

無料版

9月号



毎月1日発行

第 149 号 定価 850 円 (税込み 935 円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場 3-23-3 ORビル 6 階
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは

☎03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

中古車相場

残暑継続注意報

発令中



相場高騰はまだまだ続く
その理由とは

左上ではイラストの店
長くんが「買えない……」
と求めている。読者の
皆様も経験していること
だろう。応札しても、な
かなか落札できない状況
はもう珍しいことではな
く、日常になってしまっ
たといえよう。

皆様が感じている通
り、中古車相場は高騰し
たまま降りてこない。最
近では「いつ相場は安く
なるのか」という質問も
耳にしなくなった。高騰
相場が当たり前になり、
高騰慣れ、もしくは「あ
きらめ」というのがその
理由なのかもしれない。
残念ながら、中古車の
高騰相場は相当長く続き
そう。それには明確な
理由がいくつかある。今
号では、高騰相場がこれ
からも続く理由をお伝え
していく。皆様において
は、年中残暑的な相場の
中での、生き残りの戦略
を考えるための参考にし
ていただければと思う。

キーワードは「5年」

今年、2025 年はあ
れから5年後となる……、
何から5年後なのか。そ
う、コロナ上陸 発生か
ら5年後なのだ。コロナ
パンデミックから5年、
ここは中古車相場につい

《2面へつづく》

上期は新記録、通年での過去最高もほぼ確実

《23面・しぼりの心得》部下育成で目標の立て方と注意点とは？

《6面・そこが知りたい中古車輸出》

AUCNET

2025年、進化し続ける
中古車流通プラットフォーム
選べる、つながる、オークネット。

インターネットオークションを介して
日本全国113会場から仕入れ可能！

※グループ会社のアイオーク(Web-to-Auc)でもご利用いただけます

アライ
ARAI 総合機械
接続開始！

オークネットの
特長

オークネット会員なら
アイオークの「Web-to-Auc」も
ご利用いただけます！
(追加料金なし)

インターネット
オークションだから
会場へ移動しなくてもOK！

忙しいあなたに代わります！
ロボットによる
自動応札機能

支払代行サービスを使えば、
入金前でも
車両の搬出が可能！

株式会社オークネット

〒107-8349

東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア

TEL : 03-6440-2222

https://www.aucnet.co.jp/car/

新規入会・
資料請求は
こちら>>>



て話す場所だが、中古車相場という狭いカテゴリーの話の前に、まずは全世界を飲み込んだ大パニックの中の出来事を年表(下)にしたので、思い出しただきたい。振り返ってみると、本当に色々なことが起きていたのが、改めて理解できるだろう。20年にコロナの脅威が日本社会を直撃し、製造・運搬・販売の停滞、原材料不足、サプライチェーンの滞り、多くの材料の価格が高騰した。

話を戻して「5年後」の話しよう。認知しておかなければいけないのは、2回目の車検の新車登録から「5年後」と一致するという点だ。もうお分かりだろう。20年のコロナパンデミックから5年後の今年25年は、新車から5年目を迎える車両が極端に少ないのである。

「ロックダウン」。今では懐かしい響き(?)に感じられるかもしれないが、新車の製造販売が5年前に停止、もしくは著しく減少した。3回目の車検に給の弱さと逆に、需要の強さが見てとれる。

つまり、タマの供給が細いということだ。また、グラフ③で輸出台数のグラフも掲載しているのには訳がある。世界の動きと自動車関連の動き、そして中古車相場が高騰を続ける理由をお伝えしていく。高騰相場継続に対して「あきらめ」ではなく、「勝負戦略」のための参考になれば嬉しい。

グラフ①の考察

グラフ①は新車(バン・トラックを除く)・普通乗用車)の国内登録台数と新車輸出台数のグラフにドル円レート(1ドル=100円)のグラフを重ねたものだ。

グラフ②の考察

一目で気づくだろう。現在のA A平均落札価格がコロナ後最高の水準にある。コロナ前の

グラフ③の考察

輸出に関して、コロナパンデミックをきっかけに輸出台数、FOB価格ともに上昇を続けていることがわかる。とくに、FOB価格の上昇が顕著だ。

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



全体の考察は24面でお伝えします。

年表

2021年	2020年
2月24日 ロシアによるウクライナ侵攻開始	1月30日 中国で初の新型コロナウイルス感染死 横浜に入籍したダイヤモンド・プリンセス号乗客初のコロナ感染確認
1月27日 まん延防止等重点措置34都道府県に拡大	2月1日 世界のコロナ感染者1万人超 トヨタ、ヤリス発売 世界のコロナ死者数1000人超 日本人初のコロナ感染死発生
10月4日 菅義偉内閣総辞職 岸田文雄内閣発足	3月20日 世界のコロナ死者数1万人超
9月14日 トヨタ、カローラクロス発売	4月7日 緊急事態宣言発令(5月末) 世界のコロナ死者数10万人超
8月2日 トヨタ、300系ランドクルーザー発売	5月20日 高野連 戦後初めて夏の選抜高校野球中止決定 世界のコロナ感染者500万人超
6月5日 トヨタ、半導体不足で生産調整	6月28日 世界のコロナ感染者1000万人超
4月19日 スバル失島工場 半導体不足で生産停止発表	7月31日 コロナ海上運賃、果敢もり需要で上昇 31日 令和2年7月豪雨
3月23日 ルネサス工場で火災発生 半導体不足に拍車 スエズ運河で日本のコンテナ船が座礁、運河を封鎖	8月10日 世界のコロナ感染者2000万人超
2月17日 トヨタ、福島沖地震で生産停止 新型コロナウイルス感染、国内接種開始	9月16日 菅内閣発足 世界のコロナ感染者3000万人超 世界のコロナ死者100万人超
1月13日 緊急事態宣言、11都道府県に拡大 米民主党のジョー・バイデン氏が第46代大統領就任	10月19日 世界のコロナ感染者4000万人超
2月1日 ミャンマーで軍事クーデター発生 トヨタ、福島沖地震で生産停止 新型コロナウイルス感染、国内接種開始	11月8日 世界のコロナ感染者5000万人超
12月12日 半導体不足が鮮明に	

YouTube

【中古車検索サイト】車選びドットコム

公式YouTubeチャンネル登録者25万人突破！

2024年モデル GT-R

新旧シビックタイプR ランドクルーザー300 クラウンスクロスオーバー N-BOX vs スペーシアトータルミー

新車も中古車も！土屋圭市が試乗してリアルレビュー！

株式会社ファブリカコミュニケーションズ

カーソリューション事業部

TEL. 0120-122-960

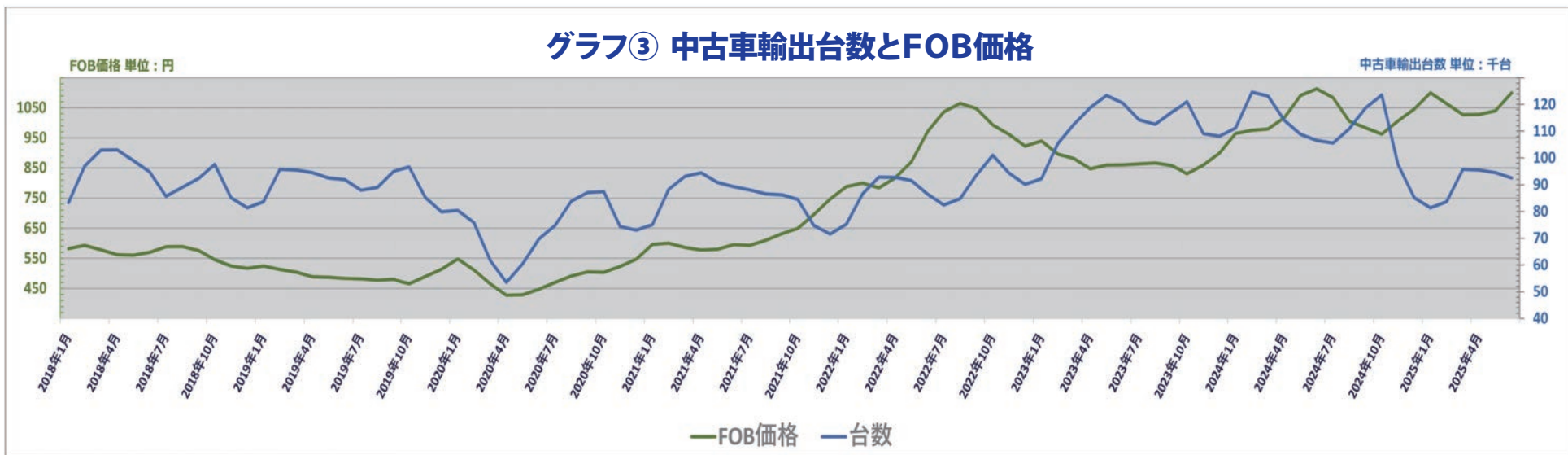
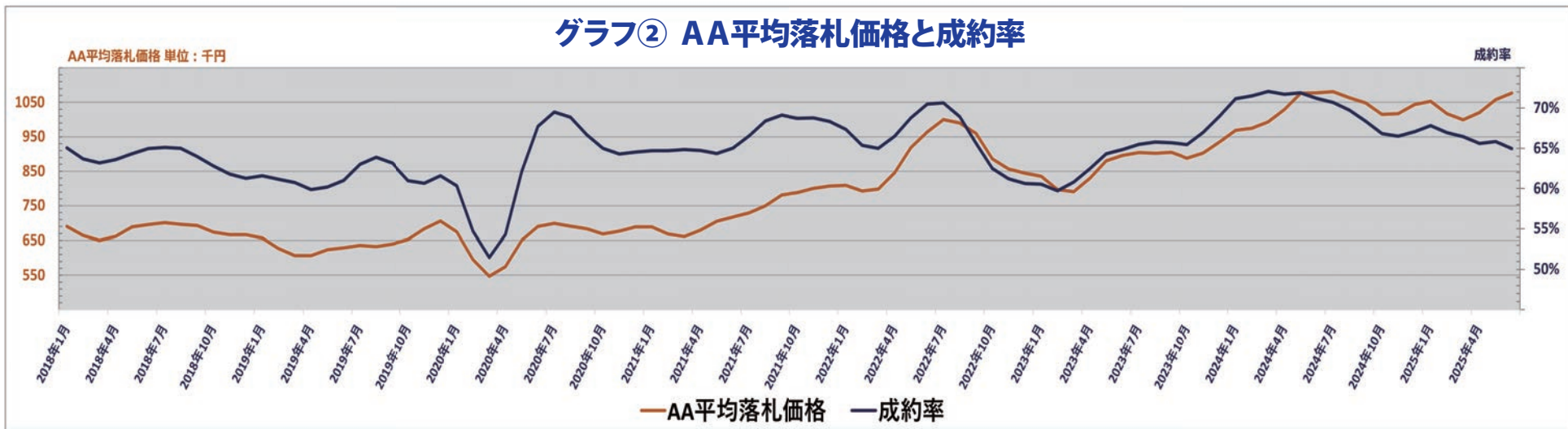
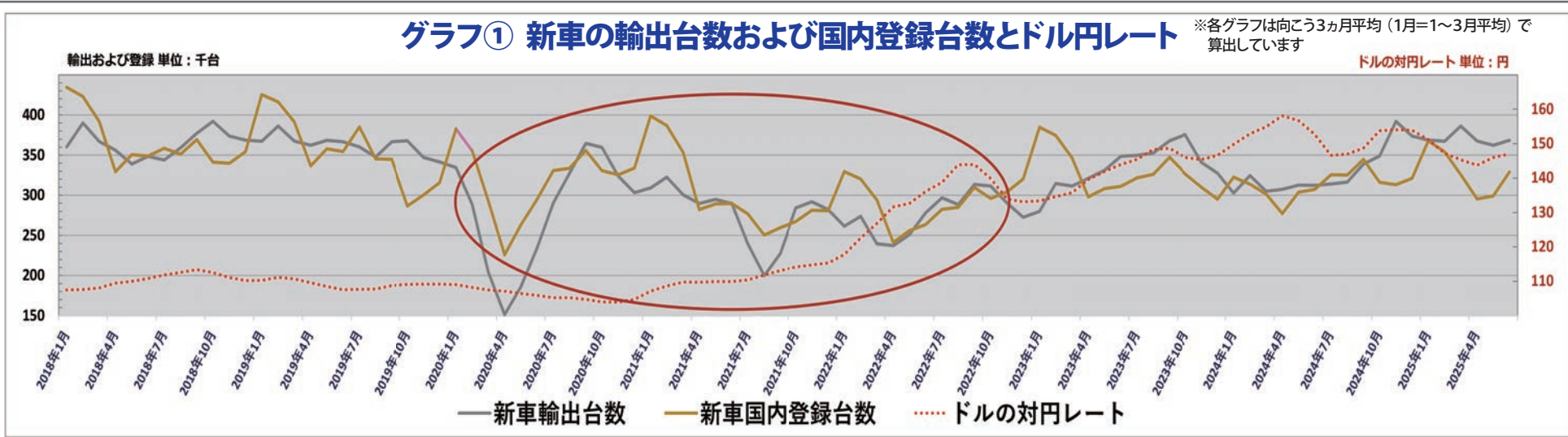
<https://www.kurumaerabi.com/>

YouTube

公式チャンネル！

muryo.indd 2

2025/08/28 19:29:59



2025 年	2024 年	2023 年	2022 年
3月1日 ケニア、自動車の課税基準を巡り混乱 モンゴル・ウランバートル市 乗用車の年式規制導入 アムスル沖で自動車運搬船火災事故。原因は電動車が	6月2日 スリランカ、5年ぶり自動車輸入再開	8月1日 ロシア、リサイクル税引き上げ 日本政府、ロシア向け乗用車輸出規制強化	3月1日 大西洋で自動車運搬船火災、沈没。原因は電動車が まん延防止等重点措置の全面解除 電力需給ひっ迫警報（東京電力、東北電力）
1月1日 ロシア、リサイクル税引き上げ ニュージールランド、低排出車輸入基準を改正	10月1日 石破茂内閣が発足 ロシア、リサイクル税引き上げ	10月7日 パナマ運河、水不足で通行制限 バレスチナ、イスラエルへ大規模攻撃 円安進行、1ドル150円に 日本のGDP、4位転落	7月7日 スリランカ大統領が国外脱出 パキスタン、乗用車輸入解禁
12月12日 中古車輸出15万7千3479台で輸出記録更新	11月5日 米大統領選でトランプ氏が勝利	7月26日 オンラインで自動車運搬船火災事故。原因は電動車が	5月19日 株価32年9カ月ぶり最高値更新 新型コロナウイルス「5類」に移行
5月11日 米大統領選でトランプ氏が勝利	8月5日 ハンガリー首相のハンナ・グーター 辞任	6月21日 トヨタ、40系アルファード／ヴェルファイア発売	9月21日 ロシア予備役の動員発令
12月12日 中古車輸出15万7千3479台で輸出記録更新	10月1日 石破茂内閣が発足 ロシア、リサイクル税引き上げ	8月9日 ロシア、リサイクル税引き上げ 日本政府、ロシア向け乗用車輸出規制強化	10月20日 新型コロナウイルス対策大幅緩和 円、32年ぶりに1ドル150円
11月5日 米大統領選でトランプ氏が勝利	8月5日 ハンガリー首相のハンナ・グーター 辞任	7月26日 オンラインで自動車運搬船火災事故。原因は電動車が	2月2日 メルボルン港で規制種子発見により自動車専用船の 滞船深刻化

ARAI INFORMATION

アライオークション4輪ベイサイド

9月19日(金)

開場24周年記念オークション

ARAI AUCTIONは行動します。
良質で最適なサービスを通じて、
会員様のニーズに応えます。

ARAI AUCTIONS

アライオークション

AI-NET

https://www.araiaa.jp/

第144回

検査の
匠が教える
中古車判定塾

査定検査に役立つ! 人気モデル『解体新書』104

『トヨタ・ヴォクシー (90系)』

ひとつのモデルをフォーカスして、注意すべきポイントを紹介するこのコーナー。今回は、大人気ミニバンモデル『トヨタ・ヴォクシー (90系)』を取り上げます。

レポート | 株式会社 ジャッジメント



■大人気ミニバンの最新モデル

現行モデルは2022年に登場。当初は、世界的な半導体不足によって納車遅れが問題となっていました。最近では、街中でも頻繁に見かけるようになっていきました。

こうした状況を反映し、査定検査の現場でも遭遇する機会が増加。修復歴遭遇率も10%を超えて(弊社検査実績ベース)おり、油断できません。

■主力プラットフォームを採用

90系ヴォクシーは、60系プリウスや現行のカラーシリーズと同じ『G A - Cプラットフォーム』を採用。フロントエリアは、大型化された取付ステー類でボリューム感を増したデザインとなっています。

ラジエーターコアサポートは、アッパーサポートのセンター部分とロアサポートがボルト装着。その他は隣接部位と溶接装着されています。

修復歴のチェックは、外板寄りに位置する骨格部位から確認を進めていくことになります(画像①赤丸)。

■フロントエリア攻略法

外板部位のチェックを終えたら、次に



外板状態と総合的に判断しましょう。

■2つのステーに注目!

ヘッドライトユニット同様、必ずチェックしたいのが『フロントフェンダー』の取付ステー。これらはフロントインサイドパネルに装着されており、フロントフェンダー経由の衝撃波及で損傷してしまいます。

まずは、フロントインサイドパネル上面にある取付ステーを確認(画像③)。ステー本体には、損傷を誘発させる『打ち抜き穴』があるので、その周辺に歪みが生じていないか? 溶接部分が剥がれかけていないか? をしっかりチェック。

続いて、フロントインサイドパネル先端部に装着された(画像④)に目を向けます(画像④)。

エンジンルームの下部に位置し、フロントバンパーと隣接していることから、上面の取付ステー以上に損傷リスクが高くなります。この(画像②)はかなり奥の方に位置しており、検査用ライトが必須。

ミニバン形状は、ボンネットの取り付け位置が高く、ボディ下部に衝突しても損傷を免れやすいのが特徴です。

ボンネットに異常が無くても、こうした(画像③)やフロントサイドメンバー先端、ロアサポート等がダメージを受けているケースも多いので油断できません。

■リヤエリア攻略方法

リヤエリアは、バンパー下側からの確



画像① 4つのポイントを中心に修復歴チェック

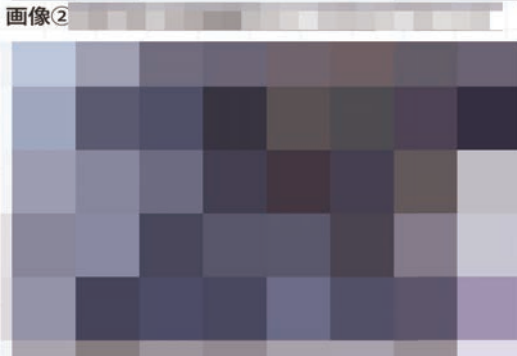


画像③ 取付ステー本体が損傷していないか? (画像は新車状態)

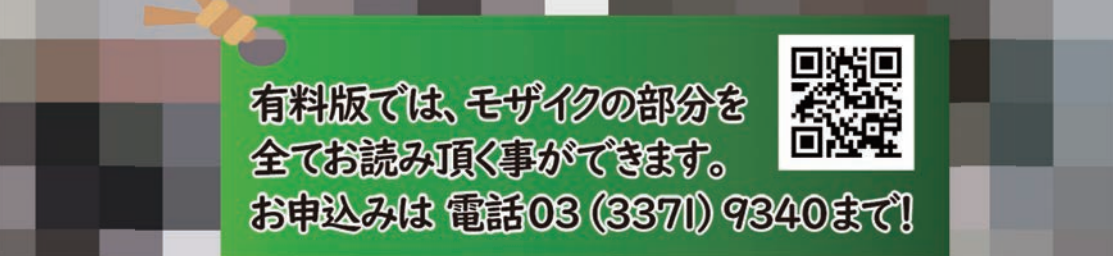
認がおすすめです。先代 80 系のリヤエリアは、地上高が低く、突き上げダメージを受けやすい特徴があり、90系でもその特徴を引き継いでいるようです。

ウィークポイント(画像⑤赤丸)。後方からのダメージ入力の場合には、厚みのあるリヤエンドパネルから、リヤフロアへと損傷が波及していきませんが(画像⑥赤丸)、アンダーカバーで覆われていないので確認は容易に行なえます。

突き上げを受けただけでも接合部分が剥がれるリスクがあり、見忘れ厳禁です!



画像④ 検査用ライトが必須 (画像は新車状態)



画像⑤ (画像は新車状態)

画像⑥

知っておきたい / インスペクション・データ

修復歴遭遇率(弊社検査実績) 12.6% 未満

車台番号刻印位置... 運転席足元付近に打刻

色ナンバー表記位置... 左センタービラーに表記

Check

トヨタ・ヴォクシーのYouTube動画はこちらからアクセスできます

● ボンネットオープン位置・ダッシュボード運転席側下部に設置

● OBD2接続端子設置位置・ダッシュボード運転席側下部センターコンソール寄りに設置

勝手に格付け! 査定難易度

判定基準 B

フロントエリアは、フロントフェンダーの取付ステーを中心に丁寧にチェックを進めましょう。リヤエリアは先代から引き継ぎ、損傷多発エリアとなるので、バンパー下側からのチェックは必須となります。とはいえ、検査用ライトがあれば要所の確認に難しさはありません。

MIRIVE 大阪

2025年9月の開催スケジュール

MIRIVE



毎開催全コーナー1社1台流札時出品料1,000円		
9/4 秋まつりAA	●出品賞	
9/11 半期末決算謝恩AA	★全コーナー流札時出品料無料!	
	●お取引1台・3台賞	
9/18 通常AA	●出品賞	
9/25 通常AA	●出品賞	

MIRIVE WEBサイトからMライブで埼玉・大阪・愛知の車が見えます。

水曜日は 埼玉の日

木曜日は 大阪の日

金曜日は 愛知の日

新規入会好評受付中!

申込みはWEB からかんたん手続き!

www.mirive.co.jp

株式会社MIRIVE 大阪会場
〒580-0003 大阪府松原市一津屋 2-10-7

TEL : 072-330-2200



月額払いでコスパ良く!

あなたはどちら派?

月額費用 6,000円~

インストール費用・訪問指導含む
5年間利用料実質負担額 261,167円~

VS

IT導入補助金

どちらでも導入できる整備・車販・钣金ソフト

『日本カーネット ドリームパワー』で今すぐ検索 Q

※表示価格は税抜きで表示されています。

TOZAI marine transportation

大切なお車運びます!! <http://www.touzaikalin.jp>

東西海運株式会社 本社/〒135-0016 東京都江東区東陽4-1-7 佐藤ダイヤビルディング 7F
TEL : 03-6458-4633 (代) FAX : 03-6458-7592

札幌支店 札幌市清田区平岡3条3-30-7 MESSEビル2F TEL : 011-887-1031 (代)

仙台支店 仙台市若林区六丁目字南97-3 東インター斎藤ビル1F-D号室 TEL : 022-349-8340 (代)

北関東営業所 群馬県伊勢崎市三和町1495-1 TEL : 0270-27-5005 (代)

名古屋支店 名古屋市中村区太閤1-20-13 秀幸ビル3F TEL : 052-451-1031 (代)

大阪支店 大阪市住之江区新北島1-2-1 オスカードリーム4F TEL : 06-6685-1031 (代)

福岡支店 福岡市東区香椎照葉3-2-1 シーマークビル2F-B TEL : 092-674-1031 (代)

宮崎営業所 宮崎市広島2-5-16 興亜宮崎ビル2F TEL : 0985-35-2948 (代)

沖縄支店 那覇市銘苅3-22-33 R8ビル302号 TEL : 098-869-1031 (代)



カーリンクのマーケティング担当役員が語る 明日から使える車販収益アップのノウハウ by 常務取締役 CMO 関友信

メリット①
競合との差別化になる

中古車販売サイトでは、車両情報に保証の有無の記載がある。ユーザーにとって保証の有無は選別基準の一つ。当然、保証が無い車よりも保証が有る車の方が信頼性が高いため、競合車との大きな差別化になる。

このように、自社で購入するメリットを訴求する場合、有償保証の最も低価格なベイスプランを販売店の負担で付帯することが有効だ。原価は少し上がるが、安心感につながり車両の魅力が増す。

メリット②
アップセルができる

中古車保証を上手に活用することで、販売時の利益を増やすことが可能。多くの中古車保証商品には、プレミアムプランなどの上位商品がある。最低限のベイスプランは車両に無料で付帯するものの、商談時には、上位プランや長期プランの追加提案を徹底することとて、お客様にはより安心できるプランを提供しながらも、アップセルが可能となる。とくに電装品などの上位プランでしか保証されない部品の故障リスクを丁寧に解説して提案したい。また、メーカーの保証が切れる5年落ちの車などには整備を徹底したとしても、納車後の故障リスクを無くすることは難しい。万が一の故障に備え、確実に中古車保証を付帯したい。そのメリットは3つある。

メリット③
お客様との接点を増やしリピートにつながる

そして、最後に最も重要なのが、納車後の接点強化によるリピートの獲得だ。これは、私が中古車販売店のエリアマネージャーをしていた時の話だが、リピート獲得のために、既納客への調子伺いのコールを習慣化しようと社内に提案した。驚いたことに、店長やスタッフの反応がすこぶる悪く、なかには、あからさまに反対するものもいた。話を聞くと、扱っているのが中古車なので、しっかりと整備したとしても、納車後すぐにトラブルが発生することがある。クレームに発展することもあり、その対応が辛いというのだ。

納車してすぐは、顧客からの電話が鳴るだけでハラハラするというのに、自らの火中の栗を拾いに行くなんてことはしたくないと話すものもいた。

説得しても良い返事はもらえず、取り組みの合意を得られなかった店舗でも、実際の活動は思うように進まなかった。

この取り組みを成功に導いたのが、中古車保証の付帯だった。先にお伝えした、最低限のベイスプランを100%付帯とし、商談の際に上位プランを提案する。この商談が定着すると、調子伺いのコールは、何の問題もなかったかのように行われ始めた。

保証が付いていれば、万が一の故障などのトラブルの際に、お客様は必ず連絡をくれる。先回りして、不具合がないかを電話で聞いてあげると、とても喜んでいただけた。もちろん保証対象であれば保証修理となるため販売した店長やスタッフとしても安心だ。

仮に保証対象外の修理だったとしても、販売時の上位プランの提案の際に保証箇所を説明できていれば、お客様も納得される。しっかりと見積もりを提示してお客様から合意をいただき修理することで信頼を獲得できるのだ。

このように、売りっぱなしではなく、故障など、お客様がお困りの際に連絡をいただき丁寧に対応することとて、信頼され長い付き合い合いをいただけることとなる。こういった積み重ねが、基盤客の増大につながり、安定的な経営の柱となるのは言うまでもない。

トータルカーライフサポートの実現に向けて中古車保証の付帯を徹底してきた。

中古車保証の付帯は 100%をめざすべし

中古車仕入れ 0円で始めよう!

LUM-R

年間
出品台数 **7万台**
良質リースアップ車を
メインに豊富な品揃え!

85%

平均落札率
中古車仕入れの
強い味方です!

13会場

国内会場数
近くで落札できて
輸送費がオトク!

プレミアムプラン

年会費 50,000円

落札手数料 13,000円~

ベーシックプラン

年会費 0円

落札手数料 18,000円~

LUMは会場現車確認(下見)OK!

※すべて税別価格です。※一部ヤードでは下見を実施しておりません。

LUM-R

イチセレクトコーナー

大手買取店のユーザー買取車を
イチはやく競りできます!

ニコレンコーナー

お買い得なレンタカーアップ車!
現在開設準備中です!

日本全国!毎週開催!

LUM-Rは画像出品のコーナーです!
車両情報はすべてWEBにて
全国どこからでも確認できます◎

落札手数料 13,000円 ※税別価格

ドドン!と
出品増台中

LUM(ラム)入札会には無料プランがごございます。まずはお気軽にお電話ください!

お問い合わせ: 03-5937-0140

株式会社ユニネット
※新規入会・会員継続には必ずインボイス登録事業者番号が必要です。

【2025年上期の振り返りと下期の展望】

上期は3年連続で過去最高

通年でも記録更新がほぼ確実

財務省貿易統計によると、2025年上期（1～6月）の中古車輸出台数は、統計を開始した02年以来、初めての80万台超えとなる82万5771台を記録した。これで3年連続で過去最高を更新。中古車輸出の目覚ましい成長ぶりを改めて認識させる実績となった。今回は、この好調の要因を分析するとともに、期待が膨らむ下期の展望をレポートする。

レポート NPO法人自動車流通市場研究所 理事長 中尾聡

好調を支える4つの要因

中古車輸出の好不調を左右する大きな要因としては、仕向国の動向、日本国内の中古車発生量の動向、さらに海上輸送と為替の動向といった点が挙げられる。従って、この4つのポイントに絞って、上期を分析してみよう。

スリランカとアフリカ勢が大健闘

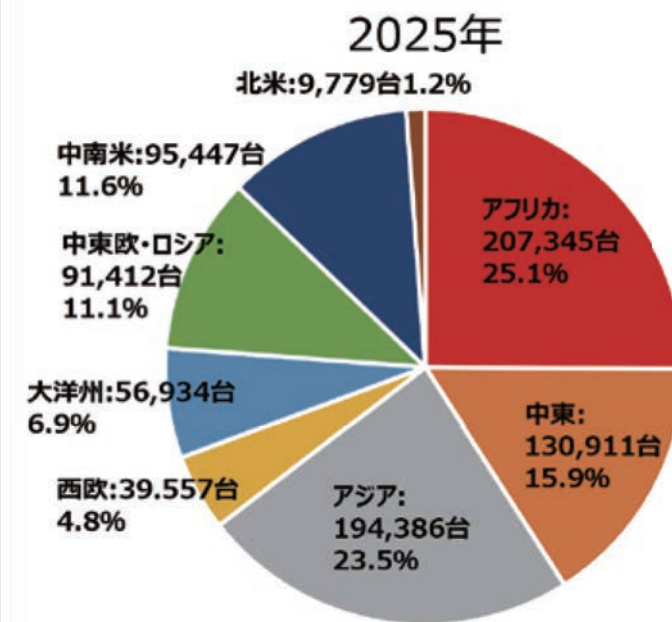
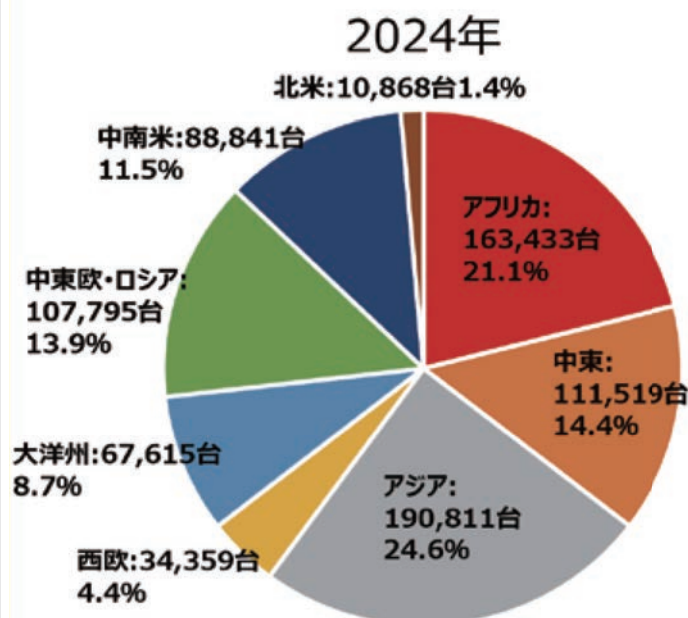
仕向国の動向としては、まず5年振りに中古車輸入を解禁したスリランカの躍進が挙げられる。上期だけ（実質稼働期間は4ヵ月）で、同国へ1万9917台が輸出されたが、前年実績33台はほとんどないため、今年の実績分が、ほぼ丸ごと全体を押し上げた。

輸出された車両の主流は、製造から24ヵ月前後の1000～1500ccクラスだが、軽自動車も6431台が、割合にして32%も輸出されている点が興味深い。

また、FOB価格は高年式が多いため、約250万円と高額だ。ちなみに、この額とほぼ同額が税収（関税等）として同国政府の歳入となり、経済の立て直しに大きく貢献しているとのこと。

加えて、アフリカ地域でも多くの仕向国が台数を大きく伸ばした。タンザニア、ケニア、ウガンダなど、右ハンドル国はもとより、ナイジェリア、ガーナといった左ハンドル国が飛躍的に台数を伸ばしている。同地域には、上期20万7345台が輸出されたが、これは前年同期と比較すると、4万4000台も多い。

■ 2025 年 vs 2024 年 上期 (1 月～ 6 月) 地域別輸出割合比較



出所：財務省貿易統計のデータを基に自流通研で作成

全体に占める割合も、前年同期が21・1%に対し、今年は25・1%となり、4ポイントも上昇している。ちなみに、中東のアラブ首長国連邦（UAE）も台数を大きく伸ばし、13万911台が輸出されたが、このうち、10万台は業販ルートとしてアフリカ諸国へ再輸出されている。

急激な経済発展を遂げていることにあるだろう。中古車流通量の拡大と小売低迷が輸出に追い風

前年（24年）の上期は、認証不正問題によって国内の新車販売が大きく低迷し、それに伴って下取車の発生も少なく、中古車流通量は減少した。

一方、今年は販売が回復したことで、流通量は拡大。輸出を押し上げた。さらに、前年は新車が供給されなかったため、国内の中古車小売りの需要が高まったが、今年はその反動もあって小売りは低迷しており、競合となる相手（国内需要）が不振であることから、輸出には追い風になっている。

ナス面がみられたが、今年はいずれも供給は安定。コンテナ運賃も年明けから下降局面に入るなど、輸出にはプラスと貢献している。RO-ROとコンテナの比率は前年とほぼ変わらず、それぞれ同じように台数を増加させている。

為替は輸出に有利な円安基調で推移

今年は、年明け1ドル157円と輸出には有利な円安でスタート。4月下旬には、日米金利格差縮小によって一時1ドル140円を切る場面もあったが、その後は再び円安に展開し、輸出には有利に働いた。

しかし、前述のように輸入額とほぼ同額の税収があり、経済回復に貢献していることから、禁止されるリスクはほとんどないだろう。逆に、下期は6ヵ月間フル稼働することから、上期以上に台数を増やす可能性が高い。

また、アフリカ勢についても、モザンビークやコンゴ民主共和国のように、政情不安で台数を減らしている国が、下期は回復が見込め、こちらも上期以上に期待は高まる。アフリカ勢が好調なら、UAEも同様に増加するだろう。

下期の展望についても、4つのポイントから推測してみる。

まず、仕向国の動向について。スリランカは解禁当初、輸入が増加することで外貨準備高が減少するようなどころだ。またモンゴルは、30年6月から、右ハンドルの輸出

一方、気がかりなのは、上期に大きくマイナスとなったロシア、モンゴル、ニュージーランド（NZ）などの上位国。

ロシアは、6月には単月でほぼ前年並みに戻しているものの、直近の情報では、近々、非友好国に対し、新たな輸入制限を導入するとの噂もあり、気になるところだ。

アメリカ & イギリス 向け D2D サービス 開始!

「D2D」は AUTOHUB の登録商標です 登録商標 第 5005495 号

D2D パッケージとは？

お客様の車を日本の港から海外バイヤーのもとにお届けするまでの業務や手続きをワンパッケージ、ワンプライスでご提供するサービスです。

2024年11月~ START

中古車輸出は

AUTOHUB

FORWARD TOGETHER

オートハブ

https://www.autohub.co.jp

株式会社 AUTOHUB

大阪 ☎ 0725-23-8720

名古屋 ☎ 052-950-3380

Vol.148

中古車輸出

そこが知りたい

■2024 年 vs 2025 年 中古車輸出台数 上期 (1 月 ~ 6 月) 実績比較

地域		順位	2025年台数	順位	2024年台数	差	前年同期比増減
中東	アラブ首長国連邦	1	130,870台	1	111,429台	19,441台	17.4
中東欧ロシア	ロシア	2	83,600台	2	95,978台	▲12,378台	▲12.9
アフリカ	タンザニア	3	48,363台	5	34,428台	13,935台	40.5
アジア	モンゴル	4	41,663台	3	59,235台	▲17,630台	▲29.7
中南米	チリ	5	37,930台	6	31,539台	6,391台	20.3
大洋州	ニュージーランド	6	37,391台	4	46,618台	▲9,227台	▲19.8
アフリカ	ケニア	7	34,320台	8	26,252台	8,068台	30.7
アフリカ	南アフリカ共和国	8	30,724台	7	28,286台	2,438台	8.6
アジア	タイ	9	29,553台	10	23,432台	6,121台	26.1
アジア	マレーシア	10	25,218台	9	23,563台	1,655台	7.0
アジア	フィリピン	11	21,931台	11	20,635台	1,296台	6.3
アジア	パキスタン	12	21,187台	12	17,856台	3,331台	18.7
アジア	スリランカ	13	19,917台	100	33台	19,884台	60254.6
アフリカ	ウガンダ	14	18,776台	15	14,024台	4,752台	33.9
西欧	キプロス	15	16,785台	14	14,692台	2,093台	14.2
中南米	ジャマイカ	16	15,786台	13	16,392台	▲606台	▲3.7
アフリカ	ナイジェリア	17	12,971台	25	8,084台	4,887台	60.5
西欧	英国	18	11,699台	20	10,473台	1,226台	11.7
アジア	バングラデシュ	19	11,455台	17	11,429台	26台	0.2
中南米	ガイアナ	20	11,142台	19	11,086台	56台	0.5
1月~6月全輸出台数合計			825,771台		775,241台	50,530台	6.5
FOB価格			1,028千円		964千円	64千円	6.6
輸出額合計			8,488億円		7,473億円	1,012億円	13.6

入を禁止する法案が可決する見込みとのことで、買い控えが発生している。加えて、景気後退局面から脱したNZも、以前のペースに戻るにはもう少しばらく時間が掛かりそうだ。下期はこうした上位国が気になるところではあるが、これらの国のマイナスを十分カバーし余りあるほどのポテンシャルが、アフリカ勢をはじめスリランカ、UAEなどで発揮されそうだ。次に供給面だが、下期は上期ほどではないとしても、新車販売は前年を上回ることで予想されるため、引き続き、安定した中古車流通量が期待できる。

また、海上輸送については、6月に米国がイランの核施設を攻撃したことでホルムズ海峡が封鎖され、海

上輸送に混乱が生じるのではと懸念されたが、杞憂に終わっている。今後もしばらくは安定した海上輸送が期待できる。さらに為替についても、年内は日米金利差の縮小を受けて、ドル円相場は緩やかな円高基調で推移する見通しだが、恐らく146円〜148円程度かと見込まれ、中古車輸出に悪い影響がおよぶことは考え難い。

以上のように、下期の中古車輸出は上期以上に勢いを増し、結果的に通年では初の160万台超えは確実。165万台前後まで伸びるのではないかと分析している。



アフリカ向けは実質的に全輸出台数の4割近くを占める

USS Used car System Solutions

USS札幌会場

9/17(水) 9:30~スタート!!

第1347回

秋の大感謝祭AA

オートオークション

早期搬入 9/3日より実施!! 早期搬入をお願い致します。

特設 スーパーステージコーナー

5,800台

来場者限定

(RC・RCセカンドコーナーの出品を除く) ※賞品の色はお選び頂けません。予めご了承ください。掲載の賞品は一例です。該当する台数賞の賞品をいずれか1点お選びいただけます。

出品・落札 10台賞

(IRIS OHYAMA) 充電式ハンディクリーナー

(Russell Hobbs) ペニシッドリップ&コーヒーグラインダーセット

(センゴクアライズ) ポータブルガスホットプレートブチン&専用カセットボンベ&オープン皿&オープン皿mini

出品・落札 30台賞

(SwitchBot) 空気清浄機 Table

(Dyson) V8 Slim Fluffy

(象印) STAN. IH炊飯ジャー

出品・落札 60台賞

《話題の人気ゲーム機》 ※抽選になります

(Dyson) PencilVac Fluffy

《野口静光》選べる宿泊ペアチケット

出品・落札 1~9台賞

来場者限定

ダーツゲーム

出品もしくは落札していただいた会員様はダーツゲームに参加できます。取引台数によって投擲回数が下記の通りとなり最大4回までとなります。出品と落札は別にカウントします。※RC・RCセカンドコーナーの出品を除く

内容・条件	投擲回数	内容・条件	投擲回数
1台~4台 出品or落札	1回	5台~9台 出品or落札	2回

《話題の人気ゲーム機》

(Dyson) Purifier Hot+Cool Gen1

(Technics) ワイヤレスイヤホン

(TWINBIRD) 匠ブランジェトースター

(BALMUDA) GreenFan Cirq

※賞品のお受取りは当日に限らせていただきます。※各賞品は数に限りがございますので、どちらかが無くなった場合お選びできなくなりますので予めご了承ください。※各賞品は予定で、変更になる場合もございますので予めご了承ください。※その他多数賞品をご用意しております。※写真・イラストはイメージです。

教えて弁護士先生

「外国人の雇用」編



資格確認せずに外国人を雇用したら？

3年以下の拘禁刑か
300万円以下の罰金



最近、ホテルや飲食店などで働く外国人をよく目にするようになってきた。自動車業界においても、整備士をはじめ外国人を雇用することも増えてきているようだ。

外国人を雇用する場合、言語や習慣の違いから、上手にコミュニケーションを図ることができるよう配慮しなければならないが、法律上ではどのようなことに注意しなければならないのだろうか。

今回は、外国人を雇用する場合の注意点について、横澤弁護士に聞いてみよう。

【横澤弁護士】

今回は、外国人を雇用する場合の注意点について解説をします。国内での人材不足を背景に、外国人労働者の受け入れは年々、拡大しています。昨年の段階で、日本で働く外国人労働者の数は約230万人となっています。10年前は70万人台だったので、約

3倍となりました。

国籍でみると、ベトナムが一番多く、次に中国、フィリピン、ネパールという順になっています。増加率でいうと、ミャンマー、インドネシア、スリランカの労働者が急激に増えているようです。業種としては、製造業、サービス業、卸・小売業が半分以上を占めています。

雇用にあたっては、日本人を雇う場合でも、色々と気を付ける必要がありますが、外国人の雇用となると、さらに気を付ける必要があります。

ただし、外国人であっても永住者、日本人の配偶者、永住者の配偶者、定住者などには就労制限はありませんので、通常の日本人を雇う場合と同様のことに注意をすれば足りるようになります。

今回は、永住者などではなく、就労が認められる在留資格を得て日本に来た外国人の雇用にあたって、

で、どのようなことに気を付けなければならないのか、順に確認をしていきます。

就労可能な在留資格の確認

まず最も重要な点は、外国人が「日本で働くこと」が法的に許されているかを確認することです。この在留資格には「技術・人文知識・国際業務」「技能」「特定技能」「高度専門職」など、就労が認められるものと、「留学」「家族滞在」など原則として就労が制限されるものがあります。

ただ、「留学」「家族滞在」の在留資格でも、地方入国管理局で資格外活動の許可を受ければ、アルバイトといった就労に就くことは可能です。

採用にあたっては、必ずパスポートや在留カードを提示させ、在留資格の種類、在留期間、資格外活動許可の有無を確認する必要があります。

ちなみに在留カードには、角度によって色が変わったり、3Dのホログラムが埋め込まれていたり、透かし文字が入っていたり、ICチップの読み取りで、偽造かどうかを確認できたりと、様々な

偽造防止措置が取られています。確認の際は、本物の在留カードかどうかもしっかり確かめるようにしましょう。

在留資格の確認を怠って不法就労者を雇用した場合、事業主は「不法就労助長罪」に問われ、3年以下の拘禁刑、または300万円以下の罰金と、いった刑事罰を受ける可能性があります。

例えば故意でなくとも、確認を怠ったことに過失があれば処罰対象となります。このため、形式的な確認にとどまらず、実際に従事させようとする業務内容が、在留資格に適合しているかを慎重に判断する必要があります。

労働条件通知などの言語対応

従業員を雇用する場合、労働条件を書面で明示しなければなりません。が、日本語を十分に理解できない外国人に対して、日本語のみでは十分に理解できない可能性があります。

そのため、雇用しようとする外国人が、理解可能な言語での労働条件通知書を交付することが望ましいとされています。

厚生労働省のホームページには、いくつかの言語でのモデル労働条件通知書が準備されているので、こういったものを活用すると良いでしょう。

また、就業規則や服務規律についても同様です。社内でも外国人従業員が複

Ju 神奈川

9月18日(木)

AM11:00スタート

31TH

9月は周年月間
4開催ガラポン抽選を実施!!
※9月4日、11日、18日、25日

会場オープン31周年全7支部
ディーラー協賛スペシャルAA

周年月間ポイントキャンペーン実施!!

キッチンカー出店



Ju 神奈川

神奈川県小田原市成田 1042
TEL 0465-37-3751

数いる場合には、外国語版などを注意する企業も増えており、労務トラブ防止の観点からも有効です。外国語での案内がないことで、会社として守るべき事項が伝わって「理解していきなかつた」と反論されることが考えられます。

労働条件と差別禁止

日本人労働者と外国人労働者の間で、国籍を理由に不合理な待遇差を設けることは許されません。

労働基準法第3条は「国籍、信条又は社会的身分を理由として労働条件を差別してはならない」と定めています。賃金・労働時間・休暇制度などにおいて、外国人であることのみを理由とした不利な取り扱いが違法です。

専門性の有無といった、客観的要素に基づく合理的な区別は許される場合があります。言語能力が不足し、他の日本人従業員と比べてマネジメンツ力がないというような場合には、他の従業員よりも昇進が遅いといったことはあり得ることです。

社会保険、労働保険への加入

外国人であっても、日本で労働契約を締結して働く以上、原則として日本人と同様に、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険への加入義務があります。社会保険などが

の取扱いは、社会保険労務士に相談すると良いでしょう。

監督官庁との関係

外国人を雇用する会社は、厚生労働省への「外国人雇用状況届出」の提出義務を負います。

これは、事業主が外国人を雇用、または離職させた場合に、氏名、在留資格、在留期間などをハローワークに届け出る制度です。これを怠ると、行政指導や罰則の対象となります。

また、外国人技能実習制度や、特定技能制度を利用する場合にも、法務省の出入国在留管理庁と厚生労働省の二重の監督がおよぶため、制度趣旨や手続きを正しく理解し、監理団体や登録支援機関と適切に連携することが不可欠です。

文化的・宗教的配慮

外国人を受け入れる場合、法律だけでなく、文化的背景や宗教上の事情にも配慮することが求められます。

例えば、イスラム教徒の労働者に対しては、礼拝の時間を一定程度尊重する、ハラール対応の食事を検討するなど、職場環境における合理的な配慮が必要となる場合もあります。

これらは法律上の義務付けがあるわけではなく、まじめに、従業員との信頼関係を構築し、多様な文化に配慮した職場づくりにつながります。

逆に、こうした事情を無視して一律に対応すれば、パワーハラスメントや差別的取扱いと評価されるリスクもあります。

まとめ

以上のようには、外国人を雇用する場合には、外国人を雇用する場合に加えて注意することが増える点に注意する必要があります。その点で、負担はありますが、会社として重要な戦力を確保できる好機でもあります。

Profile

横澤 康平

埼玉県久喜市出身。早稲田大学卒。弁護士として、中古車流通に関する業務を多く取り扱うほか、企業の抱える各種問題（従業員・株主・取引先との法的問題）に対応している。



AUCNET

40th Anniversary

2025年、進化し続ける
中古車流通プラットフォーム

選べる、つながる、オークネット。

インターネットオークションを介して
日本全国113会場から仕入れ可能!



※グループ会社のアイオーク(Web-i-Auc)でもご利用いただけます

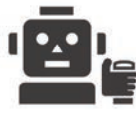
オークネットの特長



インターネット
オークションだから
会場へ移動しなくてもOK!



オークネット会員なら
アイオークの「Web-i-Auc」も
ご利用いただけます!
(追加料金なし)



忙しいあなたに代わります!
ロボットによる
自動応札機能



支払代行サービスを使えば、
入金前でも
車両の搬出が可能!

新規入会・
資料請求は
こちら



2025年。おかげさまで、オークネットは創業40周年を迎えました。
私たちは本物のサービスとは何かを常に考え追及していく
「本物主義」の理念に立ち返り
皆さまからのご期待に添えるようグループ丸となり邁進して参ります。

株式会社オークネット

〒107-8349 東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア
TEL : 03-6440-2222 <https://www.aucnet.co.jp/car/>



CAA 中部会場

Challenge Advance Assist

上半期大商戦AA

2025.09

PART.1 9/3 [WED]

出品または落札1台以上賞!




黒胡椒せん

PART.2 9/17 [WED]

出品または落札1台以上賞!





氷結レモン 350ml

特茶 500ml

レッドブル 250ml

選べる特選ドリンク 6本セット 1種類

※掲載の画像はイメージです。※賞品はAA 当日のお渡しとなります。

9/3・17の イベント日 限定!

TC-webΣが提供する TC出品ツールを使って出品すると 初回出品料無料

※TC 出品ツールとは、Web 上で出品票を作成する事のできる便利な機能です。※再出品車両は対象外です。

9月AA
スケジュール

9/3 水

第1803回

上半期期末大商戦 Part.1

9/10 水

第1804回

レギュラーAA

9/17 水

第1805回

上半期期末大商戦 Part.2

9/24 水

第1806回

レギュラーAA



株式会社 シーイーエー 中部会場

〒473-0907 愛知県豊田市竜神町東名32番地

シグマ輸送センター TEL 0120-250-852

毎週水曜日開催
START AM10:00

CAA HP <https://caanet.jp/>

TC-webΣ HP <https://taacaa.jp/>

TEL 0565-29-1100 FAX 0565-29-0700

【TC-webΣ】サポートセンター TEL 03-6757-7800





MAA

三菱オートオークション ディーラー 買取車・下取車

良質な三菱車との出会いがある。

三菱自動車販売店が出品するコーナーの三菱オートオークション(MAA)を開催。
高年式の走行僅少車両や展示試乗車、メンテナンスの行き届いたワンオーナー車両、
さらに他メーカー車など多数のディーラー買取車・下取車が出品されています。
ディーラー出品による安心のオークションに奮ってご参加をお待ち申し上げます。

2025年9-11月開催スケジュール

2025年9月

9月 4日(木) MAA東海北陸甲信 JU愛知
9月12日(金) MAA九州 JU福岡
9月19日(金) MAA東北 JU宮城

2025年10月

10月 9日(木) MAA関西 MIRIVE大阪
10月15日(水) MAA関東 JAA
10月17日(金) MAA東北 JU宮城

2025年11月

11月14日(金) MAA九州 JU福岡
11月18日(火) MAA関東 JU埼玉
11月21日(金) MAA東北 JU宮城



UCAR
三菱認定中古車

在庫検索はこちらから
三菱自動車公式中古車サイト
M・Cネット



TAA

TAA 関東会場

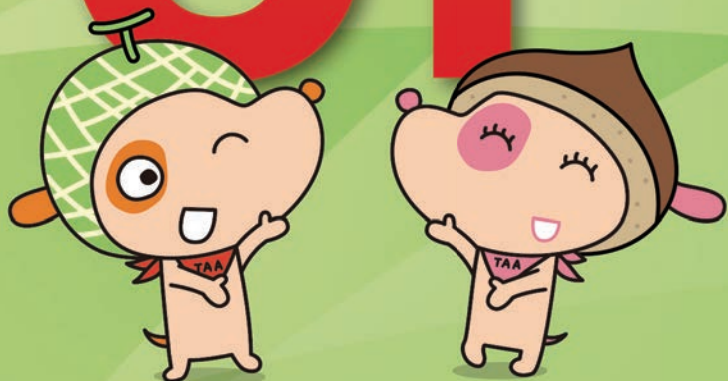
TOYOTA USEC

2025年

9.11 木

茨城ヤード

OPEN!



開催日

木曜日

接続会場

関東・埼玉サテライト
北海道・東北・宮城サテライト
中部・静岡サテライト・
北陸サテライト

お問い合わせ

TAA関東会場
TEL.043-246-5211

新規会員募集中!



茨城ヤード住所: 茨城県東茨城郡茨城町小幡702番地1

トヨタ・オート・オークション

TC-web

<https://taacaa.jp>

CAA協賛・ねぶたまつりAA盛況に JU青森 出品目標を大幅に超える好実績

JU青森(安田真弥理事長)は8月5日、「CAA協賛・ねぶたまつりオークション」を開催。目標を上回る400台超の出品車を集めた。

セリ前のセレモニーでは、安田理事長が県内外からの多くの来場に謝意を表すと同時に、「今回は330台の出品目標に対して414台と、素晴らしい台数に恵まれた。これもひとえに、会員の皆様の1台1台の出品の賜と感謝している」と挨拶。

続いて、斉藤社長は「CAAが『ねぶたまつりAA』に協賛してから今年で17回目。長きにわたって続けさせていただいていることを大変ありがたいと思っている。今年度よりJU青森は安田理事長のもと新体制でスタートされたが、CAAとしてもこれまでの良好な関係をより強固な

ものとし、東北地区の中古車流通の発展に寄与していきたい」と述べた。

さらに、JU東北の伊藤行雄会長をはじめ東北各県の理事長らが挨拶を行なった。

なお、当日のAA結果は、出品414台、成約329台、成約率78.7%、単価26万9000円に。

今回の目標超えの出品台数について安田理事長は「一人ひとりの会員が協力してくれた結果であり、事務局とオークション委員長が積極的に声掛けをしてくれた。同時に東北各県会長やCAAも含めて皆様の協力によるもの」という。

また、今後の組合運営について「組織の活性化にも会員増強は必要。そのためにもJU青森としての差別化を図り、いかにJU青森を活用し

ていただけるかが重要となる。その上で、まずは消費者であるお客様のため、会員のため、組合のための組織づくりに努めていきたい」と話した。



セレモニーでは多くの来賓が参列

カーコンビニ倶楽部(林成治社長)は、9月9日から『自社の売上を増やすための講演会』を全国6都市で開催する。チェーン展開で培ってきたノウハウを元に、小売りが厳しさを増す中で整備面からのアプローチを無料、加盟店以外でも受け付けている。

今回の講演会では、新規集客、来店機会向上、囲い込みなどのテーマで



QRコードが受け付けている

実施。グーグルマップやラインを利用した即効性の高い取り組みから、新しい決済方法、労務費の価格転嫁を実現するための手法まで、具体的に幅広い内容となっている。

日程と場所は以下の通り。9月9日(火)TKP新大阪カンファレンスセンター、11日(木)TKP名古屋屋敷カンファレンスセンター、16日(火)TKPガーデンシティプレミアム広島駅北口、18日(木)TKPガーデンシティ博多、24日(水)同仙台、26日(金)TKP東京駅カンファレンスセンター。時間は全日程共通で14時~18時。申し込みはQRコードから受け付けている。

全国6都市で「売上を増やすための講演会」 参加費無料で具体的な手法をレクチャー カーコンビニ倶楽部



前列中央が最優秀検査員の重森氏 (JU鹿児島)

このコンテストは、九州・沖縄地区におけるJU長は8月2日、「第1回JU九州検査員技能コンテスト」をJU宮崎のAA会場で開催した。

当日は、JU九州の各商組から計7名の検査員が会場。開会にあたり、大会委員長を務めた満田和浩JU九州検査委員長(JU熊本理事長)が「大会会場のJU宮崎はじめ、多数の協力を得て開催できることに感謝したい。これは人材育成の一環でもある。今日は沢山の気づきを学んで、有意義な時間としていただきたい」と挨拶した。

また、来賓の塚田長志JU中販連会長が「検査の信頼性は、ユーザーから選ばれる店づくりの第一歩となるもの。今回は中部、北海道に次いで3地区目となる。今年度は東北でも開催を予定しており、全国7ブロックすべてに拡げていきたい」と述べた。

コンテストは、第1班と第2班に分かれて行なわれ、各50分間で腕を競い合った。その結果、最優秀検査員にはJU鹿児島重森祐太氏が輝いた。なお、優秀検査員はJU福岡の高賢太郎氏、敢闘賞はJU熊本の境進二氏。

最後の総括では、小原隆孝JU中販連検査委員長が「選手全員が同等のレベル。日頃から、真剣に仕事に向き合っていることを実感したコンテストだった。引き続き、精進して欲しい」と締めくくった。



JU岐阜会長・理事長
相宮康弘氏

「組合の運営方針として『承継と変化』を役員一同で共有し、取り組んでいきたい。今期からJU岐阜の会長・理事長に就任した相宮康弘氏は、力強くその抱負を語った。

JU岐阜は組合員数が約430社と多く、また、これまでの歴史を振り返っても、常に時代の変化を先読みし、革新的な取り組みで全国の商組をリード。例えばオークシヨ

ンでは、ボスをいち早く導入したほか、株式化に短期で移行。現在も運営会社の努力によって、全国JUのナンバーワン会場として走り続けている。「こうした先輩方の先見性、早い決断力、そして実行力という三つは、絶対に我々が『承継』していかないとけない」と、相宮会長・理事長は脈々と流れるこのJU岐阜スピリットを、これからも

守り続けるべき核心だと強調する。一方で、業界が大きく変わりゆく中で、「同じ活動を続けるだけではいけない」という強い危機感を抱く。こうした状況下で求められる組合運営の「変化」の核として、今後、開発していくのが、組合員店の日々の小売りの作業をサポートする新たなツールだ。すでにそのプロジェクトが始動しており、これを今後の組合事業の柱として展開していく構想を描いている。

「各社の営業の手助けを組合の方でできないかという考えで、日々の小売り業務を補助する新たな施策に取り組んでいく。長いスパンで展開することになるだろうが、今年度中にはテストランまでに持っていきたい」と話す。

この具体的な内容は今後明らかになるが、こうした小売りの支援策に注力していくことで、単なる車販の業務効率化に留まらず、そこから波及する流通、金融、指導環境など、組合のすべての事業に良い影響をもたらすものだと言及する。この本稼働には「乗り越えないといけない山はたくさんある」と、新しい試みだけに課題が多いことも率直に語るが、先人たちが受け継いだJU岐阜スピリットによって、これらの困難も克服していきけるだろう。

岐阜県関市出身、1962年5月生まれの63歳。趣味を問われた際には「とくにはないが、いまは2人の孫と遊ぶこと」と話す表情には自然な笑みがこぼれた。

JU九州で初の検査員コンテスト 中部、北海道に続き3ブロック目

「承継と変化」で描く新たな挑戦

「組合の運営方針として『承継と変化』を役員一同で共有し、取り組んでいきたい。今期からJU岐阜の会長・理事長に就任した相宮康弘氏は、力強くその抱負を語った。

JU岐阜は組合員数が約430社と多く、また、これまでの歴史を振り返っても、常に時代の変化を先読みし、革新的な取り組みで全国の商組をリード。例えばオークシヨ

ンでは、ボスをいち早く導入したほか、株式化に短期で移行。現在も運営会社の努力によって、全国JUのナンバーワン会場として走り続けている。「こうした先輩方の先見性、早い決断力、そして実行力という三つは、絶対に我々が『承継』していかないとけない」と、相宮会長・理事長は脈々と流れるこのJU岐阜スピリットを、これからも

守り続けるべき核心だと強調する。一方で、業界が大きく変わりゆく中で、「同じ活動を続けるだけではいけない」という強い危機感を抱く。こうした状況下で求められる組合運営の「変化」の核として、今後、開発していくのが、組合員店の日々の小売りの作業をサポートする新たなツールだ。すでにそのプロジェクトが始動しており、これを今後の組合事業の柱として展開していく構想を描いている。

「各社の営業の手助けを組合の方でできないかという考えで、日々の小売り業務を補助する新たな施策に取り組んでいく。長いスパンで展開することになるだろうが、今年度中にはテストランまでに持っていきたい」と話す。

この具体的な内容は今後明らかになるが、こうした小売りの支援策に注力していくことで、単なる車販の業務効率化に留まらず、そこから波及する流通、金融、指導環境など、組合のすべての事業に良い影響をもたらすものだと言及する。この本稼働には「乗り越えないといけない山はたくさんある」と、新しい試みだけに課題が多いことも率直に語るが、先人たちが受け継いだJU岐阜スピリットによって、これらの困難も克服していきけるだろう。

岐阜県関市出身、1962年5月生まれの63歳。趣味を問われた際には「とくにはないが、いまは2人の孫と遊ぶこと」と話す表情には自然な笑みがこぼれた。

9月のAA予定 水曜日

3日通常AA

10日 MACHINE AA

17日通常AA

24日 上期決算記念AA & MACHINE AA

イベント内容はHPまたはLINEで確認してね

遠方地域のクレーム受付期限が延長可能!!

さらに! AA当日(17時迄に)延長申請をすれば

事故確認サービス付き

バイオークの車両は安心

クレーム延長最長10日 AA開催日の翌金曜日(17時まで)

詳細はQRコードを見てね

BAY-OSAKA MACHINE AA

続々売れてます!!

応札多数!! 今後は輸出にも期待大☆

【落札店の声】 建築業を営んでいるので 自社用で購入

【落札店の声】 電車の補修に便利!! レンタルも出来る♪

株式会社バイオーク 〒559-0031 大阪府大阪市住之江区南港東3-5-30 TEL06-6612-5612 ネットで検索「バイオーク」!

LINE 公式アカウント

最新情報はこちらから

会員様以外の方もぜひご登録を!!

配置場所はどこ?

深夜でも搬出できる?

今日の駐車場はどこ?

LINEで解決!

不規則な業務時間、ご不明な点などございましたらお気軽にお電話ください

茨城ヤードを 9 月 11 日にオープン

TAA 関東の 3 コーナーでセリ
トヨタユーゼック

トヨタユーゼック（北口武志社長）は、9 月 11 日（木）に「茨城ヤード」をオープンする。

同ヤードの出品車は、木曜日開催の T A A 関東と映像で結んでセリを実施。コーナー編成は茨城ヤード、茨城ヤード A A デ

ビューセクション、茨城ヤード売切りの 3 つを予定している。

茨城ヤードの敷地面積は約 5000 坪、収容能力は 400 台で、ディーラーだけでなく一般会員からの出品も受付ける。また、敷地内には検査棟や撮影室を設け、出品車データの早期確定を図る。

「T A A の空白地帯となる茨城県の会員を中心に、より身近な出品ヤードを提供。会員の利便性を高め、関東会場の規模拡大を図っていきたい」（同社）。

なお、T A A 関東の遠隔ヤードは北関東、多摩に次いで 3 か所目。収容規模では最大という。



所在地は茨城県東茨城郡茨城町小幡 702-1

6 レーン A A がスタート
終了時間が早まり利便性向上

J U 岐阜羽島 A A

J U 岐阜羽島オートオークション（熊崎尚樹社長）は 8 月 23 日、「6 レーン化 & J U ナビ提携記念 A A」を開催した。

一方、6 レーン始動と

なった当日の A

A は、5 3 0 9

台の出品車を集

めて開催。以前

の 4 レーンでこ

の規模では、17

時 30 分頃のセリ

終了となってい

たが、今回は 16

時 30 分に終了

。今後はセリ終

了時刻は、従来と

比べて約 1 時間

から 1 時間 30 分

ほど早くなる見

込みだ。

「6 レーンの初

回は 1 時間短縮

することができ

た。会員からも

今回、新たに増設した E / F レーンは自動調整の売切り専用とし、「エコ売切り」「売切り E X」「買取保証」の各出品コーナーを設置。また、A / B および C / D レーンよりも 1 時間遅い、午前 11 時からセリスタートとした。

「6 レーンの初回は 1 時間短縮することができた。会員からも



増設した E / F レーンは売切り専用

商組設立 48 周年で出品 3139 台を集荷
目標を大幅に突破、埼玉ブランドコーナー特設

J U 埼玉オートオークション（佐藤誠社長）は 8 月 26 日、「J U 埼玉商組設立 48 周年記念 A A」を開催。出品 3100 台を超えるビッグイベントとなった。

セリ前のセレモニーでは、関連協を中心に北海道、東北、中部の各ブロックから J U 商組の代表者や青年部が参列。佐藤社長は「商組は 48 周年で株式会社は 20 年余り。諸先輩が作り上げたこの組織をしっかりと継

承し、今後も精一杯、尽力していく。今日は出品目標の 3000 台を超えることができ厚く御礼申し上げたい」と挨拶。

続いて、J U 埼玉の高橋光晴理事長が「この 3100 台を超える出品は組合員、会員、ディーラーの皆様に協力いただいた結果。秋商戦に向けて、1 台でも多く成約していただきたい」と話した。

当日の A A 結果は、成約 2328 台、成約率 74.2%、単価 46 万 7000 円。

今回は J U 埼玉の組合員の出品が目標の 900 台を大きく上回る 1235 台を記録。また 9 支部すべてが目標をクリアした。

出品車の内容においても、全体の 81.4% が新規搬入車となったほか、特設の『埼玉ブランドコーナー』は 184 台の出品車を集めた。「埼玉県は海がなく雪も少なく、車両状態には恵まれた環境。県内の自家用登録の良質車を集めた『埼玉ブランド』は要望も強かった。今後も他県から多くのバイヤーが参加する際には設置したい」（佐藤社長）。

また、今後の運営については「お客様第一主義の原点には変わりがなく、検査精度の一層の向上や、売りやすく買いやすいサービスの提供に注力していく」と話した。



一大イベントに他県からも多数の J U 関係者らが駆け付けた

社会貢献活動でキャピクルが活躍

J U 東京「ゆるバス 2025」にエントリー

J U 東京は、マスコットキャラクターのキャピクルを起用した社会貢献活動を積極的に展開している。

7 月には 2 回の活動を実施。まず 18 日に新越谷駅・南越谷駅前コンコースに

て、夏の交通安全運動に参加。地元の自動車関連団体とともに、飲酒運転撲滅を訴えた。

加えて、翌週 23 日には岡本こもれび保育園を訪問し、子供交通安全教室を開催。J U 東京独自の紙芝居

を使って歩道の歩き方や信号の渡り方など、ゲームを交えながらキャピクルと学び、最後にはオリジナルグッズをプレゼントした。

一方、2015 年 9 月に誕生したキャピクルは今年 10 周年を迎える。今後も J U 東京や会員店、あるいはその活動を広く知ってもらうために、「ゆるバス 2025」に参加している。



www.yurugp.jp を展開。続く 9 月 27 日と 28 日には東京・墨田公園にて決戦会場の投票が実施される。「100 位内の入賞をめざしているの、是非皆様の応援をお願いしたい」（J U 東京）。

MIRIVE 埼玉会場



MIRIVE SAITAMA

9 月の開催スケジュール

9 月 3 日 (水)	MIRIVE AA 全車出品料流れ 2,000 円・お取引賞
9 月 10 日 (水)	MIRIVE メンバーズ AA 成約賞・落札賞・お取引賞
9 月 17 日 (水)	買取店協賛 AA 全車出品料流れ 2,000 円・お取引賞
9 月 24 日 (水)	フレッシュディーラーズ AA お取引賞

MIRIVE

新鮮車両の MIRIVE

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会 好評受付中！
お申込みは WEB からかんたん手続き！
www.mirive.co.jp



ナビを迷わず判断出来る！

『ナビ辞典』

アルファード AGH30W 2.5S-C パッケージ
【メーカーナビ】の場合

スマホで出来る！



このナビは何だろう？



なるほど！
10.5インチのスマホ連携機能付きの
メーカーナビは**ハザードスイッチの位置**を見なきゃいけないのか！



ナビの種類がわからなければ値付けは出来ません

株式会社 **ユーストカー**
ドットコム

☎ 0466-55-0818
わからない事があればお気軽にお問い合わせください
✉ info@u-car.co.jp

会社名	お名前	ご連絡先
無料お試し申し込みはこちら FAX: 0466-55-0888		

カメラ機能を開いて
こちらをかざして
よみ込んで下さい



トレトレ

新車情報

新車情報

国産車 (7月10日～)

メーカー	車種	車種系統名	内容	発表日
スバル	クロストレック、SHEV	1代目 (GU系)	改良+特別	7月10日
スバル	インプレッサ5HBハイブリッド	1代目 (GU系)	改良+特別	7月10日
スバル	インプレッサ5HB	6代目 (GU系)	改良+特別	7月10日
ホンダ	フィットハイブリッド	3代目 (GR系)	改良	7月11日
ホンダ	フィット	4代目 (GR/GS系)	改良	7月11日
マツダ	キャロル5D	8代目 (HB37/97系)	MC	7月24日
ミツビシ	ekワゴン	4代目 (B3系)	改良	7月24日
ミツビシ	ekクロス	1代目 (B3系)	改良	7月24日
スバル	フォレスター	6代目 (SL系)	特別	7月24日
トヨタ	クラウンスポーツPHEV	1代目 (H30系)	改良+特別	7月30日
トヨタ	クラウンスポーツハイブリッド	1代目 (H30系)	改良+特別	7月30日
レクサス	LM	1代目 (10系)	改良	8月1日
トヨタ	GR86	1代目 (ZN8系)	改良	8月1日
スズキ	スーパーキャリイ	1代目 (DA16系)	改良	8月1日
スズキ	キャリイトラック	12代目 (DA16系)	改良	8月1日
スズキ	エブリイワゴン	3代目 (DA17系)	改良	8月1日
スズキ	エブリイバン	6代目 (DA17系)	改良	8月1日
レクサス	ISハイブリッド	1代目 (30系)	改良+特別	8月4日
レクサス	IS	2代目 (30系)	改良+特別	8月4日
レクサス	LCハイブリッド	1代目 (100系)	改良	8月4日
レクサス	LC、LCコンバーチブル	1代目 (100系)	改良+特別	8月4日
スズキ	アルトラパンLC	1代目 (HE33/93系)	MC	8月25日
スズキ	アルトラパン	3代目 (HE33/93系)	MC	8月25日
ニッサン	キャラバンバス、ワゴン	5代目 (E26系)	SC	8月25日
ニッサン	キャラバンバン	5代目 (E26系)	SC+特別	8月25日
ホンダ	シビック5HBハイブリッド	1代目 (FL系)	改良	10月2日
ホンダ	シビック5HB	9代目 (FL系)	改良	10月2日

輸入車 (7月10日～)

メーカー	車種	車種系統名	内容	発表日
ルノー	ルノーアルピーヌA110	2代目 (DF系)	特別	7月10日
ボルボ	ボルボXC40	1代目 (XB系)	追加	7月10日
DSオートモビル	DS4	2代目 (D4系)	特別	7月10日
メルセデスベンツ	ベンツGクラス5D	2代目 (W463/465系)	特別	7月11日
プジョー	プジョー408	1代目 (P5系)	特別	7月15日
プジョー	プジョー408	1代目 (P5系)	追加+改良	7月15日
アウディ	アウディQ6 eトロン	1代目 (GF系)	改良	7月16日
アウディ	アウディSQ5スポーツバック	2代目 (GU系)	FC	7月24日
アウディ	アウディSQ5	3代目 (GU系)	FC	7月24日
アウディ	アウディQ5スポーツバック	2代目 (GU系)	FC+特別	7月24日
アウディ	アウディQ5	3代目 (GU系)	FC+特別	7月24日
アウディ	アウディS6アバントeトロン	1代目 (GH系)	NR	7月24日
アウディ	アウディA6アバントeトロン	1代目 (GH系)	NR	7月24日
アウディ	アウディS6スポーツバックeトロン	1代目 (GH系)	NR	7月24日
アウディ	アウディA6スポーツバックeトロン	1代目 (GH系)	NR	7月24日
アルファロメオ	アルファロメオジュリア	2代目 (952系)	追加	7月24日
ルノー	ルノーカンゲー	3代目 (KF系)	SC	7月24日
ボルボ	ボルボV60、クロスカントリー	2代目 (ZB系)	SC	7月29日

「唯一無二」の存在感は
国産ミニバンに影響を与える可能性も

フォルクスワーゲンのフル電動ミニバン「ID・BUZZ」が、6月に日本市場に導入された。「ワーゲンバス」の愛称で親しまれてきた同社の「タイプ2」をオマージュしたデザインの内装・BUZZは、3列6人乗りの標準ホイールベース仕様と、ホイールベースを約250mm延長した3列7人乗りのロングホイールベース仕様の2種類をラインナップする。

エクステリアは、ショートのバーハンダ、特大型のフロントグリル、カラフルなツートンカラー、V字型フロントパネルなど、往年のワーゲンバスを象徴する要素を多く受け継いでいるが、左右をつなぐ光るセンタランプや19×20インチの大径ホイールなどによって先進性も感じられ、クラシカルと先進性が融合した印象だ。

インテリアは広々としたラウンジのような空間で、乗員と荷物のための十分なスペースを確保している。センタコンソールにはピアノブラック加飾やLEDが施され、上質感を演出。ロングホイールベース仕様では3列目シートが脱着可能で、荷室の多彩なアレンジにも対応する。

車両本体価格はノーマルが税込約888万円、ロングが税込約997万円と高額であるが、「唯一無二」の存在感を放つID・BUZZは、国産ミニバン勢に飽きを感じた層に強く訴求し、今後長きにわたって支持を集めることが期待される。(自動車ジャーナリスト・吉川賢二)

ID・BUZZ

グレード	価格 (税込)
Pro	¥8,889,000
Pro Long Wheelbase	¥9,979,000

頼りになる輸出前検査のお手伝い！
関東・中部・関西・九州どこでもお任せ下さい。

ECL AGENCY, LTD

弊社木更津、名古屋 (推奨)、泉北、神戸、博多、新門司各ターミナルで実施中！
荷主様オーダーにワンストップで行える輸出前検査体制をご用意しております。
詳しくは担当まで！

日本のユースドカーを、全世界へ

ECL-ジェンシー株式会社

東京本社
〒103-0027 東京都中央区日本橋2-15-3 平和不動産日本橋ビル4F
【支店】 大阪、名古屋、福岡 【営業所】 川崎、木更津、横浜、名古屋、泉北、神戸、博多、新門司

お問い合わせはコチラ！

TEL:03-5204-0250 FAX:03-5204-0256

https://www.ecl-agency.com/

muryo.indd 18

2025/08/28 19:30:38



北海道	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 札幌	5	⑪ 3,237	+16.5	68.5	-5.7	794	+12
J U 札幌	4	898	+16.5	75.1	-1.1	403	+59
T A A 北海道	5	633	-1.7	85.6	-3.9	597	+16
N A A 北海道	1	351	+1.4	70.7	-9.4	323	-31
札幌 A A	4	289	+24.6	68.3	-7.7	291	-9
ホンダ北海道	4	239	+1.7	95.8	-0.5	511	-35
J U 函館	4	120	+16.5	50.5	-5.1	624	-8
J U 釧路	4	56	+7.7	48.2	-7.3	776	+177
J U 旭川	4	50	+56.3	54.2	-24.5	352	-283
J U 帯広	4	47	-26.6	51.6	-1.5	318	-36
J U 室蘭	4	41	+2.5	42.6	-14.3	282	-106
J U 北見	4	34	-2.9	63.4	-5.9	573	+141

東北	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 東北	5	1,554	+22.1	74.6	-7.4	563	-63
T A A 東北	5	1,316	+11.4	90.6	-2.0	574	-33
J U 宮城	4	1,103	-4.7	74.0	-3.9	319	-4
J U 福島	5	1,068	-3.0	49.4	-8.3	321	-30
C A A 東北	5	690	+9.9	71.5	-1.6	392	+7
アライ 4 輪仙台	4	445	+11.8	91.2	+0.1	273	+60
ホンダ仙台	4	329	+36.0	95.2	-3.2	320	-154
J U 山形	2	206	+20.5	70.6	-3.1	286	-84
J U 秋田	4	100	-33.8	88.0	+4.8	106	-8
J U 青森	2	93	+27.4	87.1	-6.7	116	-64

関東甲信越	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 東京	5	① 17,056	+13.9	67.0	-4.9	1,685	-59
U S S 横浜	5	⑧ 4,919	+12.6	62.5	-6.9	1,190	-28
T A A 横浜	4	⑫ 3,096	+15.9	89.6	-0.9	1,028	+4
M I R I V E 埼玉	5	⑭ 2,629	+9.0	68.0	-6.6	745	+195
C A A 東京	5	⑮ 2,582	-1.4	79.0	+0.9	674	-38
T A A 関東	5	⑰ 2,274	+15.4	87.2	-2.4	926	-28
J U 埼玉	5	1,677	+7.4	60.6	+2.8	503	-97
アライ 4 輪ベイサイド	4	1,672	+36.2	84.8	-0.4	493	-111
J A A	5	1,577	+23.5	41.5	-4.6	1,052	-98
J U 東京	4	1,464	+13.8	55.4	-7.7	418	-32
J U 千葉	4	1,288	-10.1	67.5	+7.4	566	+59
U S S 群馬	4	1,286	+4.3	67.7	-2.0	625	± 0
U S S 埼玉	4	1,255	+18.4	70.3	-2.2	460	+18
ホンダ東京	4	1,204	+22.0	96.6	-0.9	527	-64
U S S 新潟	5	1,130	+22.8	58.5	-5.6	460	+4
J U 新潟	4	935	+9.6	70.5	-3.2	281	-33
J U 群馬	5	901	+6.8	52.9	-7.8	381	-32
J U 栃木	4	890	+48.3	40.3	-7.2	206	-67
ヒーロー	5	727	+3.4	69.8	+2.7	391	+27
アライ 4 輪小山	5	721	+15.7	84.5	-5.1	437	+24
J U 神奈川	5	630	-8.6	70.3	-3.9	362	-51
N A A 東京	4	625	+14.1	84.0	-8.0	711	+170
いすゞ東京	5	535	+5.1	61.6	+3.9	1,864	+151
J U 長野	5	473	+39.9	35.6	+2.7	285	-14
ジップ東京	4	460	+33.7	46.1	-9.1	2,190	+27
J U 茨城	5	448	+10.6	56.1	-2.2	394	-50
J U 山梨	4	39	-15.2	51.6	+2.1	219	+37

中部	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 名古屋	4	② 10,461	+14.7	63.5	-3.5	1,896	-37
J U 岐阜羽島 A A	4	④ 5,426	+22.6	50.0	+0.4	705	+9
C A A 中部	5	⑥ 5,005	+3.6	77.8	+1.0	964	+46
J U 愛知	5	⑩ 3,700	-0.1	75.2	-1.1	473	+8
T A A 中部	5	⑯ 2,521	+21.8	89.9	-1.3	683	+54
U S S - R 名古屋	5	⑳ 2,017	+47.9	82.9	-5.5	109	-13
U S S 静岡	4	1,963	+5.4	62.5	-4.7	483	+11
M I R I V E 愛知	4	970	-21.5	49.0	-10.7	637	+267
C A A 岐阜	5	847	+4.3	68.1	+1.5	788	+63
J U 三重	5	796	+25.4	43.1	-2.5	476	-15
ホンダ名古屋	4	668	+12.5	95.8	-1.3	551	+49
J U 静岡	5	653	-20.6	58.6	+0.2	256	± 0
N A A 名古屋	5	498	+5.3	90.0	+1.4	527	+73
J U 富山	5	442	+31.9	50.2	-16.4	364	+80
S A A 浜松	5	390	± 0.0	59.2	-2.5	803	+68
U S S 北陸	4	353	+17.7	76.7	-9.5	258	-40
J U 福井	3	318	-2.8	53.0	-13.3	267	+16
J U 石川	5	273	+12.3	60.7	-5.3	421	+26

※出品平均台数の前の数字①～⑳は全国順位 ※U S S 四国の実績はH A A 神戸を含む
※アライパントラとアライ総合機械はグループ各会場の実績の合計値

1開催平均の出品ベスト10 (台)		
①	U S S 東京	17,056
②	U S S 名古屋	10,461
③	H A A 神戸	7,180
④	J U 岐阜羽島 A A	5,426
⑤	アライパントラ	5,159
⑥	C A A 中部	5,005
⑦	U S S 九州	4,994
⑧	U S S 横浜	4,919
⑨	U S S 大阪	4,448
⑩	J U 愛知	3,700



	開催回数	出品台数	成約台数	成約率 (%)	成約金額 (千円)	平均単価 (千円)
企業系	201	470,464	312,207	66.4	331,219,603	1,061
	+3 開催	+17.4%	+11.1%	-3.7 ポイント	+13.2%	+20 千円
メーカー	122	126,526	107,857	85.2	84,689,007	785
	-4 開催	+15.0%	+13.4%	-1.2 ポイント	+18.9%	+36 千円
J U 系	161	125,496	73,818	58.8	32,185,386	436
	+8 開催	+14.1%	+9.3%	-2.6 ポイント	+9.1%	-1 千円
合 計	484	722,486	493,882	68.4	448,093,996	907
	+7 開催	+16.4%	+11.3%	-3.1 ポイント	+13.9%	+20 千円

※オークション実績の無断転載、二次利用は固くお断りします ※下段は前年同月比

近畿	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
H A A 神戸	4	③ 7,180	+19.2	65.9	-4.8	1,331	-22
U S S 大阪	4	⑨ 4,448	+17.5	57.2	-6.6	1,079	-45
T A A 近畿	5	⑬ 2,698	+21.6	78.7	-1.2	975	-1
U S S 神戸	5	⑯ 2,107	+12.9	67.3	+0.3	782	+80
T A A 兵庫	4	1,242	+15.1	77.9	-0.1	866	+43
ベイオーク	5	1,111	+22.4	61.2	-20.4	765	+47
いすゞ神戸	4	1,106	+9.1	60.6	+0.5	1,755	+188
M I R I V E 大阪	5	989	-11.9	61.8	-17.7	477	+105
ホンダ関西	4	944	+15.3	97.4	-0.6	707	+51
I A A 大阪	5	860	-0.3	79.8	+6.6	259	± 0
N A A 大阪	5	478	+1.7	86.2	-4.1	835	+117
ジップ大阪	5	370	+7.2	58.8	-10.1	2,234	-37
K C A A 京都	5	369	-20.1	52.3	-2.2	361	-12
日産大阪	4	292	-0.3	88.5	-0.3	284	+25
J U 奈良	4	284	-9.0	58.6	-5.1	415	+4

中四国	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
L A A 岡山	4	1,949	+7.3	60.6	-7.9	517	-1
U S S 岡山	4	1,744	+6.0	80.0	-3.8	554	-7
T A A 広島	5	1,344	+10.4	85.0	-3.0	821	+22
L A A 四国	5	1,162	+24.0	46.8	-3.9	364	-14
T A A 四国	5	1,080	+2.6	89.9	+3.0	453	+22
J U 広島	5	702	-0.6	51.6	-2.5	343	-38
K C A A 山口	4	700	+1.2	61.4	+3.7	402	-97
J U 鳥取	1	334	+156.9	81.1	-5.8	281	+56
J U 山口	5	279	+10.3	41.7	-2.6	508	-23
J U 島根	1	248	+9.3	84.3	-1.2	241	-29
広島 A A	2	133	+44.6	69.9	+10.3	507	+221

九州・沖縄	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
U S S 九州	4	⑦ 4,994	+21.0	75.8	-1.8	1,081	-40
T A A 九州	5	⑰ 2,025	+11.5	84.8	+2.1	719	+13
K C A A 福岡	5	1,679	+14.3	47.9	-5.2	433	+83
J U 福岡	4	1,557	+8.4	47.6	-7.3	308	+21
K C A A 南九州	5	1,193	+1.2	36.5	-3.2	347	-8
U S S 福岡	5	847	+35.3	55.5	-9.1	1,020	+207
J U 長崎	1	628	+7.9	62.7	+0.7	140	-31
ホンダ九州	4	500	+11.4	98.6	+0.1	409	-11
T A A 南九州	5	460	+2.9	86.4	+1.4	485	± 0
N A A 福岡	5	402	+9.2	82.5	-9.8	409	+87
J U 沖縄	4	382	+12.7	66.0	+0.9	186	-47
J U 大分	2	379	+2.7	80.9	-0.5	118	-1
いすゞ九州	5	332	-10.8	71.2	+5.4	1,014	+49
J U 鹿児島	4	302	+2.7	45.3	-1.0	250	-22
J U 熊本	4	293	+14.9	64.9	-3.2	166	-40
J U 宮崎	4	135	-25.8	74.2	-7.3	239	+12
K C A A 南九州 2nd	4	105	-10.3	24.0	-9.8	400	+70

T V ・ ネットワーク	回数	出品平均 (台)	前年比 (%)	成約率 (%)	前年比 (P)	単価 (千円)	前年比 (千円)
オークネット	4	838	+17.7	57.0	+6.0	928	-86
アライパントラ	4	⑤ 5,159	+9.4	66.5	± 0.0	971	-12
アライ総合機械	5	1,698	-4.1	66.1	+0.7	779	+104

MIRIVE 愛知会場



MIRIVE AICHI

9月の開催スケジュール

9月 5日(金)	決算応援月間 AA Part① 出品3台以上で 流れ2,000円 ・お取引賞
9月12日(金)	決算応援月間 AA Part② 出品3台以上で 流れ2,000円 ・お取引賞
9月19日(金)	決算応援月間 AA Part③ 出品3台以上で 流れ2,000円 ・お取引賞
9月26日(金)	決算応援月間 AA Part④ 出品3台以上で 流れ2,000円 ・お取引賞

MIRIVE

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会 好評受付中！
お申込みはWEBからかんたん手続き！
www.mirive.co.jp





外国人整備人材と 共存共栄する時代 81

Report

株式会社
アセアンカービジネスキャリア
代表取締役 川崎 大輔

熟練整備人材への ステップアップ

自動車整備分野における特定技能2号の人材が増えてきている。活用が進めば、整備士不足という構造的課題の解決にもつながっていくだろう。

整備業界は、少子高齢化による人材不足という大きな課題を抱えている。そうした中、外国人整備人材の受け皿として注目されているのが「特定技能制度」だ。

とくに昨年から始まった「特定技能2号（自動車整備）」は、日本で長期的に働ける道を拓く制度として、外国人自動車整備人材に希望を与えている。

特定技能2号の受験条件は、道路運送車両法第78条に基づき、地方運輸局長の認証を受けた事業場における3年以上の実務経験が必要となる。特定技能1号での経験は、とくに明記はされていない。

2号に移行するには、高度な評価試験に合格する必要があるが、その分、外国人整備人材にとっては、在留資格の安定性と待遇の向上が見込める。

また企業側にとっては、単なる一時的な労働力ではなく、将来的な中核人材としての活躍を期待できる。ただし、長期雇用を前提とする以上、1号と2号では企業が行なうべき管理が異なる。

企業には、より適正な評価制度や昇給体制、日本語教育・資格支援、生活支援が求められるようになる。離職リスクを抑えるには、

技能を高め続けられる職場環境やキャリアパスの提示（リーダー・整備主任・検査員）、家族を含めた生活基盤の整備や住宅・家族帯同への手厚いサポートなどが必要になる。

2号評価試験が始まったことで、1号の外国人が2号に移行し、長期的に日本で整備業に従事することが可能となった。活用が進めば、外国人整備人材の獲得機会が広がり、整備士不足という構造的課題の解決にもつながっていくと考える。

1号と2号の違い

1号と2号の最も大きな違いの一つとして、在留期間が挙げられる。1号は通算で上限5年までだが、2号は更新される限り上限はない。つまり、2号の場合には在留期間に制限の無い在留資格であり、継続的に更新することにより、事実上、無期限に滞在することができる。

技術水準は、1号では一定の専門性・技能を有する外国人材に対して、2号では熟練した技能を持った外国人材となる。

もう一つの大きな違いとして、家族帯同について挙げられる。1号では、家族の帯同は基本的に認められていない。それに対し、2号は配偶者（妻・夫）や子どもであれば、要件を満たすことで帯同が可能だ。「結婚が成立していること（配偶者の場合）」「扶養する能力があること」などの要件を満たせば、帯同した家族は「家族滞在」ビザを取得するこ

とができ、一緒に日本で生活することができるようになる。

余談だが、2号に移行すると、国家2級整備士資格を保有する外国人エンジニア（技術人）とほぼ同じ条件となるが、違いを明記しておきたい。

具体的には、2号を取得した外国人は、2級整備士相当と言われているが、整備主任者や自動車検査員への登用はできないようになっている。工場内で労働者としての傾向が強くなっ

外国人整備人材 への期待

小野瀬自動車株式会社（茨城県ひたちなか市、小野瀬征也社長）では、23年より特定技能外国人の採用を開始した。

現在は4名のベトナム人整備士が在籍している。内

【企業が行う管理の違い】	特定技能1号	特定技能2号
登録支援機関との連携	必須	不要
生活・相談支援	必須（定期面談・通訳など）	基本的に不要（ただし自主的支援は推奨）
社会保険手続き	必須	必須
長期雇用の視点	一時雇用視点が多い	長期的人材としての扱いが重要

【1号と2号の違い】	特定技能1号	特定技能2号
在留期間	通算5年間	更新により無期限可能（実質永住に近い）
技術水準	一定の専門性・技能あり	熟練技術者（2号評価試験合格必要）
家族帯同	原則不可	可能（配偶者・子）
外国人支援	受け入れ機関または登録支援機関による支援の対象	受け入れ機関または登録支援機関による支援の対象外
人数（2024年12月末）	283,634人	832名



ハンさん（写真中央）

訳は、2級整備士1名、特定技能1号（自動車整備職種）3名だ。着実にチームの一員として活躍している。そのうちの一人、ハンさんが昨年に2号試験に合格した。

「現在、外国人スタッフはサポートメカニク的な立場ですが、将来的には、立会い説明もできる『日本人と同じメカニック』としての活躍を期待しています。たとえば、2級整備士のトゥンさんには整備主任者から検査員まで、日本人と同様のキャリアを歩んでもらうつもりです。2号に合格したハンさんにも、3級整備士から2級へとステップアップして欲しいと思っています」（小野瀬社長）。

ハンさんは「この会社は自分を成長させてくれましたし、もっと成長したい。これからも小野瀬自動車で働き続けたい。そして、両親を日本に呼びたいです。将来は結婚して、奥さんと日本で暮らしたいです」と話している。

9.10

第1693回
WED.

KCAA南九州

セレモニー 9:15~
セリスタート 9:30~

創立34周年大記念AA

流札時出品料
2,000円(税別)
※リユースコーナー
1,000円(税別)

取引賞

2台賞・5台賞
10台賞

当日下見料

無料

(四輪牧場正会員様のみ)

創立34周年イベント

ポイントキャンペーン
最終回!!

ポイントに応じて豪華賞品進呈☆

大好評

居残り

大抽選会実施!!

1台のお取引から
豪華賞品が当たる!

※代理受け取りはできません

会員の皆さまからのご出品・ご来場をスタッフ一同お待ちしております。

KCAA 南九州

〒889-4242 宮崎県えびの市湯田372 TEL 0984-35-2000 FAX 0984-35-2255



高単価の成約を連発し 年収 1000 万円を叶える営業術

株式会社
OfficeTV
代表取締役
藤原智浩

第
51
回

『光と影を受け入れないバカ営業』

をしていませんか？

経営者思考などを学んでいると「神様は、器以上の試練や問題を与えることをしない」という表現があります。

これは、子供の頃を思い出すと分かりやすいですが、当時と今の悩みは同じかというところとはなく、子供の頃に頭を抱えていた悩みは、今の自分からしたら可愛らしく笑ってしまうことばかりです。自分が成長することでその問題を小さく感じ、笑いのネタになるほど俯瞰した目で見ることができます。

それは、時間が経つことで問題が小さくなったのではなく、自分の器が広がったことで問題自体を小さく感じるようになったということです。

逃げではなく器を広げる

抱えている問題を解決し、解消したいというのであれば、逃げるのではなく成長し、器を広げる以外、道はないという事です。とはいえ、そう易々と器を広げることは簡単なことではありません。

もちろん、問題や障害など、できれば触れたくないという気持ちも分かります。しかし、障害を乗り越える行為でもあるのです。いわゆる荒療治というやつです。

とにかく現場に触れてください。そして問題に直接触れ、乗り越える策にチャレンジしてください。その経験は、プライスレスです。僕もサラリーマン時代、色々な経験をさせてもらったからこそ今があります。あの時は『嫌な仕事を

押し付けられた』と思うこともありましたが、それがすべて今に活きていると思うと感謝があります。

期限を明確にする

もうひとつ、大切なことがあります。それは「期限」です。期限なく山を登れと言われても息が続かないのと同じで、願望も、いつか叶えたい夢（妄想）にすり替わってしまいます。

ですので、その願望が妄想に変わらないためにも期限を決め、次なる高い目標にチャレンジを移行してください。そうすることで、周りの雑音など気にならなくなります。

成功とは良い面と悪い面

大きな成功を収めたければ、同時に嫌なことも受け入れ、覚悟を持つことです。その覚悟が、あなたに大きな自由をもたらしてくれます。そこで最も必要なのが精神力です。

精神力が弱いと、起業や営業で稼ぐことはできません。あなたは精神力が強い方ですか、それとも弱い方ですか？このように聞くと「私の精神力など、ミジンコ並みです」



精神力

と言う人がいますが、そんなミジンコ並みの精神力でも、鎧を着た兵士に変える方法があります。



有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！

か悪からうが、一度スイッチを入れてしまうと細胞は伝染し、コピーを始めてしまうのです。

を探索

思考、感情、行動、習慣、

れほど強力なものはありません

profile 藤原智浩 代表

株式会社Office TV代表取締役。顧客獲得コンサルタント。兵庫県出身。心理を活用したセールスを得意とし、金なし、コネなし、実績なしの状態から営業管理システムを販売。6年で1000社以上のクライアントを獲得。



新 著

ゼロから始める！BtoB 法人営業マーケティング

絶賛発売中！！

営業が初めての人でも実践的に使える内容です。Amazonでぜひ検索を！

ん。なぜなら「精神力」まで影響を受けるからです。自分は精神力が弱いし、自信もないというのであれば、自分だけの力でどうにかしようと思えるのではなく、



国内唯一のトラック専門オークション

IMA 東京会場

千葉県印西市牧の台3-1-1 TEL:0476-42-5121

毎週水曜日11:00スタート

9月3日 第1632回 オークション

10日 第1633回 お月見記念

17日 第1634回 オークション

24日 第1635回 期末感謝祭

IMA 九州会場

福岡県古賀市青柳馬渡808 TEL:092-942-0860

毎週木曜日11:00スタート

9月4日 第1248回 オークション

11日 第1249回 お月見記念

18日 第1250回 オークション

25日 第1251回 期末感謝祭

IMA 神戸会場

兵庫県神戸市灘区味泥町2-48 TEL:078-871-5500

毎週金曜日10:00スタート

9月5日 第1793回 オークション

12日 第1794回 お月見記念

19日 第1795回 オークション

26日 第1796回 期末感謝祭



新規会員募集中！

詳細は各会場にお問い合わせください

Ucar 指数による個別車種の相場動向

トヨタ アルファード AGH30W 【3年落ち】

2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

12.3%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



スズキ ジムニーシエラ JB74W 【3年落ち】

2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

7.3%



中古車指数

相場動向



ロシア向けに多く輸出されている
ジムニーシエラ。昨年の9月以降、
下落が続いていたが、6月からは
V字回復している。ロシア向け車
両全体での相場と同じタイミング
で下降と上昇をしているため、ロシ
アの影響力が強いと考えられる。



毎月お届けしているUcar 指数を、今回も個別車種で計算
して紹介する。Ucar 指数は中古車価格の本当の動向を把
握するために開発したものである。今月は、基準日を202
4年8月4日の週とし、その時点の指数を100とした。

トヨタ ヤリス KSP210 【1年落ち】

2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

58.2%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



ホンダ ヴェゼルHV RV5 【0年落ち】

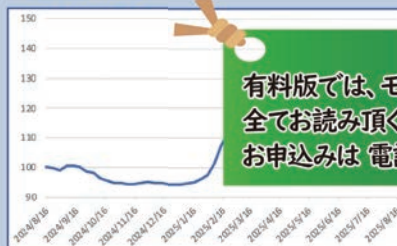
2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

32.1%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



トヨタ ライズHV A202A 【0年落ち】

2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

42.4%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



ホンダ ステップワゴンスパダ RP3 【5年落ち】

2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

5.1%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



トヨタ プレミオ NZT260 【4年落ち】

2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

11.6%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



トヨタ エスクァイアHV ZWR80G 【5年落ち】

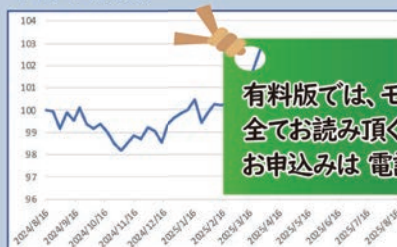
2024 年 8 月 → 2025 年 8 月

3.0%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!



指数が100を上回っていれば基準日より高く、100を
下回っていればそれより低いことがわかる。なお、これは
2025年8月9日までの一週間平均のグラフである。

9月
月間
イベント

毎開催恒例【ご来場取引賞】

出品or落札1台以上で

「キッチンカー引換券」プレゼント♪

上半期感謝祭では、
(23日・30日)

キッチンカー3台出店!!

2日

レギュラーAA



9日

ゾロ目チャレンジAA

成約+落札2台以上でチャレンジ♪

全コーナー対象『取引賞』

9台以上は再チャレンジ可!

来場者限定♪さいころイベント開催♪



16日

秋商戦AA【秋限定ランチメニューご用意】お楽しみに♪

23日
30日

上半期感謝祭 Part①・Part②AA

★2開催連続企画★全コーナー対象『取引賞』

成約+落札1台以上で「JU埼玉オリジナルエッグ」プレゼント♪



※賞品は当日受取に限る。※写真・イラストは全てイメージです。※諸般の事情により、イベント・賞品等が変更になる場合がございます。

9月迄!

毎年恒例!

JU埼玉WEB

落札ポイントキャンペーン!



① ご入会が無くてもお試しできます!

※ご落札には入会が必要です。

詳しくはHPをご確認いただくかお問合せください♪

JU埼玉HP限定で

下廻りが見れます!



② 落札ポイントキャンペーン!
台数に応じて賞品を選べます!



上半期感謝祭は
(23日・30日)
ポイント2倍!!

JU 埼玉オートオークション株式会社

〒339-0035 埼玉県さいたま市岩槻区笹久保新田中谷535
TEL048-798-2111 FAX048-798-5909 営業時間 9:00~17:30



しごとの心得

社員教育編

部下育成に目標設定は欠かせない！

目標の立て方と注意点

● 部下育成において、目標設定は欠かせない要素のひとつと言われる。なぜなら、的確な目標が定められていれば、やるべきことが明確になり、部下のモチベーションが維持されるからだ。だが、目標はただ立てれば良いというものではない。では、どうすれば良いのか。

● 実現可能な目標であること
達成感を得ることも重要な点なので、ある一定の期間で実現可能な目標であることが必要だ。

● 内容が具体的であること
抽象的な目標はめざす先、つまり達成させることが何なのか、がぼやけてしまい、取り組みにくい。目標は内容が具体的に、何をめざすのか誰にもはつきりわかるものが良い。例えば、契約手続きを頑張る、という目標では「頑張る」ことが抽象的で評価にくい。

● 成果が測定可能であること
達成度合いが客観的に評価できると、成果が目に見えてモチベーションが維持しやすい。例えば、

● 達成すべき期限を設けること
目標達成の期限を必ず設けること。期限がないと先延ばしにしがちになる。最初は



定めて取り組んでいくと良い。

目標は掲げるだけではなく、サンプルのような目標管理シート等を用いて進捗を可視化し、上司によって適切に管理・サポートすることが求められる。評価は

まず、目標設定で一番大切なことは、それを行なうメンバーがこの取り組みに納得をしているかどうかだ。会社や上司から押し付けられたという気持ちがあると、モチベーションも成果も上がらない。

● 内容が具体的であること
抽象的な目標はめざす先、つまり達成させることが何なのか、がぼやけてしまい、取り組みにくい。目標は内容が具体的に、何をめざすのか誰にもはつきりわかるものが良い。例えば、契約手続きを頑張る、という目標では「頑張る」ことが抽象的で評価にくい。

● 成果が測定可能であること
達成度合いが客観的に評価できると、成果が目に見えてモチベーションが維持しやすい。例えば、

● 達成すべき期限を設けること
目標達成の期限を必ず設けること。期限がないと先延ばしにしがちになる。最初は

● 理想と現実を比較する

理想としてできるようにしたい業務や、あったら良いスキルが現状ではできていない、足りない、あるいは苦手といった、理想と現実のギャップを探す。そこから改善すべき点を目標として設定する。

目標管理シート				
評価日: 7月15日 8月15日 9月16日				
氏名:		評価日時点達成度		
業務目標		達成期日	本人評価	上司評価
No.1				
No.2				
No.3				
No.1				
No.2				
No.3				

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで!





FC 加盟店募集

充実した研修制度・サポート体制
負担の少ない加盟料
全国チェーンの認知度

アップルオートネットワーク株式会社
お問合わせ FC開発事業部
☎03-3516-0731

https://www.applenet.co.jp/

車買取・販売 アップル

オリコン顧客満足度調査
2024年 オリコン顧客満足度調査 車買取会社 初めての買取店 第1位

No.1

1位 オリコン 顧客満足度



日本最大級の中古車流通ネットワークサービス

中古車の仕入・売却・小売販売のことなら

AS NET

エーエス・ネット®

新規会員募集中



掲載台数年間 1,200 万台
80,000 会員様が利用中

入会金 月会費 **無料**

AS NET サービス紹介

動画で分かりやすい!

仕入れ

17 万台以上出品中
全国 147 会場と提携!

- 共有在庫を業販価格で購入 (ワンプライス)
- 全国のオークションからセリで落札できる!

詳しくはコチラ!



売却

ASNET が下取り車・在庫車の売却ルートに!

- 共有在庫へ業販価格で出品 (ワンプライス)
- オークションの会員でなくてもオークションに出品できる!

詳しくはコチラ!



小売サポート

お客様との小売商談ツール!

- 店頭在庫がなくても車の販売ができる!
- お客様とのリモート商談がアプリで可能に!

詳しくはコチラ!



株式会社

オートサーバー

お問い合わせ・資料請求は

☎ 03-6855-5500

入会金・月会費 無料 会員募集中 詳しくはコチラ▶

https://www.autoserver.co.jp

オートサーバー

検索





有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで！



本紙3面の3つのグラフを同時に眺めて欲しい。グラフ毎に考察をお伝えしたが、3つのグラフを見ると

考察まとめ

今回の必殺相場人では、その3つの要素を踏まえてまとめた考察と、今後の相場について気になる部分があるのでお伝えしていく。

トップ記事で、コロナパンデミックから5年後の現在の状況を、新車輸出／国内登録、AA落札価格・成約率、輸出台数とFOB価格、3つのグラフとその考察をお伝えした。

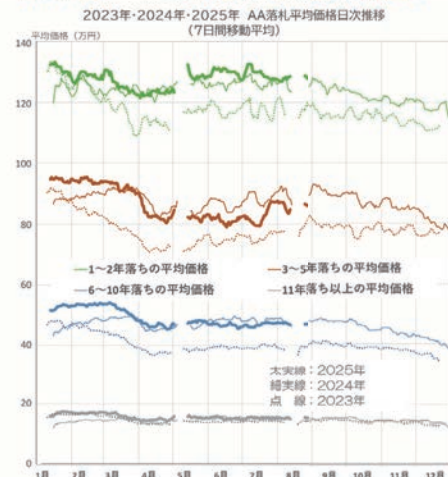
トップ記事考察まとめ

《3面からの続き》

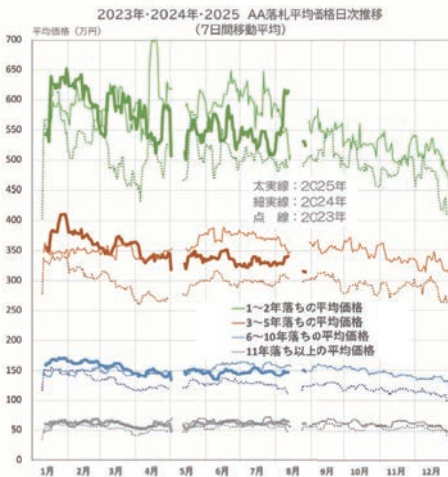
国産車 AA落札平均価格 日々推移



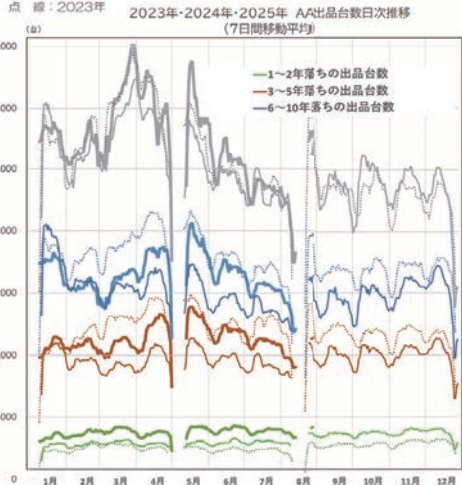
軽自動車 AA落札平均価格 日々推移



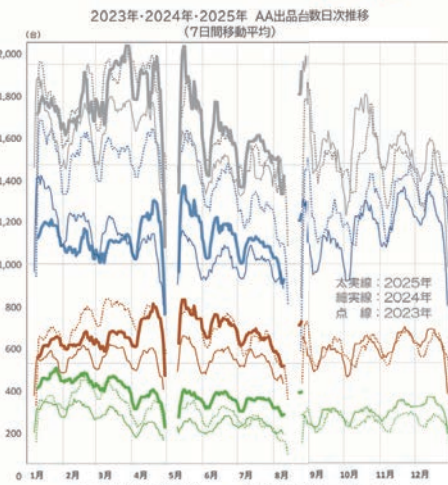
輸入車 AA落札平均価格 日々推移



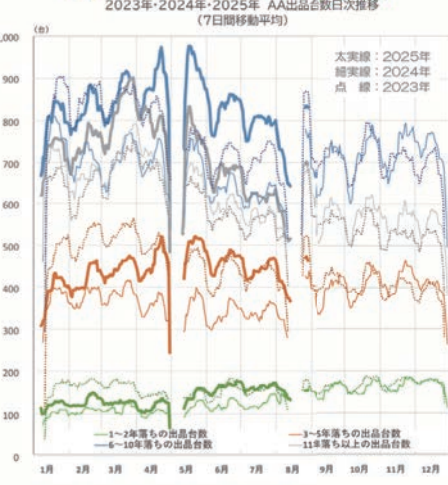
国産車 AA出品台数 日々推移



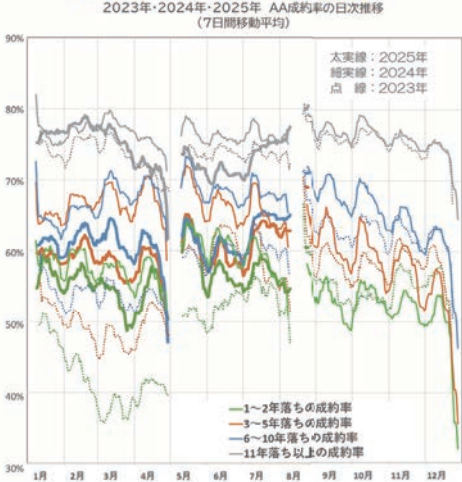
軽自動車 AA出品台数 日々推移



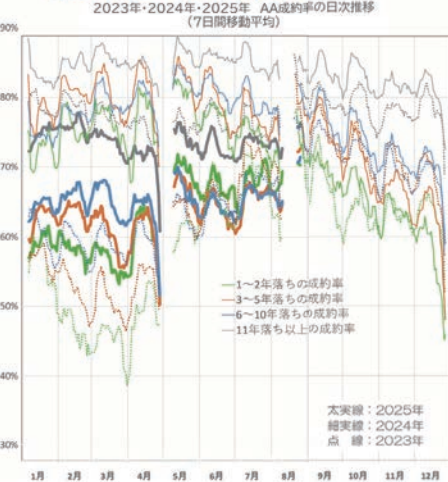
輸入車 AA出品台数 日々推移



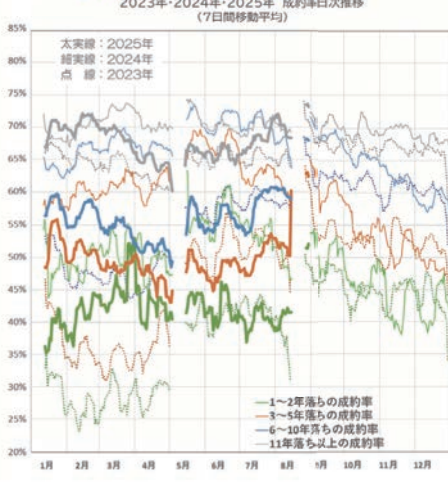
国産車 AA成約率 日々推移



軽自動車 AA成約率 日々推移



輸入車 AA成約率 日々推移



Excellence
for you

大好評!!

過去1年以上オークション出品歴のない車両が多数出品! 2つのEX、魅力の成約率!!

売切りEX & トレタマEX

株式会社JU岐阜羽島オートオークション

〒501-6330 岐阜県羽島市堀津町2211番地

tel 058-398-5100(代) fax 058-398-5109

<http://www.i-gforce.co.jp>