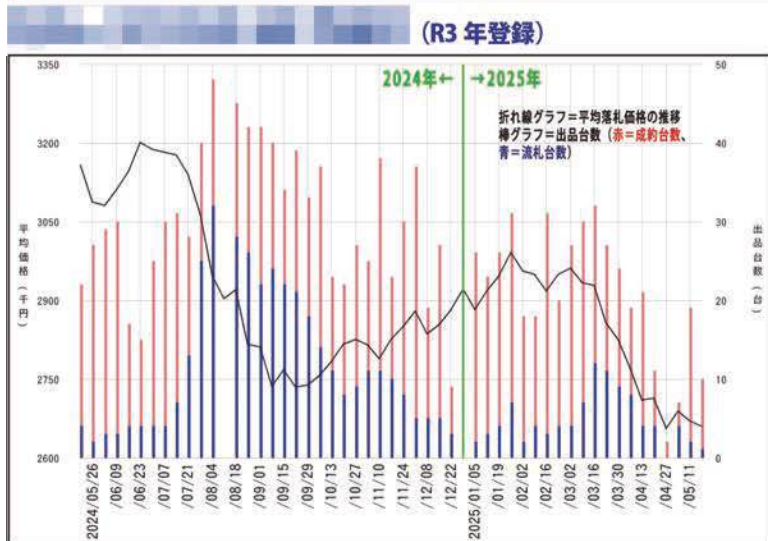
0cc〜1000ccまでのガソリン車。編集部調査によると、最も多く輸出されていたのが排気量

だ。

パキスタンの乗用車輸入規制は、乗用車2WDが製造年から3年以内、乗用車4WDは製造年から5年以内、SUVは駆動方式に関係なく製造年から5年以内としている。

ため、行けるぎりぎりの製造年落ち5年目の相場が上昇傾向にある。

ただし、パキスタン向けとして選ばれるためには条件がある。具体的には外板色が



バングラデシュ

製造年ベースで5年落ちまでが輸出可能なバングラデシュ。こちらも年式の高い車両が行くため、相場に影響のある国のひとつだ。年間輸出台数は2万台から3万台。

バングラデシュは昨年夏、当時のハシナ政権に対する不満から、学生を中心としたデモが続発。これが大規模な抗議活動となり8月5日、ハシナ首相が辞任、同月8日にノーベル平和賞受賞者のムハンマド・ユヌス博士が率いる暫定政権が発足し、現在に至っている。

中古車販売はというと、デモによる店舗破壊などを恐れて営業を自粛したところが多かったほか、自動車登録事務所の破壊で登録ができない状況が

続いた。

この結果、車両の購入予定者からの入金が入らない、銀行の預金引き出し制限で資金が回らない、といった事態が発生。9月から11月にかけて同国向け輸出が減少したが、それでも通年では2万1919台(うち乗用車2万795台)が行った。

今年1〜3月の累計輸出台数は前年同期比14・2%増の6234台。このうち乗用車は前年同月比15・9%増の6066台、乗用車の平均単価は9・6%増の257万3000円だった。

乗用車の主流はガソリンハイブリッド車で、今年第1四半期のシェアは74・1%。平均単価は248万5000円だった。

主な輸出車

ガソリンハイブリッド車以外では排気量1500cc〜2000ccまでのガソリン車(シェア12・9%、平均価格290万1000円)、1000cc〜1500ccまでのガソリン車(同10・5%、平均価格236万4000円)が続いた。この3カテゴリ合計で乗用車輸出の97・5%に達している。

《23面へつづく》

掲載したグラフは令和3年登録車の相場の推移だ。24年6月に320万円の高値をつけた後は下落。9月からは徐々に回復したものの、今年1月を境に再び下落が続いている。

編集部が調査した今年1月から4月までの中古車輸出調査で判明した、バングラデシュに最も多く行っていた乗用車が

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!

新・LUM-R 始めました!

シムラム

年間
出品台数 **7万台**

良質リースアップ車を
メインに豊富な品揃え!

85%
平均落札率
中古車仕入れの
強い味方です!

15会場
国内会場数
近くで落札できて
送料がオトク!

プレミアムプラン

年会費 50,000円

落札手数料 13,000円~

ベーシックプラン

年会費 0円

落札手数料 18,000円~

LUMは会場現車確認(下見)OK!

※すべて税別価格です。※一部ヤードでは下見を実施しておりません。

シムラム

イチセシ

大手買取店の
ユーザー車
コーナー
イチはやく
競りできる!

ニコレン

お買い得な
レンタカーアップ車
コーナー
現在 支度中!

落札手数料 13,000円

※税別価格

日本全国!毎週開催!

LUM-Rは画像出品のコーナーです!
車両情報はすべてWEBにて
全国どこからでも確認できます◎

オイシイ仕入れ
ありますよ!

LUM(ラム)入札会には無料プランがございます。まずはお気軽にお電話ください!

お問い合わせ:03-5937-0140

株式会社ユニケット
※新規入会・会員継続には必ずインボイス登録事業者番号が必要です。

第133回

検査の匠

が教える
中古車判定塾

査定検査に役立つ! 人気モデル『解体新書』101

『フォルクスワーゲン・ゴルフ8』(CD系)

ひとつのモデルをフォーカスして、注意すべきポイントを紹介するこのコーナー。今回は、輸入車の中でも人気上位モデル『フォルクスワーゲン・ゴルフ8 (CD系)』を取り上げます。

レポート | 株式会社 ジャッジメント



■代表的モデルの8代目

CD系ゴルフは、2021年にデビュー。正常進化した8代目ですが『インポート・カー・オブ・ザ・イヤー』を受賞するなど評価も高く、現在に至るまで、Cセグメントハッチバックモデルのベンチマーク的存在となっています。販売から4年が経過していることから、査定検査の現場では徐々に見掛けるようになりました。

■進化型プラットフォームを採用

先代までの『MQBプラットフォーム』をベースにした、軽量・強化版の『MQBevo』をゴルフ8で初採用。現行型パサートやティグアン、そしてGY系アウディ・A3とも共有化されていることから、ゴルフ8の骨格構造を理解すれば、これらモデルの査定時にも役立てることができます。

ユニット化されたラジエータコアサポートは、隣接する骨格部位とボルト装着。修復歴の確認は、画像①の『4つのポイント(左右フロントインサイドパネル、およびフロントサイドメンバー先端部)』を中心に進めていくことになります。

■フロントエリアのお勧めポイント

外板部位の状態見極めと、同時に行ないたいのが『ヘッドライトユニット』の製造年日確認(画像②赤丸)。車検証に記載された初度登録年月と比較し、製造年月日の方が新しい場合には、ヘッドライトが交換されている証拠となります。

交換される要因は様々ですが、外板状態と総合的に判断することで、衝撃波及のバロメーターとして扱うことができます。

フロントインサイドパネルは先端部分に目を向けます(画像③)。ご覧のように、ヘッドライトユニットのすぐ後方に位置していることから、損傷リスクも高いので、必ず確認するようにしましょう。

次に、フロントサイドメンバーも先端部分を確認(画像④)。検査用ライトを用いて、エンジンルーム側から見下ろせば容易にチェックすることができます。それぞれ再塗装による色調の相違や、板金による波打ち、不自然な錆等が発生していないかを丁寧に確認していきます。

■リヤエリア攻略方法

リヤエリアは荷室側からの確認が難しいので、バンパー下側から修復歴チェックを行なうようにしましょう。下部へ伸びたリヤエンドパネル、そしてリヤフロアとの接合部を中心に確認を進めます。リヤバンパーの取付ステーは、後方からの衝撃によって損傷しやすいことから、

これも衝撃波及の目安にすることができます(画像⑤赤丸)。

■メンテナンスノートに記載

先代モデル(AU系)から車体に諸元



画像①4つのポイントを中心にチェック



画像③先端部分は損傷リスクの高いエリア(画像は新車状態)



画像⑤バンパー取付ステーは損傷リスクの高いパーツ(画像は新車状態)

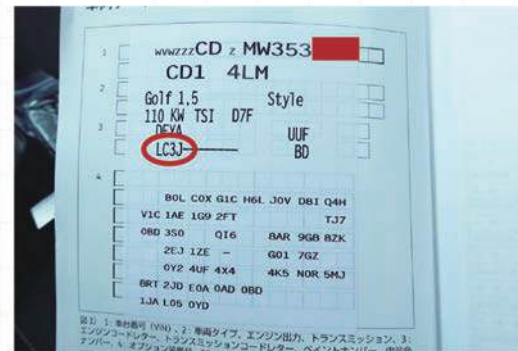
ラベルが貼られなくなったことで、色ナンバーの確認は、メンテナンスノート(またはサービススケジュール)で確認する必要があります(画像⑥赤丸)。



画像②初度登録年月と比較する(画像は2021年3月24日製造)



画像④フロントサイドメンバー先端部分も確認(画像は新車状態)



画像⑥メンテナンスノートに記載(画像は色ナンバー LC3J)

知っておきたい/インスペクション・データ

Check

フォルクスワーゲン・ゴルフ8のYouTube動画はこちらからアクセスできます

修復歴遭遇率(弊社検査実績)3.9%未満

車台番号刻印位置...右フロントインサイドパネルに打刻

色ナンバー表記位置...メンテナンスノートに表記

ボンネットオープン位置...運転席側フロントビラーに設置

OBD2端子設置位置...ダッシュボード右端下部に設置

勝手に格付け! 査定難易度

フロント、リヤエリアともにカバーで覆われている部分も少ないので、修復歴チェックに苦労することはありません。ただし、頻繁に外板加修されやすい商品特性ゆえ、再塗装跡の見極め技能が求められます。不安な場合には、膜厚測定機を使用するようにしましょう。

6月18日(水)

お客様感謝大記念AA

来場社限定

お取引1台賞

ももたろう

フローレンスの名物ケーキ

全コーナー対象

ご出品台数賞

3台	6,000円
6台	10,000円
10台	20,000円
20台	30,000円

お渡しは6/25AAにて

先送OK

¥1,000

献血力一來場

400ml献血のご協力をお願いします

買取保証価格実施中

※エコノミー1000円限定 価格は下記LINEでご確認を!

オートウェイ物販会 健活イベント by 明治安田生命

作業服物販会 by アサヒ産業

100円屋台

株式会社バイオーク 〒559-0031 大阪府大阪市住之江区南港東 3-5-30 TEL06-6612-5612 ネットで検索「バイオーク」!

LINE公式アカウント 最新情報はここから

会員様以外の方もぜひご登録を!!

配置場所はどこ?

LINEで解決!

今日の駐車場はどこ?

TAA

TOYOTA USEC

SUSTAINABLE
DEVELOPMENT
GOALS

事業活動、社会活動を通じて
これからも地域社会に
貢献して参ります

TAA
58th

皆様と手と手をつなぎ
おかげさまでTAAは58周年。

58周年感謝賞

各会場メインイベントで

出品 落札 が
合計2台以上の会員様
(来場落札・外部落札問わず)



能登半島地震
被災地を応援!

てらおか風舎の能登牛カレー
プレゼント!!

CSアンケート実施

TC-webΣまたはTCアプリから
ご意見をお聞かせください

アンケート
回答者に
もれなく

泉州タオル
2枚セット(フェイスタオル)
プレゼント!!

日本二大
タオル

TAA
58th Anniversary

TAA
58th Anniversary

アンケート実施期間: 6月7日(土)~6月21日(土)

※画像はイメージです

チャリティーキャンペーン

地域貢献として
皆様のご協力のもと4年連続で
TAA会場所在の各自治体に寄付をさせていただきます
(6月のお取引社数×200円)

寄付先

千歳市 郡山市 利府町 千葉市 幸手市 横浜市 川越町 金沢市 袋井市
寝屋川市 西宮市 東広島市 三豊市 砥部町 小郡市 湧水町

トヨタ・オート・オークション

インターネットサービス

TC-webΣ

詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

Usec Challenge 2030

北海道会場 0123-28-8700
北関東ヤード 027-257-0613
近畿会場 072-826-3486
愛媛サテライト会場 089-904-3297

東北会場 024-963-0388
横浜会場 045-628-6000
滋賀ヤード 077-507-1159
九州会場 0942-41-2266

宮城サテライト会場 022-706-2670
中部会場 059-366-2810
兵庫会場 0798-44-3201
南九州会場 0995-54-1511

関東会場 043-246-5211
静岡サテライト会場 0538-77-2060
広島会場 082-437-2600

埼玉サテライト会場 0480-77-7391
北陸サテライト会場 076-205-0370
四国会場 0875-56-2400

Vol.145

そこが知りたい中古車輸出

レポート

NPO 法人 自動車流通市場研究所 理事長 中尾聡

【輸出の成長を牽引するアフリカに注目】
旺盛な需要の背景には経済の
超加速度的成長が……

目覚ましい経済発展を背景に、日本からの中古車輸出需要が高まり続けるアフリカ諸国。今年も3月までの時点だが、累計実績が前年同期に対して2割近くも伸ばし、中古車輸出全体を押し上げている。今回は、このアフリカ地域にフォーカスし、成長の要因を探るとともに、今後の動向をレポートしてみる。

リープフロッグ型発展を
遂げ中古車需要を拡大

過去最高を更新し続けている絶好調の中古車輸出であるが、実は全地域が良いわけではなく、好不調が二極化している。

表①の地域別実績を見ても分かるように、好調なのはアフリカ、アジアの2地域だけ。中南米、中東、西欧が前年並み、残りの中東・ロシア、北米、大洋州に至っては大幅な減少に転じているのが実状だ。

従って、全体として好調な実績を支えているのは、アフリカとアジアということになる。ただアジアについては、5年振りに復活したスリランカや、大地震に見舞われる前のミャンマーとタイ、パキスタンなど、好調な仕向国数は限定されている。それに対して、アフリカは多くの仕向国が好調なのが特筆すべき点だ。

また、この16カ国のうち、二桁伸長となっているのが実に10カ国もある。加えて、ほぼ前年並みが3カ国。大幅な減少がコンゴ民主共和国（DRコンゴ）と、モザンビークにレソトのわずかな3カ国に過ぎず、圧倒的に好調な仕向国の絶対数が多い。それではなぜ今、これほどまでにアフリカ地域が好調なのか。その要因としては、大きく次の3つが挙げられる。

表①2025年1月～3月中古車輸出台数累計地域別実績

地域	実績	増減台数	前年同期増減比
アフリカ	96,471台	+15,928台	+19.7%
アジア	99,115台	+10,057台	+11.3%
中南米	44,397台	▲1,803台	▲3.9%
中東	62,381台	+588台	+1.0%
西欧	18,657台	+1,179台	+6.7%
北米	4,387台	▲1,049台	▲18.1%
中東欧・ロシア	37,223台	▲10,235台	▲21.6%
大洋州	25,900台	▲7,966台	▲23.5%
全体	388,531台	+6,699台	+1.8%

出所：財務省貿易統計をベースに自流研が作成

表②2025年1月～3月累計 アフリカ地域各国
中古車輸出台数実績

順位	国名	ハンドル	当季	前年同期比	FOB価格	前年同期比
4	タンザニア	右	23,952台	142.0%	654千円	112.8%
8	ケニア	右	15,225台	136.3%	1,270千円	116.1%
9	南アフリカ共和国	右	14,081台	96.3%	394千円	108.2%
13	ウガンダ	右	9,054台	125.1%	759千円	111.6%
18	ナイジェリア	左	5,316台	157.7%	217千円	110.2%
21	ザンビア	右	4,257台	126.7%	565千円	111.9%
23	ガーナ	左	3,944台	197.7%	312千円	119.1%
24	コンゴ民主共和国	左	3,834台	74.4%	773千円	115.7%
26	モザンビーク	右	3,596台	73.6%	519千円	114.3%
30	ジンバブエ	右	2,986台	110.6%	684千円	110.7%
31	モーリシャス	右	2,938台	130.5%	1,937千円	101.5%
36	ボツワナ	右	1,699台	97.8%	299千円	109.1%
37	マラウイ	右	1,470台	142.6%	560千円	105.9%
38	レソト	右	1,390台	86.7%	197千円	102.6%
41	ナミビア	右	1,229台	147.4%	239千円	111.2%
49	ブルンジ	右	713台	108.2%	459千円	98.3%

出所：財務省貿易統計をベースに自流研が作成

表③アフリカ地域 右側通行左ハンドル
2015年 vs 2024年実績対比

国名	ハンドル	2015年 輸出台数	2015年 FOB価格	2024年 輸出台数	2024年 FOB価格	2015年/2024年対比 輸出台数	2015年/2024年対比 FOB価格
コンゴ民主共和国	左	9,431台	426千円	21,412台	694千円	227%	163%
ナイジェリア	左	3,785台	262千円	18,662台	220千円	493%	84%
ガーナ	左	1,154台	211千円	9,643台	279千円	836%	132%
カメルーン	左	463台	279千円	2,056台	393千円	444%	85%
ブルンジ	左	1,068台	408千円	4,007台	489千円	375%	120%
アフリカ地域全体		284,073台	456千円	359,087台	679千円	126%	149%
左ハンドル国合計		15,901台(5.5%)		55,780台(15.5%)			

一番下のカッコ内はアフリカ地域における左ハンドル国の台数割合
出所：財務省貿易統計をベースに自流研が作成

②コンテナ、RO-ROとも海運事情が追い風
③日本国内における中古車流通量の拡大
最初の「リープフロッグ型発展」とは、「蛙飛びジャンプ型発展」という意味だが、要するに古い状況から途中の過程を一気にジャンプして、最新の状況を実現しているということ。

右側通行・左ハンドル国の需要に注目
これだけ好調なアフリカ地域の中でも、前述のようにわずかなではあるが、低調な国もある。
しかし、その問題は明確だ。DRコンゴについては、政府と非政府武装組織との間で戦いが激化し、政情が不安定になっていること。モザンビークは、昨年後半の選挙後に抗議活動が過激化し、全国で経済活動と社会活動を混乱させていること。また、トランプ大統領の相互関税発表の際、世界に国名を知られたレソトに至っては、関税が発動される前から、すでにトランプショックで影響を受けてしまっている。

このように、勢いは今後も継続されるほか、交渉の行方次第だが、トランプショックによる貿易減速で海運事情がさらなる追い風になる。また、国内中古車流通量も益々拡大といったことにより、アフリカ地域が全体を押し上げ、通年で初の160万超えはかなり高い確率で実現すると見込まれる。

要が高まっている点だ。
表③をご覧ください。
左ハンドル国へ輸出された15年と昨年の比較だが、わずか9年でガーナは8倍、ナイジェリアは5倍、カメルーンが4・5倍と、桁違いに台数が増えている。
今年に入っても、24年対比で（表②参照）ガーナが2倍、ナイジェリアが1・5倍と引き続き好調さをキープしている。以前は同地域への輸出といえば、かつて宗主国が英国だった東側や南側の国々に限定されていたが、近年は西側、中央といったサブサハラ以南のアフリカ全域に需要が高まっている。

なお今回、紹介した実績は、あくまでも日本からアフリカ地域に直接輸出された実績だが、これ以外にアラブ首長国連邦を経由して、同地域に再輸出されている台数もかなり存在する。それを含めると、輸出全体の約4割を占めているのだ。早晩、これが半数を占めるだろうと思われる注目のエリアである。

アメリカ & イギリス 向け
D2D サービス 開始！

2024年11月～
START

「D2D」は
AUTOHUBの登録商標です
登録商標 第5005495号

D2D パッケージとは？

お客様の車を日本の港から海外バイヤーのもとにお届けするまでの業務や
手続きをワンパッケージ、ワンプライスでご提供するサービスです。

中古車輸出は
AUTOHUB
FORWARD TOGETHER

オートハブ

https://www.autohub.co.jp

株式会社 AUTOHUB
大阪 ☎ 0725-23-8720
名古屋 ☎ 052-950-3380

教えて弁護士先生 「残業」編



固定残業代を支払ってれば時間は関係ない?

予定時間を超えたら追加で

支払う必要がある



ある会社では、従業員の出勤管理のためのタイムカードが存在せず、本来の勤務時間を超えて働いたとしても残業代が出ないらしい。また、別の会社では、給与の中に固定残業代が含まれていて、毎月の残業時間に関わらず一定の固定残業代しか支払われないとのことだ。

長時間労働は健康にも害をおよぼすと聞いたことがあるが、残業時間の上限等はあるのだろうか。今回は、残業について横澤弁護士に聞いてみよう。

【横澤弁護士】

今回は、残業について解説していきます。従来から長時間労働による健康被害、過労死、残業代未払いといった労働問題はありましたが、法規制や行政による監督、また報道やインターネットの普及等による労働者側の法的知識の具備といった事情により、以前に比べ

ると問題は減っているように思います。しかし、依然として残業に関する法的問題が起これることは度々あります。会社側としては、労働者の健康を守ると同時に、法令に則った適切な労務管理を行なうことが求められ、それを実践しないと、行政指導や罰則が適用されたり、労働者側から裁判を起こされたりするリスクがあります。以下に、実務上よく問題となる点を解説します。

まず、どのような時間が労働時間となるかについて確認をしましょう。

働いている時間が労働時間になるのは当然ではないかと思われるのですが、過去の裁判では、労働時間に該当するかが問題となったものがいくつもありました。

例えば、始業にあたって、業務開始前に朝礼、ミーティング、体操等が実施される場合、それらの時間は労働時間となる

ののでしょうか。これらは会社の監督下で義務的に行なわれる場合には、労働時間となるとされています。

朝礼、ミーティングは義務的なことが多いので、労働時間となることが多いです。また、参加が任意であれば、業務の一環として義務的に実施されている場合は労働時間となります。

また、作業着や保護具への着用時間は、業務従事への準備に過ぎず、労働時間とはならないと考えられますが、それらの着用について義務付けの性格が強く、それ自体入念な作業を要するような場合には労働時間となります。

一方、終業についても、本来業務が終了した後の機械点検、清掃、引継ぎといった時間があれば、それらも原則として労働時間としてカウントされます。

休憩時間は原則として労働時間に含まれません。が、休憩時間としながらも職場内に居ることが必要で、来客対応や電話対応が必要な場合には休憩時間とは認められず、労働時間とカウントされる場合があります。

このようにして、労働時間はカウントされますが、

法定労働時間は1日8時間、週40時間と決まっています。そのため多くの会社では、1日の労働時間が8時間以内、週5日勤務とされています。この法定労働時間を超えて、従業員を勤務させる場合には、いわゆる「36協定」(労基協定)を締結し、労働基準監督署に届け出る必要があります。

2019年の働き方改革関連法により、36協定で定められる時間外労働の上限は、原則として月45時間・年360時間と定められました。

月の残業は2時間程度となり、残業が常態化している会社は、とくに注意が必要です。

臨時的な特別の事情があつて、労使が合意する場合、その制限を超えることもできるのですが、年720時間以内かつ月100時間未満(休日労働含む)、256時間(平均80時間以内という厳格な上限が課されるようになりました。



CAA
東京会場
2025.06

Fine Tomorrow!

6/10^火
第1243回

特設
ディーラー
コーナー実施

出品3台以上賞!!
六花亭 マルセイ
バターサンド

ご来場賞!!
POS登録で
キッチンカーおやつ券進呈!

焼き団子・和菓子ぼんち
焼きたてだんご、草もち、わらび餅など

落札1台以上賞!!
CAAスタッフおすすめ/
柏市高柳 パスタ製造で有名な
ニューオークボの
パスタセット

パスタ2種 + ソース2種
(オリジナルセット)

オークション
スケジュール

6/3 第1242回
レギュラーAA

6/10 第1243回
オールディーラー協賛記念AA

6/17 第1244回
レギュラーAA

6/24 第1245回
レギュラーAA

※諸般の事情により内容の変更・イベントの中止をさせていただく場合がございます。あらかじめご了承ください。 ※上記賞品は当日会場受け取りに限りのご用意です。 ※写真・イラストは全てイメージとなります。

CAA
Challenge Advance Assist

株式会社シーイーエー 東京会場
〒277-0923 千葉県柏市塚崎1395番地1
TEL.04-7160-6000 FAX:04-7160-6010

毎週火曜日開催 AM10:00スタート
WebのこならTC-web ☎ <http://taacaa.jp/> TC-web

muryo.indd 8

2025/05/29 17:14:16

「で、冒頭の事例のように、タイムカードでの管理がなされている場合、残業代の請求はできないのでしょうか。」

まず本来、会社には労働者の労働時間を正確に把握する義務があります。タイムカード、ICカード、パソコンのログイン・ログアウト記録などを活用し、実態を正しく記録しておかなければなりません。

この労働時間の記録が適切でない場合、いわゆる「サービス残業」の温床となり得ます。労働者が自己申告で残業を申請しなれば、残業時間としてカウントしないという運用は、違法と評価さ

「ここで、法定労働時間と法定労働時間の違いを押さえておきましょう。」

法定労働時間は、法律によって決められた労働時間のことで、これを超過した場合、必ず割増賃金が発生します。

一方、法定労働時間は会社側が定めた労働時間のことで、法定労働時間を超過しても法律上、残業による割増賃金を支払う必要はありません。

ただし、就業規則等で所定労働時間を超過した場合に、割増賃金を支払うと規定していることがあり、その場合には、所定の労働時間を超過した時間分の割増賃金の支払いが必ず必要となります。

なお、時間外労働や深夜労働における割増率は、時間外労働（法定労働時間超）25%以上、深夜労働（午後10時～午前5時）25%以上、法定休日労働35%以上となっています。

「では、毎月の給与に固定残業代が含まれている場合、さらにそれ以上の残業代の請求はできるのでしょうか。」

固定残業代とは、あらかじめ一定時間の残業代を給与として支払う仕組みですが、何時間分の残業代なのかは明確であり、また基本給部分との区別ができなければなりません。

固定残業代として予定されていた時間を超過して残業した場合、超過した時間分の残業代を支払う必要があります。

一方、固定残業代に満たない残業しかしていない場合であっても、差額の精算はなされません。

したがって、労働者としては、固定残業代を超える時間数の残業を行なった場合には、残業代を会社に請求できることとなります。

「また、労働者が管理監督者である場合には、残業代は発生しません。ところが、しばしば、いわゆる「名ばかり管理職」の問題が発生します。管理職だからといって、残業代を一切支払っていないケースがありますが、経



Profile 横澤 康平

埼玉県久喜市出身。早稲田大学卒。弁護士として、中古車流通に関する業務を多く取り扱うほか、企業の抱える各種問題（従業員・株主・取引先との法的問題）に対応している。

営に関する決定に参画している、労働時間に比べて自己裁量がある、一般の労働者に比べて相応の待遇がある、といった条件を備えていないと管理監督者としての認められませんが、単に肩書が「課長」や「店長」だからといって、一律に管理監督者に該当するわけではなく、裁判例でも、実質的に労働時間拘束を受けていた場合には、残業代支払い義務が認められる傾向にあります。

残業代の未払いがあった場合、労働者は過去3年分まで遡って請求することが可能です。

さらに「付加金（未払い賃金と同額）」の支払いが命じられることもあり、残業の時間数に1人あたり数百万円という請求がなされることもあり、それが複数人から申し立てられると、会社の経営が危うくなる事態も考えられます。

そのため、残業代については毎月間違いなく正しい計算をして、支払う必要があります。

AUCNET

40th
Anniversary

2025年、進化し続ける
中古車流通プラットフォーム

選べる、つながる、オークネット。

インターネットオークションを介して
日本全国112会場から仕入れ可能!

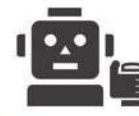


※グループ会社のアイオーク(Web-i-Auc)でもご利用いただけます

オークネットの特長



インターネット
オークションだから
会場へ移動しなくてもOK!



応札金額を申し込むだけで、
あなたの代わりに
ロボットがリアル応札!



支払代行サービスを利用すると、
支払先をひとつにまとめられ、
入金前でも車両の搬出が可能!



輸送手配は
Webからワンクリック!

新規入会・
資料請求は
こちら



2025年。おかげさまで、オークネットは創業40周年を迎えます。
私たちは本物のサービスとは何かを常に考え追及していく
「本物主義」の理念に立ち返り
皆さまからのご期待に添えるようグループ一丸となり邁進して参ります。

株式会社オークネット

〒107-8349 東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア
TEL : 03-6440-2222 <https://www.aucnet.co.jp/car/>

CAA 中部会場
Challenge Advance Assist

6月11日 水
AM 10:00 START!



出品または落札1台以上賞

C3
シーキューブ
happy to sweet you

シーキューブ
焼きティラミス

6個入り



北海道産マスカルポーネと
北海道産小麦を使用したスポンジに
ほろ苦いコーヒースロップを
一つ一つ丁寧に染み込ませたこだわりの逸品です。

※掲載画像はイメージです。※賞品は AA 当日のお渡しとなります。

6月AA
開催スケジュール

6月4日(水) 1791回
レギュラーAA

6月11日(水) 1792回
お客様感謝祭AA

6月18日(水) 1793回
レギュラーAA

6月25日(水) 1794回
レギュラーAA

CAA
Challenge Advance Assist

株式会社シーイーエー 中部会場
〒473-0907 愛知県豊田市竜神町東名32番地

毎週水曜日開催
START AM10:00

CAA HP <https://caanet.jp/>
TC-webΣ HP <https://taacaa.jp/>
TEL 0565-29-1100 FAX 0565-29-0700

シグマ輸送センター TEL 0120-250-852

【TC-webΣ】サポートセンター TEL 03-6757-7800



ネット集客 増強研究会

中古車、カスハラの方

大平喜久

話題になっているカスハラ。今回は、カスタマーハラスメントに関する記事です。

以前は『中古車販売と工務店はクレーム産業』だなんてことが言われていました。僕のところでは比較的、クレームというのはいらないのですが、それでもゼロというわけではありません。

どこまでが通常のクレームで、どこからがカスハラになるのが、非常に難しいところですね。ただ、僕の考えでは何をやってクレームをつける、いわゆるクレームと定義付けられる人が、10年くらい前までは5%程度はいたと思っています。

現在だと、社会的な問題になっていることもあり、2%程度までは減っているとは思いますが、存在しているのは事実です。

どこの会社でも、社員を守るためには、どこまでが通常のクレームで、どこからがカスハラに該当するのか、基準を作るべき時期にきているのではないのでしょうか。

もう随分昔の話ですが、納車してから1年半くらい経ってから、タイヤがすり減ったからクレーム対応してくれ、というかなりアレな人がいました。これに対しては、判断にかなりの確率でクレームの要素が極めて強い人だと思っています。その場がなんとか収まったとしても、何らかの訳の分からないクレームを言い続けるケース、かなり多いと思っています。

やはり昔ですが、音のクレームを言う人がいて、収まっても何らかのクレームがあまりに続いたため、車を引き上げたこともありました。こういう人は、できるだけ早く縁を切った方が間違いないです。

そして、最大のクレーム対策は、そもそもあまり古い車は売らないということです。

あなだはどっち派？

月額費用 6,000円~

5年間利用料 290,000円~

VS

サブスクリプション VS IT導入補助金

どちらでも導入できる整備ソフト

『日本カーネット ドリームパワー』で今すぐ検索 Q

※表示価格は税抜きで表示されています。

夏場所や 西に東に 関の声

俳句 de ひと休み

荒井寿一 (荒井商事会長)

今月の一句の季語は夏場所の夏。今や大相撲人氣は沸騰、連日満員御礼の垂れ幕が下がる。久しくモンゴル勢が上位を占めていたが、最近石川県出身の大の里が師匠の三所之関親方(元横綱稀勢の里)の指導宜しく、破竹の勢いで快進撃を続けている。

大の里は大地震の被災地能登の出身ということもあり、また悲劇の横綱・稀勢の里の弟子ということもあり、待望の日本人横綱誕生には申し分のない条件が揃った。もちろん実力も太鼓判であり、横綱の誕生が待ち遠しい。他にも有力な力士が目白押しで、大関琴櫻、大鵬の孫の王鵬、ウクライナ出身の安青錦など今後ぜひ一度、目を凝らして御覧あれ。

2025 年 3 月の中古車輸出、過去最多の 15 万 6355 台

中古車輸出実績 2025年3月 (上位50カ国)						出典：財務省貿易統計					
順位	国名	全カテゴリー計 (台)		乗用車計 (台)		※単位：千円	順位	国名	全カテゴリー計 (台)		※単位：千円
		当月	前年同月比	当月	前年同月比				当月	前年同月比	
1	アラブ首長国連邦	24,071	4.9%	21,442	6.2%	448	26	ジョージア	1,346	-31.0%	533
2	ロシア	15,083	-9.6%	15,083	-9.6%	1,117	27	コンゴ民主共和国	1,311	-36.9%	706
3	モンゴル	9,354	-17.9%	8,888	-18.0%	1,220	28	スリナム	1,133	69.4%	1,158
4	タンザニア	9,016	37.0%	8,019	41.4%	618	29	アイルランド	1,130	25.4%	1,136
5	チリ	8,102	21.7%	7,313	23.9%	377	30	シンパプエ	1,040	12.7%	680
6	ニュージーランド	6,945	-32.4%	6,791	-29.6%	819	31	香港	1,026	39.0%	3,064
7	ケニア	5,608	18.2%	5,133	20.0%	1,310	32	アメリカ合衆国	1,025	-47.1%	1,923
8	南アフリカ共和国	5,545	-5.0%	4,724	-3.9%	325	33	モーリシャス	1,009	35.1%	1,952
9	マレーシア	4,627	8.2%	4,529	8.5%	4,686	34	パナマ	806	-18.7%	625
10	タイ	4,581	3.6%	3,148	-8.1%	1,306	35	マラウイ	765	96.2%	512
11	パキスタン	4,538	51.6%	4,278	55.5%	1,658	36	トリニダード・トバゴ	714	-18.6%	2,398
12	ウガンダ	4,104	38.1%	3,415	38.1%	684	37	ボツワナ	613	-2.2%	233
13	フィリピン	4,090	2.8%	1,360	19.5%	165	38	ナミビア	607	99.0%	239
14	スリランカ	4,071	36909.1%	3,840	42566.7%	2,543	39	ドミニカ共和国	568	-41.3%	599
15	ジャマイカ	3,600	6.8%	3,134	5.8%	1,232	40	レソト	547	1.3%	177
16	キプロス	3,319	23.8%	3,252	24.7%	1,503	41	バルバドス	503	11.5%	2,133
17	ナイジェリア	2,389	62.0%	390	146.8%	202	42	バハマ	495	-0.2%	673
18	パングラデシュ	2,338	13.8%	2,281	15.4%	2,481	43	大韓民国	485	-65.5%	2,919
19	ミャンマー	2,099	-2.9%	1,362	0.0%	258	44	フィジー	476	-15.5%	1,000
20	モザンビーク	1,910	23.1%	1,500	30.1%	396	45	カンボジア	416	121.3%	1,270
21	カーナ	1,859	147.5%	1,778	168.6%	312	46	マルタ	415	-12.8%	1,080
22	英国	1,775	-23.3%	1,711	-23.7%	1,134	47	グレナダ	383	65.1%	1,176
23	ガイアナ	1,761	-20.9%	1,523	-17.9%	1,079	48	シンガポール	345	-66.0%	3,881
24	オーストラリア	1,676	-21.4%	1,498	-19.2%	1,759	49	アンティグア・バーブーダ	334	16.8%	767
25	ザンビア	1,543	19.3%	1,379	22.8%	502	50	カナダ	325	-23.0%	826
							総合計		156,355	3.6%	137,313

財務省が発表した貿易統計によると、3月の中古車輸出台数は15万6355台で、単月の輸出台数で過去最多となった。これまで最も多かった2024年3月の15万9522台を3・6%上回った。

上位国の3月単月の輸出台数としては、首位のアラブ首長国連邦のほか4位のタンザニア、9位マレーシア、12位ウガンダ、13位フィリピン、15位ジャマイカ、16位キプロス、17位ナイジェリア、21位カーナ、29位アイルランド、30位ジンバブエの各国が輸出記録を更新した。

中古車相場に影響のある国では、マレーシアのほか、11位のパキスタンが4538台で対前年同月比51・6%増。2月に輸出が再開したばかりのスリランカは4071台で14位。パングラデシュは18位で2338台(同13・8%増)、香港は1026台(39・0%増)で31位、シンガポールは345台(66・0%減)で48位だった。

乗用車単独は13万7313台で昨年3月に比べて4・3%増加した。乗用車の平均価格(FOB価格)は、前年同月比12・5%増の109万8000円。

MIRIVE 大阪

2025年6月の開催スケジュール

毎開催全コーナー1社1台 流札時出品料1,000円

6/5 通常AA ◆出品賞

6/12 MIRIVE誕生 10周年記念AA ★全コーナー流札時出品料無料 ◆お取引台数賞 出品・落札合計1台賞/3台賞/5台賞/10台賞

6/19 あじさいまつりAA ◆出品賞

6/26 通常AA ◆出品賞

MIRIVE WEBサイトから Mライブで埼玉・大阪・愛知の車が見えます。

水曜日は 埼玉の日

木曜日は 大阪の日

金曜日は 愛知の日

新規入会好評受付中！ 申込みはWEB からかんたん手続き！

www.mirive.co.jp

株式会社MIRIVE 大阪会場 TEL : 072-330-2200 〒580-0003 大阪府松原市一津屋 2-10-7



MAA

三菱オートオークション ディーラー 買取車・下取車

良質な三菱車との出会いがある。

三菱自動車販売店が出品するコーナーの三菱オートオークション(MAA)を開催。
高年式の走行僅少車両や展示試乗車、メンテナンスの行き届いたワンオーナー車両、
さらに他メーカー車など多数のディーラー買取車・下取車が出品されています。
ディーラー出品による安心のオークションに奮ってご参加をお待ち申し上げます。

2025年6-8月開催スケジュール

2025年6月

6月 5日(木) MAA東海北陸甲信 JU愛知
6月18日(水) MAA関東 JAA
6月20日(金) MAA東北 JU宮城

2025年7月

7月 3日(木) 三菱ディーラーコーナー アライ小山
7月11日(金) MAA九州 JU福岡
7月18日(金) MAA東北 JU宮城

2025年8月

8月20日(水) MAA関東 JAA
8月22日(金) MAA中四国 LAA岡山
8月22日(金) MAA東北 JU宮城



UCAR
三菱認定中古車

在庫検索はこちらから
三菱自動車公式中古車サイト
M・Cネット





「茨城ヤード」を9月に開設

トヨタユーゼック 木曜開催のTAA関東と映像で結ぶ

トヨタユーゼック(北口武志社長)は、茨城県茨城郡に「茨城ヤード」を開設する。同ヤードは今年9月からの稼働を計画。出品車は、木曜日開催のTAA関東と映像で結んでセリを実施する。

所在地は、北関東自動車道茨城町西インター、および常磐自動車道岩間インターから5分という好立地。

敷地面積は約5000坪、収容能力は400台で、一般会員からの出品も受付ける。また、敷地内には検査棟や撮影室を設け、出品車データの早期確定を図る。

茨城県は、TAAグループにとって現車会場やサテライト会場も構えていない空白地帯。そこへ茨城ヤードが稼働することで、出品車を遠方まで運ぶ必要がなくなる。北口社長は「茨城県のマーケットは大きい。利便性向上を図ることで、関東会場の規模拡大を図っていきたい」と話す。

なお、TAA関東の遠隔ヤードは北関東、多摩に次いで3カ所目。収容規模では最大という。

東西海運が沖縄でゴルフコンペ 提携企業や関係者らと親睦図る

自動車輸送大手の東西海運(森谷一宏社長)は、このほど「東西海運ゴルフコンペ・チャンピオンシップ沖縄大会」を沖縄県島尻郡の那覇ゴルフ倶楽部で開催した。

このイベントは、同社のネットワーク企業や関係者らと親睦を図り、日頃の協力に対する謝意を示すことを目的としたもの。東西海運では「地域毎にこうした触れ合いの機会を定期的に設け、提携企業様との結びつきを重んじている」と話す。

絶好のゴルフ日和となった当日は、沖縄を中心に全国から計42名が参加。このうち、関東東北大会、中



パーティションもすべて取り払い、開放感のある空間に



休憩スペースも拡張



新設したウェブブース。音漏れもなく安心して会議に臨める



若手社員主導でリニューアルを実施。左から植田さん、福成さん

東京本部を大幅にリニューアル 10年先を見据えたオフィスへと刷新

荒井商事

荒井商事(荒井亮三社長)は、5月連休明けから東京・中央区の東京本部のオフィスを大幅にリニューアルした。

今回のコンセプトは、『10年先を見据えたオフィス』。リニューアルを担当した同社の植田あかり主任、福成昌平主任によると、「①社員が毎日来なくなる、②今までのイメージの刷新、③自由な働き方ができる、という3点をメ

さんの意見を聞きながら進めました」と話す。新オフィスは、パーティションなど間仕切りが一切ない開放感ある明るい空間で、高さや大きさなど形状も異なる複数の机を配置。フリーアドレスにより社員は気分に応じて、好みの場所で仕事ができる。

「やはり、このオフィスに毎日来たいと思ってもらえるとうれしいですね。また、お客様からも『変わったね』とほめていただけて、嬉しい限りです」と言い、社内外からも新オフィスは好評だ。

で欲しいという声が多かったため、ウェブブースを2つ設置。さらに休憩スペースも要望通りに拡張しました」という。そのほか、ガラス張りの受付スペースの導入や、来客用会議室の設置も行った。



前夜祭で挨拶する仲宗根取締役副社長



EAA 輸出前検査

一より安全で安心な車をお客様に届けるために一

タンザニア
TANZANIA

ウガンダ
UGANDA

ザンビア
ZAMBIA

ジンバブエ
ZIMBABWE

南スーダン
SOUTH SUDAN

モーリシャス
MAURITIUS

バハマ
BAHAMAS

セントルシア
SAINT LUCIA

セントクリストファーネイビス
SAINT KITTS AND NEVIS

ハイチ
HAITI

ボリビア (排ガス認証)
BOLIVIA (Emissions Certification)

シンガポール (EFI、ヘッドライト、騒音規制)
SINGAPORE (EFI, Headlight, Sound level)

国内 30 カ所、海外 5 カ所の検査場で実施中

横浜・川崎・木更津・名古屋・大阪・神戸・新門司・博多

～船積港で車を移動することなく検査が可能です～

Accredited to
ISO/IEC 17020

PIONEER OF PRE-EXPORT INSPECTION

TEL: 046(205)7611

E-mail: info@eaa-s.jp

URL: www.eaa-s.jp



「ワンチームでプラットフォームを構築」



オックスモビリティ
取締役執行役員 経営企画本部長
田村亮氏

事故車流通のプラットフォームを構築し、循環型社会の実現をめざすオックスモビリティ。4月に新たな組織体制となった同社で、経営企画本部を統括する役員に就いた田村亮氏にインタビューをした。

Qオックスモビリティはどういう会社か

「もともとはSOMP Oホールディングスが新規事業として始めた会社なので、新しいことに果敢にチャレンジしていくベンチャー企業的な側面を持っている。一方で、ガバナンスや人事制度などは、大企業の良い点も持ち合わせている会社だと思う」。

Q事業展開も早く、相次いで新たな取り組みをしているが

「社内では常に、失敗を恐れずチャレンジしよう、と話している。色々アイデアを持って、まずは挑戦し、上手くいけばいいし、ダメならどうしたらできるか、というのを考えていく。とにかくチャレンジしなければ会社の成長もない」。

そうした企業づくりをするためにも、社内の風通しを良くすることは大事。社内でも雑談をしても全然構わないし、むしろそれを推奨している。というのも、雑談の中からアイデアが出たりするからだ」

Q社内は業界内外の様々な経験者が集まっている

「我々は、誠実さや他者を尊重することなどを意味する『インテグリ

ティ』を、非常に大事にしている。色々な業界から来た人がいて、他者を尊重して否定は決してしない。その上でチームワークを作っていければ良いと考えている」

Q会社、個人の目標は

「会社の目標は、リユースの最大化による資源活用の改善や最大化をパーパスにしているの、それを実現していくために、利便性や透明性が高い事故車売却のプラットフォームを作っていくこと」。

個人の目標では、様々なバックグラウンドを持った従業員が最大限、力を発揮できるような環境を構築し、ワンチームでプラットフォームを作っていくこと。これは社員だけでなく、ステークホルダーの方々も含め、皆が集まってきていただけるような環境づくりをめざしていきたい」。

<取材メモ>

田村氏は2022年10月に損保ジャパンから出向。この4月に転籍し、現職に就任した。損保ジャパン時代には、15年間という長期の海外赴任の経験を持ち、「経営企画や新規事業の立ち上げなどがやりたくて海外に行っていた。オックスでは、そういう経験が生かせると思ったので、すごくやりがいがあると感じた」と話す。

海外では、異なる文化で価値観の違う人々とビジネスを行なう日々。「相手を否定せずに、まずは違うことを受け入れる。そして、お互いの良いところを認め合った上で議論することを心掛けていた」と振り返る。こうした経験が現在のオックスの企業づくりにも活かされている。

取材中、様々な会話から田村氏の視野の広さが感じられたが、その人柄は「私はあまり嫌いな人がいない。皆さんのそれぞれ良いところを見つけるのが好きなんですよね」と静かに語る。

1973年7月生まれの51歳。趣味は読書と自身が経験してきたという野球、ラグビー、アメフトなどのチームスポーツ。

オークネットとリアル接続開始 日産大阪A A 同時にアイオーリアルも

日産大阪オートオークション（NOA、藤木英男社長）は、このほどオークネット（藤崎慎一郎社長兼CEO）、およびアイオーク（大畑智社長）とのライブ接続を開始。両社の会員は、NOAのセリヘリアルタイムでの応札が可能になった。

NOAは、国内でも珍しい手ゼリとデジタルを融合したオークションを展開している。リアル応札も自社WEB、ASリアルと接続しており、これにオークネットライブA、アイオーリアルが加わった。



接続初日の落札台数は今年2番目

荒井商事（荒井亮三社長）は5月14日、ミャンマー地震の寄付金贈呈式を東京・中央区の同社東京本部で開催。国際連合世界食糧計画（WFP協会）（安藤宏基会長、以下、国連WFP協会）へ浄財を贈った。

同社では、3月末に発生したミャンマー地震の被災地支援として、4月8日から12日までチャリティオークションを実施。期間中は成約・落札それぞれ1台につき200円を寄付に充て、その総額は333万6800円に上った。



左から荒井商事の東馬圭一取締役オークションカンパニー長、荒井社長、国連WFP協会の青木理事・事務局長、安藤公秀エクスプレィエンツ・ボランティア

ミャンマー地震の寄付金贈呈式 浄財330万円を国連WFP協会へ

荒井商事

籍している。この浄財を役立てていただければ幸い」と挨拶。続けて「寄付を通じて国連WFP協会という立派な組織の認知度向上を図り、同協会の裾野を広げるような支援もできればと思う。今回、会員からの志を寄付させていただくことができ、我々も大変光栄」と話した。

LAA岡山22周年大記念

6月20日(金)

JU スポットコーナー開設

スタートAM9:00
(セレモニー終了後のセリスタート)

出品・落札
台数賞 50台賞 30台賞 20台賞 10台賞 5台賞 1台賞

(50・30・20台賞は後日送付となります)

〒701-0206 岡山県岡山市南区箕島 3443-1 TEL: 086-281-8801 FAX: 086-282-7005

ストロングハイブリッドとガソリンターボの新型フォレスター

確実な正常進化で「パーフェクト」!!

4月17日、スバルは新型のフォレスターを発表、同日より販売を開始した。

通算6代目となる新型フォレスターは、従来型同様に2+3人乗りの5名乗りクロスオーバーSUVとして登場、従来型の使い勝手のよさを継承しながら、デザインやパワートレイン、使い勝手などが細部にわたってブラッシュアップされた。

約25%向上した18・8km/Lに燃費が改善。燃料タンク容量も、従来型の48Lから63Lに増えており、昨今の燃費の良いクルマの目安「1給油1000km」を計算上達成した。1・8Lターボ車の燃費も13・6km/Lとますますだ。最小回転半径5・4mも先代同等を維持しており、狭い場所での取り回し性能は、ミドルサイズSUVの中ではトップクラスだ。

エクステリアは、従来型のアグレッシブだったフロントマスクが落ち着き、洗練されたカーブラインによって、カッコ良さが増した印象。フロントグリルがやや大型化したぶん、スバルマークがより際立って見え、フェンダーアーチモールも、ラウンド型から角型となったことで、タイヤの存在感が増して迫力がアップした。横一直線のリヤコンビランプもフォレスターとしては新鮮だ。

燃費性能に関しても、新たに設定されたストロングハイブリッド車は、従来型e-BOXER(14・0km/L)から

車両本体価格は、ストロングハイブリッドのX-BREAKが税込420万円、PREMIUMが税込448万円。1・8LターボのSPORTは税込404万円。先代に対して60〜90万円の価格アップとなり、残念ながら300万円台で購入できるフォレスターではなくなってしまうが、標準搭載されているアイテムの充実度を考えると妥当ではないだろうか。

歴代モデルを通して、好調な販売を記録してきたフォレスター。新型モデルも引き続き、好調な売れ行きをみせてくれるに違いない。(自動車ジャーナリスト・吉川賢一)



フォレスター Premium S:HEV

主要諸元

全長×全幅×全高：4655mm×1830mm×1730mm、ホイールベース：2670mm、最低地上高：220mm、車両重量：1750kg、最小回転半径：5.4m、乗車定員：5名、駆動方式：AWD（クランチ開放制御）、エンジン型式：水平対向4気筒（FB25）、総排気量：2498cc、燃料タンク容量：63L、使用燃料：無鉛レギュラーガソリン、最高出力：118kW（160PS）/5600rpm、最大トルク：209N・m/4000-4400rpm、駆動用モーター最高出力：88kW（119.6PS）、最大トルク270Nm、駆動用バッテリー：リチウムイオン電池、電池容量：4.3Ah、伝達装置：リニアトロニック、WLTCモード燃費：18.4km/L、タイヤサイズ（前後）：235/50R19、サスペンション形式（前/後）：ストラット式独立懸架/ダブルウィッシュボーン式独立懸架、主ブレーキ形式（前/後）：ベンチレーテッドディスク/ベンチレーテッドディスク、駐車ブレーキ形式：電動（後2輪制御）

グレード	パワーユニット	価格（税込）
Premium S:HEV	2.5L DOHC直噴+2モーター （ストロングハイブリッド）	¥4,488,000
Premium S:HEV EX		¥4,598,000
X-BREAK S:HEV		¥4,202,000
X-BREAK S:HEV EX	1.8L DOHC直噴ターボ	¥4,477,000
SPORT		¥4,048,000
SPORT EX		¥4,191,000

トトレ 新車情報

国産車（4月17日～）

メーカー	車種	車種系統名	内容	発表日
スバル	フォレスター	6代目（SL系）	FC	4月17日
スバル	フォレスターハイブリッド	2代目（SL系）	FC	4月17日
ホンダ	N BOX、N BOXカスタム	3代目（JF5/6系）	改良	4月18日
ミツビシ	デリカD5	1代目（CV系）	改良	5月1日
トヨタ	GRヤリス	1代目（A10系）	SC	5月6日
スズキ	ワゴンRスマイル	1代目（MX81/91系）	特別	5月7日
ホンダ	フリード	3代目（GT系）	改良	7月24日

輸入車（4月10日～）

メーカー	車種	車種系統名	内容	発表日
ヒュンダイ	ヒョンデインスター	1代目（B1系）	NR	4月10日
クライスラー・ジープ	ジープラングラーアンリミテッド	2代目（JL系）	特別	4月11日
アウディ	アウディSQ6_eトロン	1代目（GF系）	NR	4月15日
アウディ	アウディQ6_eトロン	1代目（GF系）	NR+特別	4月15日
BYD	BYDシーライオン7	1代目（UK系）	NR+特別	4月15日
ルノー	ルノーアルピーヌA110	2代目（DF系）	SC+特別	4月18日
メルセデスベンツ	ベンツCクラスステーションワゴン	5代目（S206系）	SC	4月24日
メルセデスベンツ	ベンツCクラス	5代目（W206系）	SC	4月24日
AMG	AMG_Cクラス	5代目（W206系）	特別	4月24日
BMW	BMW5シリーズ	8代目（G60/68系）	追加	4月24日
BMW	BMW_i5	1代目（G60/68系）	追加	4月24日
クライスラー・ジープ	ジープコマNDER	2代目（H6系）	改良	5月1日
クライスラー・ジープ	ジープアベンジャー	1代目（FH系）	改良	5月1日
アルファロメオ	アルファロメオトナレ	1代目（AV系）	改良	5月1日
フィアット	フィアットDプロ	1代目（K9F系）	改良	5月1日
フィアット	フィアット600e	1代目（FH1系）	改良	5月1日
プジョー	プジョー408	1代目（P5系）	改良	5月1日
プジョー	プジョー2008	2代目（P2系）	改良	5月1日
シトロエン	シトロエンベルランゴ	1代目（K9系）	改良	5月1日
DSオートモビル	DS3	2代目（D3系）	改良	5月1日

TAA・CAAとの取引が
より便利になりました!!

便利な新機能が続々登場！ぜひ活用ください！



状態票QR読込車両の
履歴表示

「状態票QR読込」画面にて、QRコード読み込みや、出品番号検索をした車両の履歴を表示し、履歴から状態票を再表示できるようになりました

※TAA・CAA会場のみ対象
※履歴は当日のみ閲覧可能

01



TC出品ツール 票レス出品申込の追加

出品票を印刷しないで申込（票レス出品申込）が利用できるようになりました
また、票レス出品申込をした車両に限り、会場検査前まで申込情報の変更ができるようになりました

※会員番号・会員名を示す紙を必ず車載してください
※3月リリースの段階では、票レス申込ができるのは一部会場のみ
※出品票を印刷して申込も従来通り可能

★票レス出品申込の導入に併せて、「第2希望コーナー」・「出品予定日」・「事務局への連絡」の入力項目を追加

02

トヨタ・オート・オークション

北海道会場 0123-28-8700
東北会場 024-963-0388
宮城サテライト会場 022-706-2670
関東会場 043-246-5211
埼玉サテライト会場 0480-77-7391
北関東ヤード 027-257-0613
横浜会場 045-628-6000
中部会場 059-366-2810
静岡サテライト会場 0538-77-2060
北陸サテライト会場 076-205-0370
近畿会場 072-826-3486
滋賀ヤード 077-507-1159
兵庫会場 0798-44-3201
広島会場 082-437-2600
四国会場 0875-56-2400
愛媛サテライト会場 089-904-3297
九州会場 0942-41-2266
南九州会場 0995-54-1511

CAA 株式会社シーエーエー

東北会場 019-672-5100
東京会場 04-7160-6000
中部会場 0565-29-1100
岐阜会場 058-391-0001

シグマネットワークス

〒103-0025
東京都中央区日本橋
茅場町3-9-10
茅場町ブロードスクエア8階
TEL 03-6757-7800
FAX 03-6757-7801



https://taacaa.jp/



北海道	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 札幌	5	⑭ 3,507	+18.2	66.8	-7.0	729	+4
J U 札幌	4	798	-5.0	74.7	-7.5	380	+15
T A A 北海道	4	788	+16.9	77.9	-9.6	564	-25
N A A 北海道	1	404	+27.0	73.5	-6.7	317	-37
札幌 A A	3	335	+15.9	73.3	-4.8	362	+34
ホンダ北海道	4	246	+2.1	94.2	-2.2	429	+57
J U 函館	4	85	-2.3	44.8	-17.3	492	-70
J U 釧路	4	69	-2.8	41.3	-9.1	670	-21
J U 帯広	4	66	-7.0	45.8	-5.1	387	-52
J U 北見	4	53	+1.9	71.4	+8.6	463	+37
J U 旭川	4	42	+5.0	52.4	-12.2	504	+47
J U 室蘭	4	35	± 0.0	41.7	-11.9	329	+88

東北	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 東北	5	1,743	+24.9	71.5	-8.8	525	+8
T A A 東北	4	1,686	+13.5	82.6	-7.9	519	-25
J U 福島	4	1,279	+18.5	57.1	-2.6	265	-77
J U 宮城	4	1,254	-2.3	75.6	-4.7	274	-39
C A A 東北	4	1,120	+31.1	73.5	-5.8	362	-18
アライ 4 輪仙台	4	579	+3.6	90.6	-1.2	214	-26
ホンダ仙台	4	432	+16.8	95.7	+0.7	306	-69
J U 秋田	4	136	+30.8	82.5	-1.6	135	+20
J U 山形	2	122	-23.3	63.4	-10.4	243	-4
J U 青森	2	98	-18.3	86.7	-2.5	187	+22

関東甲信越	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 東京	4	① 18,824	+21.2	63.1	-7.5	1,517	-53
U S S 横浜	5	⑦ 5,701	+19.9	57.9	-8.7	1,031	-69
T A A 横浜	4	⑩ 3,963	+18.7	85.3	-2.6	954	-15
C A A 東京	4	⑫ 3,702	+43.9	74.0	-0.3	617	-61
T A A 関東	4	⑯ 2,954	+20.9	83.5	-5.0	883	+2
M I R I V E 埼玉	5	⑰ 2,777	-28.0	65.8	-11.1	617	+212
アライ 4 輪ベイサイド	4	2,318	+48.2	78.8	-8.6	480	-92
J U 埼玉	5	2,168	+7.4	57.2	-2.3	487	-61
J A A	5	1,890	+11.2	38.6	-6.6	952	-64
J U 東京	4	1,805	+22.9	51.9	-9.5	415	+26
U S S 群馬	4	1,623	+18.3	62.0	-6.3	585	+31
U S S 埼玉	4	1,486	+32.3	61.6	-9.2	405	-31
ホンダ東京	4	1,479	+40.6	94.8	-1.9	461	-53
J U 千葉	4	1,378	-11.4	67.5	+4.5	532	+41
U S S 新潟	5	1,243	+28.1	55.0	-2.2	391	-25
アライ 4 輪小山	4	1,074	+29.9	85.7	-2.1	412	+1
J U 新潟	4	929	+5.3	65.4	-4.1	255	+11
J U 群馬	4	847	+23.6	47.4	-6.6	400	-53
J U 栃木	4	797	+16.7	36.3	-9.9	200	-8
N A A 東京	4	759	+24.4	74.8	-14.0	569	+46
J U 神奈川	4	685	-27.4	70.7	+8.0	394	-2
ヒーロー	5	658	-6.4	63.4	-7.1	388	+26
いすゞ東京	5	577	+8.7	61.5	+0.2	1,744	+130
ジップ東京	4	525	+36.7	40.4	-14.8	2,075	+297
J U 長野	4	453	+11.9	32.8	-1.2	259	+19
J U 茨城	5	438	-12.6	62.1	+6.9	368	-40
J U 山梨	4	60	+22.4	33.2	-14.5	233	+13

中部	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 名古屋	4	② 11,313	+19.2	56.2	-8.5	1,674	-23
J U 岐阜羽島 A A	4	④ 6,179	+18.2	50.3	-2.0	574	-71
C A A 中部	4	⑤ 5,992	+48.6	74.6	-0.8	778	-162
J U 愛知	4	⑪ 3,903	+7.0	73.9	-5.6	448	+11
T A A 中部	4	⑬ 3,557	+43.3	86.6	-4.5	596	+13
U S S - R 名古屋	5	⑰ 2,415	+21.3	68.6	-8.6	111	+5
U S S 静岡	4	2,231	+14.4	60.6	-4.6	409	-42
M I R I V E 愛知	4	1,218	-31.0	48.5	-18.0	393	+108
C A A 岐阜	4	1,147	+17.9	66.8	-2.9	629	-96
J U 三重	5	873	+26.3	45.5	-3.2	318	-77
ホンダ名古屋	4	838	+32.4	90.0	-5.2	363	-40
J U 静岡	5	757	-7.1	61.8	-1.9	176	-5
N A A 名古屋	4	522	-2.6	82.0	-4.6	385	-40
J U 富山	4	473	+46.4	57.9	-13.5	282	-3
S A A 浜松	4	425	+5.2	55.9	-8.5	649	-12
U S S 北陸	4	326	-7.4	76.4	-2.3	269	+32
J U 石川	4	295	-4.2	61.5	-2.6	319	-41
J U 福井	3	201	+8.1	46.2	-12.6	214	+28

※出品平均台数の前の数字①～⑳は全国順位 ※U S S 四国の実績はH A A 神戸に含む
※アライバントラとアライ総合機械はグループ各会場の実績の合計値

1開催平均の出品ベスト10 (台)		
①	U S S 東京	18,824
②	U S S 名古屋	11,313
③	H A A 神戸	8,041
④	J U 岐阜羽島 A A	6,179
⑤	C A A 中部	5,992
⑥	U S S 九州	5,936
⑦	U S S 横浜	5,701
⑧	アライバントラ	5,139
⑨	U S S 大阪	5,099
⑩	T A A 横浜	3,963



	開催回数	出品台数	成約台数	成約率 (%)	成約金額 (千円)	平均単価 (千円)
企業系	190	505,668	314,719	62.2	285,941,470	909
	+12 開催	+23.7%	+11.1%	-7.1 ポイント	+8.1%	-25 千円
メーカー	113	150,882	122,776	81.4	86,072,570	701
	-4 開催	+23.1%	+15.9%	-5.0 ポイント	+17.6%	+10 千円
J U 系	151	126,072	73,849	58.6	29,006,929	393
	-1 開催	+7.1%	+0.5%	-3.8 ポイント	-3.1%	-15 千円
合 計	454	782,622	511,344	65.3	401,020,969	784
	+7 開催	+20.6%	+10.5%	-6.0 ポイント	+9.1%	-10 千円

※オークション実績の無断転載、二次利用は固くお断りします ※下段は前年同月比

近畿	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
H A A 神戸	4	③ 8,041	+31.0	59.5	-8.4	1,139	-72
U S S 大阪	4	⑨ 5,099	+17.6	52.8	-7.6	971	-37
T A A 近畿	5	⑮ 3,426	+18.9	74.0	-8.1	892	-57
U S S 神戸	5	⑳ 2,397	+16.4	62.7	+0.3	667	+20
T A A 兵庫	4	1,907	+41.5	79.7	-0.7	831	+57
ペイオーク	5	1,653	+56.1	53.1	-26.9	683	-253
ホンダ関西	4	1,230	+19.6	95.7	-1.6	527	+54
M I R I V E 大阪	4	1,221	-24.0	65.2	-20.9	437	+34
いすゞ神戸	4	1,153	+0.4	61.3	+0.2	1,773	+141
I A A 大阪	5	1,009	+19.5	71.9	-1.0	252	-17
N A A 大阪	4	594	+8.6	79.1	-11.2	699	+127
K C A A 京都	5	520	+5.1	52.3	-6.2	383	+39
ジップ大阪	4	468	+31.8	53.1	-11.9	2,012	+166
J U 奈良	4	347	-2.5	70.6	+2.4	339	+1
日産大阪	4	329	+2.8	79.0	-11.5	271	+75

中四国	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
L A A 岡山	4	2,141	+5.0	50.5	-12.0	489	+20
U S S 岡山	4	2,076	+29.8	76.7	-4.7	464	-24
T A A 広島	5	1,792	+20.0	80.4	-5.1	655	-31
T A A 四国	5	1,385	+9.1	84.3	-5.0	391	+30
L A A 四国	4	1,256	+13.4	47.3	-5.5	325	+9
J U 広島	4	838	+13.1	51.7	-7.0	320	+33
K C A A 山口	4	805	+7.6	59.7	+0.8	370	-59
J U 島根	1	219	+3.3	79.9	-2.6	227	+27
J U 山口	4	218	+16.0	34.6	+2.8	535	+1
J U 鳥取	1	180	+18.4	82.2	+1.3	134	-50
広島 A A	1	132	+22.2	60.6	+4.1	307	-70

九州・沖縄	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 九州	4	⑥ 5,936	+30.8	70.8	-3.8	938	-25
T A A 九州	5	⑱ 2,557	+16.9	78.3	-6.3	661	-16
K C A A 福岡	4	2,134	+20.8	50.8	-11.1	382	+80
K C A A 南九州	5	1,554	+25.4	33.3	-7.8	326	-65
J U 福岡	4	1,328	+8.8	52.1	-5.8	250	-10
U S S 福岡	5	1,123	+25.9	54.4	-11.3	707	+80
T A A 南九州	5	787	-12.7	83.6	+3.0	370	-57
J U 長崎	1	596	+8.8	64.9	+2.7	120	-16
J U 大分	2	586	+12.3	88.0	-2.8	112	-6
ホンダ九州	4	576	+24.4	97.0	-1.1	259	-42
N A A 福岡	5	486	+8.5	76.4	-17.3	301	+40
J U 沖縄	4	463	+16.3	65.9	-0.5	167	+11
いすゞ九州	4	390	+3.7	70.8	+5.2	962	+30
J U 鹿児島	4	304	+8.6	44.7	-2.7	189	-16
J U 熊本	4	185	+3.9	59.4	+0.1	156	± 0
J U 宮崎	3	162	+28.6	70.8	-6.2	178	+11
K C A A 南九州 2nd	4	109	-11.4	23.4	-5.3	352	+14

T V ・ ネットワーク	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
オークネット	4	879	+4.3	51.4	-4.0	781	-142
アライバントラ	4	⑧ 5,139	+9.0	67.0	-2.1	996	+28
アライ総合機械	5	1,718	+7.5	70.0	-4.9	759	+69

国内唯一のトラック専門オークション

IMA 東京会場

千葉県印西市牧の台3-1-1 TEL:0476-42-5121



毎週水曜日11:00スタート

6月4日 第1620回 オークション
11日 第1621回 あじさい記念
18日 第1622回 オークション
25日 第1623回 オークション

IMA 九州会場

福岡県古賀市青柳字馬渡808 TEL:092-942-0860



毎週木曜日11:00スタート

6月5日 第1236回 オークション
12日 第1237回 あじさい記念
19日 第1238回 オークション
26日 第1239回 オークション

IMA 神戸会場

兵庫県神戸市灘区味泥町2-48 TEL:078-871-5500



毎週金曜日10:00スタート

6月6日 第1781回 オークション
13日 第1782回 あじさい記念
20日 第1783回 オークション
27日 第1784回 オークション



新規会員募集中！

詳細は各会場にお問い合わせください

先輩社員の皆さんへ

「報・連・相」は「お・ひ・た・し」で！

前回は、新入社員の皆さん向けに「報・連・相」の必要性と意味をとりあげた。今回は、教える側の上司や先輩社員の皆さんに向けて、新入社員が「報・連・相」をしてきたときの返しの心構えをお伝えしたい。

前回、「報・連・相」の必要性として、仕事をスムーズに進められる点と、周囲との信頼関係構築に有効である点を挙げた。つまり、「報・連・相」はコミュニケーションでもあり、コミュニケーションでもあると

言って良い。そのため、「報・連・相」をただ一方的にやれと言うだけでは、いつまでたっても部下に「報・連・相」が身につかない。教えるにあたっては「報・連・相」を受けた時の返し方が重要

だ。返し方として「お・ひ・た・し」を心掛けると良い。

「お」＝怒らない

「報・連・相」を受けたときに「怒る」のは避ける。

例えば、部下がミスの報告をした際、ただ怒って失敗をとがめるだけでは何の解決にもならない。部下は委縮して報告が遅れると

いうことが起こり始めるかも知れない。例えばミスの報告でも、上司はきちんと話を聞く姿勢を持ち、内容を冷静に受け止め、ミスの原因や改善策を一緒に考えることが求められる。

また、「報・連・相」を受けた際、「いちいちそんなこと報告しなくていいんだよ！」「そんなことくらい自分で考えろ！」と、気分任せに返すことはないだろうか。新人にしてみれば、それが「報・連・相」ではなくてはいいなくて、どれほど良いのかはまだわからない。

これでは何を伝えて良いかわからず、怒られるからと「報・連・相」を躊躇するようになり、伝達ミスや大きなトラブルが発生するリスクが増える。怒られることを恐れ、「報・連・相」をしないで間違った判断をして「なぜ報告しなかった！」「もっと早く相談しろよ！」と、大きなトラブルになる方が危険である。

ところで、「怒る」ことは避けるべきだが、「叱る」ことは必要である。この2つは何が違うか。「怒る」とは感情のままに不満を相手にぶつけることだ。これは、「ミスなんか



その後で「だけど、なぜなら……だから、こういう方が良いと思うよ」と、なぜそれがダメか理由や根拠を説明した上で自分の意見や正しい方法などを伝えるようにする。

「た」＝助ける（必要があれば）

「報・連・相」を受けたときに、必要と思われたら助ける。ただし、最初から助けると部下の成長を妨げてしまうので、困ったり悩んだりしていたら、まずは一緒に考えながら解決策を見出せるように配慮する。

「し」＝指示する

部下の独断では判断できない事柄がある、あるいは指示が必要と判断したら、上司は適時的確な指示を出す。ただし、指示を与えずに部下の自主性が育たないと部下の成長を妨げる。こと細かにあれをしろ、これをしろといった、考える余地がない指示ではなく、一つ指示をしたらその先は部下が自ら考えて行動できるよう、裁量の余地を与える。●●をやるように。そのあとはどうすればいいかわかる？」という具合だ。

「ひ」＝否定しない

「報・連・相」を受けた時に、「それはダメだよ」「なんでそんなやり方するの？」といきなり否定から始めてはいけない。否定する必要がある場合は、まず先に「なるほど」「ああ、そうか」と相手の言葉を受け入れる。一度受け入れることで、相手の意見を尊重していることが伝わり、やる気をそぐ事が防げるからだ。

お・ひ・た・し



頼りになる輸出前検査のお手伝い！

関東・中部・関西・九州どこでもお任せ下さい。



弊社木更津、名古屋（推奨）、泉北、神戸、博多、新門司各ターミナルで実施中！

荷主様オーダーにワンストップで行える輸出前検査体制をご用意しております。

詳しくは担当まで！

日本のユースドカーを、全世界へ

ECL-ジェシー株式会社

東京本社 〒103-0027 東京都中央区日本橋2-15-3 平和不動産日本橋ビル4F
【支店】 大阪、名古屋、福岡 【営業所】 川崎、木更津、横浜、名古屋、泉北、神戸、博多、新門司

<https://www.ecl-agency.com/>

お問い合わせはコチラ！ TEL:03-5204-0250 FAX:03-5204-0256



外国人整備人材と 共存共栄する時代 78

— Report —
株式会社
アセアンカービジネスキャリア
代表取締役 川崎 大輔

2019年4月よりスタートした新しい在留資格の特定技能(自動車整備)で働く外国人は、全国で3076名(24年12月末)まで広がっている。そのような中、就業年数の制限がない、特定技能2号の試験合格者が増え

特定技能2号とは?

自動車整備分野において、熟練した技能を持った外国人材を受け入れるために、自動車整備分野特定技能2号評価試験が昨年7月から始まった。この試験がスタートすることで、特定技能1号の外国人が2号に移行し、長期的に整備業に従事することが可能となった。

1号と2号の大きな違いの一つとして、在留期間が挙げられる。1号は通算で上限5年までだが、2号は更新される限り年数制限はない。つまり、継続的に更新することにより、事実上無期限に滞在することができる。

もう一つの大きな違いとして、家族帯同がある。1号では、家族の帯同は基本的に認められていない。それに対し、2号は配偶者(妻・夫)や子であれば、要件を満たすことで帯同が可能だ。

外国人整備人材への期待

小野瀬自動車株式会社(茨城県ひたちなか市、小野瀬征也社長)で働くベトナム人の1人、ハン君は、特定

技能2号の試験に合格した。

同社では、23年から特定技能外国人の採用をスタートして以来、2級整備士のベトナム人1名、特定技能1号のベトナム人3名、合計4名の外国人が働いている。

小野瀬社長は「外国人整備人材は、あくまでサポートメカニクという立場です。しかし、今後は単純労働の整備士ではなく、立ち会い説明もできるような、日本人と同じメカニクとしての役割を期待しています。」

2級整備士のトゥン君は、整備主任者から検査員へ挑戦してもらうことで、日本人とまったく同じ育成ルートで育てていく予定です。今回、2号に合格したハン君は、次に3級整備士、そして2級整備士をめざしてもらいたいと思っています。日本人に対してと同じような期待をしています」と語る。

続けて「すでに彼らベトナム人は、新しく入社してくる若い日本人メカニクへの技術指導を行なっています。指導を受けている日本人も、ベトナム人だからということではなく、仕事の先輩として尊敬の感覚を持ってってくれています。うちでは、ベトナム人でも日本人と一緒に会議に入ってもらいます。国籍、性別、入社歴などに関わらず、平等に扱える組織風土になってきたと感じています。」

小野瀬自動車では、外国人はすでに必要な戦力となっている。加えて、外国

人を採用して良かったことは「社内の活性化」だという。

「彼らはまず休みませんし、頑張っている姿は日本人スタッフにも好影響を与えます。ハングリーさとか貪欲さ、根性ある仕事などを見て、日本人スタッフは『私たちも見習うところがあるかも』と、感じてくれるところは正直あります。」

さらに「彼らが入ったことで社風が良くなりました。今までは『言わなくてもわかるでしょ』というのが暗黙知でありました。しかし、彼らが入ったことで、言わないと伝わらないという企業文化になってきました。結果的に、日本人にとっても良い影響をおよぼしています」と話す。

自ら勉強して2号に合格

2号に合格したハン君に勉強方法を尋ねると「一緒に勉強する友達がいきました。まずは、社長からもらった2級整備士の問題と解説を見ながら、半年くらい前から毎日30分から60分くらい勉強を続けていきました。試験前には、1週間くらい友人と一緒に勉強しました。1回目の試験は不合格でしたが、2回目で無事に合格できました!」と笑顔で話してくれた。

小野瀬社長は「2号の試験を合格してくれとは言っていないんですけど、ハン君は、自分から日本で続けて働きたいと考え勉強していました。普通に日本で働くこと、生活することに對して不安なく、楽しめている

のではないのでしょうか」と語る。

ハン君は「この会社は自分を成長させてくれたけれど、もっと成長したいと思っています。困っているところもフロントも誰かが助けてくれる。ミスがあったら、怒らずに原因を探して、すぐに直せば問題ないと教えてくれました。みんな優しいです。明るく温かい雰囲気が好きです。将来の夢は、小野瀬自動車で続けて働きたいです。そして、父と母を日本に呼びたいです。そして結婚したら、奥さんとも日本で住みたいです」と考えている。

変わる外国人材の役割

小野瀬社長は「いまの日本の会社は、外国人に選ばれなくなってしまうている気がします。そのために、早めに外国の方々と共存し、彼らが活躍できる会社の風土に変えていかないとけないと思います。採用して5年後、10年後は人手不足になっていくのは目に見えているので、外国人を受け入れる社風作りとしても早めに採用し、一緒に働き始めた方が良いと思います」と語る。



ハン君(左)と小野瀬社長

MIRIVE 埼玉会場



MIRIVE SAITAMA

埼玉会場 6月の開催スケジュール

6月 4日(水)	MIRIVE AA 全車出品料流れ2,000円・お取引賞
6月11日(水)	MIRIVEチャリティー AA 全車出品料流れ2,000円・お取引賞 特設『チャリティー0売切りコーナー』設置
6月18日(水)	買取店協賛 AA 買取店ブランド・買取店ブランドC30コーナーは出品・成約/各5,000円/流れ無料・ガラポン大会
6月25日(水)	フレッシュディーラーズ AA お取引賞



MIRIVE

新鮮車両のMIRIVE

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会 好評受付中!

お申込みはWEBからかんたん手続き!

www.mirive.co.jp



高単価の成約を連発し 年収 1000 万円を叶える営業術

株式会社
OfficeTV
代表取締役
藤原智浩

第48回

『ダメ上司の愚痴を言うバカ営業』をしていませんか？

いきなりですが質問です。営業として年収1000万円を稼ぎたいですか？もし、力強く大きな声でハッキリと「イエス！」と答えるのであれば、これからお話しする「3つのこと」を常に忘れることなく意識するようにしてください。

なぜなら、成功に必要な要素というものはいくつもあるということではなく、少しの要素の掛け合わせが結果的に、大きなインパクトを与えるからです。ポイントとは、要素と掛け合わせです。

【誠実素直】
成功者を実証する
成功が早い人は、自分のエゴを挟むことをしません。なぜなら、現状で成功しているのであれば、その自分の考えも役に立つのかも知れませんが、現状で成功できていないのであれば、1ミリたりとも自分の考えを入れてはいけないということです。

ここでは、3年後の理想のような先生を探し、言い訳せずすべてを真似ることです。ダメ上司の愚痴を言っても何も変わりません。

【明確な理由】
追い込まれた状況

あなたは、こんな疑問を持ちませんか？メンター（先生）は1人の方が良い？それとも、複数の方が良い？これは誰しも通る悩みであり、ある意味、永遠のテーマでもあります。しかし、成功している人は、こんなことで悩むことをしません。

【勉強熱心】
専門分野に対して
徹底的に時間を費やす
成功している人は「勉強熱心」です。自分の専門分野に対して、徹底的に時間を費や



ポインタは、3年後までにやりたい自分を、現時点ですでに叶えている「憧れの人」を探してください。成功とは真似ることであり、その真似るきっかけは憧れから始まります。

たないうちにまた離婚するでしょう。結局、外に答えを探す習性のある人なので、そこに気付けなければ、成功どころか離婚を繰り返すだけの人生を歩むことになってしまいます。しかし、人生も成功も同じところを繰り返して、スタートに戻り続けている間はステージを上げることはできません。本気でステージを上げ、成功を勝ち得たいというのであれば、浮気をせず、信じた人と同じことを追求することです。ただ、その選定を間違えると、とてもないことになってしまいます。メンター選びは慎重に行なってください。



短期間で爆発的な成功を収める人は、背負っている覚悟が違います。なかなか成功できない人はぬるま湯に居るため、底力を発揮することができません。しかし、短期間で爆発的成

【勉強熱心】
専門分野に対して
徹底的に時間を費やす

し勉強しています。上級者になると、先生を付けて継続的に学んでいます。成功者は、勉強への時間とお金の投入量が、一般的な人と10倍以上は違います。多くの人はそれを努力と言いますが、本人は努力と思っていないんです。もし、あなたが営業であれば、最低でも集客と営業の勉強はして下さい。人間は、学ぶことをやめた瞬間、衰退します。常に変化し続けない限り、成長しません。今すぐ現状を把握し、自分に何が足りないのか、その問題を打破するために何を勉強するのが最適なかを考えて下さい。

功を収める人は、言い訳を跳ね除けるだけの「1000万円が必要ない理由」を持っていません。その根拠を持っていない人は、先延ばしすることができないので、怖くとも前に一歩踏み出すことができるのです。

【明確な理由】
追い込まれた状況

これら3つを見て分かったと思います。爆発的成功を実現するベースは、能力や才能ではないということです。世界で成功している億万長者を見ても、始めからエリートで才能に満ち溢れている人など、ほぼわずかです。とくに1代目社長というものは、苦勞の結晶が身を結んだという人ばかりです。ただ誤解して欲しくないのは、その苦勞は一人で行なっているのではないということです。必ず、先生や恩師がその人の成功を支え、誠実素直に向き合ったからこそ、今の成功が手に入っているということを忘れないでください。

profile 藤原智浩 代表

株式会社 Office TV 代表取締役。顧客獲得コンサルタント。兵庫県出身。心理を活用したセールスを得意とし、金なし、コネなし、実績なしの状態から営業管理システムを販売。6年で1000社以上のクライアントを獲得。

ゼロから始める! BtoB
法人営業
マーケティング
藤原 智浩
法人営業 未経験の私が
0社 → 2000社
新規開拓できた集客の仕組み

新著

ゼロから始める! BtoB 法人営業マーケティング

絶賛発売中!!

営業が初めての人でも実践的に使える内容です。Amazonでぜひ検索を!

Apple FC
加盟店募集
充実した研修制度・サポート体制
負担の少ない加盟料
全国チェーンの認知度
アップルオートネットワーク株式会社
お問合わせ FC開発事業部
03-3516-0731
https://www.applenet.co.jp/
車買取・販売
Apple
オリコン顧客満足度
2024年 オリコン顧客満足度調査
車買取会社初めての買取店 第1位
No.1
1位
オリコン
顧客満足度

TOZAI
大切なお車運びます!!
http://www.touzaikaiun.jp
東西海運株式会社
本社 / 〒135-0016 東京都江東区東陽4-1-7 佐藤ダイヤビルディング 7F
TEL : 03-6458-4633 (代) FAX : 03-6458-7592
札幌支店 札幌市清田区平岡3条3-30-7 MESSEビル2F TEL : 011-887-1031 (代)
仙台支店 仙台市若林区六丁目字南97-3 東インター高層ビル1F-D号室 TEL : 022-349-8340 (代)
北関東営業所 群馬県伊勢崎市三和町1495-1 TEL : 0270-27-5005 (代)
名古屋支店 名古屋市中村区太閤1-20-13 秀幸ビル3F TEL : 052-451-1031 (代)
大阪支店 大阪市住之江区新北島1-2-1 オスカードリーム4F TEL : 06-6685-1031 (代)
福岡支店 福岡市東区香椎照葉3-2-1 シーマークビル2F-B TEL : 092-674-1031 (代)
宮崎営業所 宮崎市広島2-5-16 興亜宮崎ビル2F TEL : 0985-35-2948 (代)
沖縄支店 那覇市銘苅3-22-33 R8ビル302号 TEL : 098-869-1031 (代)

ナビを迷わず判断出来る！

『ナビ辞典』

アルファード AGH30W 2.5S-C パッケージ
【メーカーナビ】の場合

スマホで出来る！



このナビは何だろう？



なるほど！
10.5インチのスマホ連携機能付きの
メーカーナビは**ハザードスイッチの位置**を見なきゃいけないのか！



ナビの種類がわからなければ値付けは出来ません

株式会社 **ユーコカー**
ドットコム

☎ **0466-55-0818**
わからない事があればお気軽にお問い合わせください
✉ info@u-car.co.jp

会社名	お名前	ご連絡先
無料お試し申し込みはこちら FAX: 0466-55-0888		

カメラ機能を開いて
こちらをかざして
読み込んで下さい



ARAI INFORMATION

アライオークション4輪仙台
6月20日(金)
開場33周年記念オークション



ARAI AUCTIONは行動します。
良質で最適なサービスを通じて、
会員様のニーズに応えます。



アライオークション



https://www.araiaa.jp/



カーリンクのマーケティング担当役員が語る
明日から使える車販収益アップのノウハウ
by 常務取締役 CMO 関友信

中古車の注文販売で
利益をとれているか？



このような、要領通りの車が
なかなか見つからない場合や、



注文販売でよく聞く失敗例に
次のようなことがある。

大規模な展示場を持たない整備工場が車販を推進するには、お客様の要望車をお客様から仕入れ販売する「中古車の注文販売」を避けて通ることはできない。
中古車の注文販売は、店頭にある商品を売るのとは違い、目に見えない商品を販売するため、商談の難易度も高い。そもそも、お客様の信頼が得られないと車探しを任せていただくことができないし、商談力がないと値引き商談に走りやすくなり、せっかく受注できても薄利であるといったことが起こりがちだ。



有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで！



このように、要領通りの車が
なかなか見つからない場合や、

注文販売でよく聞く失敗例に
次のようなことがある。

注文販売でよく聞く失敗例に
次のようなことがある。

大規模な展示場を持たない整備工場が車販を推進するには、お客様の要望車をお客様から仕入れ販売する「中古車の注文販売」を避けて通ることはできない。
中古車の注文販売は、店頭にある商品を売るのとは違い、目に見えない商品を販売するため、商談の難易度も高い。そもそも、お客様の信頼が得られないと車探しを任せていただくことができないし、商談力がないと値引き商談に走りやすくなり、せっかく受注できても薄利であるといったことが起こりがちだ。



注文販売でよく聞く失敗例に
次のようなことがある。

注文販売でよく聞く失敗例に
次のようなことがある。

注文販売でよく聞く失敗例に
次のようなことがある。

大規模な展示場を持たない整備工場が車販を推進するには、お客様の要望車をお客様から仕入れ販売する「中古車の注文販売」を避けて通ることはできない。
中古車の注文販売は、店頭にある商品を売るのとは違い、目に見えない商品を販売するため、商談の難易度も高い。そもそも、お客様の信頼が得られないと車探しを任せていただくことができないし、商談力がないと値引き商談に走りやすくなり、せっかく受注できても薄利であるといったことが起こりがちだ。

TAA

TOYOTA USEC

TAA



LEXUS

TAAだからできる高品質・高成約率
レクサスコーナー全会場実施中

トヨタ・オート・オークション

インターネットサービス



詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

北海道会場 0123-28-8700
東北会場 0480-77-7391
関東会場 0538-77-2060
中部会場 0798-44-3201
九州会場 0942-41-2266

東北会場 024-963-0388
北関東会場 027-257-0613
関東会場 076-205-0370
中部会場 082-437-2600
九州会場 0995-54-1511

関西会場 022-706-2670
横浜会場 045-628-6000
近畿会場 072-826-3486
四国会場 0875-56-2400

関東会場 043-246-5211
中部会場 059-366-2810
滋賀会場 077-507-1159
関西会場 089-904-3297

Ucar指数による個別車種の相場動向

トヨタ アルファード AGH30W [3年落ち]

2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

10.9%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



スズキ ジムニーシエラ JB74W [3年落ち]

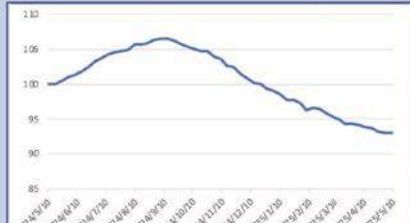
2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

6.9%



中古車指数

相場動向



ロシア向けに多く輸出されている
ジムニーシエラ。昨年の9月以降、下落
が続いている。今年2月に5ドアの『ジ
ムニーノマド』の発表があり、それ以
降も下降を継続している。新車価格
を超える価格でのAA落札は維持して
いるが、下回るのも時間の問題だ。



毎月お届けしているUcar指数を、今回も個別車種で計算
して紹介する。Ucar指数は中古車価格の本当の動向を把
握するために開発したものである。今月は、基準日を202
4年5月5日の週とし、その時点の指数を100とした。

指数が100を上回っていれば基準日より高く、100を
下回っていればそれより低いことがわかる。なお、これは
2025年5月10日までの一週間平均のグラフである。

トヨタ ヤリス KSP210 [1年落ち]

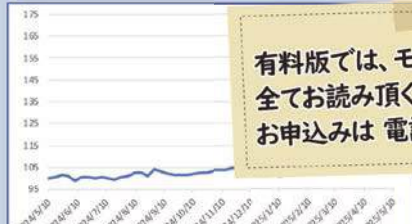
2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

65.4%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



ホンダ ヴェゼルHV RV5 [0年落ち]

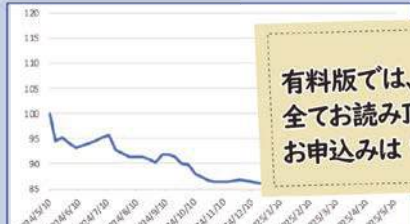
2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

17.1%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



トヨタ ライズHV A202A [0年落ち]

2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

26.6%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



ホンダ ステップワゴンスパダ RP3 [5年落ち]

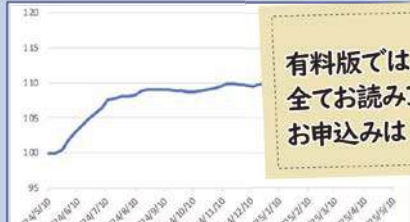
2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

18.1%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



トヨタ プレミオ NZT260 [4年落ち]

2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

21.7%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



トヨタ エスクァイアHV ZWR80G [5年落ち]

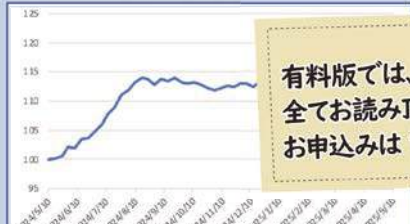
2024 年 5 月 → 2025 年 5 月

14.7%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



6月月間
イベント

毎開催恒例 キッチンカー出店

出品・落札1台で キッチンカー引換券 プレゼント

3日

レギュラーAA

10日

株式会社開催 21周年記念AA

17日

レイニーシーズンAA

全コーナー対象【取引賞】

成約+落札の合計 3 台以上で『選べる賞品』プレゼント♪

24日

月末感謝祭AA

【モーニング抽選会】計 5 本 「浦和レッズ戦ペアチケット」 3 本

※賞品は当日受取に限り、無くなり次第終了となります。 ※写真・イラストは全てイメージです。
※諸般の事情により、イベント・賞品等が変更になる場合がございます。

6月10日(火)

株式会社開催 21周年記念AA

全車出品料 1,000 円!! (成約時通常料金)

全コーナー対象【取引賞】

成約+落札 3 台以上で

『選べる賞品』プレゼント♪

さらに!! 6 台以上で『くじ引き』に挑戦!!

当たりはなんと!! 10,000 円相当の★豪華賞品★

【モーニング抽選会】 5 本

【物販ブース店】 出店♪

【キッチンカー】



埼玉オートオークション株式会社

〒339-0035 埼玉県さいたま市岩槻区笹久保新田中谷535
TEL048-798-2111 FAX048-798-5909 営業時間 9:00~17:30



4面のびき

ケニア



初度登録年月から8年未満という、アフリカでは数少ない年式規制があるケニア。この規制が相場に影響を与えている。今年1〜3月の累計輸出台数は1万5225台(うち乗用車1万3918台)で、台数ベースで仕向け国ランキング8位だった。

乗用車の内訳をみると、軽自動車から電気自動車まで、幅広いカテゴリーが行っていた。最も多かったのは排気量1000cc〜1500ccまでのガソリン車(3676台/シェア26.4%)で、これに1500cc〜2000ccまでのガソリン車(3068台/22.0%)、PHEVを除くガソリン

古車輸入関税の算定方法を現行の小売販売価格ベースから、取引価格をベースとしたシステムに切り替える。新たな枠組みでは、税額評価は輸入車の実際の請求書価格に連動するが、購入領収書や船積み記録などの証明書類が、統合関税管理システムを通じて提出されることが条件となる。システム変更が輸出にどのような影響を与えるのか、気になるところだ。

主な輸出車

編集部の調査によると、今年1月から4月の期間中に最も多くケニアに行った乗用車は

一方、2500cc以上のディーゼル車は435万7000円(666台)、3000cc以上のガソリン車は773万1000円(144台)と、高額車も少なくない。ケニアは7月1日、中

も行っている。今年、輸出できる最終年度である

やはり相場が上昇していた。

装備ではサンルーフとメーカーナビだ。

アメリカ



中古車輸入は「製造年25年落ち以上」という、世界でも珍しい長期規制を設けているアメリカ合衆国(米国)。

目的は自動車産業の保護だが、この結果、米国向け輸出は平成のスポーツ車やバイクカ、軽トラックといった趣味性や利便性を目的とした車両だけが行く、独特な世界が形成されている。

輸出台数は年によるばらつきが大きい。近年は1万5000台から1万7000台規模で推移。2024年は1万7508台(うち乗用車1万7台)だった。

これまで米国の自動車関税は乗用車2.5%、トラックは25%だったが、4月3日にトランプ政権は乗用車27.5%、トラックは50%へ、大幅な引き上げを実施。これを受けて3月の米国向け中古車輸出台数は前年同月比47.1%減(1025台)と、早くも影響が現れた。

今年1〜3月合計の乗用車輸出実績の内訳をみると、最も多かったのが排気量

アメリカ向け中古車(乗用車)の燃料別排気量別内訳

該当車種	2025年1〜3月		
	台数	シェア	FOB単価
<=0.66L乗用車			
0.66<and<=1.0L乗用車			
1.0<and<=1.5L乗用車			
1.5<and<=2.0L乗用車			
2.0<and<=3.0L乗用車			
3.0L<乗用車			
1.5<and<=2.0Lディーゼル乗用車			
2.0<and<=2.5Lディーゼル乗用車			
2.5L<ディーゼル乗用車			
ハイブリッド車(ガソリンHV)			
電気自動車他乗用車			
合計	1908	100.0%	2,125

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



香港



香港は中古車輸入に関して年式規制がないものの、富裕層によるスポーツカー需要、観光ツアーや企業の役員車、送迎車としてのミニバン需要があり、乗用車の平均単価は高い部類だ。

今年1〜3月合計の輸出台数は、前年同期比25.2%増の2189台。乗用車は同29.0%増の2154台。乗用車平均単価は29.4万5000円で、前年同期に比べて20.5%上昇した。

乗用車の内訳をみると、

台数、価格が増加、上昇している理由を調査したところ、

香港向け中古車(乗用車)の燃料別排気量別内訳

該当車種	2025年1〜3月		
	台数	シェア	FOB単価
<=0.66L乗用車			
0.66<and<=1.0L乗用車			
1.0<and<=1.5L乗用車			
1.5<and<=2.0L乗用車			
2.0<and<=3.0L乗用車			
3.0L<乗用車			
2.0<and<=2.5Lディーゼル乗用車			
2.5L<ディーゼル乗用車			
ハイブリッド車(ガソリンHV)			
ハイブリッド車(ガソリンPHEV)			
電気自動車			
合計	2,154	100.0%	2,932

日本最大級の中古車流通ネットワークサービス

中古車の仕入・売却・小売販売のことなら

AS NET

エーエス・ネット®

新規会員募集中



掲載台数年間1,200万台
80,000会員様が利用中

入会金 月会費 **無料**

AS NET サービス紹介

動画で分かりやすい!

仕入れ

17万台以上出品中
全国147会場と提携!

- 共有在庫を業販価格で購入(ワンプライス)
- 全国のオークションからセリで落札できる!

売却

ASNETが下取り車・在庫車の売却ルートに!

- 共有在庫へ業販価格で出品(ワンプライス)
- オークションの会員でなくてもオークションに出品できる!

小売サポート

お客様との小売商談ツール!

- 店頭在庫がなくても車の販売ができる!
- お客様とのリモート商談がアプリで可能に!

詳しくはコチラ!



詳しくはコチラ!



詳しくはコチラ!



株式会社

オートサーバー

お問い合わせ・資料請求は

☎ 03-6855-5500

入会金・月会費 無料 会員募集中

https://www.autoserver.co.jp

オートサーバー

検索





のわかる。
これは
だけが下落し
ている。これは

輸出台数が最高記録
ペースで推移している
中、中古車相場がどう動
いているのかをしっかりと
理解しておきたい。
本紙では年始に今年の
相場を「夏場まで小緩む
が暴落はない」と予想し
たが、おおむねその通り
の動きとなっている。

輸出台数が最高記録
ペースで推移している
中、中古車相場がどう動
いているのかをしっかりと
理解しておきたい。
本紙では年始に今年の
相場を「夏場まで小緩む
が暴落はない」と予想し
たが、おおむねその通り
の動きとなっている。

相場は小緩むも底堅い動き

輸出台数が最高記録
ペースで推移している
中、中古車相場がどう動
いているのかをしっかりと
理解しておきたい。
本紙では年始に今年の
相場を「夏場まで小緩む
が暴落はない」と予想し
たが、おおむねその通り
の動きとなっている。

ラフを見ると、出品台数
が増加してもA平均相
場は下落していない。こ
れは、国内小売りが活性
化している証拠と言え
る。輸出の影響を大きく
受けるのは、
軽自動車と輸入車のグ
ラフを見るとき、出品台数
が高止まっているという
ことは、国内小売りが悪
くないと言えるだろう。
「好調」と言いたくない
のは、もう時間軸を持っ
て俯瞰した目線で見た場
合、小売り不調がしばら
く続いていたために、現
在が好調という表現を使
うのは早計だろう。
また、本紙が小売り現
場に聞き取り調査をした
ところ、小売りは動きが
良くなってきた、との回
答が多く聞けた。

を感じられる車種が増え
たことよと思われ。
トヨタの国内登録状況
やトランプ関税など、相
場に影響を与える材料は
多く存在するが、輸出が
悪くなる材料がない現状
から判断すると、今後の
中古車相場は、以前から
お伝えした通り「暴落・
急落はない」と言えるだ
ろう。くれぐれも全体の
相場観であって、「個別
車種」の話ではないこと
は忘れないで欲しい。

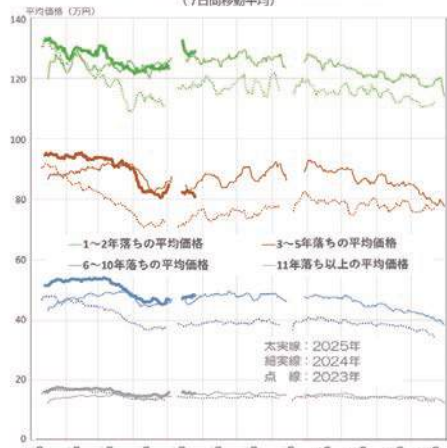
国産車 AA落札平均価格 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA落札平均価格日次推移
(7日間移動平均)



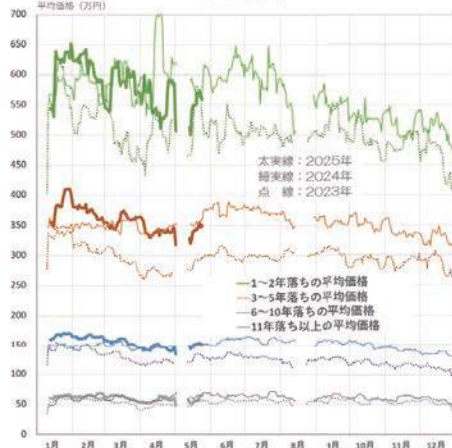
軽自動車 AA落札平均価格 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA落札平均価格日次推移
(7日間移動平均)



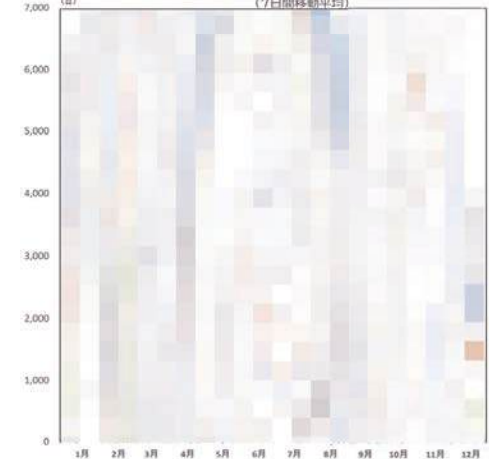
輸入車 AA落札平均価格 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA落札平均価格日次推移
(7日間移動平均)



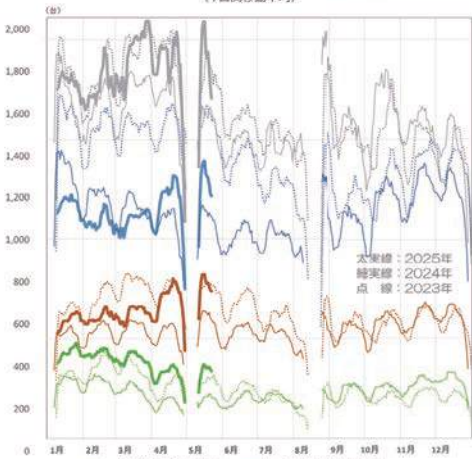
国産車 AA出品台数 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA出品台数日次推移
(7日間移動平均)



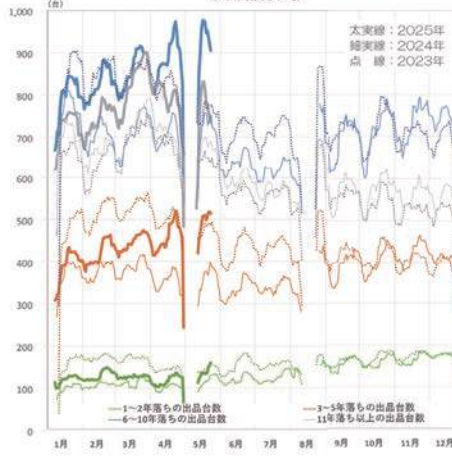
軽自動車 AA出品台数 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA出品台数日次推移
(7日間移動平均)



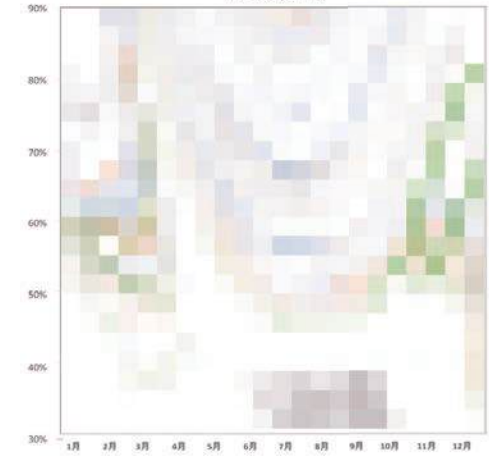
輸入車 AA出品台数 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA出品台数日次推移
(7日間移動平均)



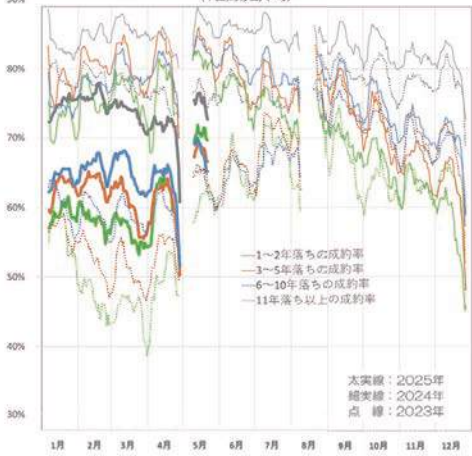
国産車 AA成約率 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA成約率の日次推移
(7日間移動平均)



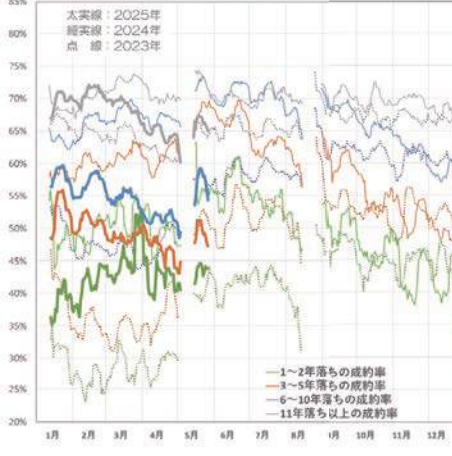
軽自動車 AA成約率 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA成約率の日次推移
(7日間移動平均)



輸入車 AA成約率 日次推移

2023年・2024年・2025年 AA成約率の日次推移
(7日間移動平均)



Excellence

for you

大好評!!

過去1年以上オークション出品歴のない車両が多数出品! 2つのEX、魅力の成約率!!

売切りEX & トレタマEX

株式会社JU岐阜羽島オートオークション

〒501-6330 岐阜県羽島市堀津町2211番地

tel 058-398-5100(代) fax 058-398-5109

<http://www.i-gforce.co.jp>