

無料版

10月号



毎月1日発行

第 150 号 定価 850 円 (税込み 935 円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場 3-23-3 ORビル 6 階
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

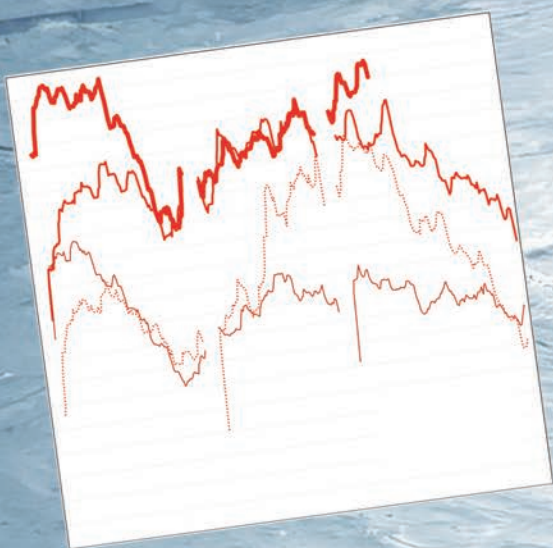
購読・広告のお申し込みは

☎ 03-3371-9340

発行所 (株) ユーストカー (株) ユーストカードットコム

高騰相場は

まだまだつづく



今こそ

相場に刮目せよ

続く高騰相場
実は最高価格

中古車相場が高騰して
いると言われて久しい。
その中古車相場を語るに
は、単なる価格の高さだ
けではなく、背景にある
大きな流れを知る必要が
ある。

最近「相場が高い」と
いう声の数は以前より
少なくなった気がする。
これは相場が実際に落ち
着いたからではなく、高
騰に慣れてしまったこと
による「感覚の麻痺」と
いえるだろう。

高値が常態化すること
で、高騰相場の異常さに
気づきにくくなってし
まったのだ。

今号ではその「麻痺」
から目を覚ますべく、高
騰相場を解剖し、今まで
と違う高騰相場の形に
なっていることをお伝え
していく。中古車ビジネ
スを安定経営させていく
には、その麻痺から目を
覚まし、改めて現在の相
場を冷静に判断する必要
がある。

今回はここ最近の高騰
相場の背景を「大きな流
れ」とともに掘り下げて
いく。

体感が違う
現在の「過去最高値」

図1 (4年分の全体平均
《2面へつづく》

軽自動車の輸出が急増！その理由とは？

《9面・検査の匠ノートオーラ》 正面からの衝撃で重要なチェックポイント

中古車仕入れは



Web i-Auc



年間**500**万台が出品される全国**113**のオークション会場と、
常時**10**万台が掲載される共有在庫から仕入れができます！



業界最多の83会場と
リアル接続！



オークションの
下見・商談は
お電話で受付OK！



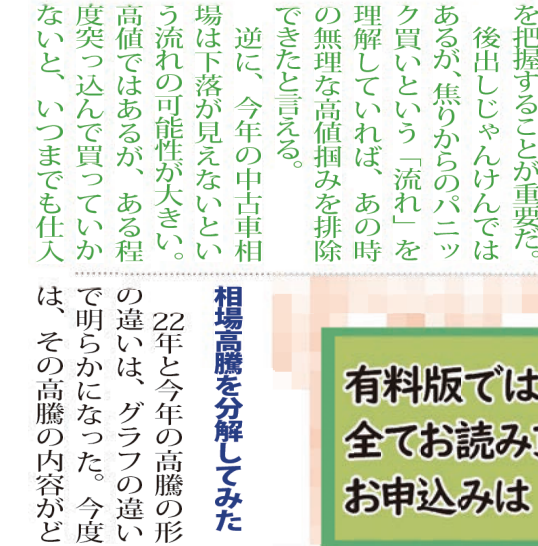
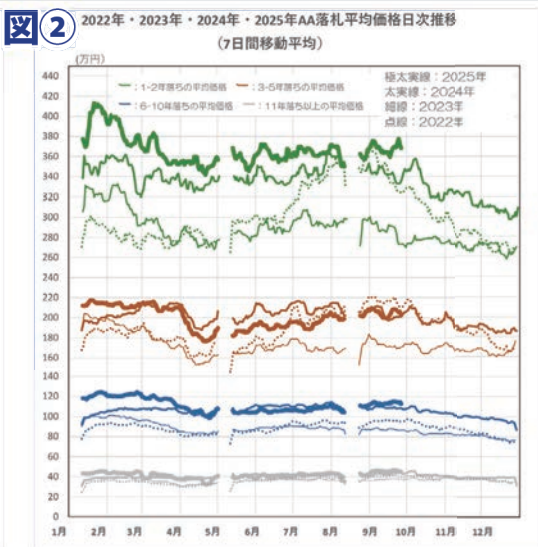
株式会社 **アイオーク**

〒102-0075 東京都千代田区三番町8-1
TEL.03-3512-6123

新規会員募集中！
入会資料請求はWEBサイトまたはお電話で受付OK！

<https://www.iauc.co.jp>
またはQRコードから
アクセス





A価格グラフ)を見てほしい。今まで3年分のグラフを掲載してきたが、今回は4年分のグラフを作ってみた。

いうまでもなく「異常な高騰相場」と、ほとんどの関係者が口にしたのが2022年の夏だ(点線)。22年の8月中旬から下旬にピークを迎え、その後相場が急落していったが、ピークに向かって駆け上がる相場は「パニック買い」の様相も垣間見えた。

一目で分かるように、その時のピークよりも現在の相場は高い位置にあるのがわかる。24年の時

点で、すでに22年を上回っていたが、去年は22年の夏のように「異常に高い」「暴騰」という感覚ではなかっただろう。

以前お伝えしたが、「高い」と感じるのはその値位置ではなく、相場上昇のモメンタム(勢い)があるかどうかによる。22年の時の相場の駆け上りは半端なかった。それが「異常に高い」「どうなっているんだ」という不安感と呼び起こしていた。

い一巡や、高騰し続ける焦りからの売り方の踏み上げ(買い戻し)で、ピークを迎えたりするものだった。この時期に指値した下取りダマや、仕入れたタマが不良在庫になった向きも多いと聞く。いくらの損失になったのだろうか。この損失を避けるためにも「大きな流れ」を理解して、「今」その流れのどこににいるのかを理解して、商売をしなければいけないのである。

しかし今年は、年初から22年よりかなり高い水準で始まり、直近ではさらに一段高となっている。これは22年のような焦りによる買いではなく、「高直前」には「パニック買い」とも言える動きが見られ、異常な高騰に焦つて、高値落札する様子が結果として、販売できず冷静さを取り戻した市場は、一転して下落に転じた。肌感覚としては22年の相場の方が「異常に高い」と感じたが、24年と今年の相場は「高い」と認識されつつも、トーンはやや落ち着いている。

このように、相場上昇の勢いだけで高騰と判断するのは危険である。ずっと高値張り付きの24年からの方が、相場は高騰し続けているのだ。冷静にグラフを読み解き、実態を把握することが重要だ。後出しじゃんけんではあるが、焦りからのパニック買いという「流れ」を理解していれば、あの時の無理な高値掴みを排除できたと言える。

逆、今年の中古車相場は下落が見えないという流れの可能性が大きい。高値ではあるが、ある程度突っ込んで買っていないと、いつまでも仕入れられない。

22年と今年の高騰の形の違いは、グラフの違いで明らかになった。今度、その高騰の内容がどう

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!

図③と図⑥ 年落ち別に分けてみた 22年と25年比較

太線が今年25年、点線が22年のAA落札平均のグラフだ。

年落ち別にグラフが4年分だと見にくいので、22年と今年のみを抽出し、年式別に分けてグラフを作成した。

さらに価格のスケールを変えて、値動きをより分かりやすいようにした。これによって、また別な景色が見えてくる。

考察3でお伝えした変化がより分かりやすいと思う。22年の「異常に高い」と感じたバックボーンが良くわかる。

考察4、22年は新車需要の代替え需要がメイン

8月額わずか
8,000円

2025年8月新登場!
最先端のクラウド自動車整備システムに乗り換えよう!

Quicar
クラウド車検整備請求システム

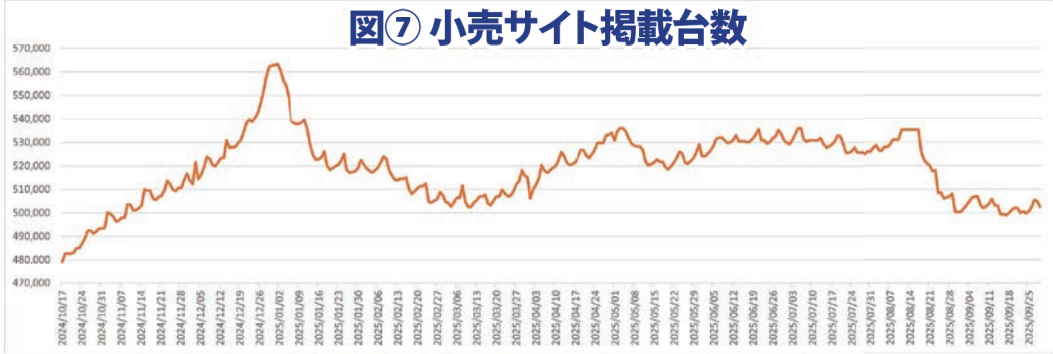
なら「安価」で使いやすく、
顧客管理・入出庫管理もこれひとつ

Quicar
クラウド車検整備請求システム

詳しくはお気軽にお問い合わせください。03-5544-9106

株式会社ファブリカコミュニケーションズ
カーソリューション事業部

図⑦ 小売サイト掲載台数



考察5. 今年の高騰の形

《24 面へつづく》

考察6.

「大きな流れ」とは逆に、マクロの視点で相場を見てみよう。高騰相場を演出している個別車種を取り上げる。

今回、グラフで紹介したのはほんの一部に過ぎない。数多くの車種が高騰の要因を作っている。グラフとともに解説を記したので、見ていただければと思う。

個別車種で見る高騰

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03 (3371) 9340まで！



ノア ZRR80G



ノア（型式：ZRR80G）は、7人乗りの広い室内空間を備え、商用・自家用の両面で高い汎用性を持つ車両として、タンザニア市場において安定した需要がある。

とくに、ダルエスサラーム港を経由した再輸出ルートが確立されており、ウガンダ、ルワンダ、ザンビアなど周辺国への流通も盛んであることから、単一国にとどまらない広域的な需要が見込まれる。タンザニアでは7月に新年度が始まるため、予算執行のタイミングに合わせて需要が増加する傾向があり、加えて年末には商用車の輸出が活発化することから、年間を通じて安定した取引が期待される。

エスクァイアHV ZWR80G



バン格拉デシュ市場では、メッキパーツやエアロパーツなどの派手な外装が好まれる傾向があり、エアロ付き車両は高値で取引されることが多い。7月に新年度（会計年度）が始まる同国では、政府予算の執行や輸出統計、海外出稼ぎ労働者からの郷里送金など、主要な経済指標がこのサイクルで管理されており、企業活動や輸出業者の動きにも直接的な影響を与えている。さらに、2020年のコロナ禍による新車生産の減少により、現在、市場に出回る5年落ち車両の供給が限られており、希少性の高さが価格形成にも反映されている。

レガシイアウトバック BT5



1.8Lターボエンジンと4WDを搭載したBT5型は、ロシア市場において高い人気を誇る車種であり、令和3年に発売された新しい型であることから、流通台数が少なく希少性が高い。2021～2022年のコロナ禍により、新車供給が滞った影響で中古市場への流通も限られ、相場にも影響を与えている。輸出ルートとしてはジョージア、アゼルバイジャン、UAEなどの第三国を経由したルートが安定しており、これらの国を通じて日本車が継続的に輸入されている。内装に関しては、黒革よりもキャメル革（タン革）の方が高値で評価される傾向があり、加えて走行距離が少ない車両であれば、さらに価値が高まる。

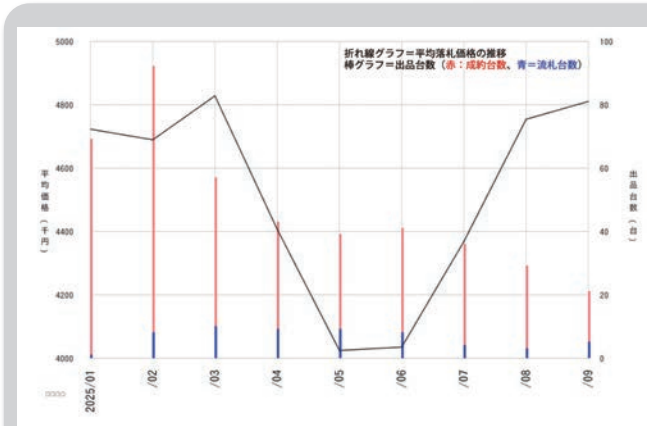
USS Used car System Solutions

10月24日(金)

埼玉会場創業



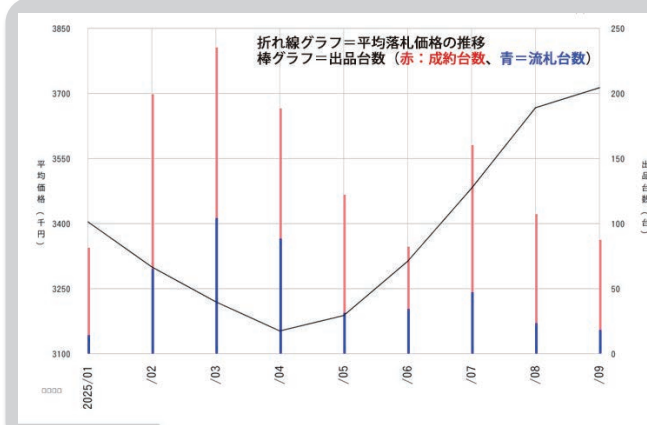
記念



パキスタンでは、税制上の優遇措置と登録コストのバランスを考慮すると、5 年落ちの中古車が最もコストパフォーマンスに優れているとされる。現地の登録制度では年式による課税差が大きく、5 年落ちは減価償却の進行と、再販価値のバランスが取れた『狙い目』の年式となっている。同国では 7 月に新会計年度が始まり、政府予算の執行が本格化する。これに伴い、公共機関や企業による車両調達が活発化し、輸出業者にとっては販売機会が増えるタイミングとなる。加えて、昨年まで続いていた一部の輸入制限が今年に入って緩和されたことで、輸出台数は回復傾向にある。さらに、排ガス規制や年式制限の見直しが進み、とくに日本車に対する需要が再び高まっている。パキスタン国内では通関業務の電子化が進み、従来の遅延リスクが大幅に低減された。これにより、輸出貨のリードタイムが短縮され、業務の安定性と予測可能性が向上している。



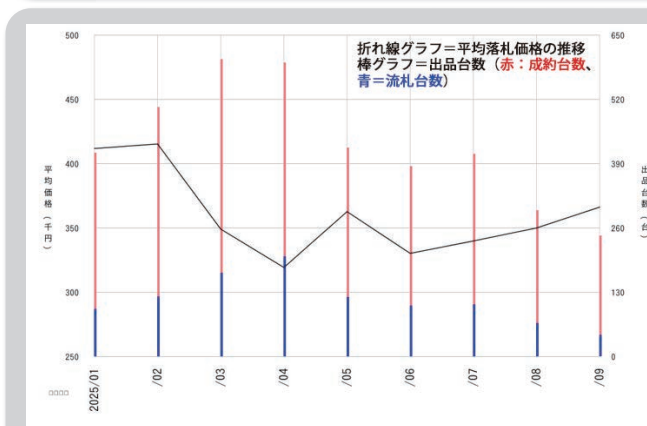
ランドクルーザープラド
TRJ150W



今年 5 月にマイナーチェンジ (MC) が実施されたカローラクロスハイブリッドは、現行モデルの受注停止により、需要に対して供給が追いつかず、流通バランスが崩れている。MC 前後で価格差が生じており、後期モデル (グリルデザイン的大幅な変更が識別ポイント) の AA 落札価格は、新車価格を大きく上回っている。通常、バングラデシュ市場では 5 年落ちの日本の中古車が主流だが、このカローラクロスにおいて、当年物の輸入台数が非常に多く、新しい年式の車両が現地に輸出されている。

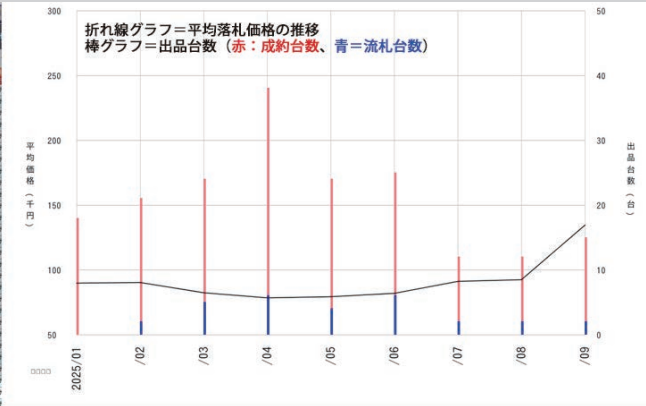


カローラクロスHV
ZVG13



エクストレイル
T31 系

低年式車種も相場が上昇してきている。日産には失礼だが、あの「ラフェスタ」さえも高騰してきているのだ。「あの」の意味はここでは割愛したい。理解いただけたと思う。やはりアフリ力向けに変わっているようだ。解体車も今後なくなっていくのだろうか。



ラフェスタ
B30

第64回

オータムリレーオークション

目標台数 15,310 台

START

令和7年度 JUU 関連協

JUU 栃木

10月3日(金)

いち会!! JUU 関連協オータムリレー & チャリティー AA

セレモニースタート 10:45

セリスタート 11:00

JUU 東京

10月6日(月)

新会場 17 周年記念・JUU 関連協リレー・青年部協賛 AA

セレモニースタート 9:30

セリスタート 10:00

JUU 茨城

10月8日(水)

JUU 関連協リレー-8 関連協青年部協賛 & 青年部会担当

セレモニースタート 10:45

セリスタート 11:00

JUU 千葉

10月10日(金)

関連協 オータムリレー AA

セレモニースタート 10:45

セリスタート 11:00

JUU 神奈川

10月16日(木)

関連協オータムリレー・ディーラー協賛 AA

セレモニースタート 10:40

セリスタート 11:00

JUU 群馬

10月16日(木)

関連協オータムリレー・青年部 OB 会協賛全支部合同記念

セレモニースタート 10:50

セリスタート 11:00

アライ小山

10月16日(木)

開場 38 周年記念 & JUU 関連協オータムリレーオークション

セレモニースタート 9:50

セリスタート 10:00

JUU 新潟

10月17日(金)

関連協青年部会協賛・関連協オータムリレー・青年部会担当記念 BIG AA

セレモニースタート 9:30

セリスタート 10:00

JUU 埼玉

10月21日(火)

JUU 関連協オータムリレー-8 JUU 埼玉会館 27 周年記念 AA

セレモニースタート 9:50

セリスタート 10:00

アライベイスaid

10月24日(金)

JUU 関連協オータムリレー記念 A

セレモニースタート 9:50

セリスタート 10:00

JUU 山梨

10月25日(土)

JUU 関連協協賛 オータムリレー AA

セレモニースタート 10:50

セリスタート 11:00

JUU 長野

10月28日(火)

JUU 関連協 オータムリレーオークション

セレモニースタート 11:15

セリスタート 11:30

GOAL

カタログギフト

全会場 54 点

魚沼産こしひかり

全会場 190 点

お問い合わせ先

● JUU 東京 / ☎048 (990) 8611 ● JUU 埼玉 / ☎048 (798) 2111 ● JUU 神奈川 / ☎0465 (37) 3751 ● JUU 千葉 / ☎043 (257) 5257 ● JUU 茨城 / ☎0299 (48) 1833 ● JUU 栃木 / ☎028 (648) 1181 ● JUU 群馬 / ☎027 (350) 1200 ● JUU 長野 / ☎0263 (58) 3700 ● JUU 新潟 / ☎025 (362) 6666 ● JUU 山梨 / ☎055 (279) 2552 ● アライ AA ベイスaid / ☎044 (288) 7788 ● アライ AA 小山 / ☎0285 (45) 1555

muryo.indd 4

2025/09/29 20:03:56



東西海運株式会社
代表取締役社長 仲宗根大紀氏

「中古車輸送業界の現状は」
物流業界における働き方改革関連法施行に伴う2024年問題によって、ドライバーの労働時間が限られ、輸送できるキャパシティも減っている。しかし、中古車輸送の需要自体は堅調で、各社が負担を抱えながらも対応している。

「このしわ寄せは納期に影響し、以前よりも時間が掛かっているのが現状だ」

「そんな中で東西海運の強みとは」
「当社は自社で積載車を保有しない珍しい輸送会社だ。その代わり北海道から沖縄ま

自動車輸送大手の東西海運は、このほど初めて売上200億円を突破した。メーカー系を除く中古車輸送ではトップを走り、いま最も勢いのある企業のひとつだ。その新社長に、仲宗根大紀氏が7月1日付で就任した。役員のなかでは最も社歴が浅く、52歳のニューリーダーが何を考え、どのように舵取りしていくのか。仲宗根新社長の内面にクローズアップした。

「選ばれる物流パートナーに」

MONTHLY INTERVIEW

で、地場に密着した300社の協力会社と手を携え、43年間に渡り共存共栄の精神でやってきた。こうして築いてきた日本最大のネットワークが当社の強みであり、全国どこへでも運べる体制を実現している」

「まず取り組みたいことは」

「私は、この協力会社との絆をもっと強めていきたいと思っている。それが結果的に、お客様の満足度向上に結びつくからだ。現在、協力会社に対しては、積載車のリースをはじめ、共同購買によって価格を下げた軽油の提供など、出来る限りの支援に取り組んでいる。この先には、オイルやタイヤなど、輸送会社に必要な物資を安価で卸せるサービスも構想にある」

「中長期的な構想は」

「既存の自動車輸送にとどまらず、自動車関連産業全体を見据えた新たな取り組みを加速していく。主力の自動車輸送を幹とするならば、枝葉の方も拡げていきたい。現在、グループのオルトサポート株式会社で、オークション会場の構内作業や車両輸送の付帯サービスなどを手掛けているが、こういった分野の取り扱いを増やしていく。また、このほど北海道の新千歳空港近隣に新千歳ロジスティクスセンターを開設した。空港利用者向けに駐車場を提供するほか、来春には同地でミニバン専門のレンタカー事業も開始する予定だ」

「その他には」

「もう一つが、一般貨物の輸送だ。当社は陸送の協力会社だけでなく、船会社とも長年に渡り信頼関係を築いてきた。内航船の船枠も多く確保しており、遠方への自動車輸送では優位性の高い納期を提示できている。こうした関係を活かし、一般貨物の輸送を拡大していく。現在、企業向けに沖縄などへ一般雑貨などの輸送を受注しているが、長距離輸送は陸送から海上輸送へのモーターシフトが進んでおり、確実に需要が増えるの見込んでいる」

「最後に目標は」

「私が大切にしている価値観は誠実、謙虚、機敏、努力、

感謝だ。社内および社外との信頼関係を第一に、あらゆる声に耳を傾けながら共に歩んでいきたい。そして、お客様やお取引先様に『選ばれる物流パートナー』になるのが目標だ。持ち前の柔軟な発想とスピード感ある提案で、期待を超えるサービスを提供していきたい」

「プロフィール」

昭和47年12月生まれの52歳。平成16年5月の入社以来、営業からシステム、管理、総務、経理まで、すべての分野を渡り歩く。「幅広い経験で培った全方位視野が自分の強み」と話す。

TOZAI Marine transportation of the car

大切なお車運びます!! <http://www.touzaiikaiun.jp>

東西海運株式会社 本社/〒135-0016 東京都江東区東陽4-1-7 佐藤ダイヤビルディング 7F
TEL: 03-6458-4633 (代) FAX: 03-6458-7592

札幌支店	札幌市清田区平岡3条3-30-7 MESSEビル2F TEL: 011-887-1031 (代)	大阪支店	大阪市住之江区新北島1-2-1 オスカードリーム4F TEL: 06-6685-1031 (代)
仙台支店	仙台市若林区六丁目字南97-3 東インター斎喜ビル 1F-D号室 TEL: 022-349-8340 (代)	福岡支店	福岡市東区香椎照葉3-2-1 シーマークビル2F-B TEL: 092-674-1031 (代)
北関東営業所	群馬県伊勢崎市三和町1495-1 TEL: 0270-27-5005 (代)	宮崎営業所	宮崎市広島2-5-16 興亜宮崎ビル2F TEL: 0985-35-2948 (代)
名古屋支店	名古屋市中村区太閤1-20-13 秀幸ビル3F TEL: 052-451-1031 (代)	沖縄支店	那覇市銘苅3-22-33 R8ビル302号 TEL: 098-869-1031 (代)

TAA **LEXUS**

TAAだからできる高品質・高成約率
レクサスコーナー 全会場実施中

トヨタ・オート・オークション インターネットサービス TC-web 詳しくはHPへ <https://taacaa.jp/>

北海道会場	0123-28-8700	東北会場	024-963-0388	宮崎サテライト会場	022-706-2670	関東会場	043-246-5211
東京サテライト会場	0480-77-7391	北関東会場	027-257-0813	横浜会場	045-628-6000	中部会場	059-366-2810
静岡サテライト会場	0538-77-2060	近畿サテライト会場	076-205-0370	近畿会場	072-826-3486	滋賀サテライト会場	077-507-1159
兵庫会場	0798-44-3201	広島会場	082-437-2600	四国会場	0875-56-2400	鹿児島サテライト会場	099-904-3297
九州会場	0942-41-2266	南九州会場	0995-64-1511				

ホンダオートオークション6会場合同

沖縄ヤード開設記念 & 秋の収穫祭AA

2025年10月20日(月)
AM10:30スタート

▼ 沖縄ヤード出品車またはH@Live落札1台以上賞 ▼

ご落札いただいた会員様へ「首里城最中」をお贈りします。

OKINAWA the RYUKYU オリジナル 首里城最中

1950年創業の老舗和菓子店「あわ家惣兵衛」と
沖縄の「樂園百貨店」がコラボレーションした最中菓子です。



プレゼント対象 (ホンダAA正会員様のみ・落札1台以上で進呈)

- ①沖縄ヤード出品車落札店 (落札区分は問いません)
- ②H@Live落札店

※1法人につき1点とさせていただきます。

- 写真はイメージです。実物とは異なる場合がございます。
- 詳しくは会場スタッフまでお問い合わせください。

新規会員登録
募集中!!



ホンダオートオークション

<https://www.honda-uc.com/auction/>

北海道会場 TEL 0123-28-8609

東京会場 TEL 042-540-8609

関西会場 TEL 078-391-8609

仙台会場 TEL 0223-25-8609

名古屋会場 TEL 052-603-8609

九州会場 TEL 0942-52-8609

毎週月曜日開催 AM10:30 スタート

H@Live
Honda Internet Auction
ホンダイインターネットオークション【ハットライブ】



そこが知りたい

中古車輸出

Vol.149

レポート

NPO 法人 自動車流通市場研究所 理事長 中尾聡

資料①2025 年 (1 月～7 月累計実績)
中古軽乗用車輸出台数実績

輸出台数	前年同期台数	増減比	
64,946台	46,207台	40.6%	
全輸出台数	シェア (前年)	FOB価 (前年)	仕向国 (前年)
854,128台	7.6% (5.9%)	567千円 (394千円)	94ヶ国 (90ヶ国)

出所：財務省貿易統計
※上記実績に軽バンは含まれるが軽トラックは含まれない

資料②2025 年 (1 月～7 月累計実績)
中古軽乗用車輸出台数仕向国トップ 10

順位	国名	輸出台数	前年同期 増減比	FOB価格
1位	アラブ首長国連邦	14,178台	26.3%	137千円
2位	スリランカ	10,845台	前年0台	1352千円
3位	パキスタン	10,004台	37.2%	761千円
4位	ロシア	8,839台	-1.3%	616千円
5位	フィリピン	6,605台	-10.6%	148千円
6位	ケニア	3,750台	27.2%	369千円
7位	ナイジェリア	2,275台	172.5%	138千円
8位	タンザニア	1,317台	162.4%	212千円
9位	アメリカ合衆国	862台	-7.4%	538千円
10位	ドミニカ共和国	795台	-44.6%	408千円

出所：財務省貿易統計

資料③主要仕向国に輸出されている中古軽乗用車
(バンは含む、トラックは含まず)

仕向国	車名	型式	年式	グレード
アラブ首長国連邦	ジムニー	JB64W	2020年	
	ハイゼットカーゴ	S331V	2019年	デラックス
	エククロス	B37W	2022年	G
ロシア	N-WGNカスタム	JH1	2014年	Gターボパッケージ
	ジムニー	JB23W	2012年	クロスアドベンチャー
	ミライース	LA350S	2021年	X-SA3
	N-WGN	JH1	2014年	G
	デイズ	B43W	2021年	X
スリランカ	ミライース	LA350S	2023年	XJミッドSA3
	ワゴンR	MH85S	2023年	FX
	ワゴンRカスタムZ	MH95S	2024-25年	ハイブリッドZX
	ワゴ	LA900S	2023-24年	G
	デイズ	B44W	2024年	ハイウェイスターX
	ハイウェイスター			
パキスタン	ミライース	LA350S	2022年	L-SA3_10 th アニバーサリーエディション
	アルトSD	HA97S	2022年	ハイブリッドX
	エブリバン	DA17V	2020年	4WD_PA
	バスター	MR92S	2023年	4WD_JスタイルZ
	ワゴンR	MH85S	2024年	FX

出所：株式会社ユーストカードットコム

資料④中古軽トラックが含まれている
商用車の輸出統計 2025 年 1 月～7 月累計実績

該当車種	輸出台数	前年同期台数	増減比
<=2.0L車種<=5tガソリントラック	60,078台	54,629台	10%
<=2.0L車種<=5tディーゼルトラック	4,608台	4,704台	▲2%

出所：財務省貿易統計 ※当該車種には軽トラックが含まれている。
ガソリン車には多く含まれているが、ディーゼル車は極めて少ない。

際立つ中古軽自動車需要
なぜ世界が求めるのか!?

近年、多くの国で、日本の中古軽自動車の需要が高まっている。以前からパキスタンにアルトやミラ、ワゴンRが、また北米を中心に経年式の軽トラックが輸出されていたが、このところその勢いが際立っている。今年に関して言えばスリランカの需要が一気に押し上げているが、それを除いても確実に上昇している。今回は「なぜ今、世界から日本の中古軽自動車が求められているのか」をレポートしてみた。

7月時点で10万台突破
シェアも10%超え！

財務省貿易統計の発表によれば、今年1月から7月までの中古車輸出台数(85万4128台)のうち、軽トラックを除く軽乗用車(バン含む)は前年同期比40.6%増の6万4946台となった。そして仕向国数は実に94カ国と、多くの国に輸出されている。

今年一気に拡大した要因としては、5年振りに輸入が解禁されたスリランカの需要が大きい。同国だけで、7月までにすでに1万台を超える軽乗用車が輸出。FOB価格も、高年式が中心であることから軽であっても135万2000円と高額で全体を押し上げている。

実は、このスリランカの傾向が近年の軽乗用車の需要の高まりを物語っている。それはどういふことか言えば、本来、スリランカの末端市場で人気が高い車種は、ヴェゼルHVやライズ、またライズHV、ヤリス、ヤリスクロスHVといった小型乗用車。しかし、これらの車種は他国でも人気があることから、中古車市場で

は相場が高騰し、なかなか仕入れが難しい。

その点、日本の中古車市場には軽自動車が存在し、相場は決して安くはないが小型乗用に比べれば値ごろ感があり、流通量が多い。さらに最近の軽自動車は、従来のデザイン性や燃費性能の高さに加え、荷室が広くなり、性能面でも小型車との差が縮まっているなど、十分、需要を満たしている。そういふことから、小型車の代替えとして輸出されている。

こうした傾向は、スリランカだけでなく多くの国に共通し、国によっては関税も安いことや、また中古車輸出には重要な補修部品の供給も充実していることから、軽自動車の人気が高まっているのだ。

ところで、これまで記述してきたのはバンを含む軽乗用車のことで、これには軽トラックが含まれていない。貿易統計では、軽トラは資料④に記載した「H12・OL、車種V115tトラック」の商用車として分類されている。これには、ハイ

エーストラックやボンゴトラックなど小型トラックも入るので、軽トラがどれほど輸出されているかは定かではない。

ただ、ガソリントラック6万台のうち、8割以上5万台前後は軽トラが占めているのではないかと考えられている(ディーゼルトラックには、軽トラはほぼないと推定)。

とするならば、軽トラも含めた中古軽自動車の輸出台数は、7月の時点で優に10万台、シェアも10%を遥かに超えているというのが、驚きの事実である。

アフリカ経済発展に貢献

中古軽自動車輸出の近年の傾向として、もうひとつ特筆すべき点がある。それは、アフリカ地域への需要拡大だ。

前述したように、今年はスリランカが中古軽自動車の輸出を押し上げているが、同国を除いたとしても、7月時点で5万4101台が輸出され、前年同期比では17.1%増となっている。この増加分は、資料②のトップ10を見ても分かる通

り、最終仕向国がアフリカ各国への中継国である1位のアラブ首長国連邦と6位のケニア、7位のナイジェリア、8位のタンザニアといったアフリカ勢が占めている。

他の地域に輸出されている中古軽自動車とは違い、アフリカ地域の特徴としては、圧倒的に軽バンが多く、商用として使われている点だ。

この連載でも、コンゴ民主共和国で経年式のエブリイバンが乗合バスとして活躍していることを伝えたが、まさに今、アフリカの多くの国で日本の経年式の軽バンが、バスやタクシーとしての需要が高まっていて、アフリカ経済の発展に貢献しているのである。

また現在、ケニアを中心として、アフリカ地域全体に普及しつつあるのがマイクロファイナンス(小口融資)の仕組みを活用して、日本の中古車で若者をタクシーや宅配の事業でスタートアップさせる取り組みがある。

この対象となる車両は軽自動車に限った話ではないが、日本の中古車との相性が極めて良く、今後さらなる拡大が見込める。また軽トラについても、元々は米国で90年頃に牧場主が馬の代用として輸入したのが始まりと言われているが、小型ながら馬30頭分のパワーがあり、さらに多用途に使用が可能で重宝がられ、今やアフリカ含め世界各地に輸出されるようになった。

以上のように、品質が高く使い勝手の良い日本の中古軽自動車は、今回紹介したスリランカやアフリカだけでなく、世界各国で需要が高まっていくだろう。軽自動車の規格に収まる海外の車は、存在することはするが、かなり少ないため、競合することもない。供給面でも、毎年軽自動車の新車が150万台以上販売され、保有台数は今年6月時点で3426万3843台にも上る。どれだけ需要が拡大しようとも、十分賄える量を備えている。こうしたことから、中古軽自動車の輸出には大いに期待が膨らむ。

MIRIVE 大阪



2025年10月の開催スケジュール

10/2 通常AA	◆出品賞
10/9 MAA関西三菱ジョイント& MIRIVE大阪会場誕生6周年記念AA	★全コーナー流札時出品料無料! ●お取引1台・3台・5台・10台・20台・30台・50台賞
10/16 通常AA	◆出品賞
10/23 通常AA	◆出品賞
10/30 開催回数2000回記念AA	◆出品賞 ★全コーナー流札時出品料1,000円! ※大型車は通常手数料となります

株式会社MIRIVE 大阪会場
〒580-0003 大阪府松原市一津屋 2-10-7

TEL : 072-330-2200

MIRIVE WEBサイトから
Mライブで埼玉・大阪・愛知の車が見えます。

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会好評受付中!
申込みはWEB からかんたん手続き!

www.mirive.co.jp




中部会場
 Challenge Advance Assist

秋

フェス

AA

秋フェス
PART 1

10/1 水

**出品または落札1台以上賞
選べるラーメンセット**
 (4食入/1セット)





SUGAKIYA
ラーメン

台湾
ラーメン

八丁味噌
煮込うどん

秋フェス
PART 2

10/15 水

**出品または落札1台以上賞
選べるRAMEN CLUB**

お好みの味を
1種類
選べます!

ガリッとジュワッ
と、口の中でスー
プが広がる新感
覚のラーメンス
ナックです。





東京醤油

札幌みそ

豚脂醤油

※賞品はAA当日、来場者のみ対象となります。※掲載画像はイメージです。

10月AA

開催スケジュール

10月1日(水) 1807回

秋フェスAA
PART 1

1808回

10月8日(水)

レギュラーAA

10月15日(水) 1809回

秋フェスAA
PART 2

1810回

10月22日(水)

レギュラーAA

1811回

10月29日(水)

レギュラーAA



株式会社 シーイーイー 中部会場
 〒473-0907 愛知県豊田市竜神町東名32番地

毎週水曜日開催
START AM10:00

CAA HP <https://caanet.jp/>
 TC-webΣ HP <https://taacaa.jp/>
 TEL 0565-29-1100 FAX 0565-29-0700



シグマ輸送センター TEL 0120-250-852

【TC-webΣ】サポートセンター TEL 03-6757-7800

第144回

検査の匠が教える中古車判定塾

査定検査に役立つ! 人気モデル『解体新書』105

『ノートオーラ (13系)』

ひとつのモデルをフォーカスして、注意すべきポイントを紹介するこのコーナー。今回は、日産のコンパクトカー『ノートオーラ (13系)』を取り上げます。

レポート | 株式会社 ジャッジメント



■ 3週間で1万台の受注を達成

車名が示す通り、13系ノートの上位モデルとして2021年6月に登場。この年のグッドデザイン賞や日本カーオブザイヤーを受賞するなど、華々しいデビューを飾っています。

販売から4年が経過していることから、査定案件も徐々に増えており、比例して修復歴車の遭遇率も上昇しています。

■ プラットフォームはルノー・三菱自と共同開発

ノートオーラは、FFベースの【CMF-Bプラットフォーム】を採用。ベース車のノートはもちろん、キックスやルノーキャプチャー等、多くのモデルと共有されています。

ラジエーターコアサポートはボルト装着、フロントエリアの修復歴チェックは主に【4つのポイント(左右フロントインサイドパネル、およびフロントサイドメンバーの先端部分)】を中心に進めていきましょう(画像①)。

■ フロントエリア攻略法

骨格部位の状態チェックの前に、注目したいのが【ヘッドライトユニットの製造日ラベル】。実は、先月紹介したトヨタ・ヴォクシーと同じ【市光工業】製を採用。こちらのメーカーが製造したヘッドライトユニットであれば、こうしたラベルが貼られています(画像②赤丸)。

車検証に記載された初度登録年月と比較し、製造年月日の方が新しい場合には、ヘッドライトが交換されている証拠となります。ただ、交換される要因は事故による損傷とは限りませんので、外板状態と総合的に判断するようにします。

■ 先端部の独特な形状に要注意!

フロントフェンダーに修理跡を発見したら、その取付ステーにも目を向けてみましょう(画像③赤丸)。ノートオーラのフェンダーステーは、打ち抜き穴が開けられた影響で、歪みやすくなっています。打ち抜き穴周辺だけでなく、フロントインサイドパネル上面との溶接部分に不自然な隙間ができていたら要注意です。

さらに、正面からの衝撃波及を想定したチェックポイントとして、フロントサイドメンバー先端部が挙げられます。とくに、ロアサポートと接合するサポートメンバー部分(画像④赤丸)に大きくくぼみ部分(形状の急変部)が設けられています。下部からロアサポートへ衝撃波及した場合、この部分に過大な負荷がかかり歪みやすくなっています。

下部からの衝撃入力、ボンネットのような上部にある外板部位に影響が出ないケースがあります。外板部位に修理跡が無かった場合にでも必ずチェックするようにしましょう。

■ リヤエリア攻略方法

リヤエリアは、荷室側バンパー下側の両方からの確認が可能。画像⑤は、リヤエリアに修理跡が残る車両。リヤフロアとリヤエンドパネルの接合部全体に後塗りシーラントが塗布、正常な状態(画像⑥)と比較しても、不自然な色調が確認できます。

また、バンパー下側からの確認では、リヤバンパーの取付ステー(画像⑦赤丸)

部分に注目しましょう。左右両端間に数か所確認できますが、その役割から、損傷リスクが高い部品として警戒する必要があります。取付位置によっては、リヤフロアまで損傷が波及する恐れがあります。



画像① 4つのポイントを中心に修復歴チェック



左フロントインサイドパネル

画像③ 取付ステー本体が損傷していないか? (画像は新車状態)



リヤフロア

リヤエンドパネル

画像⑤ シーラントの上から塗装がされて不自然に見える (画像は修理された状態)



画像⑦ わずかに見えるバンパーステー (画像は新車状態)

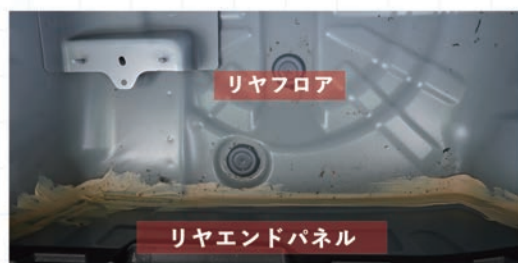


画像② 2023年10月製造のヘッドライトユニット



左フロントサイドメンバー

画像④ このくぼみ部分にシワが発生しやすい (画像は新車状態)



リヤフロア

リヤエンドパネル

画像⑥ シーラントの素材色が確認できるのは新車時の特徴

知っておきたい / インспекション・データ

修復歴遭遇率(弊社検査実績) 7.5%未滿

Check
ノートオーラの
のYouTube動画は
こちらからアクセスできます

■車台番号刻印位置...ダッシュパネル中央に打刻 ■ボンネットオープナー位置...ダッシュボード運転席側下部に設置
■色ナンバー表記位置...右センタービラーに表記 ■OBD2接続端子設置位置...ダッシュボード運転席側下部に設置

勝手に格付け!
査定難易度

B

フロント、リヤエリアともに損傷多発ポイントのチェックがしやすい車両です。修復歴チェックの基本通りに確認すれば見落とす可能性も低く抑えることができます。下部からの損傷も多く見られますので、外板状態に惑わされないようご注意ください。

361020台
ご出品台数賞
エコノミー10コーナー除く

10/15 秋の大感謝祭

お取引! 台賞
ご来場名様限定

赤十字献血カー
タイヤ販売
健活イベント

BAY-OSAKA
MACHINE AA
コーナー

開催日
10/15 AA
10/29 AA

続々売れてます!!

【落札の声】
電音車の補修に便利!!
レンタルも出来る!!

LINE 公式アカウント
最新情報はこちらから

会員様以外の方も
ぜひご登録を!!

配置場所
はどこ?

深夜でも搬出
できる?

LINEで
解決!

今日の駐車場
はどこ?

株式会社バイオーク 〒559-0031 大阪府大阪市住之江区南港東 3-5-30
TEL06-6612-5612 ネットで検索「バイオーク」!



MAA

三菱オートオークション ディーラー 買取車・下取車

良質な三菱車との出会いがある。

三菱自動車販売店が出品するコーナーの三菱オートオークション(MAA)を開催。
高年式の走行僅少車両や展示試乗車、メンテナンスの行き届いたワンオーナー車両、
さらに他メーカー車など多数のディーラー買取車・下取車が出品されています。
ディーラー出品による安心のオークションに奮ってご参加をお待ち申し上げます。



2025年10-12月開催スケジュール

2025年10月

10月 9日(木) MAA関西 MIRIVE大阪
10月17日(金) MAA東北 JU宮城

2025年11月

11月14日(金) MAA九州 JU福岡
11月18日(火) MAA関東 JU埼玉
11月21日(金) MAA東北 JU宮城

2025年12月

12月 4日(木) MAA東海北陸甲信 JU愛知
12月19日(金) MAA東北 JU宮城



UCAR
三菱認定中古車

在庫検索はこちらから
三菱自動車公式中古車サイト
M・Cネット



メイン開催

10.22 WED

パートII

10.29 WED

USS KOBÉ

20th Anniversary

サイン開催

10.22 WED

出品 or 奢れ 1 台分

堂島ロール

Halal also available separately

パートII

10.29 WED

出品 or 奢れ 1 台分

焼きたけいとう 紅天使

しごとの心得

社員教育編

ヤバい！ 忘れてた！
を無くすタスク管理

「頼んでおいた書類はできた？」「あつ！ すみません！ 忙しくて忘れてました……」などという会話をしていたら、タスク管理に取り組もう。もちろん「忘れてた！」を予防するためにも、また業務効率を考えた際にも、タスク管理は有効だ。

タスクとは、行なうべき業務のことだ。その日にやらなければならないことを目に見る形にして、1日の中で効率よく、また、やるべきことを忘れないように管理することをタスク管理という。

タスク管理をするからと、わざわざ高いソフトやツールを導入する必要はない。タスク管理そのものに時間がかかっている本末転倒だ。管理に使うツールはできるだけ簡単に使いこなせるのが良い。

例えば、付箋1枚に1つのタスクを書き込み、優先順位が変わるごとに付箋の並び順を入れ替える、ということから始めても良い。あるいは、見本のようにエクセルやスプレッドシートを使用して、データとして管理する方法もある。では、どのように始めて、管理をしたら良いか、サンプル

優先順位	締切日	締切時間	内 容	かかる時間	かかった時間
1	10/7	12:00	●●様見積作成、店長確認	0.5	1
2	10/7	14:00	▲▲様納車準備、洗車	2	1.75
3	10/7		セール用景品確認	1	1
4	10/7	17:00	目標管理シート 週間アップデート	0.25	0.25
1	10/8	10:00	●●様見積書お届け	2	2
2	10/8	16:00	△△様向け契約書類を揃える	1	1.5
3	10/8		入庫車2台洗車	1.5	1.5
4	10/8		入庫車2台ネット用写真撮影	0.5	0.5
1	10/11	10:00	セール用景品陳列、セール準備	1	
2	10/11	11:00	▲▲様納車書類準備	1	
3	10/11		セールのSNS投稿	0.5	
4	10/11	13:00	秋の大感謝祭セール 受付担当	5	
1	10/12	10:00	秋の大感謝祭セール 景品陳列・準備	1	

ルのエクセルデータ（左）をもとに説明する。

●タスクを見える化する

まずは、タスク（業務）をすべて入力し可視化する。1行に1タスクだ。必ず各タスクには締切日を設けること。締め切り時間があれば、それも入力する。無ければ自分で設定しても良い。内容を書き込み、そ

のタスクを終わらせるのにかかると思われる時間の予測を「かかる時間」に入力する。

●タスクの優先順位づけ

締切日や時間を考慮して、1日の中で行なう優先順位をつけていく。途中でタスクを頼まれたりして増えたら、都度、新しいタスクを入力して再度、優先順位をつけなおす。

タスクが終了したら、優先順位の部分や終わったタスクの行の色を変えるなどして、終わっていないタスクと識別できるようにする。

●時間予測とかかった時間

タスクを入力する際「かかる時間」を入力したが、終わった時に実際にかかった時間を入れる。これを見ると、予測と実際の作業時間の差異が見える。

例えば、黄色で示した2つのタスクは書類に関するタスクで、予測よりも実際は時間がかかっていた。まだ書類に関してはスムーズに準備ができないのか、効率良くできない可能性がある、業務スキルの見直しが必要かもしれない、ということが自他ともにわかる。

タスクの中には、前回部下育成に目標設定は欠かせない！ 目標の立て方と注意点」で取り上げた、目標達成のためのタスクも入れて、タスク管理を一本化しよう。

来客やそのほか業務が日常的にある中で、やるべきことを忘れないための「タスク管理」である。ここに書かれていないことはやらなくて良い、という事ではない。従って、1日のタスク量が目いっぱいになっていては、突発的な業務に対応できない。上司は定期的にタスク管理表を確認し、タスクが締切日までにやり切れていないことが多い場合は、量の問題か、スキルの問題か、良く確認し、必要とあらば社内全体の作業バランスを検討しよう。

近畿

1,000台!

大抽選会!!

人気家電・ギフト券・旅行券

10月11日(土) JU 奈良

中四国

3,600台!

大抽選会!!

ギフト券

10月 3日(金) JU 島根

10月17日(金) JU 岡山

10月23日(木) JU 広島

九州

5,250台!

大抽選会!!

招待旅行

10月 8日(水) JU 長崎

10月16日(木) JU 宮崎

10月17日(金) JU 福岡

10月22日(水) JU 大分

10月30日(木) JU 佐賀

全国リレーオークション

9/26-11/28で実施!!

令和7年度(第21回)オールJU

全国53商組は一枚岩!!

各ブロック大抽選会!

豪華賞品プレゼント!

全国総台数 39,070台!

※抽選会の詳細は各会場にお問い合わせください

北海道

2,100台!

大抽選会!!

沖縄招待旅行

各会場2本・計14本

9月26日(金) JU 札幌

10月10日(金) JU 函館

10月24日(金) JU 釧路

10月24日(金) JU 室蘭

東北

4,950台!

大抽選会!!

最大5万円のギフト券

当選総数112本

10月10日(金) JU 宮城

10月14日(火) JU 岩手

10月18日(土) JU 山形

10月23日(木) JU 福島

中部

12,750台!

大抽選会!!

中部各県名産品・ギフト券

10月 2日(木) JU 富山

10月 7日(火) JU 三重

10月 8日(水) JU 石川

10月18日(土) JU 岐阜

10月21日(火) JU 静岡

10月28日(火) JU 福井

※日程は変更になる場合があります ※掲載の出品台数は9～11月の合計台数となります ※11月開催分は後日掲載となります

教えて弁護士先生

「弁護士のタブー」編



スピード違反をしたら
弁護士資格は剥奪される?

「弁護士会から懲戒処分を
受けることは……」



先日、弁護士が依頼者からの預り金を横領して逮捕されるといふニュースを見た。このように、弁護士の不祥事がニュースになることが時々ある。依頼者のお金を横領することは、素人にも分かる言語道断の行為だが、一般人は知らないようなことで、弁護士資格を失うような場合はあるのだろうか。今回は、弁護士がやってはならないこと、その中でもとくに一般には知られていないことがあるが、横澤弁護士に聞いてみよう。

【横澤弁護士】

今回は、弁護士としてやってはならないことについて紹介します。冒頭の事例のように、依頼者の預り金を横領する弁護士が時折いることは大変残念なこと、弁護士業界全般の信用が落ちることになります。

0万円となっており、被害額が大きい人は、すべての損害が填補されないこともあります。

このような犯罪行為を弁護士が行なってはならないことは明らかですが、軽微な法律違反はどうかなのでしょう。

例えば、車のスピード違反で捕まることは弁護士でもありそうです。法律上の結論からいうと、弁護士の資格は罰金刑を受けても失うことはなく、拘禁刑以上の刑を受けると、欠格事由に該当します。

道路交通法上、スピード違反をした場合の刑は、6ヵ月以下の拘禁刑、または10万円以下の罰金と定められています。よほど悪質でない限り罰金で済みます。そのため、スピード違反で捕まったとしても、弁護士資格を失うということはなさそうです。

ただ、法律上は弁護士資格を失わない場合でも、弁護士会から懲戒処分を受けることはあります。職務の内外を問わず、弁

護士として品位を欠く行動をすると、弁護士会から戒告、業務停止、退会命令、除名といった処分を受けることがあるのです。

交通違反で弁護士が弁護士の資格から懲戒処分を受けたことがあるかについて調べてみたが、スピード違反で懲戒を受けなかった事例は見当たりませんでした。

しかし、飲酒運転をした事実や無免許運転をした事実、交通事故を起こして救護せず、現場を立ち去った事実では懲戒処分を受けた事例がありました。

飲酒運転は、時には人の生命を奪う大変危険な行為です。裁判上も厳罰化の方向に向かっていきますので、そのような事案では懲戒処分を受けることがあるようです。

ちなみに、自動車関連の会社では、就業規則の懲戒事由に道路交通法違反や交通事故を含めることがあります。これは自動車関連の仕事に従事している以上、私生活上も安全運転を心掛けるべき、という意味合いがあるのだと思います。

以上のように、私生活上の自動車運転という場面でも、悪質な場合には弁護士会からの懲戒を受けることがあります。その他の珍しい懲戒事例

を紹介します。

一つは、男性弁護士による女性関係が懲戒事例となったものです。婚姻していること、その後結婚したことを隠しながら女性と交際し、その女性に対して自身が受任している事件の情報を開示したことによって、懲戒を受けた事例がありました。

また類似の事案として、婚活を目的とした出会い系サイトにおいて、結婚しているにも関わらず独身として登録して、それを信用した女性と交際を続けたという事例でも、懲戒処分を受けたものがありません。

前者は、単に二股を掛けていたことが懲戒事由とされたのではなく、相手の女性を騙したことになる。守秘義務違反となる事情もあったことから懲戒処分がなされたようです。

後者も相手の女性を騙したという事情があることに加え、おそろく女性側としては本気の婚活を行っていたから騙されて、弁護士から懲戒処分を受けたことが懲戒処分につながったのだと思われます。

単に二股を掛けていたとか、不貞行為を行なっただけでは懲戒にならないように、相手の女性を騙していたというのが判断基準のようです。

次の問題になった事案として、依頼者のための行動でした。

夫側の不貞行為を理由とする離婚問題で妻側から依頼を受けている場合において、職場に連絡する必要があるにもかかわらず、夫の不貞行為に関

0円入会で
会場下見OK!
あんしん入札!

乗用車も
トラックも

中古車仕入れ
パワーアップ!

全国展開! 年間7万台出品

乗用車	年間約3万台	ノート/アクア/フィット ほか	トラック	年間約1万台	エルフ/キャンター/デュトロ ほか
軽自動車	年間約2万台	ミライース/エブリイ/ハイゼット ほか	バン	年間約1万台	NV100クリッパー/ハイエース ほか

LUM(ラム)入札会には無料プランがございます。まずはお気軽にお電話ください!
お問い合わせ: 03-5937-0140

株式会社ユニケット
※新規入会・会員継続には必ずインボイス登録事業者番号が必要です。

ついでに記載した書面を夫の職場に送付した、というものがありません。夫側にはダメージを与え、離婚事件の処理において夫の職場に知らせる必要はなく、不必要にプライバシーを開示したものであることから処分がなされたものでした。その他、受任事件を放置して懲戒処分を受けた弁護士もいます。業務が忙しいということ、それが信用があるというところも知れませんが、受任を受けた後、数年間に渡って業務を進めなかつたり、時には訴えに訴えを提起したと嘘の報告を依頼者にしたこと、懲戒処分がなされることもありま

ります。弁護士は、これらの法律や規程を守って業務を行なわなければなりません。例えば、利益相反が生じる事例は原則として受任してはいけません。が、依頼者から同意を得れば受任できることになっていきます。これらに定められたルールの中で、弁護士が気を付けなければならぬものの一つに、依頼者の有利になる結果を請け負うものがあります。依頼者としては、裁判に絶対勝つ弁護士に依頼したいという思いがあるかも知れませんが、弁護士は「裁判に絶対に勝ちます」とか、「必ず貴方に有利な結果にします」といった形で、結果を保証することは言ってはなりません。裁判に勝てる可能性が高い、といった見込みを言うことは良いのですが、100%の結果を保証するようなことは言えません。そのため、このようなことを言う弁護士には要注意です。



FC

加盟店募集

充実した研修制度・サポート体制
負担の少ない加盟料
全国チェーンの認知度

アップルオートネットワーク株式会社
お問い合わせ FC開発事業部
03-3516-0731



また、弁護士は、事件を紹介されたことに對する紹介料を払ってはいけません。紹介料が存在すると、その分、依頼者の弁護士費用に上乗せされる可能性があります。また、事件屋といった、弁護士に事件をあつせんするような者が登場して、不正行為を助長する可能性が払いは禁止されています。そのため、弁護士に事

<https://www.applenet.co.jp/>

車買取販売 アップル

オリコン顧客満足度

2025年 オリコン顧客満足度調査
車買取会社 初めての買取店 第1位

No.1





Profile

横澤 康平

埼玉県久喜市出身。早稲田大学卒。弁護士として、中古車流通に関する業務を多く取り扱うほか、企業の抱える各種問題（従業員・株主・取引先との法的問題）に対応している。

件を紹介しても、紹介料の請求はできませんし、もし紹介料を支払って弁護士がいれば、そのように弁護士には依頼しない方がよいと思えます。

USS GUNMA

オークションを楽しむ一日

2025.10.18 9:30 START



anniversary

26

th

出品or落札賞

(ガラポン抽選会参加)

出品落札台数賞

(3・10・20・40・60・80・100)

豪華賞品多数準備

USS GIRLS 来場

特設ラビットブース

特設 CIS ブース

USS Used car System Solutions

USS群馬

ネット集客増強研究会

中古車販売店の
イノベーション

大平喜久

どんな企業や商売もそうですが、創業から5年も経てば日常の業務に忙殺されて、本来、改革が必要なことがあっても、同じことを同じように疑いもなく続けている。よくある話です。

ですが、会社をもっと伸ばしたいという意志がある場合は、イノベーションは必須となりま

す。いや、イノベーションを勧めているわけではないですよ。会社を伸ばしたいと思う方もいらつ



例えばですけど、顧客管理があまりできていないから、A案というアイデアを社長が出したとす

るじゃないですか。聞くわけですよ、社員に「今後、顧客管理の強化のためにA案という方法を探

りたいと思うが、みんなはどう思う？」と。この時に、社員みんなが賛成するようなら止

めた方がよいアイデアですね。もし、半分以上の社員が反対するようだった

ら、絶対に推進すべきアイデアと言って良いと思

俳句 de ひと休み

新涼や
ビリケンさんの
足の裏



荒井寿一（荒井商事会長）

今月の一句の季語

は「新涼」の秋。新涼とは、秋になって肌をさらさらと吹き

のほか短かい。

さて俳句、大阪は通天閣の展望台にある、あのビリケンさんのこと。大阪のシンボルとして愛されてきたユー

モラスな姿をした神様。ビリケンさんはアメリカで明治四十一年に誕生した。その愛らしい姿から幸福の神様として大事にされてい

る。とくに足の裏をなでるとご利益があるとされている。秋の涼しい風が、ビリケンさんの頭のてっぺんから足の裏まで、すべて包み込んでい

堀越社長の経営指南

「誰にでもできることを
誰にもできないくらい継続する」



大きな成果を出す素晴らしいスポーツ選手、世のビジネスパーソン

の見えるような経営者、いつも大きな実績を出す伝説の営業マン……本やTVなどで、そういう方たちの成功エピソードに触れるたびに「すごいなあ」と思い、そして「自分も頑張らなきゃ」とモチベーションが上がりま

すよね。ところで、ちょっと考えてみました。どの人もすごい才能があるんだなあ、と羨ましい気持ちになるのですが、一方で、すごい人はみんな同じように「努力の継続がす

ぎ」と感じるのです。イチロー選手やカズ選手をはじめとする一流のスポーツ選手は、技術の向上はもちろんですが、やはり食生活や日常のトレーニングなど、コンディショニングの管理を徹底しています。

やっている一つ一つの事は、もしかするとある程度「誰にでもできること」なのかも知れませんが、それを「誰にもできないくらい継続している」ところがすごいなと思うわけです。

「行動が変われば習慣が変わる。習慣が変われば人格が変わる。人格が変われば運命が変わる。」

そうすれば、やがて数年後には、もしかすると過去の自分からは考えられなかったような「運命」につながるのかも知れませんね（株式会社カービズ研究所堀越勝格社長）。

CAA 東京会場 2025.10 HAPPY HALLOWEEN

秋の初出品ジャンボAA 10/7 第1259回

全コーナー対象 初出品車 出品料無料 (流札時)

ご来場賞!! POS登録で キッチンカニで使える おやつ券進呈!

出品 又は 落札 1台以上賞!! 豪華賞品が当たる! 当り 100本!

秋の大抽選会! 季節のフルーツ

焼き団子・和菓子ぼんち

AND THE FRIET

ドライフリット

CHEESE GARDEN

チーズパウムとクッキーセット

ブルボン

米菓・スナック オススメセット

アップル 協賛記念AA 10/28 第1262回

特設 アップル コーナー 実施

出品 又は 落札 1台以上賞!!

ポローニャ

オークション スケジュール	10/7 第1259回 秋の初出品ジャンボAA	10/14 第1260回 レギュラーAA	10/21 第1261回 レギュラーAA	10/28 第1262回 アップル協賛記念AA
------------------	----------------------------	-------------------------	-------------------------	----------------------------

ホンダ A A が沖縄ヤードを開設 10 月 6 日にプレ開催、20 日から正式稼働

ホンダオートオークションを運営するホンダユーテック(久野孝之社長)は、沖縄に出品ヤードを開設。10月6日にプレオープン、20日から正式スタートとなる。

ホンダオートオークション沖縄ヤードは、県内南部の糸満市潮平802-4番地に位置。今回の沖縄での開設について同社では「北海道から沖縄まで日本全国をカバーする A A ネットワークの構築。沖縄地域の会員の利便性向上と、全国の会員の仕入れ機会が広がることを期待される」という。

沖縄ヤードからの出品台数は、1開催あたり約40台を見込んでおり、セリは B レーン(東京会場)のコーナーとして実施する計画。ホンダ A A の東京会場傘下では、小川(埼玉)、御殿場(静岡)、新潟の各サテライトを展開しており、遠隔地の出品デポとしてはこれらに次ぐ4拠点目。ただ、今回の沖縄はこれまでのサテライトではなく、出品ヤードとして開設した。

なお、ホンダオートオークションでは、10月20日に「沖縄ヤード開設記念&秋の収穫祭 A A」を全国6会場合同で開催する。

当日のオークションは、秋恒例の一大イベントとして実施するもの。系列販売会社から、新鮮な下取り車を中心とした数多くの出品車がセリに掛けられるほか、沖縄ヤード出品車の落札店、H@Live 落札店にプレゼントを用意するなど、オークションの盛り上げを図っていく。

長期専門レンタカー事業に参入 カーコンビニ倶楽部 年内に新ブランドでFC展開

カーコンビニ倶楽部(林成治社長)は、このほど加盟店支援の一環としてレンタカー事業に参入すると発表した。

同社が手掛けるのは、加盟店の人的負荷を増やさずに収益を上げられるビジネスモデル。このため、長期の貸出期間を対象にした新ブランド「長期専門カーコンレンタカー」を立ち上げる。

1回当たりの貸出が長期間であれば、接客対応や準備作業が月に数回に抑えられるため、スタッフを増やさずとも始められる点に着目した。

また、自動車保険の代車・レンタカー補償特約のニーズも取り込んでいく。「修理期間中、多くの加盟店では未だに無償

で代車を貸し出している。レンタカー事業者登録をするだけで、特約を付保している保険なら代車料が得られるようになるため、長期貸出には効果が大きい」と(同社)。

なお、レンタカー事業の開始にあたり、同社では島根県の実店舗で2年間に渡って試験的にサービスを実施した。この結果、月間200万円の売上を実際に達成することができたという。

このテストでは、リセール相場の高さが見込める車種を選定し、購入価格を売却価格が上回る



加盟・非加盟問わずFC展開していく

ケースも実現。「本部では、こうした車種の提案も加盟店に行ない、利回りの良いビジネスモデルを提供する」と(同)。

同社では、新ブランドを年内にスタートする計画。既存のカーコン加盟店は、加盟金無料で受け付けるほか、レンタカーだけの加盟店も募集して全国展開を図っていく。

出品1万4562台の新記録を樹立 43周年 A A、成約も最多と盛大に

USS名古屋

ユー・エス・エス(USS、瀬田大社長兼CEO)の名古屋会場は9月19日、「43周年記念 A A」を開催。出品1万4562台の新記録を樹立した。

USS名古屋が昭和57年に第1回 A A をスタートして以来、最多の出品車が集まった。今回の出品車は2229社に上り、9年振りに1万4000台を突破。前年の42周年 A A も707台上回った。

また、USS名古屋では前週から12レーン A A 移行。応札が集中しやすい時刻に多くのセリが可能になる利点もあって、プライム系に6300台超など良質車が多数集結。

この結果、過去最多の9730台が成約となったほか、成約率66・8%、単価193万1000円と盛大な取引を展開した。

当日のセリ開始前に瀬田社長兼CEOが「43周年を

迎えられたことは、会員の協力の賜と心から感謝。USSグループはさらなる利便性向上をめざし、11月に大阪会場の6レーン化、来年1月13日に横浜新会場オープン、そして3年以内

に東京、H A A 神戸、福岡、群馬会場の新築オープンを計画していると挨拶した。

続いて、丸尾直輝会場長代行は「12レーン化によって、セリ終了時刻を1時間半ほど早めることが可能に

なった。最後まで取引をお願いしたい」と述べた。

一方、前日の18日には、長島温泉ホテル花水木において「開場43周年感謝の集い」を開催。総勢350名を招待し、謝意を表した。

当日は、名古屋会場と取引の深い会員はじめ、USSグループネットワーク接続会場の代表やUSSの元役員らも来場。開会にあたり、安藤之弘会長兼CEOは「昨年度は過去最多の出品320万台を取り扱い、シェア42・8%まで拡大することができた。ここまで成長できたのも、会員の協力のお陰であり感謝申し上げます。今後は、シェ

ア50%の達成に向けて様々な設備投資も行ない、便利で快適で使いやすい会場づくりを進めていく」と挨拶した。

続いて、NTPホールディングス小栗一朗社長、JU岐阜羽島オートオークション熊崎尚樹社長が祝辞を述べ、ジップ藤田吉宣社長の乾杯発声で宴席がスタートした。



感謝の集いで謝辞を述べる安藤会長兼CEO

10月イベント

毎開催恒例【ご来場取引賞】
出品or落札1台以上で
「キッチンカー引換券」プレゼント♪

7日

レギュラーAA

14日

おかげさまで2200回AA

全コーナー対象【取引賞】

- ① 出品or落札1台で JU埼玉オリジナルステンレスボトル♪
② 成約or落札3台で 選べる賞品♪

28日

ハロウィンAA

【ご来場特典】数量限定!ハロウィンお菓子プレゼント♪

全コーナー対象【取引賞】成約+落札3台以上~
＼駄菓子屋出店／にて使用できる『お買い物券』プレゼント♪

10月21日(火)

目標 2,800台!!

JU関連協オニタムリレー
&JU埼玉会館27周年記念AA

全車出品料1,000円!! (成約時通常料金)

全コーナー対象【取引賞(成約+落札の合計)】

- 1~2台 → JU埼玉オリジナルステンレスボトル
3台以上~ → JU埼玉オリジナルステンレスボトル
+ 台数に応じた賞品プレゼント♪

★来場出来なくても10月賞★

当日お引換えがなかった、
成約+落札合計10台以上の方へ後日賞品をご郵送♪

物販ブース店・キッチンカー多数出店♪

JU 埼玉オートオークション株式会社

〒339-0035 埼玉県さいたま市岩槻区笹久保新田中谷535
TEL048-798-2111 FAX048-798-5909 営業時間 9:00~17:30



国内唯一のトラック専門オークション

ima いすゞモーターオークション
URL <https://www.portal.umax.co.jp/>

IMA 東京会場

千葉県印西市牧の台3-1-1 TEL:0476-42-5121



毎週水曜日11:00スタート

10月1日 第1636回 オークション
8日 第1637回 ハロウィン記念
15日 第1638回 オークション
22日 第1639回 オークション
29日 第1640回 オークション

IMA 九州会場

福岡県古賀市青柳字馬渡808 TEL:092-942-0860



毎週木曜日11:00スタート

10月2日 第1252回 オークション
9日 第1253回 ハロウィン記念
16日 第1254回 オークション
23日 第1255回 オークション
30日 第1256回 オークション

IMA 神戸会場

兵庫県神戸市灘区味泥町2-48 TEL:078-871-5500



毎週金曜日10:00スタート

10月3日 第1797回 オークション
10日 第1798回 ハロウィン記念
17日 第1799回 オークション
24日 第1800回 1800回記念
31日 第1801回 オークション

ima 新規会員募集中! 詳細は各会場にお問い合わせください

成約率 84.2% の新記録で飾る JU神奈川が会場 31 周年AA

J U 神奈川 (鎌田政男理事長) は 9 月 18 日、「会場オープン 31 周年 & 全 7 支部 & ディーラー協賛スペシャル A A」を開催。1500 台超の出品車を集め、成約率 84.2% の新記録を樹立した。

当日のオークションは、J U 神奈川年間最大のイベント。同 A A では、昨年 9 月 26 日開催の 30 周年 A A でも成約率過去最高を達成しており、これで 2 年連続の記録更新となった。

セレモニーでは、北海道から近畿ブロックまで 18 商組の J U の役員や企業オークションの代表者らが参列。主催者を代表して鎌田理事長は「今日はトリプルタイトルのオークションで、1500 台を超える出品車を頂戴した。また、広域から多数の来賓に駆け付けていただき、高成約率に期待が持てる」と挨拶。

続いて、J U 中販連の塚田長志会長が「今日は 31 周年

A A に相応しい出品台数。改めて J U 神奈川の底力を感じると同時に、チームワークに敬意を表したい」と述べたほか、神保文明 J U 関連協会会長、伊藤行雄 J U コーポレーション社長、荒井寿一荒井商事会長がお祝いの言葉を述べた。

なお、当日の結果は、出品 1539 台、成約 1296 台、成約率 84.2%、単価 43 万 2000 円の好実績を収めた。

取材の場で鎌田理事長は「31 周年の月間イベントを盛り上げようと、事務局が主体となって準備を進め、手作りの装飾や多彩なイベント企画を用意。お祭りムードのなかで会員、来賓を迎えることができた」とし、また今後の運営方針については、「組合員あつての J U 神奈川なので、これからも組合員はもちろん、会員、事務局をしっかりサポートし、組織運営に努めていきたい」とコメントした。



北海道から近畿ブロックまで18商組から来場

第2回オークション検査員技能コンテスト

J U 中部 宮本章吾氏 (J U 愛知) が優勝に輝く

J U 中部 (奥村悦二会長) は 9 月 21 日、「第 2 回オークション検査員技能コンテスト」を J U 愛知 A A 会場で開催した。

これは検査員のスキル、ステータス、モチベーションの向上を目的に開いたもので、J U 中部は、昨年 7 月末に全国に先駆けてこのコンテストを実施。今回がその 2 回目となる。

当日は、ブロック内 7 県の J U 商組から各 1 名ないし 2 名の検査員が出場。用意された全 5 台の中古車を検査し、正確性を採点。その合計得点で順位を決めた。



競技の前に選手、関係者で集合写真を撮影

開会に際して奥村会長は「A A で最も大事なものは検査であり、消費者から信頼され

る検査が小売りへと繋がっていく。検査員の皆様の力を借りて、この業界を一層良いものにしていきたい」と挨拶。続いて、加藤勇東 J U 中部検査委員長は「この大会は各



スピーチをする宮本氏

自の検査レベル、スキルを計るとともに、それを各県に持

ち帰って、他のスタッフにも

良い刺激として波及し、全体的な勉強になる機会。これを

機に、各県のさらなる飛躍につなげていただきたい」と話し、選手宣誓の後に競技がスタートした。

その結果、今大会の優勝に

は宮本章吾氏 (J U 愛知) が

輝き、準優勝には三仙和真氏

(J U 福井)、また敢闘賞・第 3 位には大矢直樹氏 (J U 三重)、敢闘賞・第 4 位に安田

章了氏 (J U 岐阜) が付け、表彰状と記念の盾が贈られた。また、招待選手として訪

れた北海道大会の優勝者・富田凌太氏を壇上で紹介した。

今回優勝した宮本章氏は「昨

年は 3 位で悔しい想いをして、来年こそはという気持ち

で、この一年取り組んできた。車は年々新モデルがで、検査員も日々苦勞をしている。J U の検査のガイドラインも、中部ブロックから発信できるよう今後も頑張っていきたい」と話した。

なお、この検査員技能コンテストは、昨年の J U 中部での初開催から、北海道、九州ブロックで実施。10 月末には東北大会も行なわれるなど、拡がりをみせており、全国大会開催に向けた検討も進められ

USS OSAKA 24 周年大記念AA

2週連続開催 **10.10 [fri]** ・ **10.17 [fri]** メイン 特設SAA近畿コーナー 早期搬入 9.19 [fri]

USS OSAKA 24TH ANNIVERSARY



2週合計出品賞 (10/10と10/17の合計出品台数) ※ご来場者限定



USS 大阪会場 〒555-0041 大阪府大阪市西淀川区中島二丁目7番106号 TEL.06-6476-1000 <https://www.ussnet.co.jp>

次世代のスペシャリティクーペ、ホンダ新型プレリウドが登場！
電動化と走る歓びを融合した
新型モデルとなつて復活

9月5日、ホンダから「新型プレリウド」が発売された。1978年に初代が登場し、スタイリッシュなデザインと、先進技術を融合させてきたスペシャリティクーペであるプレリウドは、2001年に生産終了となっており、実に24年ぶりの復活。新型は、スポーツクーペの伝統を継承しつつ、スペシャリティスポーツハイブリッドとして現代的な価値観に応える内容へと深化した。

と、作り分けがなされている。また、質感の高い素材やアンビエントライต์、低く水平基調の視界、Dシェイプのステアリングホイール、メタル製パドルシフトなど、走りへの期待感を高める工夫も織り込まれている。

シビックタイプRをベースに、専用のセッティングが施されているシャシーは、アダプティブダンパーシステム、高応答ステアリングシステム（可変ステアリングアシスト）、ブレーングリアレンシオ、ブレーンボ製大容量フロントブ

ンが組み合わさっており、仮想的8段変速で、加減速時には緻密にエンジン回転数を制御し、有段変速機のようなダイレクトなレスポンスと鋭いシフトフィールを再現する。

価格は税込617万円のワングレード設定。高額モデルではあるが、縮小傾向にあるクーペ市場において、希少価値の高い存在となることは間違いない。タイプRとは異なる大人のスポーツカーとして、新たなユーザー層に支持されるモデルとなるだろう。（自動車ジャーナリスト・吉川賢二）



プレリウド

グレード	価格（税込）
PRELUDE	¥6,179,800

新車情報

国産車（8月5日～）

メーカー	車種	車種系統名	内容	発表日
トヨタ	シエンタハイブリッド	2代目（L10系）	SC+特別	8月5日
トヨタ	シエンタ	3代目（C10系）	SC	8月5日
スズキ	エブリイバン	6代目（DA17系）	特別	8月20日
ニッサン	ノートオーラ	1代目（E13系）	改良+特別	8月28日
ニッサン	ノート	3代目（E13系）	改良+特別	8月28日
トヨタ	アクア	2代目（K10系）	MC	9月1日
トヨタ	ノアハイブリッド	2代目（90系）	SC	9月2日
トヨタ	ノア	4代目（90系）	SC	9月2日
トヨタ	ヴォクシーハイブリッド	2代目（90系）	SC	9月2日
トヨタ	ヴォクシー	4代目（90系）	SC	9月2日
ミツビシ	アウトランダーPHEV	2代目（GN系）	改良	9月4日
スバル	BRZ	2代目（ZD8系）	特別	9月5日
ホンダ	プレリウド	6代目（BF系）	FC+特別	9月5日
ホンダ	N-ONE_e	1代目（JG系）	NR	9月12日
ニッサン	エクストレイル	4代目（T33系）	MC+特別	9月18日
ニッサン	エクストレイル	4代目（T33系）	特別	9月24日
レクサス	LBX	1代目（10系）	特別	10月13日
トヨタ	GR86	1代目（ZN8系）	特別	11月1日

輸入車（8月19日～）

メーカー	車種	車種系統名	内容	発表日
アウディ	アウディRS_eトロンGTパフォーマ	1代目（FW系）	NR+特別	8月19日
アウディ	アウディS_eトロンGT	1代目（FW系）	NR	8月19日
シトロエン	シトロエンC4	3代目（C4系）	特別	8月21日
プジョー	プジョー2008	2代目（P2系）	追加	8月21日
ボルボ	ボルボEX30クロスカントリー	1代目（仮）	NR	8月21日
ボルボ	ボルボEX30	1代目（2E系）	追加+改良	8月21日
メルセデスベンツ	ベンツGLBクラス	1代目（X247系）	追加	8月22日
AMG	AMG_GLBクラス	1代目（X247系）	改良	8月22日
クライスラージープ	ジープラングラーアンリミテッド	2代目（JL系）	特別	8月23日
フォルクスワーゲン	VW_Tロック	1代目（A1系）	特別	8月26日
プジョー	プジョー208_5HB	2代目（P21系）	特別	8月28日
シトロエン	シトロエンベルランゴ	1代目（K9系）	特別	9月4日
プジョー	プジョー308_5HB	3代目（P5系）	特別	9月4日
ボルボ	ボルボXC60	2代目（UB/UD系）	特別	9月4日
ボルボ	ボルボXC40	1代目（XB系）	特別	9月4日
AMG	AMG_Gクラス5D	2代目（W463/465系）	特別	9月8日
ヒュンダイ	ヒョンデインスター	1代目（B1系）	追加	9月10日
クライスラージープ	ジープラングラーアンリミテッド	2代目（JL系）	特別	9月13日

頼りになる輸出前検査のお手伝い！

関東・中部・関西・九州どこでもお任せ下さい。



弊社木更津、名古屋（推奨）、泉北、神戸、博多、新門司各ターミナルで実施中！

荷主様オーダーにワンストップで行える輸出前検査体制をご用意しております。

詳しくは担当まで！

日本のユースドカーを、全世界へ

ECLI-ジェンシ-株式会社

東京本社
〒103-0027 東京都中央区日本橋2-15-3 平和不動産日本橋ビル4F
【支店】 大阪、名古屋、福岡 【営業所】 川崎、木更津、横浜、名古屋、泉北、神戸、博多、新門司

<https://www.ecl-agency.com/>

お問い合わせはコチラ！

TEL:03-5204-0250 FAX:03-5204-0256



北海道							
U S S 札幌	3	⑪ 3,535	+12.0	70.9	-2.9	795	-15
J U 札幌	4	767	+3.8	79.2	+3.6	352	+115
T A A 北海道	3	658	+6.3	86.9	-1.3	628	+53
札幌 A A	2	374	+20.3	78.6	-2.7	386	+6
N A A 北海道	1	350	+5.7	75.1	-1.6	319	+30
ホンダ北海道	3	255	-15.6	97.0	+0.5	572	+41
J U 帯広	4	123	+29.5	49.9	-3.6	528	+65
J U 函館	4	84	-4.5	57.1	-0.4	562	+17
J U 室蘭	3	70	+2.9	57.3	+4.6	324	-111
J U 釧路	4	70	-11.4	45.2	-9.2	542	-108
J U 北見	4	31	-27.9	70.5	+10.9	356	-243
J U 旭川	4	21	± 0.0	72.6	+13.6	240	-439

東北							
J U 福島	3	1,583	+16.1	56.9	+0.2	388	+12
U S S 東北	3	1,572	+17.1	77.8	-2.6	564	-27
J U 宮城	4	1,470	-7.4	74.8	-2.6	334	-11
T A A 東北	3	1,398	+12.8	92.8	+0.6	584	+18
C A A 東北	3	699	-1.7	80.1	+1.3	384	+12
アライ 4 輪仙台	4	443	-7.5	93.6	+0.7	199	-2
ホンダ仙台	3	342	-12.1	96.7	-3.0	371	-24
J U 青森	2	237	+27.4	81.4	+3.0	262	+23
J U 山形	2	236	+17.4	69.0	-2.6	307	-40
J U 秋田	4	141	-38.7	86.7	+5.1	156	+24

関東甲信越							
U S S 東京	3	① 16,799	+11.5	71.5	+1.9	1,681	+3
U S S 横浜	3	⑧ 4,743	+2.5	68.4	-3.1	1,186	+18
T A A 横浜	4	⑫ 2,960	+11.0	90.9	+0.9	1,078	+58
M I R I V E 埼玉	3	⑭ 2,728	+1.6	69.7	-4.8	773	+241
T A A 関東	3	⑯ 2,628	+27.9	88.3	+0.2	963	+48
C A A 東京	3	⑰ 2,592	-12.3	83.7	+5.8	655	-17
J U 埼玉	3	1,969	-3.2	66.5	+2.9	491	+3
J A A	3	1,685	+14.3	46.8	-2.5	1,022	-86
アライ 4 輪ベイサイド	4	1,604	+24.9	88.5	+2.3	496	-112
U S S 群馬	4	1,417	+5.0	69.8	+1.9	595	-25
ホンダ東京	3	1,372	+1.7	97.2	-0.5	533	+4
U S S 埼玉	4	1,286	+26.5	72.1	+2.6	437	-1
U S S 新潟	3	1,217	+21.6	63.0	-3.8	435	-34
J U 千葉	4	1,196	-11.0	66.6	+7.5	577	+102
J U 東京	3	1,101	-10.3	55.6	-8.1	419	+36
J U 新潟	4	930	+39.2	73.1	+2.2	272	-7
J U 群馬	3	783	+38.3	46.9	-6.2	429	-63
J U 栃木	4	755	+25.8	38.7	-2.9	212	+10
アライ 4 輪小山	3	672	+14.1	90.1	+2.8	428	-7
ヒーロー	3	570	-2.4	69.6	+4.8	444	+59
N A A 東京	4	570	+5.0	86.2	-3.4	735	+242
いすゞ東京	3	558	+7.3	63.7	+1.3	1,821	+161
J U 茨城	3	472	-0.4	62.9	-1.3	384	-20
ジップ東京	4	472	+29.7	48.4	-4.8	2,010	-161
J U 神奈川	3	438	-31.3	63.9	-12.0	418	+10
J U 長野	3	324	-9.2	31.6	-2.7	313	+17
J U 山梨	3	62	+12.7	62.4	+2.0	239	+104

中部							
U S S 名古屋	4	② 9,693	+8.4	65.7	+3.5	1,882	+6
J U 岐阜羽島 A A	4	④ 5,065	+13.8	52.3	+3.2	723	+49
C A A 中部	3	⑤ 5,036	+3.0	81.7	+7.5	941	-33
J U 愛知	3	⑩ 3,565	+5.2	78.8	+1.7	482	+33
T A A 中部	3	⑬ 2,888	+32.4	91.2	+0.2	696	+95
U S S - R 名古屋	3	⑱ 2,086	+5.5	90.5	+0.1	118	+5
U S S 静岡	4	1,885	+6.0	66.1	+0.5	490	+50
M I R I V E 愛知	4	1,010	-27.2	52.3	-7.6	593	+196
C A A 岐阜	3	866	-16.1	71.8	+1.8	860	+196
J U 三重	3	737	+0.3	44.0	-7.8	515	+101
N A A 名古屋	3	661	+25.9	93.7	+3.2	593	+157
ホンダ名古屋	3	637	-10.3	95.3	-1.1	559	+87
J U 静岡	3	602	-28.7	61.9	+3.1	239	+26
U S S 北陸	4	443	+22.7	82.8	-1.6	295	+18
J U 石川	2	435	+39.4	61.0	-2.8	396	+6
J U 富山	3	400	+29.4	55.7	-10.4	349	+64
S A A 浜松	3	373	+0.5	70.5	+7.1	822	+106
J U 福井	1	306	+72.9	68.6	+22.7	312	+74

近畿							
H A A 神戸	4	③ 6,920	+11.6	68.6	± 0.0	1,298	+6
U S S 大阪	4	⑨ 4,371	+6.5	59.3	-0.4	1,045	-13
T A A 近畿	3	⑮ 2,675	-0.7	82.1	+1.4	1,002	+30
U S S 神戸	3	1,934	+0.2	69.3	+3.6	796	+119
ベイオーク	3	1,256	+22.7	64.0	-15.1	794	+117
T A A 兵庫	4	1,220	+12.3	81.7	+5.7	881	+130
ホンダ関西	3	1,147	+9.4	97.7	-0.4	651	+100
いすゞ神戸	4	1,088	+7.3	60.0	+2.5	1,770	+171
M I R I V E 大阪	3	967	-20.4	64.0	-17.6	498	+137
I A A 大阪	3	910	+10.8	85.4	+10.1	234	-4
N A A 大阪	3	513	+10.3	91.4	-2.1	783	+73
ジップ大阪	3	364	+6.7	61.4	-6.7	2,182	-142
K C A A 京都	3	320	-35.5	59.1	+5.8	337	-93
J U 奈良	4	295	-0.7	74.2	+3.4	368	-4
日産大阪	3	274	-9.0	90.4	-1.3	281	-2

中四国							
L A A 岡山	4	⑳ 2,042	+7.3	66.2	-4.4	554	+30
T A A 広島	3	1,502	+11.1	88.2	+1.5	775	+6
U S S 岡山	4	1,408	+8.0	82.7	+0.2	568	+41
L A A 四国	3	1,254	+11.5	51.8	-3.9	341	+30
T A A 四国	3	1,194	+17.9	90.8	-1.5	496	+89
J U 広島	3	1,006	+17.1	59.9	+2.5	375	+27
K C A A 山口	4	621	-4.5	64.1	+6.1	453	+45
J U 山口	3	209	+3.5	40.3	+4.1	607	+102
J U 鳥根	1	188	+14.6	85.6	-3.4	192	-44
J U 鳥取	1	118	+11.3	85.6	-5.0	140	+11

九州・沖縄							
U S S 九州	4	⑥ 4,972	+10.5	78.4	+3.0	1,058	-21
T A A 九州	3	⑰ 2,114	+10.6	85.9	+2.0	739	+39
K C A A 福岡	3	1,628	+0.6	53.1	-4.8	470	+136
J U 福岡	4	1,278	+12.3	44.0	-5.8	252	+5
K C A A 南九州	3	1,187	-3.2	40.5	± 0.0	349	+4
U S S 福岡	3	950	+39.7	62.0	-2.3	1,053	+314
J U 長崎	1	639	+36.0	64.9	+0.9	145	-39
J U 大分	2	500	+17.1	85.4	+2.8	122	+4
ホンダ九州	3	493	-10.8	98.8	-0.1	345	+15
T A A 南九州	3	469	-9.8	87.6	+1.2	505	+32
N A A 福岡	3	420	-5.0	87.6	-5.2	372	+39
いすゞ九州	3	402	+6.3	72.7	+9.2	1,023	+86
J U 沖縄	5	349	-18.6	70.1	+4.2	183	-28
J U 鹿児島	4	285	+4.4	52.0	+8.0	313	+87
J U 熊本	3	188	+8.0	56.5	-0.9	195	-42
K C A A 南九州 2 n d	4	166	-3.5	38.6	-8.9	317	+13
J U 宮崎	2	108	+38.5	77.2	+0.9	240	+27

TV・ネットワーク							
オークネット	3	709	-1.8	55.9	+2.8	1,067	-6
アライバントラ	4	⑦ 4,840	+6.9	68.3	+4.2	968	+15
アライ総合機械	3	1,538	-1.6	65.0	-1.0	767	+149

※オークション実績の無断転載、二次利用は固くお断りします

※下段は前年同月比

MIRIVE

埼玉会場

MIRIVE SAITAMA

【埼玉】10月の開催スケジュール

10月 1日 (水)	MIRIVE AA 全車出品料流れ2,000円・お取引賞
10月 8日 (水)	MIRIVEチャリティー AA 特設『チャリティー売切りコーナー』設置・お取引賞
10月15日 (水)	ミラルンフェスティバル with ミラ女 AA 全車出品料流れ無料・お取引賞
10月22日 (水)	フレッシュディーラーズ AA ① 全車出品料流れ2,000円・お取引賞
10月29日 (水)	フレッシュディーラーズ AA ② お取引賞

MIRIVE

新鮮車両のMIRIVE

新規入会 好評受付中！

お申込みはWEBからかんたん手続き！

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

www.mirive.co.jp

ARAI INFORMATION

アライオークション4輪小山
10月16日(木)
開場38周年記念&
JU関連協オータムリレーオークション



ARAI AUCTIONは行動します。
良質で最適なサービスを通じて、
会員様のニーズに応えます。



アライオークション



AI-NET

https://www.araiiaa.jp/



外国人整備人材と 共存共栄する時代 82

Report

株式会社

アセアンカービジネスキャリア

代表取締役 川崎 大輔

特定技能外国人が増え
てきている。彼らを長期
・安定的に育成していく
ための採用から、リーダ
ー育成までのキャリアパス
設計が必要だ。「人が
いない」ではなく、「人
を育てて上に押し上げる
」に発想転換したロード
マップを提案したい。

自動車整備の現場では整
備士人口が減少し、平均年
齢は年々上昇。一方で、車
両は急速に電動化・電子制
御化が進み、求められるス
キルは高度化するばかりだ。
こうした状況の中で、注
目が集まるのが特定技能の
外国人だ。昨年12月末時点
で、全分野の特定技能在留
者は約28万4000人に達
し、政府は28年までに82万
人規模への受入を見込む。
制度発足から5年で労働市
場に欠かせない仕組みと
なった。

整備業界 転換期を迎える

特定技能外国人が増え
てきている。彼らを長期
・安定的に育成していく
ための採用から、リーダ
ー育成までのキャリアパス
設計が必要だ。「人が
いない」ではなく、「人
を育てて上に押し上げる
」に発想転換したロード
マップを提案したい。

年数(ステージ)	資格・スキル	会社側支援・評価ポイント
0年目(導入・適応期)	特定技能1号資格、安全教育、日本語基礎	生活立ち上げ支援、月次レビュー
1年目(基礎実務期)	日本語強化、工具・診断機の基本操作、3級整備士受験準備	作業精度・安全遵守評価、3級試験教材支給
2年目(スキルアップ期)	自動車整備士3級合格	受験費用補助、資格手当支給
3年目(中堅整備士期)	特定技能2号受検・合格、3級整備士保持、2級受験準備	2号試験支援、昇給・昇格検討
4年目(上級整備士候補期)	自動車整備士2級受検・合格、特定整備士主任者を目指す	完成検査員資格支援、リーダー手当付与
5年目(リーダー・検査員期)	特定技能2号+整備士2級、完成検査員資格保持	教育成果、品質保証評価、顧客対応力評価
6年目以降(中核人材・管理候補期)	管理職研修、品質管理、部下育成スキル	工場全体のパフォーマンス、後進育成実績

自動車整備の現場では整
備士人口が減少し、平均年
齢は年々上昇。一方で、車
両は急速に電動化・電子制
御化が進み、求められるス
キルは高度化するばかりだ。
こうした状況の中で、注
目が集まるのが特定技能の
外国人だ。昨年12月末時点
で、全分野の特定技能在留
者は約28万4000人に達
し、政府は28年までに82万
人規模への受入を見込む。
制度発足から5年で労働市
場に欠かせない仕組みと
なった。

整備業界 転換期を迎える

特定技能外国人が増え
てきている。彼らを長期
・安定的に育成していく
ための採用から、リーダ
ー育成までのキャリアパス
設計が必要だ。「人が
いない」ではなく、「人
を育てて上に押し上げる
」に発想転換したロード
マップを提案したい。

特定技能外国人が増え
てきている。彼らを長期
・安定的に育成していく
ための採用から、リーダ
ー育成までのキャリアパス
設計が必要だ。「人が
いない」ではなく、「人
を育てて上に押し上げる
」に発想転換したロード
マップを提案したい。

自動車整備の現場では整
備士人口が減少し、平均年
齢は年々上昇。一方で、車
両は急速に電動化・電子制
御化が進み、求められるス
キルは高度化するばかりだ。
こうした状況の中で、注
目が集まるのが特定技能の
外国人だ。昨年12月末時点
で、全分野の特定技能在留
者は約28万4000人に達
し、政府は28年までに82万
人規模への受入を見込む。
制度発足から5年で労働市
場に欠かせない仕組みと
なった。

整備業界 転換期を迎える

特定技能外国人が増え
てきている。彼らを長期
・安定的に育成していく
ための採用から、リーダ
ー育成までのキャリアパス
設計が必要だ。「人が
いない」ではなく、「人
を育てて上に押し上げる
」に発想転換したロード
マップを提案したい。

KCAA 京都 第1084回

創立 22 周年大記念AA

10.8 [Wed] AM11:00スタート

ステーキ弁当ご用意!

お残り抽選会

JCBギフトカード

5,000円分 5本!!

※イメージです

ガラガラ抽選会

1~2台→1回 / 3~4台→2回 / 5~6台→3回 / 7~9台→4回 / 10台以上→5回

プロジェクター

BRUNO

ホットプレート

ヒーター

ヨギボー

G-SHOCK

BRAUN

シェイバー

ソーダストリーム

ノンフライヤー

SHARP

ドライヤー

Shokz

イヤフォン

提携ネット

AS NET

AUCNET

アイオーク

京都オートオークション株式会社

〒612-0822 京都市伏見区深草桜ヶ谷町12-5

☎075-644-2200 FAX075-644-2519

https://www.keaa.co.jp/au

MIRIVE
愛知会場
MIRIVE AICHI

【愛知】10月の開催スケジュール

10月 3日(金)	秋まつり AA ① 初出品・フレッシュ系・軽・輸入車コーナー流レ2,000円 お取引賞
10月10日(金)	秋まつり AA ② 初出品・フレッシュ系・軽・輸入車コーナー流レ2,000円 お取引賞
10月17日(金)	秋まつり AA ③ 初出品・フレッシュ系・軽・輸入車コーナー流レ2,000円 お取引賞
10月24日(金)	秋まつり AA ④ 初出品・フレッシュ系・軽・輸入車コーナー流レ2,000円 お取引賞
10月31日(金)	Halloween AA ご出品3台以上で流レ2,000円・お取引賞

MIRIVE
新鮮車両のMIRIVE

水曜日は
埼玉の日

木曜日は
大阪の日

金曜日は
愛知の日

新規入会 好評受付中！
お申込みはWEBからかんたん手続き！
www.mirive.co.jp

カーリンク
CAR LINK

カーリンクのマーケティング担当役員が語る
明日から使える車販収益アップのノウハウ
by 常務取締役CMO 関友

整備工場における車販推進は、新規客獲得よりもまず自社の基盤客の代替促進が重要であることを、これまでお伝えしている。顧客から代替の相談を確実にもらうためには、顧客接点を強化する必要がある。車検から次の車検までの2年間にできるだけ多くの接点を持つ「接点回数」と、お客様の記憶に残る接点となる「接点の質」を同時に高めていかなくてはならない。

日常からDMなどで顧客にアプローチをしていても、その内容が新型車の案内や安売りキャンペーンなど「売り込み」ばかりではお客様の心には響かず、その接点は価値の低いものになっていることも考えられる。

お客様の情報をお客様の記憶に残すためには、お客様とお店の心理的距離を縮めること、すなわち絆をつくることを意識する必要がある。

この絆づくりにとても有効なのが「ニュースレター」だ。

すでに実施されている方もいらっしゃると思うが、「○○自動車ニュース」とか「○○自動車新聞」といった、お店の情報を伝えるための情報誌、瓦版のようなものだ。

ニュースレターは、お店やスタッフのことを知ってもらい、身近に感じてもらうことで、お客様との距離感を縮める効果がある。弊社が本部運営する全国チェーンのカーリンク

では、加盟店向けにこのニュースレターの制作＆発送のサポートをしているが、導入している店舗の多くで、接点強化の手応えを感じていただいている。

お客様から「ニュースレター見たよ。面白かったよ！」などの連絡があったり、お客様がニュースレターの内容をSNSで投稿してくれたり、掲載した近所のおいしい料理店にお客様が足を運び感想を言ってくれたり、疎遠だったお客様がお店に来店してくれたりなど、数多くの事例が発生した。

このニュースレターでは、社長やスタッフ最近の様子、スタッフお気に入りの飲食店、お客様との感動エピソードなどの紹介を記事として掲載している。ニュースレターを作る際のポイントは、

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03 (3371) 9340まで！

基盤客との接点強化に有効なニュースレター

納車後にお客様からいただいた喜びの手紙を紹介されていた。

このようなニュースレターは、顧客接点のほんの一例だが、お客様との絆をつくり、代替を任される関係性を築くためには、車検や点検だけの接点ではなく、お客様との心の距離を縮めるアプローチも必要と私は考える。

ぜひこの事例を参考に、顧客との接点強化に取り組んでいただきたい。

プロのための新車仕入

小規模販売店・整備工場でも
“大手ディーラー並みの
仕入れ条件”を。

整備×車販システムの契約で使える
業販専用 新車仕入サービス

公式サイト

WASECOグループ
日本カーネット株式会社

い。

当社これまでの企画で

LAA
LIGHT AUTO AUCTION

LAA岡山

10月17日(金)

L1

お客様感謝大記念AA

セリスタートAM10:00
JUコーナー開設

出品・落札
台数賞 1台賞 5台賞 10台賞 20台賞 30台賞

20・30台賞は後日送付となります

〒701-0206 岡山県岡山市南区箕島 3443-1 TEL : 086-281-8801 FAX : 086-282-7005

JU岡山青年部後援
オールJU全国リレーAA

高単価の成約を連発し 年収 1000 万円を叶える営業術

株式会社
OfficeTV
代表取締役
藤原智浩

第52回

『確認ではなく、質問するバカ営業』
をいませんか？

あなたは「セールス」を誤解していませんか。多くの営業マンが「セールス」とは説得すること」だと思い込んでいます。相手を言いこめるように商品を語り、プレゼン力を磨き、値引きやキャンペーンを盾に「押す」ことばかり考えてしまふのです。

しかし、それは逆効果です。むしろ、お客様の警戒心を高め、あなたの印象を下げ、結果として「検討します」と言われて終わってしまうのです。

セールスの本質は「確認」

セールの本質とは「確認」です。確認とは、お客様が抱えている願望や課題を一つひとつ、丁寧に絞り込む作業のことです。医師が診察で患者に「どこが痛みますか?」「いつからですか?」と症状を確認し、適切な薬を処方するのと同じです。

これを聞くと、多くの営業マンがこう言います。「じゃあ質問すればいいんですね?」違います。質問と確認は似ているようでまったく違います。質問は想像を広げてしまい、確認は絞り込んでいく。得られる結果は真逆です。

「質問営業」が招く悲劇

自動車販売の現場で多くある例を挙げましょう。営業マンが来店客にこう切り出します。「どんな車をお探しますか?」お客様は「燃費が良い車がいいかな。あ、でも子どもが大きくなってきたから、ミニバンも気になるし……」。いや、やっぱりSUVもカッコいいですね。」

こうなると話はどんどん横

に広がります。燃費、サイズ、デザイン、価格、安全性、下取り……。挙げればキリがなく、営業マンも「ではこちらもご覧ください」「こちらもおすすめてです」と展示車を案内する羽目になります。結果、お客様は混乱し「一旦検討します」で帰ってしまう。これが「質問ベース営業」の典型的な失敗例です。

「確認営業」が生む成約

では、確認に徹した場合は
どうなるか。

有料版では、モザイクの部分を
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで!

このやり取りで、候補はSUVかミニバンに絞られました。さらに燃費、価格帯、残クレ、ローン、売却年数などを確認していけば「このお客様にはハイブリッドSUVが最適」という結論に辿り着きます。

確認営業
3つのポイント

確認営業には3つのポイントがあります。

と言つてはいけません。診察途中で薬を処方する医者はいません。

成約率が変わる瞬間

確認営業に切り替えると、お客様の態度が明らかに変わります。「この営業マンはちゃんと私の話を聞いてくれる」「無駄に商品を押付けてこない」。こうした安心感が生まれ「この人から買いたい」という気持ちに変わるのです。

自動車は安い買い物ではありません。だからこそ、お客様は「納得感」を求めます。確認営業こそが、その納得感を作り出す唯一の方法なのです。

無駄な質問で、お客様を迷わせる営業は『バカ営業』になってしまいます。丁寧に確認を重ねてお客様の状況を絞り込む営業が「できる営業」です。もし何をどんな手順で何を確認したら良いのか分からない場合は、お問い合わせください。

check

profile 藤原智浩 代表

株式会社OfficeTV代表取締役。顧客獲得コンサルタント。兵庫県出身。心理を活用したセールスを得意とし、金なし、コネなし、実績なしの状態から営業管理システムを販売。6年で1000社以上のクライアントを獲得。

ゼロから始める! B to B
法人営業
マーケティング
著者 藤原 浩治
法人営業 **未経験**の私が
0上 → 2000万
新規開拓できた集客の仕組み

新 著

ゼロから始める！BtoB 法人営業マーケティング

絶賛発売中!!

営業が初めての人でも実践的に使える内容です。
Amazonでぜひ検索を！



ZIP大阪会場

ジップ大阪新会場

10

セリスタート 10時

周年記念AA

取引賞

出品台数賞

合計5台、10台賞

10月
16日 特設

Part.1

BMWコーナー

10月
23日 特設

Part.2

ヤナセコーナー

株式会社 **ジップ**

兵庫県神戸市中央区港島1-4-6

TEL 078-335-8735 FAX 078-335-8736

KCAA 山口

ありがとうございますを込めて

創立26周年大記念AA

2025.10.17 (金)

AM10:00 セリスタート！

※サレモニー AM:9:45 お早めのご来場をお願いいたします





















KYUSHU CHUO AUTO AUCTION
 宮崎県元町の市大字道南372
 TEL 0985-86-3111 FAX 0985-86-3112

KCAA 南九州
 宮崎県元町の市大字道南372
 TEL 0985-86-3111 FAX 0985-86-3112

KCAA 福岡
 福岡県吉野が丘大字第12-16
 TEL 092-960-1611 FAX 092-960-1610

KCAA 山口
 山口県山口市阿保町道南3670-14
 TEL 083-252-1111 FAX 083-252-1112

KCAA 京都
 京都府京都市伏見区深草南4-10-12
 TEL 075-546-2300 FAX 075-546-2110

ホームページアドレス <http://WWW.kcaa.co.jp>

Ucar 指数による個別車種の相場動向

トヨタ アルファード AGH30W【3 年落ち】

2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

14.0%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



スズキ ジムニーシエラ JB74W【3 年落ち】

2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

5.6%



中古車指数

相場動向



ロシア向けに多く輸出されている
ジムニーシエラ。昨年の 9 月
以降、下落が続いていたが、今
年 6 月以降、V 字回復し、今もな
お上昇傾向にある。ロシア向け
車両として多く輸出されている
が、マレーシア向けも多い。



毎月お届けしている Ucar 指数を、今回も個別車種で計算
して紹介する。Ucar 指数は中古車価格の本当の動向を把
握するために開発したものである。今月は、基準日を 202
4 年 9 月 8 日の週とし、その時点の指数を 100 とした。

指数が 100 を上回っていれば基準日より高く、100 を
下回っていればそれより低いことがわかる。なお、これは
2025 年 9 月 13 日までの一週間平均のグラフである。

トヨタ ヤリス KSP210【1 年落ち】

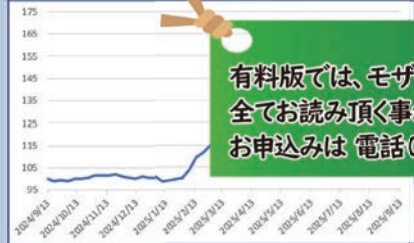
2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

62.0%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



ホンダ ヴェゼルHV RV5【0 年落ち】

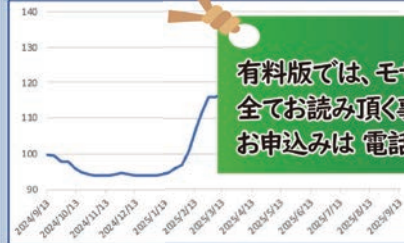
2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

26.7%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



トヨタ ライズHV A202A【0 年落ち】

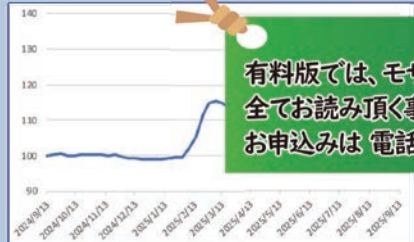
2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

31.7%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



ホンダ ステップワゴンスパダ RP3【5 年落ち】

2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

4.8%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



トヨタ プレミオ NZT260【4 年落ち】

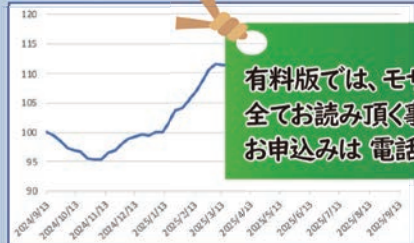
2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

15.8%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



トヨタ エスクァイアHV ZWR80G【5 年落ち】

2024 年 9 月 → 2025 年 9 月

10.2%



中古車指数

相場動向



有料版では、モザイクの部分
全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話 03 (3371) 9340 まで！



日本最大級の中古車流通ネットワークサービス

中古車の仕入・売却・小売販売のことなら

AS NET

エーエス・ネット®

新規会員募集中



掲載台数年間 1,200 万台
80,000 会員様が利用中

入会金
月会費 **無料**

AS NET サービス紹介

動画で
分かり
やすい！

仕入れ

17 万台以上出品中
全国 147 会場と提携！

- 共有在庫を業販価格で購入 (ワンプライス)
- 全国のオークションからセリで落札できる！

詳しくはコチラ！



売却

ASNET が下取り車・
在庫車の売却ルートに！

- 共有在庫へ業販価格で出品 (ワンプライス)
- オークションの会員でなくてもオークションに出品できる！

詳しくはコチラ！



小売サポート

お客様との
小売商談ツール！

- 店頭在庫がなくても車の販売ができる！
- お客様とのリモート商談がアプリで可能に！

詳しくはコチラ！



株式会社

オートサーバー

お問い合わせ・資料請求は

☎ 03-6855-5500

入会金・月会費 無料 会員募集中 詳しくはコチラ▶

<https://www.autoserver.co.jp>

オートサーバー

検索





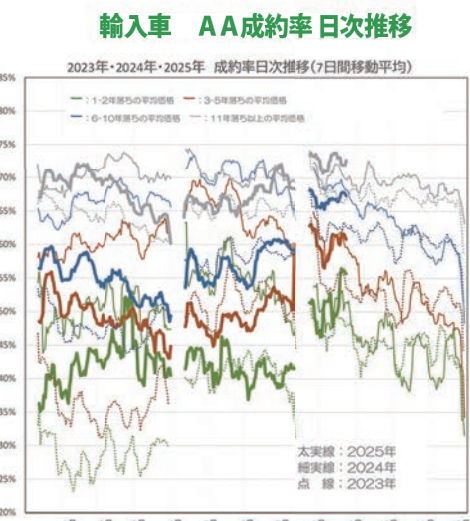
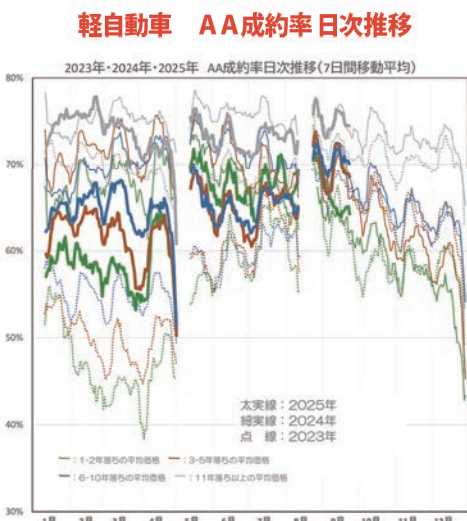
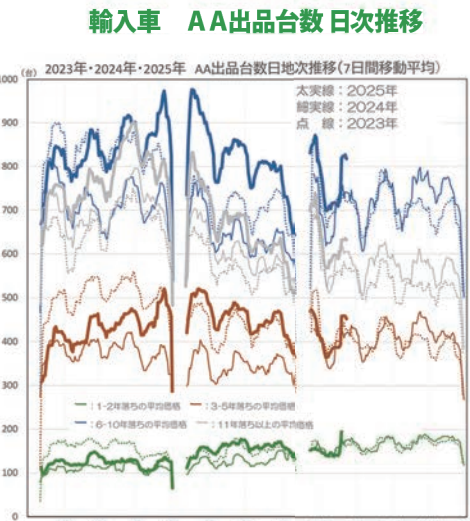
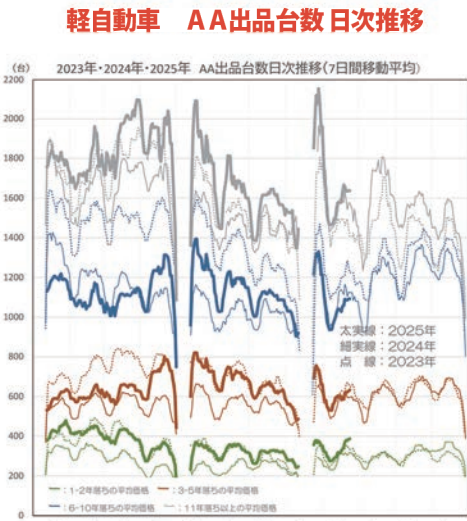
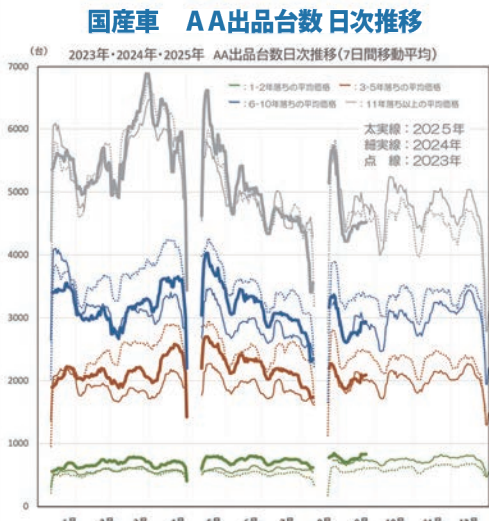
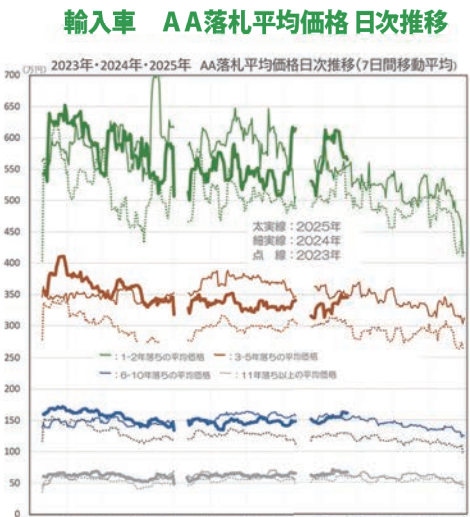
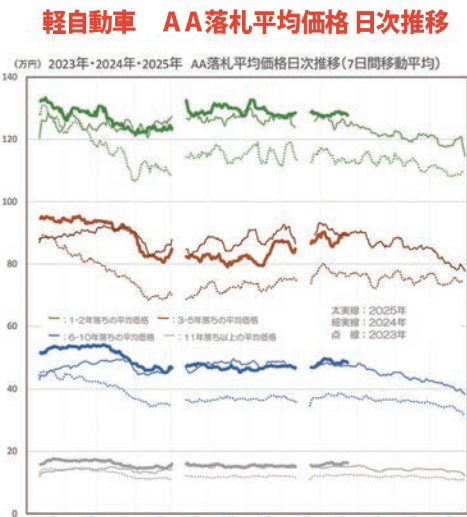
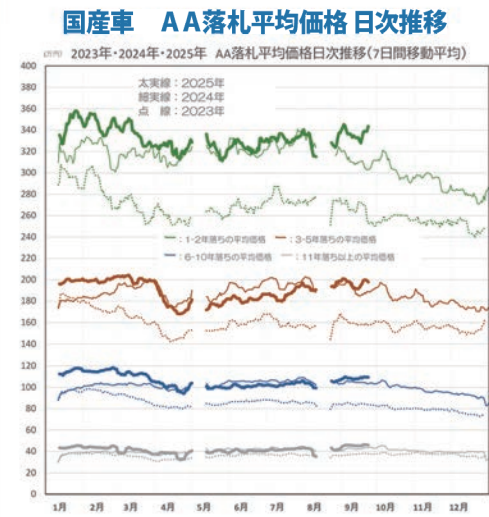
考察 7. 小売りサイト掲載台数減少の理由

大手販売店にヒアリングしたところ、小売りもそこそこ順調で、通常 9 月に動きが活性化するのが、8 月から動きが出ているという。逆に 9 月に入って、さらに活性化するとはいきや、8 月からの流れが 9 月に入って、少し弱まったということだった。

4 面のグラフ⑦は大手小売りサイトの掲載台数の過去のグラフだ。お盆明けから、掲載台数が急減しているのがわかる。通常であれば、落ち込んだ掲載台数は徐々に増えてくるものだが、その気配は見えていない。

小売りサイト掲載台数も急減

《3面からの続き》



有料版では、モザイクの部分を全でお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03 (3371) 9340まで！

最後に「まね」

22年と今年の相場高騰の形の違いは理解できたと思う。昨年からの高騰相場は一言でいうと「厄介な高騰」と言えるだろう。中古車不足がこの先、中古車市場に拍車がかかる可能性が高い。

数年にわたって確定しているからだ。さらに輸出の海外需要が収まる気配がない。そして表紙を飾っている災害(洪水)だ。中部地区では中古車需要が高まっていると聞く。また、台風もやってくるだろう。相場高騰に拍車がかかる可能性が高い。

中古車ビジネスは新たな次元にシフトしていくのではないだろうか。いずれにせよ、この未知の高騰相場の中でビジネスをしていかなければならない。真剣に中古車相場に刮目していくしかない。

Excellence

for you

大好評!! 過去1年以上オークション出品歴のない車両が多数出品! 2つのEX、魅力の成約率!!

売切りEX & トレタマEX

株式会社JU岐阜羽島オートオークション 〒501-6330 岐阜県羽島市堀津町2211番地 http://www.i-gforce.co.jp
tel 058-398-5100(代) fax 058-398-5109